

جایگاه مگامال‌های تهران در نظام مصرف، بازکاوی در مفهوم وانموده و وانمود بودریار*

شهروز ماندگار لنگروندی **، حسین اردلانی ***، کاوه بذرافکن ****

تاریخ دریافت مقاله: ۱۴۰۲/۰۸/۲۶ تاریخ پذیرش نهایی: ۱۴۰۲/۰۷/۲۴

پکیده

نظام مصرف از طریق ایجاد و به کار گرفتن نظمی از وانموده‌ها، ابرواقعیت مصرف را در جامعه مصرفی شکل‌می‌دهد. مگامال‌ها از مهم‌ترین ابزارهای تحقق این هدف در نظام مصرف هستند. مسئله پژوهش حاضر، تحلیل جایگاه مگامال‌های تهران، بر اساس مفهوم وانموده و وانمود در اندیشه‌های بودریار و بررسی کارکرد آنها در رابطه با مصرف‌کنندگان تهرانی است. هدف از این پژوهش، یافتن سازوکار تأثیر مگامال‌ها، بر افزایش میل مصرف، نزد شهروندان تهرانی است. این پژوهش از نوع تحلیل کمی-کیفی است. داده‌ها با ارائه پرسشنامه به جامعه آماری این پژوهش که بهصورت نمونه‌گیری تصادفی از بین مردم تهران انتخاب شده‌اند، جمع‌آوری و تحلیل شد. یافته‌ها نشان می‌دهد که مگامال‌ها در قالب دو حوزه فضایی و کارکردی، با به کار گرفتن ویژگی‌های گوناگون متناظر با مفاهیم وانموده بودریار، واقعیت نیاز انسان را دگرگون کرده و با تغییر نگرش مخاطبین و تحریک میل مصرف، آنان را در راستای اهداف نظام مصرف هدایت می‌کنند.

واژه‌های کلیدی

مگامال، بودریار، جامعه مصرفی، وانموده، ابرواقعیت.

* این مقاله برگرفته از رساله دکتری نویسنده اول با عنوان: «تحلیل فلسفی کارکرد معماری مگامال‌ها در نظام مصرف با رویکرد اندیشه‌های ژان بودریار (نمونه موردی: ایران مال تهران)» است که با راهنمایی آقای دکتر حسین اردلانی و مشاوره آقای دکتر کاوه بذرافکن در دانشگاه آزاد اسلامی تهران مرکز، دانشکده هنر و معماری در حال انجام است.

** دانشجوی دکتری، فلسفه هنر و معماری، واحد تهران مرکزی، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران.

E mail: shahrooz.mandegar@yahoo.com

*** دانشیار، گروه فلسفه هنر، دانشکده هنر و معماری، واحد همدان، دانشگاه آزاد اسلامی، همدان، ایران (مسئول مکاتبات).

E mail: h.ardalani@iauh.ac.ir

**** استادیار، گروه معماری، دانشکده هنر و معماری، واحد تهران مرکزی، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران.

E mail: kav.bazrafkan@iauctb.ac.ir

۱- مقدمه

افزایش میل به مصرف نزد شهروندان تهرانی است.

بر این اساس، پرسش‌های این پژوهش عبارت‌اند از:

۱. از منظر بودریار، سازوکار مفهوم وانموده و وانمود در مگامال‌ها

چگونه است؟

۲. با توجه به یافته‌های پرسش اول، مگامال‌ها در نظام مصرف، در

تهران چه جایگاهی دارند؟

۲- پژوهش‌شناسی پژوهش

این پژوهش از نوع تحلیل کمی-کیفی، در حوزه فلسفه هنر است که با بهره‌گیری از مطالعات کتابخانه‌ای و میدانی و با تحلیل و استنتاج آراء فیلسوف فرانسوی، بودریار، آغاز شد. در این راستا با بررسی مفهوم هستی‌شناسانه واقعیت در دوران معاصر از دریچه مفاهیم وانموده و وانمود در اندیشه بودریار، مؤلفه‌های مرتبط با آنها در حوزه مصرف استخراج و صورت‌بندی شد. با توجه به نتایج به دست آمده متغیرهایی در دو حوزه فضایی و کارکردی تبیین و بر این مبنای پرسشنامه‌های طراحی شد. جامعه آماری این پژوهش، ۱۱۰ نفر (شامل ۵۵ مرد و ۵۵ زن) از شهروندان تهرانی می‌باشد که به صورت نمونه‌گیری تصادفی از بین مردم تهران انتخاب و با ارائه پرسشنامه یادشده، داده‌های این پژوهش گردآوری شد. آنگاه داده‌های حاصل از این مطالعات، بر اساس چارچوب نظری مستخرج از آراء بودریار در تحلیل پرسش‌های پژوهش به کار گرفته شد.

۳- پیشینه پژوهش

جدول ۱ پیشینه پژوهش رادر قالب دو گروه ایرانی و خارجی دسته‌بندی می‌کند:

جدول ۱. پیشینه پژوهش
Table 1. Literature review

ردیف	نام پژوهشگر و سال انتشار	روش پژوهش	محتوای پژوهش	نتیجه
پژوهش‌های ایرانی				

تأملی بر تغییر ماهوی مفاهیم خرید و مصرف مراکز خرید و پاسازهای مدرن، «مروح فرهنگ و بازتاب آن در فضاهای تجاری، و روند تحول مصرف‌گرایی به شکلی سطحی و افراطی» مراکز خرید شهری و در فضای کالبدی. هستند (مبتنی بر امیال و نه بر اساس نیاز).

<p>حضور فقرا و اقلیت‌های فرهنگی در مراکز اغیانه، با سبک‌زادایی از سبک‌های منحصر به فرد توکیدشده به واسطه نوع کالاهای، کیفیات معماری و موقعیت جغرافیایی این مراکز، نظام معنایی توکیدشده به واسطه الگوهای سرمایه‌داری را متزلزل و دست‌خوش تغییر می‌کند.</p>	<p>یافتن چهارچوبی برای تحلیل معنای محیطی مبتنی بر نظام تولید و مصرف فضا براستدلال منطقی و تحلیل در مراکز خرید بزرگ شهری و نیز چگونگی تحلیل معنای محیط، از دریچه نظام تولید-صرف فضا در مال‌ها و مراکز خرید.</p>	<p>عسگری، علی؛ نصیر سلامی، سید محمد رضا؛ سلطان‌زاده، حسین؛ هاشم‌نژاد شیرازی، هاشم. (۱۳۹۷)</p>	<p>حداد حسن‌آبادی، منیره؛ شورابی، رمضانعلی. (۱۳۹۴)</p>
---	--	---	--

جدول ۱. پیشینه پژوهش
Table 1. Literature review

ردیف	نام پژوهشگر و سال انتشار	روش پژوهش	محتوای پژوهش	نتیجه
پژوهش‌های ایرانی				
۳	افلاکی جوبنی، مژده؛ حیدرزاده، کامبیز؛ زابلی، روح‌الله؛ بهزادی، محمدحسن. (۱۳۹۹)	رویکرد کیفی - روش پدیدارشناسی توصیفی	واکاوی پدیدار شناختی جو (فضای) مال‌ها و رفتار خرید مشتریان، با بهره‌گیری از جامعه آماری مشتمل بر دوازده نفر از خبرگان و مراجعتی به مال.	تبيين جو(فضا) مراکز خريد، بر رفتار خريد مشتریان و ارزیابی آنها از مراکز خريد مؤثر و همچنین موقعیت مراکز خريد و وفاداری مشتریان به مال‌ها نیازمند توجه به مؤلفه‌های جو(فضا) مراکز خريد/مال‌ها است.
۴	صادقی‌بور رودسری، محبیا؛ علیمحمدی، پریسا؛ معظمی، منوچهر. (۱۳۹۹)	کاربردی - توسعه‌ای کیفی - کمی	ارزیابی عوامل فضایی مؤثر بر الگوهای مصرف فرهنگی در مراکز خريد، با تمرکز بر مراکز خريد پالادیوم، کوروش و تیزآه شهر تهران به عنوان نمونه‌های موردی پژوهش.	مراکز خريد و فضاها و مکان‌های موجود در آنها، نه تنها بعض‌هایی از مصرف بود، بلکه خود نیز مصرف می‌شوند. بازنمایی‌های شهر در جهان مجازی جامعه مصرفی در قالب مراکز خrid و سیر تحولات فضایی و برنامه‌ای مراکز خrid، گواه نحوه تغییر مصرف مکان و فضا در این مراکز است.
۵	فروزنده، محمدرضا؛ رجبی، فاطمه؛ حسین‌زاده، مهدی؛ سرتیپی‌اصفهانی، محمدرضا؛ رجب‌بور، دلارام؛ دویحری، سبا؛ منوچهری، پریسا. (۱۳۹۹)	تحلیلی	مطالعه استحاله منظر اقتصادی شهرهای معاصر در پی ظهور «حاد واقعیت‌های» مبتنی بر «مصرف» با تمرکز بر شهر گرگان به عنوان نمونه‌ی موردی پژوهش.	خیابان یا فضای شهری جایی است که می‌تواند، بر اثر تعامل مستقیم کنشگران در بسترهای موضعی، مدلول امر واقع باشد. همچنین، در ارتباط با مورد مطالعاتی پژوهش، مناظر اقتصادی شهر گرگان هم با تأثیر از آسیب‌های اجتماعی، همچون مفهوم حاد واقعیت بودریار در حال تحریب است.
۶	حسن‌نژاد امجدی، مسعود؛ پورمحمدی، محمدرضا؛ زالی، نادر. (۱۴۰۰)	توصیفی - تحلیلی کیفی - کمی	بررسی و تحلیل نقش مجتمع‌های تجاری و مال‌ها در تغییر نقش شهرها به سمت مصرفی شدن، با تمرکز بر کلان‌شهر تبریز به عنوان نمونه موردی و مشتریان مجتمع‌های تجاری ستاره‌باران، رویال، لاله پارک، اطلس و پالادیوم رشیدیه تبریز به عنوان جامعه آماری پژوهش.	مجتمع‌های تجاری موردمطالعه، در مصرفی شدن شهر مؤثر می‌باشند و این تأثیر، شامل تمام ابعاد فرهنگی - اجتماعی، اقتصادی، فیزیکی - فضایی و محیطی می‌شود.
پژوهش‌های غیر ایرانی				
۷	Molchanov, V.M., Molchanova, K.E. & Irmanova, E.V. (2019)	توصیفی - تحلیلی	بررسی مراکز خريد چندمنظوره و ویژگی‌های معماری مراکز خريد در بزرگ‌ترین شهر جنوبی روسیه، با این تحلیل که مرکز خrid و سرگرمی مدرن، مرکز سنتی شهر را در جایی که جمعیت جدید سکنا گزیده‌اند، بازسازی می‌کند و ساختار فضایی جدیدی در مرکز شهر ایجاد می‌کند و با استفاده از تکنیک‌های ساخت‌وساز و عناصر فضایی متنوع همچون خیابان‌ها، معابر، میدان‌ها، آترویوها، پل‌ها، مناطق تفریحی، فضاهای بازی کودکان، فضاهای سبز، مکانی است برای اوقات فراغت و خرید خانواده و به تقویت عملکرد اجتماعی کمک می‌کند.	مکامال‌ها بر مصرفی شدن جامعه مؤثر هستند، اما فاقد رویکردی فلسفی به مسئله مصرف بوده، به تحلیل چگونگی این تأثیر بر انسان از دیدگاهی هستی‌شناسانه نمی‌پردازند.

جدول ۱. پيشينه پژوهش
Table 1. Literature review

ردیف	نام پژوهشگر و سال انتشار	روش پژوهش	محتوای پژوهش	نتیجه
پژوهش‌های ايراني				
	Amin, M., Ryu, K., Cobanoglu, C., Rezaei, S., & Wulan, M. M. (2020)	كمي-كيفي	بررسی تأثير ويژگی‌های مراکز خرید در پیش‌بینی رضایت از خرید گرددشگران و نیات رفتاری علاوه بر اين، رضایت از خرید، با نیات رفتاري گرددشگران مانند قصد خرید مجدد، وفاداري و تمایل به اقامت بیشتر در مراکز خرید رابطه معناداري دارد. در بهتر ويژگی‌های مراکز خرید در پیش‌بینی رضایت از خرید گرددشگران برای گرددشگران. صنعت گردشگري خريد موفق و پايدار هيأتی است و می‌تواند به مدیران مراکز خرید و خردهفروشان، در ساخت استراتژی‌های خردهفروشی کمک کند تا قصد خرید مجدد، وفاداري و تمایل به ماندن طولانی‌تر در مراکز خرید را تشویق کنند.	ويژگی‌های مرکز خرید، نقش اساسی در پیش‌بینی رضایت از خرید گرددشگران و نیات رفتاري دارند.
	Saidon, J., Musa, R., Yusuf, N. M., & Saihani, S. B. (2021)	تحليل كمي-كيفي	يافتن عواملی که کیفیت تجربه و تأثیر آن بر رفتار مشارکتی خریدار را پیش‌بینی می‌کند و متعاقباً بررسی تجربی تأثیر زن، فضای مرکز خرید بود. همچنین، تنایج، حاکی از تأثیر مثبت معنادار کیفیت تجربه، بر رفتار شمارکتی مخاطبان زن و مرد بود.	فضای مرکز خرید، سرگرمی‌ها و رویدادهای جاري در آن، از جمله عوامل پیش‌بینی کننده کیفیت تجربه مخاطبان مرد بودند، در حالی که تنها عامل پیش‌بینی کننده قابل توجه کیفیت تجربه مخاطبان زن، فضای مرکز خرید بود. همچنین، تنایج، حاکی از تأثیر مثبت معنادار کیفیت تجربه، بر رفتار سازه‌ها در مدل تحقیق.
	Mok Kim Man, M. & Cai Qian Qiu, R. (2021)	تحليل كمي	به بررسی عوامل مؤثر بر رفتار خرید مصرف‌کنندگان در مراکز خرید، با در نظر گرفتن عوامل مرتبط با محیط مانند ساختار ساختمان، فضا، صداها، موسیقی و عطر و بو، عوامل مرتبط با خدمات مانند خدمات شخصی، قیمت، تبلیغات، عوامل مرتبط اداری مانند ترکیب مستاجرین، سرگرمی‌ها و همچنین عوامل مرتبط با حمل و نقل و مکان مانند پارکینگ، مکان و دسترسی به عنوان متغیرهای مستقل، و رفتار خرید مصرف‌کننده در مراکز خرید به عنوان متغیر و است.	عوامل محيطي، حمل و نقل و مكان بر رفتارهای خريد مصرف‌کنندگان در مراکز خرید تأثیر به سرماي دارد. علاوه بر اين، عوامل مرتبط با حمل و نقل و مكان با رفتارهای خريد مصرف‌کنندگان رابطه معناداري دارند.
	Kayode, O., Oluwabukola, A. C., & Abiodun, O. R. (2022)	تحليل كمي-كيفي	تعیین رابطه بین مفاهیم مصرف و رشتہ معماري. بررسی معیارهای طراحی که ترجیح و کمیت مصرف را مشخص شد که یک طراحی مطلوب و هدمند، افزایش و کاهش می‌دهند، با تعیین میزان تأثیر معماري داخلی و خارجي از طریق منظر، بر عادات مصرف.	با اندازه‌گیری تأثیرات معماري بر الگوهای خريد با استفاده از مدل معادلات ساختاري، در ایجاد تمایل مصرف‌کنندگان به استفاده از مراکز خريد و افزایش میل مصرف، تأثیر چشمگیری دارد.
	Manandhar, R.B., & Timilsina, J. (2022)	توصیفی- تحلیلی	سنچش ارتباط و تأثیر تبلیغات و هدف از مراجعة به مکامال، بر رفتار خريد در آن ارتباط دارد و هم بر آن تأثیر می‌گذارد. همچنین، جنسیت فقط بر روی هدف بازدید تأثیر می‌گذارد، اما بر رفتار مراجعین و میزان خريد در مکامال تأثیر نمی‌گذارد.	تبلیغات با رفتار خريد در مال‌ها ارتباط دارد، اما تأثیر قابل توجهی بر آن ندارد. این پژوهش همچنین نشان داد که هدف از مراجعة به مکامال، هم با رفتار خريد در آن ارتباط دارد و هم بر آن تأثیر می‌گذارد. همچنین، جنسیت فقط بر روی هدف بازدید تأثیر می‌گذارد، اما بر رفتار مراجعین و میزان خريد در مکامال تأثیر نمی‌گذارد.

مبانی نظری پژوهش

تمایز دارای کارکردی اجتماعی است. مجموعه‌ای از روابط از پیش تعیین شده که درون ساختاری نظام‌مند اتفاق می‌افتد. این مسیر از درون شبکه‌ای از روابط میان اشیاء و فضاهای، از طریق بازتعریف نیاز مصرف‌کننده شکل می‌گیرد. جریانی که بر بستری از فراوانی صرف آغازشده و از طریق شبکه مفصل‌بندی شده اشیاء، درون محیط‌های نظام‌مندی چون مگامال‌ها، منجر به شرطی شدن رفتار مصرف‌کننده می‌گردد (بودریار، ۱۳۸۹، ۲۱). او رفتار مصرف‌کننده را درون این شبکه، فراتر از نیازمندی‌هایش و همسو و مرتبط بالرزش‌های خلق شده توسعه نظام مصرف می‌داند و معتقد است در این نظام، اشیاء و فضاهای، فراتر از کارکرد اولیه‌شان که برطرف کردن نیازهای مصرف‌کننده است عمل می‌کنند و درواقع، به نظامی از مفاهیم و ارزش‌های اجتماعی جدید راه می‌برند که مناسبات انسانی را متأثر می‌کند. مصرف‌کنندگان دیگر نه بر مبنای نیازمندی، بلکه بر اساس ارزش‌های خلق شده در نظام مصرف، برای کسب جایگاه اجتماعی و ایجاد تمایز، رفتار می‌کنند. در اینجا اشیاء/ نشانه‌ها رمزگان این ارتباط‌اند. موضوع اصلی، مصرف بیشتر است و همه امور دیگر، تحت نیروی پیش برنده مصرف قرار می‌گیرند. درواقع جامعه مصرفی، ایجاد جامعه‌ای مبتنی بر یادگیری مصرف بیشتر است. «خرید در جامعه‌مصرفی معاصر و چگونگی ماهیت تجربی مصرف نزد خریدار می‌تواند رابطه ما با شهر را اساساً تغییر دهد، چراکه شهر توسط اخلاق مصرف‌کننده چارچوب‌بندی می‌شود» (Miles, 2010).

وانمودگی و مفهوم واقعیت

ادران انسان مبتنی بر شیوه تفسیر او از جهان هستی است. چیستی واقعیت و نحوه بازنمایی آن در اذهان انسانی زیربنای درک ما از هستی است. ارزش‌های انسان بر اساس شیوه برخورد و تفسیرش از واقعیت شکل می‌گیرد. سیر تاریخی مفهوم واقعیت و امر واقعی، اساس دیدگاه بودریار است. این رویکرد، بنیان فلسفی اندیشه‌های او را شکل می‌دهد. او این روند را از دوران بازنمایی تا عصر وانموده‌ها دنبال می‌کند. از منظر دچار تحول شده‌است و اینک مفاهیم وانموده و ابروواقعیت دو اصل اساسی رویکرد هستی‌شناسانه انسان در مواجهه با هستی‌اند. این تغییر بنیادی، نظام ارزش‌های انسانی را دچار تحولی اساسی نموده است. او وانمود را محصولی تولیدشده از روی الگویی می‌داند که ابروواقعیت خوانده می‌شود: «وانمود تولید یک امر واقعی فاقد منشأ و فاقد واقعیت از روی یک مدل است: ابروواقعیت» (بودریار، ۱۳۹۷، ۱۰). از منظر وی تا پیش‌ازاین، بازنمایی همواره نسخه‌ای از امر واقعی بوده و نسبت خود با واقعیت را حفظ نموده است، اما در دوران ما، وانموده با نابودی مرجع شکل

در این بخش ابتدا به بررسی مفاهیمی چون نظام مصرف و جامعه مصرفی می‌پردازیم و نظام مصرف را از منظر بودریار بررسی می‌کنیم. سپس به بررسی دیدگاه او در رابطه با مفهوم وانموده و واقعیت خواهیم پرداخت. او در اثر مهم خود «وانموده‌ها و وانمود» با رویکرد به مفاهیم بنیادینی چون وانموده و ابر واقعیت^۸، مسیر جدیدی در بازخوانی موقعیت هستی‌شناسانه انسان معاصر و نسبت او با واقعیت می‌گشاید. چیستی واقعیت و نحوه تولید معنا و معنا سازی از جمله مؤلفه‌های اصلی اندیشه بودریار است که در آثار مختلف، بارها به آنها اشاره می‌کند. او از طریق تحلیل سیر شکل‌گیری معنا از بازنمایی^۹ به وانموده، به واکاوی عملکرد مفهوم ابروواقعیت در برابر واقعیت در فضای معاصر می‌پردازد. فضایی که در گسست از واقعیت و امر واقعی شکل می‌گیرد و تأثیر خود را در ارکان گوناگون هستی انسان به نمایش می‌گذارد. بهویژه در رابطه با پدیده مصرف که از دید بودریار، بخشی از هویت انسان معاصر، محسوب می‌شود. در ادامه، به بررسی مفاهیم وانمودگی و ابروواقعیت و شیوه عملکرد آنها در نظام مصرف خواهیم پرداخت.

جامعه مصرفی و نظام مصرف

تعاریف گوناگونی در رابطه با فضاهای مصرف وجود دارند که در ابتدایی ترین سطح بر مبنای کارکرد^{۱۰} این فضاهای استوار هستند. بنا بر تعریف پاترسون، مکان‌هایی چون بازارها، مراکز خرید، فروشگاه‌های زنجیره‌ای و سوپرمارکت‌ها که در آنها کالاها فروخته و مصرف می‌شوند به عنوان فضای مصرف شناخته می‌شوند (پاترسون، ۱۳۹۸، ۲۴۲). چنین فضاهایی همواره دارای ویژگی‌هایی هستند که متناسب با کارکرد و اهداف مجموعه تعیین می‌شوند. کاربری اجزاء این مجموعه‌ها در طول زمان، بر حسب شرایط گوناگون متغیر است. شیوه ساماندهی فضاهای و عملکردها در فضاهای مصرف، بر اساس حداکثر تأثیرگذاری بر رفتار و خواست مصرف‌کننده‌ها بنا شده‌است (پاترسون، ۱۳۹۸، ۲۴۴). این فضاهای از انعطاف‌پذیری قابل توجهی برخوردارند و در طول زمان بر مبنای نیازها، قابلیت ایجاد فرم‌ها و ترکیب‌های جدیدی را دارند. فضاهای مصرف و مراکز خرید بزرگی چون مگامال‌ها، دارای ویژگی‌هایی هستند که آنها را از بازارهای دیگر متمایز می‌کند. بخشی از این ویژگی‌ها مربوط به مؤلفه‌های فضایی^{۱۱} این فضاهاست. برخی دیگر به کارکرد این فضاهای وابسته هستند.

نظام مصرف

بودریار مصرف را نظامی می‌داند که همچون زبان، ترکیبی از رمزگان و نشانه‌ها است که با تولید ارزش‌ها و رمزگان اجتماعی و از طریق ایجاد

فقدان مرجع عینی اشاره شده است، برخلاف بازنمایی که بنیان آن بر مبنای اصل همارزی نشانه و مرجعیت امر واقعی است. در این جدول به خوبی تفاوت های بنیادین بازنمایی و وانمود، قابل مشاهده است.

می گیرد. اکنون برای شناخت ویژگی های وانموده، برخی از خصوصیات آن مورد بررسی قرار می گیرد. در [جدول ۲](#) به مقایسه مؤلفه های بازنمایی و وانمود پرداخته شده است. در اینجا به ماهیت خود ارجاعی وانمود و

جدول ۲. مقایسه مؤلفه های بازنمایی و وانمود

Table 2. Comparison of representation and Simulation

بازنمایی	وانمود
هم مصدقی با امر واقعی	شبیه سازی شده / غیر بازنمایانه
تمایز رونوشت و واقعیت	عدم تمایز وانموده و امر واقع
مدل: ابر واقعیت	مدل: ابر واقعیت
تقلیدی و نسخه بردارانه	غیر تقلیدی و بدون نسخه برداری
دارای مرجع	نابودی مرجع / بدون مرجع
هستی شناسانه و متافیزیکی	حذف متفاہیزیک
آینه ای و گفتمانی	بر مبنای مدل های کنترل (ماتریس ها و حافظه ها)

که نشانه های واقعی بیماری را بروز می دهد. بدین ترتیب در قیاس با مفهوم کتمان و تظاهر، او وانمود را با تظاهر به داشتن چیزی که نیست یکی می دارد. در وضعیتی که در کتمان یا تظاهر اصل واقعیت پابرجا می ماند، ویژگی وانمود، بر اساس رد اصل واقعیت استوار است و در آن تفاوت میان حقیقی و کاذب و واقعی و خیالی نامشخص است. [جدول ۳](#) تمایز ویژگی های وانمود و کتمان (تظاهر) را نشان می دهد که یکی مبتنی بر اصل حضور و دیگری بر اساس اصل غیاب معین می شود.

بودریار برای تبیین کار کرد وانموده و وانمود به بی ارجاعی آنها به واقعیت تأکید می کند. برای درک بهتر این مفهوم او به بررسی تفاوت های وانمود و تظاهر کردن به چیزی می پردازد. در اینجا او تظاهر به بیماری را مثال می زند که در آن فرد، پاره ای از نشانه های بیماری را شبیه سازی می کند. اما در ارتباط با وانمود کنندگان، شبیه سازی تا جایی ادامه می یابد که تشخیص علائم واقعی بیماری از وانموده های آن غیرممکن است و فرد آنچنان در نقش خود فرو می رود.

جدول ۳. مقایسه مؤلفه های کتمان (تظاهر) و وانمود

Table 3. Comparison of dissimulation (pretence) and Simulation

کتمان (تظاهر)	وانمود
بر اصل واقعیت تأثیری ندارد	تعدادی نشانه واقعی از خود بروز می دهد
تمایز واقعی و خیالی روشن است و پنهان نیست	تفاوت میان حقیقی و کاذب، واقعی و خیالی معلوم نیست
وجود واقعیت و مرجع	واقعیت، مرجع و علت عینی وجود ندارد

شیوه های گوناگون پیدایی آن در تصاویر و نسبت تصویر با واقعیت. او نشان می دهد که وانموده ها ارتباطی با واقعیت جهان نداشته و معانی خاص خود را بیان می کنند. اما در ادوار پیشین، همواره تصویر با واقعیت در ارتباط بوده و کارکرده ای آن از طریق نسبتی که با واقعیت دارد قابل دریافت است. [جدول ۴](#) سیر تاریخی نسبت تصویر با واقعیت بودریار ظهر وانموده را به شیوه های گوناگون تفسیر می کند. از طریق را نشان می دهد.

در چنین شرایطی وانموده با حذف واقعیت و در غیاب آن، امکان بررسی اصل صدق را که می تواند گذاری بین امر واقعی و جلوه های گوناگون آن است، از بین می برد و بدین ترتیب متافیزیک ^۱، دستاويزی برای سنجش اعتبار عینی مقولات خود، آنگونه که با معیار عقل مدرن قابل استنتاج باشد، نخواهد داشت (بودریار، ۱۳۹۷، ۱۴).

جدول ۴. بررسی نسبت تصویر با واقعیت

Table 4. The correlation between the image and reality

نسبت تصویر با واقعیت			
تصویر بازتاب واقعیتی عمیق است	تصویر غیبیت واقعیت عمیق را می پوشاند و	تصویر ماهیتی عمیق را می پوشاند و	تصویر رابطه ای با واقعیت هر چه که باشد ندارد و وانموده خالص آن است
آیین های مذهبی	اعمال شرارت بار	سحر و جادو	وامنودگی

واقعیت پابرجاست. در نظام سوم وانموده، ارتباطی با امر واقع وجود ندارد و وانمود بر اساس یک الگو در فضای ابرواقعیت شکل می‌گیرد. **جدول ۵** سه نظام وانموده و ویژگی‌های هستی شناسانه آنها را از منظر ارتباط با واقعیت نشان می‌دهد.

بودریار نظام وانموده‌ها را مبتنی بر سه نظام می‌شناسد. نظام اول وانموده، از همارزی وانموده و واقعیت شکل‌گرفته و این تمایز قابل شناسایی و تمیز است. در نظام دوم، مرز مبهمی بین واقعیت و نمودهای آن وجود دارد ولی هنوز اصل

جدول شماره ۵. بررسی ترتیب نظام وانموده‌ها
Table 5. The order of the simulacras

نظم وانموده‌ها		
نظم سوم وانموده	نظم دوم وانموده	نظم اول وانموده
بازنموده امر واقعی چیزی جز بازنمودی ساختگی نیست مرزهای بین واقعیت و بازنموده را تیره‌وتار می‌کند	الگو از امر واقعی پیشی می‌گیرد ورود به ابرواقعیت	واقعیت پابرجاست
صرف بیشتر عمل می‌کند. در این نظام، مفاهیمی چون ابر بازار، ابر کالا، و ابر فرهنگ پیوسته در خدمت تغییر واقعیت نیاز مصرف‌کننده به‌واسطه وانموده‌های مصرف هستند. بر اساس نگرش بودریار، رابطه انسان با مفهوم نیاز، در مسیر تبدیل به مقوله مصرف و اسراف قرار دارد. نظام مصرف با ایجاد ساختارهایی چون ابر بازارها و مگامال‌ها، اهداف خود را برای دعوت انسان به مصرف بیشتر تحقق می‌بخشد. این فضاهای از طریق ایجاد شبکه‌ای از روابط مابین افراد و مکان‌ها و اشیاء، قلمرویی ایجاد می‌کنند که در آن انسان، بر اساس درک جدیدی از واقعیت، دست به انتخاب می‌زند. نظامی خودبسته‌nde که پاسخگوی بخش وسیعی از نیازهای افراد در قالب یک فرم تعیین شده‌است. این ساختارها از طریق کارکردهای گوناگون خود، راه را برای رسیدن به ارزش‌های موردنظر خود که مبتنی بر مصرف بیشتر است، هموار می‌کنند و رابطه انسان با اشیاء را در قالب ارزش‌های نو، دوباره تعریف می‌کنند (بودریار، ۱۳۸۹، ۱۶ و ۱۷). این ساختارها، شبکه‌ای تودرتو از مفاهیم کدگذاری شده را در اطراف مصرف‌کننده شکل می‌دهند که بر برداشت و ادراک او از واقعیت تأثیر می‌گذارد. وانموده‌هایی که از طریق نابودی مرجع واقعی (نیاز)، مرجعی جدید را برای مصرف‌کننده ایجاد می‌کنند. با تولید نظامی از ارزش‌ها و مفاهیم خودبسته، و گردآوری کارکردهای مختلف زندگی اجتماعی همچون کار، اوقات فراغت، غذا، تفریح، خرید و رسانه و فرهنگ در زمان و مکانی از پیش تعیین شده، اصل واقعیت را به سمت مصرفی شدن تغییر می‌دهند (بودریار، ۱۳۹۷، ۱۱). ابر بازارها و مگامال‌ها فضاهایی با مقیاس بزرگ‌اند که با داشتن عملکردهای متنوع از طریق ایجاد محدوده و قلمرو بر ساختار شهر تأثیر می‌گذارند. آنها فضاهای چندمنظورهای هستند که کلیه کارکردهای گوناگون اجتماعی و اقتصادی و فرهنگی پراکنده در سطح شهرها را، در قالب یک فرم معین هدفمند، گرد هم می‌آورند و سامان می‌دهند. درون سلسله‌مراتب شهرها، آنها مجموعه‌هایی عظیم‌اند، با پارکینگ‌های بزرگ و مسیرهای دسترسی مشخص و برنامه زمانبندی	از منظر او امروزه این واقعیت است که توسط مدل‌های آن بر بسترهای از وانموده‌ها کنترل می‌شود. تخلی، ویژگی آینه‌وار خود را از دست داده و دیگر بازتابی از واقعیت موجود نیست، بلکه آن را در هزارتوهای مدل‌های ابرواقعی و فضای سیبری‌نتیکی خلق می‌کند. در اینجا با برتری مدل‌ها بر واقعیت مواجه هستیم. نوعی از شبیه‌سازی که با هدف کنترل کامل وضعیت ساخته شده است. وانموده‌هایی خود ارجاع، که ارتباط خود را با واقعیت قطع می‌کنند. دال‌هایی که مدل‌لول آنها بر چیزی در جهان واقعی دلالت نمی‌کند و بر مبنای ابرواقعیت خود بنیاد عمل می‌کنند. بدین ترتیب ابرواقعیت، مبتنی بر اطلاعات و قابلیت‌های عملیاتی متعدد، با عبور از اصل واقعیت، مرجع وانموده‌ها می‌شود. می‌توان ابرواقعیت را به عنوان نمایشگاه پروژه مدرن پیش‌رفت توصیف کرد: وعده آنکه همه می‌توانند به خوشبختی دست یابند (Mudler, 2021). بدین ترتیب از منظر بودریار ما در دورانی زندگی می‌کنیم که در حوزه‌های گوناگون شناخت، رابطه ما با هستی غیربازنیمایانه و مبتنی بر نظمی از وانموده‌های است که به جای ارجاع به واقعیت جهان، بر فضایی از ابرواقعیت استوار است و وانموده‌ها به شیوه‌های گوناگون ادراک ما از جهان را تغییر می‌دهند.	

وانموده و نظام مصرف

بودریار نشان می‌دهد که مگامال‌ها ساخته شده‌اند تا با نمایش انباستگی و وفور، این حقیقت را پنهان کنند که شهر در واقعیت خود، عرصه کاستی‌ها و نابرابری‌ها است و ثروت و امکانات به صورت یکسان بین افراد جامعه تقسیم نشده‌است. این رخدادی در نظام سوم وانموده است که در آن، الگو از امر واقعی پیشی می‌گیرد در سطح سوم وانموده واقعیت خود بنیاد ساخته می‌شود که بدون ارتباط با واقعیت عینی، نسخه بدلی از واقعیت است (جی. لین، ۱۳۸۷، ۴۵). نظام مصرف، همچون ابرواقعیت مرکب از وانموده‌های مصرف، بیش از آنکه به دنبال رفع نیاز طبیعی مصرف‌کننده باشد، در جهت تشویق به

دارد؛ از طریق مصرف کالاهای خدمتی غیرضروری. در اینجا ضرورت، با مصرف و مصرف بیشتر جایگزین می‌شود و شیوه بودن انسان در جهان، از رهگذر این مراوده تعريف می‌شود. در این نظام، اشیاء و ارزش‌ها مدام در حال تغییرند و جای خود را به ارزش‌ها و مفاهیم جدید می‌دهند. همه چیز حتی خدمات و روابط انسانی در چرخه‌ای از ظهور و افول مداوم، قرار می‌گیرد. نظام تولید تنها بر اساس این نابودسازی سازمان یافته مداوم اشیاء تحت لوای مُ استوار است (بودریار، ۱۳۸۹، ۵۴). کارایی نظام مصرف، مبتنی بر این اصل بنیادین است: تشویق به مصرف بیشتر از طریق نمایش فراوانی و اسراف در مصرف. از میان برداشتمن تمایز میان ضروری و زائد و به چالش کشیدن کمیابی که بر فراوانی دلالت دارد و مبتنی بر اصل اسراف است (بودریار، ۱۳۸۹، ۵۲). در این ساختار عمر مفید چیزها ارزش محسوب نمی‌شود بلکه در فضای مصرف، انهدام زودهنگام اشیاء و روابط، تضمین‌کننده بقای نظام است. مصرف بیشتر و اسراف، ارزش‌های بنیادین این نظام است «تنها در نابودسازی است که اشیاء بیش از حد موجودند و بانابودی خود بر ثروت دلالت می‌کنند» (بودریار، ۱۳۸۹، ۵۶). می‌توان دید که مراکز خرید بزرگ و مگامال‌ها، به‌وسیله تولید سلسله‌ای از مفاهیم در فضای ساختگی و فاقد مرجع، در خدمت نظام مصرف عمل می‌کنند. در این مکان‌ها، معانی و مفاهیم تولیدشده در درون نظام مصرف، بر بستری از ارزش‌های سیالی همچون مُ و تبلیغات، مدام در حال تغییرند.

■ بحث ۵ ارائه یافته‌ها

در این بخش، در راستای پاسخ به پرسش‌های پژوهش، نخست به بررسی سازوکار مفاهیم و اندیشه و اینمود و مؤلفه‌های آن می‌پردازیم. سپس به تحلیل ویژگی‌های مرتبط در مگامال‌ها، در رابطه با مؤلفه‌های فوق در نظام مصرف خواهیم پرداخت. آنگاه، با توجه به یافته‌ها، و اطلاعات مستخرج از پرسشنامه‌ها، به تحلیل جایگاه مگامال‌ها در تهران از طریق داده‌های گردآوری شده پژوهش، خواهیم پرداخت.

■ سازوکار مفهوم و اندیشه و مؤلفه‌های آن در نظام مصرف

بر اساس آنچه در مبانی نظری مطرح شد، بودریار آرمان جامعه مصرفی را تشویق به مصرف بیشتر عنوان می‌کند که نه بر پایه برآوردن نیاز افراد، بلکه بر بنیان اهداف نظام مصرف و سرمایه تبیین می‌شود. بر مبنای دیدگاه بودریار در نظام سوم و اندیشه، مگامال‌ها نسخه بدل فراوانی و وفور هستند. آنها ساخته‌شده‌اند تا این حقیقت را پنهان کنند که شهر در واقعیت خود، عرصه کاستی‌ها و نابرابری‌هast است. توزیع نابرابر ثروت و امکانات در ورای ابرواعیت فراوانی و نعمت

معین. بودریار عملکرد این فضاهای شبیه می‌کند که بر آن جریان بی‌وقفه اطلاعات در جریان است و مصرف‌کننده را با اینبویی از نشانه‌ها در بر می‌گیرد و هدایت می‌کند. به ترتیبی که قواعد، درون نظامی بسته شکل می‌گیرد (بودریار، ۱۳۹۷، ۱۱۰). اشیاء و مکان‌ها به ترتیبی از پیش تعیین شده تدارک دیده‌شده‌اند که نظمی هدفمند را دنبال می‌کنند. نظمی از وانموده‌ها، که در آن مصرف‌کننده، وارد فضای ابرواعی مصرف می‌شود و الگوی مصرف از واقعیت نیاز پیشی می‌گیرد. اشیاء، در قالب نظمی از پیش تعیین شده ارائه می‌شوند. به شیوه‌ای که انگیزه خرید مصرف‌کننده را به سمت شبکه‌ای جذب از اشیاء هدایت کنند و او را در جهت خرید و مصرف بیشتر تشویق کنند (بودریار، ۱۳۸۹، ۱۷). فضاهایی که بر اساس یکپارچه‌سازی مفاهیم زمان و مکان و اشیاء، از طریق شیوه‌های جذب ارائه، و چیدمان‌های ویژه طراحی شده‌اند. مجموعه‌هایی مشتمل بر ویترین‌ها، آگهی‌های تبلیغاتی، برندها که دیدگاهی منسجم از اشیاء ارائه می‌دهند و آنها را ورای یک کالای ساده با کارکرد رفع نیاز، به مجموعه‌ای از دال‌ها و نشانه‌ها با مناسبات پیچیده‌تر تبدیل می‌کنند (بودریار، ۱۳۸۹، ۱۷). در اینجا، اشیاء دیگر برای رفع نیازهای ساده مصرف‌کننده حضور ندارند، بلکه از طریق ایجاد سلسله‌ای از روابط تعریف شده درون فضاهای طراحی‌شده، دارای جایگاه و معنایی ویژه شده‌اند. تمام فضاهای در نظم جدیدی از واقعیت، و مطابق با رازش‌های تعریف شده در نظام مصرف شکل گرفته‌اند. سطحی گرفته است و در قالب فرهنگ پذیری مبنای ابرواعیت مصرف، شکل گرفته است و در مناسبات انسانی، که بر مصرف‌کننده شناخته می‌شود. این فرهنگ پذیری از طریق نقش مؤثر تبلیغات^۴ بر مصرف‌کننده اثر می‌گذارد. تبلیغات، کالاهای را در قالب نظمی از وانموده‌ها عرضه می‌کنند که بر مبنای ظهور و افول ارزش مصرفی آنها بنیان نهاده شده‌است. کالاهای فراتر از کارکرد سودمند بودن و عمر مفیدشان در نظام جدیدی از ارزش که مبتنی بر مُ و تعویض سریع است، تبلیغ می‌شوند (بودریار، ۱۳۸۹، ۵۴). کارکرد مهم اجتماعی تبلیغات این است که با مصرف یک کالا، فضا یا خدمت ویژه، شخص فراتر از برآوردن نیاز شخصی، از طریق پیوستن به طبقه‌ای از مصرف‌کنندگان، دارای شأن و جایگاهی ویژه خواهد بود. کارکرد دیگر مگامال‌ها، ایجاد وانموده وغور و فراوانی برای مصرف‌کننده است. وجود فضاهای متنوع، سرشار از کالاهای بیشمار، به انسان القاء می‌کند که از آزادی غیرقابل تصور برای انتخاب و برآوردن نیازهاییش برخوردار است. در عین حال این فراوانی ساختگی هدایت شده، همچون یک ابرواعیت عمل می‌کند. مراکز خرید سرزمین‌های فراوانی اند. این فراوانی تنها به مفهوم برآوردن نیاز مصرف‌کننده نیست بلکه تشویق به سمت مصرف بیشتر است. چرخه این کارکرد با مفهوم اسراف پیوند

این وانموده‌ها را در دو گروه اصلی فضایی و کارکردی دسته‌بندی کرده است. این دسته‌بندی، در [جدول ۶](#) نشان داده شده است.

پنهان می‌شود. این ابرواقعیت را وانموده‌های ساخته‌اند که در بخش پیشین به تفصیل به آنها پرداخته شد. این پژوهش، مؤلفه‌های

جدول ۶ دسته‌بندی مؤلفه‌های وانمودگی از منظر بودریار

Table 6. The classification of the simulation from baudrillard's point of view

مؤلفه‌های وانمودگی از منظر بودریار	
کارکردی	فضایی
انباشتگی و وفور	ابر ساخته
ایجاد میل مصرف و اسراف	چندمنظوره بودن
کنترل مراودات اجتماعی	محدوده‌سازی و ایجاد قلمرو
مدیریت زمان	مرکزیت و نظاممندی
رفاه و آرامش	زیباشناسی متمایز

مجموعه‌ای از ارزش‌های مبتنی بر مصرف، درون این نظام می‌شوند. فضای پیرامون این فرهنگ جدید، با تغییر ساختار آگاهی فرد نسبت به واقعیت، مناسبات و نیازهای جدیدی را تعریف می‌کند که بر اساس چرخه تولید، بیشتر و مصرف بیشتر استوار است و از طریق فضاهای مرتبط با نظام مصرف، تحقق می‌یابند. این جامعه، برساخته و حاصل ابرواقعیت مصرف است.

بودریار نشان می‌دهد که نظام مصرف، از طریق گرددۀم آوردن این مؤلفه‌هادر قالب مجموعه‌ای یکپارچه، نوعی واکنش روانی پی‌درپی را در مصرف کننده ایجاد می‌کند که رابطه مصرف کننده با اشیاء را تغییر می‌دهد و در این موقعیت، اشیاء، فراتر از فایده خاص خود و در قالبی فراتر از دلالت‌های متعارف خود، پدیدار می‌شوند «بودریار کالاهای را در فروشگاه‌های بزرگ به عنوان ابر اشیاء تعریف می‌کند، زیرا به عنوان بخشی از یک سیستم، آنها به هر شیء دیگری در سیستم مرتبه هستند و بنابراین با معانی مفهومی -که سیستم در تمامیت خود بیان می‌کند- مانند یک سبک زندگی خاص، آگوشه شده‌اند» ([Proto, 2020, 56](#)) ابزار اصلی تحقق این هدف، مگامال‌ها هستند؛ بر این اساس، مگامال‌ها ابر ساختارهایی چندمنظوره و خودبسته هستند، که دارای ویژگی‌های مرکزیت بخشی و زیباشناسی متمایز می‌باشند. اینها ویژگی‌های فضایی موردنظر نظام مصرف هستند که در قالب فرم ساختمان و جانمایی مجموعه نمایان می‌شوند. تحقق این ویژگی‌های فضایی، راه را برای مؤلفه‌های کارکردی موردنظر نظام مصرف، هموار می‌کند. مؤلفه‌هایی که در قالب انباشتگی و وفور کالاهای خدمات، و ایجاد میل مصرف بیشتر و اسراف، در بازتعریف مراودات و ارزش‌های اجتماعی افراد تأثیر می‌گذارند. این اثرگذاری، از راه هدایت و مدیریت زمان و چیدمان خدمات متنوعی چون پارکینگ‌ها، رستوران‌ها، سرویس‌های بهداشتی، باجههای اطلاع‌رسانی و سیستم‌های امنیتی... صورت می‌پذیرد. این مؤلفه‌های کارکردی، خود باعث ایجاد مناسبات اجتماعی جدید و خلق

جدول ۷. دسته‌بندی ویژگی‌های مگامال‌ها

Table 7. The classification of feature of megamalls

ویژگی‌های مگامال‌ها	
فضایی	کارکردی
مقیاس و ابعاد فیزیکی	ارائه محصولات و خدمات متنوع
تنوع عملکردها و چندمنظورگی	مجموعه‌سازی و ایجاد بافتی از اشیاء
فرم درون‌گرا و هسته‌ای مجتمعه	تدارک فضای جمعی و معاشرت انسانی
مکان‌یابی و موقعیت شهری ویژه	امکان پرسه‌زنی و مدیریت اوقات فراغت
طراحی ویژه و جذابیت مجموعه	ارائه خدمات رفاهی متمایز و متنوع

منحصر به فرد برای مصرف کننده ایجاد شده‌اند. فضایی که با جلوه‌های متنوع خود، تفريح و مصرف را باهم می‌آمیزد «مراکز خرید مدنی که به طور فزاینده‌ای خود را به عنوان مراکز تفریحی نیز معرفی می‌کنند، تصاویری از مکان‌های هنری و خود طبیعت را در خود جای داده‌اند. مراکز خرید حتی ممکن است دارای درخت باشند. نه درختان پلاستیکی، بلکه درختان واقعی، کاملاً رشد یافته، ریشه در جایی که طبیعت هرگز نمی‌توانست آنها را قرار دهد» (J. Shaw, 2008).

جاگاه مگامال‌ها در نظام مصرف در تهران

با توجه به یافته‌های این پژوهش، به روشنی می‌توان دید، که بین مؤلفه‌های وانموده و عملکردهای متناظر آنها در مگامال‌ها در دو حوزه فضایی و کارکردی، رابطه مستقیمی برقرار است. این مشابهت و تناظر، مؤید آن است که مگامال‌ها، همانگونه که بودریار می‌گوید، در تولید و بازتولید مفهوم وانموده و مؤلفه‌های آن با خلق مفاهیمی چون ابر بازار، ابر کالا و ابر فرهنگ، نقشی کلیدی دارند و ابرواقعیت مصرف را شکل می‌دهند. این پژوهش، رابطه بین مؤلفه‌های وانموده و عملکردهای متناظر آنها در مگامال‌ها در دو حوزه یادشده را در قالب **جدول ۸** صورت‌بندی کرده است. این دسته‌بندی نشان می‌دهد که بین مؤلفه‌های مستخرج از اندیشه‌های بودریار و مؤلفه‌های دوگانه فضایی و کارکردی مگامال‌ها تناظری آشکار وجود دارد. این تناظر رابطه ویژگی‌های گوناگون مؤثر بر مراجعین مگامال‌ها و نسبت آن با مفاهیم وانموده نظام مصرف از منظر بودریار را نشان می‌دهد. بر این اساس پرسشنامه‌ای تنظیم گردید که در آن، تأثیر هریک از ویژگی‌های مگامال‌های تهران بر مخاطبین پرسشنامه، در پرسشی جداگانه مطرح شده است. این تأثیرگذاری، شامل نتایجی چون مراجعه بیشتر مخاطب به مگامال، خرید بیشتر، استفاده از امکانات متنوع و ماندگاری‌ها، که مظاهر رفتار مصرفی هستند، می‌باشد. با بررسی پاسخ مخاطبین، فراوانی اثربخشی هریک از ویژگی‌ها و درنتیجه، وانموده‌های موردنظر بودریار بر ادراک مخاطب مشخص می‌شود و سپس، بر اساس این داده‌ها، تحلیلی بر میزان و چگونگی سازوکار وانموده‌ها بر ادراک مخاطب و درنتیجه، تأثیر مگامال‌ها بر رفتار مصرفی وی، صورت می‌گیرد. داده‌های مربوط به فراوانی تأثیر هریک از ویژگی‌های یادشده، در دنمودار مجزا که حوزه‌های دوگانه فضایی و کارکردی مگامال‌ها را پوشش می‌دهند، ارائه شده‌اند لازم به ذکر است که نمودارهای یادشده، صرف‌بایی نمایش اطلاعات به دست آمده از پرسشنامه ارائه شده‌اند و خود به تنهایی، جنبه تحلیلی ندارند.

پاسخ‌های شهروندان تهرانی به پرسش‌های پژوهش، مؤید آن است که همه مؤلفه‌های فضایی مگامال‌ها، تأثیر قبل توجهی بر مراجعه و استفاده از خدمات آنها داشته‌اند. **شکل ۱**، فراوانی این تأثیر نزد مراجعین را نشان می‌دهد. در اینجا، به بررسی سازوکار و نیز میزان این تأثیر بر شهروندان تهرانی می‌پردازم، با تطبیق مؤلفه‌های یادشده با وانموده‌های

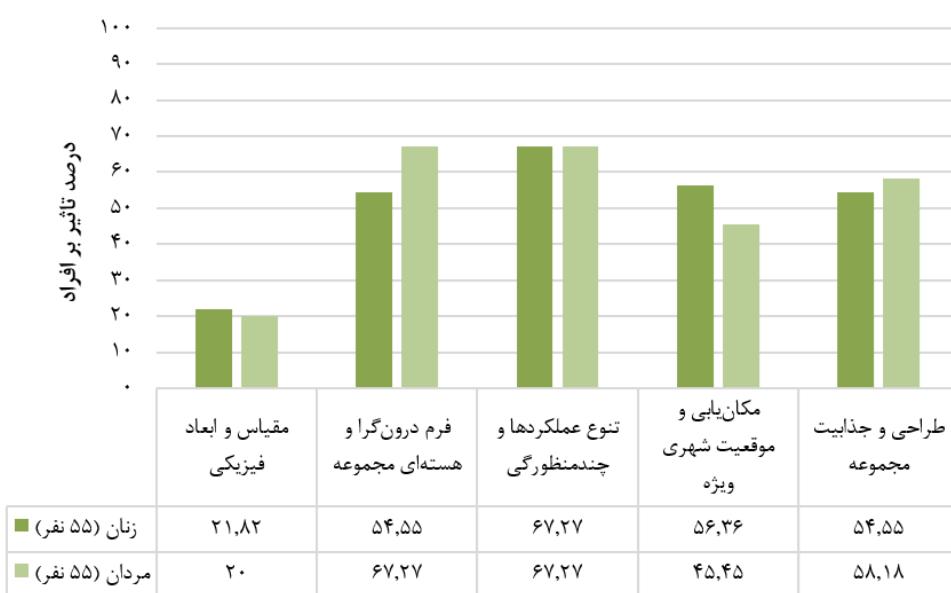
موقعیت ویژه در شهر. اینها ویژگی‌هایی هستند که در قالب طراحی و جانمایی مکانی مجموعه خود را نمایان می‌کنند. طراحی این مجموعه‌ها می‌بینی بر گردآوری عملکردهای متنوع در قالب یک ساختمان و استفاده از عناصر مؤثر سبکی و زیباشناصی منحصر به فرد، برای جذب بیشتر مراجعین است. این رفتار، بر مبنای سلسه مراتب و نحوه چیدمان خدمات و عملکردها، برنامه‌ریزی شده است. در راستای این برنامه‌ریزی دقیق و متأثر از این چیدمان فضایی طراحی شده، دسته‌ای دیگر از مفاهیم مرتبط با کارکردها شکل می‌گیرند که با برنامه فیزیکی فضاها در تناسب‌بندی. یکی از مهمترین کارکردهای مگامال‌ها، گردآوری محصولات و خدمات متنوع در قالب یک مجموعه واحد است. این کارکرد به صورت مؤلفه‌ای بنیادین و از طریق ویژگی‌های فضایی مجموعه محقق می‌شود «هنگامی که مشتری در پارکینگ بزرگ، درست در خارج از یکی از وروودی‌های متعدد، پارک می‌کند، دلیلی برای خروج ندارد، زیرا هر چیزی که می‌خواهد در مرکز خرید هست» (Pirmin Olde, 2012). کارکرد مهم دیگر، سازماندهی اشیاء در قالب مجموعه‌ها و کلکسیون سازی است ویترین‌ها و محیط فروشگاه‌ها، زنجیره‌ای از محصولات را در قالب مجموعه‌ها و چیدمان‌های طراحی شده ارائه می‌کنند که با ایجاد چشم‌انداز فراوانی و تحریک میل مصرف، انگیزه‌های خرید مصرف کننده را تسریح اسراف، به سمت اشیاء هدایت کنند. ترتیبی از فضاها که با کارکرد کنترل و هدایت مراواتات اجتماعی سازمان یافته است. مُركب از کارکردهایی چون رستوران‌ها، کافیشاپ‌ها، سالن‌های ورزشی، نمایشگاه‌ها، سینماها، سالن‌های گردشگری تحت نظرات و کنترل دائم مجموعه. در اینجا اجزاء، در ارتباط با اهداف کل مجموعه عمل می‌کنند. در کارکرد مشابه، بخشی از فضاصرف گذران اوقات فراغت می‌شود. پرسه‌زنی و گذران اوقات فراغت، یکی از کارکردهای اساسی دیگر این مجموعه‌هاست. سهمی از فراوانی که در قالب قدم زدن و دید زدن انبوی کالاها و فضاها ای راسته و در مسیر هزار توهای اشیاء و خدمات، نصیب افراد می‌شود. در اینجا مصرف کننده با انباشتی از نشانه‌های خوشبختی مواجه است. در کارکرد مهم دیگری، انبوی از خدمات رفاهی در اینجا تدارک دیده شده‌اند تا برای مراجعین، احساسی از رفاه و آرامش را تداعی کنند «در این ساختارها از بدو ورود، رفتار مصرف کننده به شیوه‌های گوناگون، هدایت می‌شود. مرکز خرید به خوبی تهییه می‌شود، چراغ‌ها به دقت تنظیم شده‌اند، همه جا تبلیغات رنگی و چشمکزن وجود دارد و حتی امکان خوردن میان وعده نیز وجود دارد» (Pirmin Olde, 2012). فضای مسقف با سیستم‌های تهییه مطبوع عالی که در چهارفصل سال و در هر شرایط آب و هوایی و زمانی، آرامش و امنیت را به مراجعین عرضه می‌کنند. نورپردازی درخشنان فضاها به همراه مواد و مصالح مصرفی مرغوب، سرویس‌های بهداشتی متعدد، پارکینگ‌های بزرگ، آسانسورها و پله‌برقی‌هایی که افراد را به سرعت در بین طبقات جابجا می‌کنند. فضای سبز داخلی، آبنامها، نیمکت‌ها هم‌در جهت ایجاد تجربه‌ای

جایگاه مگامالهای تهران در نظامِ مصرف، بازکاری در مفهوم وانموده و وانمود بودریار

جدول ۸. مقایسه مؤلفه‌های وانموده بودریار و ویژگی‌های مگامال‌ها
Table 8. Comparison of baudrillard's simulacras & feature of megamalls

جدول مقایسه مؤلفه‌ها	
بودریار	مگامال
ابر ساختار	مقیاس و ابعاد فیزیکی
چندمنظوره بودن	تنوع عملکردها و چندمنظورگی
خودبسندگی و ایجاد قلمرو	فرم درون‌گرا و هسته‌ای مجموعه
مرکزیت و نظاممندی	مکان‌یابی و موقعیت شهری ویژه
زیباشناسی متمایز	طراحی ویژه و جذابیت مجموعه
انباشتگی و وفور	مجموعه‌سازی و ایجاد بافتی از اشیاء
ایجاد میل مصرف و اسراف	ارائه محصولات و خدمات متنوع
کنترل مراودات اجتماعی	تدارک فضای جمعی و معاشرت انسانی
مدیریت زمان	امکان پرسه‌زنی و مدیریت اوقات فراغت
رفاه و آرامش	ارائه خدمات رفاهی متمایز و متنوع

منتظر آنها نزد بودریار ([جدول ۸](#)), مشخص می‌شود که مؤلفه تنوع عملکردها و چندمنظورگی، که منتظر با وانموده چندمنظوره بودن است، بیشترین و مؤلفه مقیاس و ابعاد فیزیکی، که منتظر با وانموده ابر ساختار است، کمترین تأثیر را بر هر دو گروه از مخاطبین داشته‌اند. این بدان معناست که مخاطبین، بیش از آن که محسوس ابعاد فیزیکی مجموعه شوند، تحت تأثیر تنوع فضاهای مگامال قرار می‌گیرند. نظمی از وانموده‌ها که هم امکان پرسه‌زنی و گذران وقت را برای مصرف‌کننده فراهم می‌کند و هم به واسطه تنوع فضاهای و امکان عرضه محصولات متنوع، بر ادراک خریدار تأثیر می‌گذارد و با ایجاد احساس که از ویژگی‌های اولیه و اصلی مگامال‌ها است، باعث احساس ورود به سرزمینی

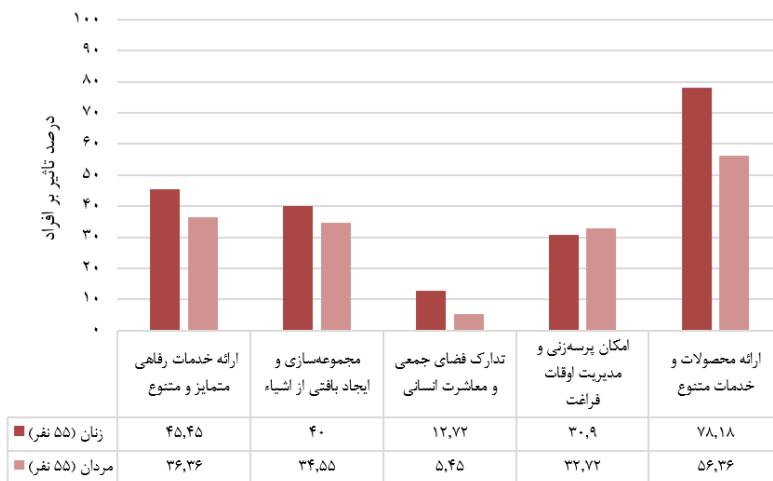


شکل ۱. بررسی میزان تأثیر مؤلفه‌های فضایی مگامال‌ها بر مراجعین بر اساس پرسشنامه

Diagram 1. The impact of spatial features of megamalls on clients based on the questionnaire

با تطبیق مؤلفه‌های یادشده با واموده‌های متناظر آنها نزد بودریار ([جدول ۱](#))، مشخص می‌شود که مؤلفه ارائه محصولات و خدمات متعدد، که متناظر با واموده ایجاد میل مصرف و اسراف است، بیشترین و مؤلفه تدارک فضای جمعی و معاشرت انسانی، که متناظر با کنترل مراواتات اجتماعی است، کمترین تأثیر را بر هر دو گروه از مخاطبین داشته‌اند. این نتیجه، مبنی آن است که هدف مخاطبین از مراجعه به مگا مال، بیش از معاشرت‌های اجتماعی، استفاده از خدمات و محصولات متعدد است. واموده ایجاد میل مصرف و اسراف، همانطور که از نامش پیداست، مراجع را در دنیابی از محصولات و خدمات متعدد، مانند خرید از فروشگاه‌ها، استفاده از رستوران، کافه، سینما و سایر خدمات غرق می‌سازد و از این طریق، باعث ایجاد میل مصرف بیشتر در وی شود. همچنین مؤلفه‌های ارائه خدمات رفاهی متایز و متعدد، مجموعه‌سازی و ایجاد بافتی از اشیاء و امکان پرسه‌زنی و مدیریت اوقات فراغت، که به ترتیب متناظر با واموده‌های رفاه و آرامش، انباشتگی و وفور و مدیریت زمان هستند نیز تأثیر قابل توجهی بر مخاطبین داشته‌اند. مؤلفه خدمات رفاهی متایز و متعدد که متناظر با واموده رفاه و آرامش است، با فراهم آوردن امکاناتی مانند پارکینگ، سرویس بهداشتی، اطلاعات، نگهداری و ازاین دست، حس امنیت، آرامش و رفاه را به مخاطب القا می‌کند و درنتیجه، مخاطب در سایه احسان آرامش و امنیت، تمایل بیشتری به استفاده از مگامال، در مقابل مراکزی چون بازارهای سنتی یا فروشگاه‌های واقع در خیابان‌های سطح شهر که فاقد چنین امکاناتی هستند، پیدا می‌کند. مؤلفه مجموعه‌سازی و ایجاد بافتی از اشیاء که متناظر با واموده انباشتگی و وفور است، با در کنار هم قرار دادن تعداد بیشماری از کالاهای متعدد در کنار هم و ایجاد مجموعه‌ها و بافت‌های جذابی از اشیاء، توجه مخاطب را جلب می‌کند و میل مصرف را در مراجعه کنندگان افزایش می‌دهند. با توجه به مقیاس و خدمات مگامال‌ها، اینگونه مجموعه‌ها و بافت‌ها در مگامال‌ها

نو می‌شود، که قادر به تأمین همه نیازهای مخاطبین، از نیازهای اولیه مانند خوارک و پوشاسک، تا نیازهای ثانویه چون تفریج و سرگرمی می‌باشد. بدین ترتیب، واقعیتی تازه را برای او تعریف می‌کند که در آن، مگامال همان‌گونه که بودریار اشاره می‌کند به مثابه سرزمین نعمت و فراوانی جلوه می‌کند. مؤلفه طراحی و جذابیت مجموعه که متناظر با واموده زیباتری می‌باشد، نیز از سویی باعث اقناع حس زیبادوستی و زیبا طلبی مراجعه کننده می‌شود و از سویی دیگر، خود به مثابه نیازی نو عمل می‌کند که زاده نظام ارزش‌گذاری است می‌کند که زاده نظام ارزش‌گذاری است. بدین ترتیب، مراجع، همواره در پی یافتن مگامال‌هایی جذاب‌تر و لوکس‌تر است. همچنین مؤلفه مکان‌بایی و موقعیت شهری ویژه مگامال‌ها که متناظر با واموده مرکزیت و نظاممندی است با جمع‌آوری امکانات گوناگون و القاء احساس وحدت و مرکزیت فضای در تقابل با تکثر منابع و امکانات موجود در شهر و با ایجاد شبکه‌ای از مسیرها و مقاصد تعیین شده و برنامه زمان‌بندی و دسترسی‌های تعریف شده و پارکینگ‌های باری مصرف کنندگان، افراد را برای حضور بیشتر در این فضاهای تشویق می‌کند. بدین گونه، تحلیل داده‌های حاصل از پاسخ مخاطبین به پرسش‌های مرتبط با مؤلفه‌های فضایی مگامال‌ها، نشان می‌دهد که طراحی فضایی مگامال‌ها با به کار گرفتن مؤلفه‌های ذکر شده، بر در ک شهر وندان تهرانی از فضا تأثیرگذار بوده و بدین ترتیب با به کار گرفتن ویژگی‌های زیبا شناسانه در کنار محدوده‌سازی و ایجاد قلمرو، جهانی برای ابرواعیت برساخته خود می‌سازد. جهانی، که از قلمرو واقعیت شهر جداست و از این طریق با جداسازی فرد از واقعیت مرسوم، به ترویج و القاء ارزش‌های موردنظر خود می‌پردازد. پاسخ‌های شهر وندان تهرانی به پرسش‌های پژوهش، نمایانگر آن است که مؤلفه‌های کارکردی مگامال‌های نیز تأثیر قابل توجهی بر مراجعه و استفاده از خدمات آنها داشته‌اند. [شکل ۲](#)، فراوانی این تأثیر نزد مراجعین را نشان می‌دهد. در این بخش، به بررسی سازوکار و نیز میزان این تأثیر بر شهر وندان تهرانی می‌پردازیم.



شکل ۲. بررسی میزان تأثیر مؤلفه‌های کارکردی مگامال‌ها بر مراجعین بر اساس پرسشنامه Diagram 2. The impact of functional features of megamalls on clients based on the questionnaire

شناسانه در کنار محدوده سازی و ایجاد قلمرو، جهانی برای ابرواقعیت بر ساخته خود می‌سازد که از قلمرو واقعیت شهر جداست و از این طریق با جداسازی فرد از واقعیت مرسوم، به ترویج و القاء ارزش‌های موردنظر خود می‌پردازد. در حوزه کارکردی نیز، مؤلفه‌های متناظر با وانمودهای ایجاد میل مصرف و اسراف، رفاه و آرامش، انباشتگی و وفور، مدیریت زمان و کنترل مراواتات اجتماعی، به ترتیب با ویژگی‌های غرقه ساختن مراجع در دنیایی از محصولات و خدمات، ایجاد حس امنیت و آرامش به دلیل وجود خدمات امنیتی و رفاهی، تحریک اشتهای مصرف در مراجعته کننده به واسطه لذت ناشی از وفور اشیاء، فراهم آوردن امکانی برای گذراندن اوقات فراغت و پرسه‌زنی و امکان معاشرت به شیوه‌ای تعریف شده و قابل کنترل در فضاهایی مانند سالن اجتماعات، رستوران و کافه، شیوه مواجهه شهر وندان تهرانی با واقعیت نیازشان را دگرگون کرده و بدین ترتیب با هدایت ایشان به سمت ابرواقعیت مصرف، آنان را در راستای تحقق اهداف خود هدایت می‌کنند. بدین ترتیب، مشهود است که مگامال‌ها از طریق به کارگیری مؤلفه‌های فضایی و کارکردی، جایگاه مؤثری در جذب مراجعین تهرانی و دعوتشان به برقراری شکلی تازه از مناسبات اجتماعی، مصرف بیشتر و گذران وقت دارند.

تنوع و تکثیر بیشتری دارند و از این‌رو، مگامال‌ها نسبت به سایر حوزه‌های خرد، تأثیر بیشتری بر افزایش میل مصرف دارند. مؤلفه امکان پرسه‌زنی و مدیریت اوقات فراغت که متناظر با وانموده مدیریت زمان است، نیز از طریق تنواع فضایی و جذابیت طراحی مجموعه، فضایی را برای گذراندن اوقات فراغت و پرسه‌زنی باهدف گذران وقت ایجاد می‌کند. مقیاس گسترده مگامال و تنوع فضاهای خدماتی و چیدمان جذاب کالاهای برای افراد امکانی فراتر از برآوردن نیازهای ضروری را فراهم می‌کند. از این طریق این فضاهای زمان حضور مراجعین را طراحی کرده و آن را مدیریت می‌کنند. بدین ترتیب، در این بخش نیز با تحلیل داده‌های حاصل از پاسخ مخاطبین به پرسش‌های مرتبط با حوزه کارکردی، معین می‌شود که نظام مصرف به واسطه مگامال‌ها و با به کار گرفتن مؤلفه‌های ذکر شده، شیوه مواجهه شهر وندان تهرانی با واقعیت نیازشان را دگرگون کرده و بدین ترتیب با هدایت ایشان به سمت ایشان به سمت ابرواقعیت مصرف، آنان را در راستای تحقق اهداف خود هدایت می‌کنند.

نتیجه گیری

نتایج حاصل از تحلیل داده‌های پژوهش پیش رو نشان می‌دهد که: با بررسی دیدگاه بودیار، وانمودهایی بازشناسی می‌شوند که با استفاده از ویژگی‌های ساختاری مگامال‌ها، ابرواقعیت مصرف را برای مصرف کنندگان شکل می‌دهند. این پژوهش، وانمودهای یادشده را تحت عنوان مؤلفه‌ایی در دو حوزه فضایی و کارکردی، دسته‌بندی می‌کند. نظام مصرف در راستای برآوردن اهداف خود و عرضه کالاهای در قالب نظمی از وانمودهای و ایجاد ابرواقعیت مصرف و تشویق افراد به مصرف بیشتر، از فضاهایی چون مگامال‌ها استفاده می‌کند. مگامال‌ها با گرد هم آوردن وانمودهای یادشده، به صورت مجموعه‌ای یکپارچه، نوعی واکنش روانی پی‌درپی را در مصرف کنندگان ایجاد می‌کنند که در ک اواز اشیاء را تغییر می‌دهد. این پژوهش، ویژگی‌های مگامال‌ها را تحت عنوان مؤلفه‌هایی در دو حوزه فضایی، کارکردی دسته‌بندی می‌کند. مؤلفه‌های وانموده و مؤلفه‌های مگامال‌ها، در تناظری قرار می‌گیرند که مؤید عملکرد مؤثر مگامال‌هادر خدمت تحقق اهداف نظام مصرف هستند (جدول ۱).

پینوشت

1. Megamall
2. Consumption System
3. Jean Baudrillard
4. Ontologically
5. Reality
6. Simulacra
7. Simulation
8. Hyperreal
9. Representation
10. Function
11. Spatial
12. Metaphysics
13. Advertising

فهرست مراجع

1. افلاکی جوبنی، مژده؛ حیدر زاده، کامبیز؛ زابلی، روح الله؛ بهزادی، محمدحسن. (۱۳۹۹). واکاوی پدیدار شناختی جو (فضای) مراکز خرد/ مال‌ها و رفتار خرید مشتریان. *تحقیقات بازاریابی نوین*، (۴)، ۹۹-۱۲۶.
2. بودریار، ژان. (۱۴۰۰). جامعه مصرفی (ترجمه پیروز ایزدی). (چاپ دوازدهم). تهران: ثالث.
3. بودریار، ژان. (۱۳۹۴). نظام اشیاء (ترجمه پیروز ایزدی). (چاپ سوم). تهران: ثالث.
4. بودریار، ژان. (۱۴۰۰). وانمودهای وانمود (ترجمه پیروز ایزدی). (چاپ چهارم). تهران: ثالث.
5. پاترسون، مارک. (۱۳۹۸). مصرف و زندگی روزمره (ترجمه جمال محمدی، نرگس ایمانی مرندی). (چاپ اول). تهران: نشر نی.

- Journal of Advanced Research and Reports*, 16(10), 1-9.
16. Manandhar, R. B., & Timilsina, J. (2022). Factors Influencing Purchasing Behavior in Shopping Malls in Kathmandu Valley. *PYC Nepal Journal of Management*, 15(1), 60-70.
17. Miles, S. (2010). Spaces for Consumption: Pleasure And Placeness In The Post-Industrial City. SAGE Publication Ltd.
18. Mok Kim Man, M., & Cai Qian Qiu, R. (2021). An empirical study of factors influencing consumers' purchasing behaviours in shopping malls. *International Journal of Marketing Studies*, 13(1), 14-25.
19. Molchanov, V. M., Molchanova, K. E., & Irmanova, E. V. (2019, December). The shopping centers architecture features in the largest southern city of Russia. In *IOP Conference Series: Materials Science and Engineering* (Vol. 698, No. 3, p. 033010). IOP Publishing.
20. Mulder, F. (2021). *Hyperreality: How Our Tools Came To Control Us*. Wipf and Stock Publishers.
21. Weghuis, P.O. (2012). Working on Consumerism Shopping Malls as The Modern Ideological Workplace of Consumersm.
22. Proto, F. (2020). *Baudrillard For Architects*. (1st ed.). London & New York: Routledge.
23. Saidon, J., Musa, R., Yusuf, N. M., & Saihani, S. B. (2021). The Effects of Shopping Mall Attributes on Experience Quality and Engagement Behaviour: Does Gender Matter?. *International Journal of Academic Research in Business and Social Sciences*, 11(9), 1819-1831.
24. Shim, Ch. & Santos, C.A. (2016). Urban Tourism: Placelessness and Placeness In Shopping Complexes. *Travel and Tourism Research Association: Advancing Tourism Research Globally*. 78.
۶. حدادحسن‌آبادی، منیره؛ شورابی، رمضانعلی. (۱۳۹۴). بررسی روند تحول مراکز خرید شهری؛ تأملی بر تغییر ماهوی مفاهیم خرید و مصرف و بازتاب آن در فضای کالبدی. کنفرانس بین‌المللی پژوهش در علوم و تکنولوژی.
۷. حسن‌نژاد امجدی، مسعود؛ پورمحمدی، محمدرضاء؛ زالی، نادر. (۱۴۰۰). بررسی و تحلیل نقش مجتمع‌های تجاری و مال‌ها در تغییر نقش شهرها به سمت مصرفی شدن (مطالعه موردی: کلانشهر تبریز). مطالعات ساختار و کارکرد شهری، ۸، ۲۹-۶۰.
۸. سفرچی، میثم. (۱۴۰۰). *تجاری‌سازی و مصرف‌گرایی؛ تحول فضا و فرهنگ شهری در تهران*. (چاپ اول). تهران: نشر نی.
۹. صادقی‌پور روتساری، محبیا؛ علی‌محمدی، پریسا؛ معظمی، منوچهر. (۱۳۹۹). ارزیابی عوامل فضایی مؤثر بر الگوهای مصرف فرهنگی در مراکز خرید، مورد مطالعاتی: مراکز خرید پالادیوم، کوروش و تیرازه شهر تهران. *معماری و شهرسازی آرمانشهر*، ۱۳(۳۰)، ۱۵۱-۱۶۶.
۱۰. عسگری، علی؛ نصیر‌سلامی، سید‌محمدزاده، حسین؛ هاشم‌نژاد، شیرازی، هاشم. (۱۳۹۷). *معماری مصرفی؛ تحلیلی معناشناختی بر پدیده مصرف در مراکز بزرگ خرید شهری*. باغ نظر، ۱۵(۵۹)، ۲۸-۲۷.
۱۱. فروزنده، محمدرضاء؛ رحیمی، فاطمه؛ حسین‌زاده، مهدی؛ سرتیبی اصفهانی، محمدرضاء؛ رجب‌پور، دلارام؛ دویحربی، سبا؛ منوچهری، پریسا. (۱۳۹۹). استحاله منظر اقتصادی شهرهای معاصر در پی ظهور «حداد واقعیت‌های» مبتنی بر «مصرف». *مطالعه موردی: شهر گرگان*. هنر و تمدن شرق، ۸، ۲۸(۲۸)، ۱۲-۵.
۱۲. لین، جی، ریچارد (۱۳۸۷). *ژان بودریار (ترجمه مهرداد پارسا)*. (چاپ اول). تهران: فرهنگ صبا.
13. Amin, M., Ryu, K., Cobanoglu, C., Rezaei, S., & Wulan, M. M. (2021). Examining the effect of shopping mall attributes in predicting tourist shopping satisfaction and behavioral intentions: Variation across generation X and Y. *Journal of Quality Assurance in Hospitality & Tourism*, 22(3), 367-394.
14. Shaw, H. J. (2008). Resisting the Hallucination of the Hypermarket. *International Journal of Baudrillard Studies*, 5(1), 7.
15. Kayode, O., Oluwabukola, A. C., & Abiodun, O. R. (2022). Effect of Landscape on Consumers' Behavior in Shopping Malls: An Empirical Study of Shoprite Malls at Akure, Nigeria. *Asian*



© 2024 by author(s); Published by Science and Research Branch Islamic Azad University, This work for open access publication is under the Creative Commons Attribution International License (CC BY 4.0). (<http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>)

The position of Tehran's Megamalls in the Consumption System A Study of Baudrillard's Concepts of Simulacra and Simulation

Shahrooz Mandegar Langeroudi: Ph.D. Candidate of Philosophy of Art, Department of Art & Architecture, Central Tehran Branch, Islamic Azad University, Tehran, Iran.

Hossein Ardalani: Associate Professor, Department of Philosophy of Art, Hamedan Branch, Islamic Azad University, Hamedan, Iran.

Kaveh Bazrafkan: Assistant Professor, Department of Art & Architecture, Central Tehran Branch, Islamic Azad University, Tehran, Iran.

Abstract

The phenomenon of consumption and the prevalence of consumerism is one of the important issues of our time. Baudrillard shows that today, human understanding of reality and the real thing is formed on the basis of concepts such as simulacra and hyper-reality. The consumption system shapes the hyper-reality of consumption in the consumer society by creating and using a system of simulacras. Megamalls are one of the main means of achieving this goal in the consumption system. The purpose of this research is to find the mechanism of the effect of megamalls and their characteristics on increasing the desire to consume among Tehrani citizens. This research is a quantitative-qualitative research. By analyzing and deducting the opinions of Baudrillard, the related components of the concepts of simulation and simulacra in the field of consumption were extracted and formulated, and based on the results, a questionnaire was designed. The statistical population of this research was selected randomly among the people of Tehran and by their answers to the mentioned questionnaire, the data of this research was collected. The data was analyzed, using the components of simulation and simulacra and features of megamall, for answering the questions of the research. The findings show that megamalls guide human perception in the three domains of spatial, functional and social in line with the goals of the consumption system. In the spatial domain, the simulacra of being multi-purpose due to the variety of spaces, the simulacra of self-sufficiency and creating a territory by creating the feeling of entering a new land, the simulacra of distinct aesthetics by persuading the visitor's sense of beauty, the simulacra of centrality and orderliness, by collecting facilities and inducing a sense of the centrality of space and the simulacra of superstructure by creating a sense of grandeur, affect the visitors of megamalls. In the functional domain, the simulacra of creating a desire to consume and waste, by placing the client in a world of diverse products and services, the simulacra of well-being and peace, by providing diverse services and inducing a sense of peace and well-being, the simulacra of accumulation and abundance, by presenting attractive collections of objects the simulacra of time management, by creating a space to spend leisure time and wandering, and the simulacra of controlling social relations, by creating spaces designed for social interactions, impress the clients of megamalls. In the social domain, the simulacra of creating a distinction between clients, by creating a specific identity through the use of brands, the simulacra of people's prestige, by inviting people to spaces with special clients, the simulacra of culturalization and cultural acceptance, through the continuous change of the value of goods based on fashion, the simulacra of monitoring and control in the form of security, by creating a sense of security and safety, the simulacra of a distinct position of megamalls, by using the special social position of megamalls, attract customers.

Thus, megamalls have an effective position in attracting Tehrani customers through the use of spatial, functional and social components.