



The effects of corporate social responsibility on brand equity and brand loyalty with the mediating role of brand reputation (State University vs. Islamic Azad University)

Abbas Ghaedamini Harouni^{1*}, Dr. Mehrdad Sadeghi de cheshmeh²,
Samaneh keldani³,Ghulam Reza Maleki Farsani⁴

Received date: 2022/10/07 Acceptance date: 2022/11/02

Abstract

The present study was conducted with the aim of investigating the effects of corporate social responsibility on brand equity and brand loyalty with the mediating role of brand reputation. The research method is descriptive, correlational and in terms of its purpose is applied. The statistical population includes all students of Shahrekord State University and Islamic Azad University, Shahrekord branch in 1401-1400, whose number is equal to 16,647 students of Shahrekord State University and 12,653 students of Islamic Azad University, Shahrekord branch. From this population, 642 people were selected as a sample informed by Cochran's sampling formula using the purposeful method. The analysis of research data was done on two levels, i.e. descriptive level using statistics such as mean and standard deviation, and inferential level using statistics such as structural equation model, and partial least squares. The findings showed that there are positive and significant effects for corporate social responsibility on reputation, brand equity and brand loyalty, directly or indirectly, for private and state universities. There is a significant difference between state university and the Islamic Azad University in the direct and indirect effects of corporate social responsibility on brand loyalty, as well as the effects of brand reputation on brand loyalty.

Key words: corporate social responsibility, brand loyalty, brand value, brand reputation, state university, Islamic Azad University

1 - PhD in Cultural Management, lecturer at the Comprehensive University of Applied Sciences of Farsan Center. (Corresponding Author)
Email: abbasgheadamini2020@gmail.com

2 - Assistant Professor of Faculty Management Isfahan (Khorasan) Branch, Islamic Azad University, Isfahan, Iran Islamic Azad University, Tehran ,Iran

3 - MSc. Assistant Cultural Managementof of Faculty Humanities Sciences Isfahan (Khorasan) Branch, Islamic Azad University, Isfahan, Iran

4 - PhD in Cultural Management, lecturer at the Comprehensive University of Applied Sciences of Harand Center

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده

(مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

عباس قائدامینی هارونی^{۱*}، مهرداد صادقی ده چشممه^۲، سمانه کلدانی^۳، غلام رضا مالکی فارسانی^۴

تاریخ دریافت: ۱۴۰۱/۰۷/۱۵ تاریخ پذیرش: ۱۴۰۱/۰۸/۱۱

چکیده

پژوهش حاضر باهدف بررسی اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده انجام گردید. روش پژوهش از نوع توصیفی همبستگی واژحیت هدف کاربردی است. جامعه آماری شامل کلیه دانشجویان دانشگاه دولتی شهرکرد و دانشگاه آزاد اسلامی واحد شهرکرد در سال ۱۴۰۰-۱۴۰۱ که تعداد آن ها برابر با ۱۶۶۴۷ نفر دانشجوی دانشگاه دولتی شهرکرد و ۱۲۶۵۳ نفر دانشجوی دانشگاه آزاد اسلامی واحد شهرکرد است که از این تعداد با استفاده از فرمول نمونه گیری کوکران ۶۴۲ نفر با استفاده از روش هدفمند وابسته به معیاربه عنوان نمونه انتخاب گردیدند. تجزیه و تحلیل داده های پژوهش در دو سطح توصیفی توصیفی با استفاده از آماره های همچون میانگین و انحراف معیار و دراستنباطی با استفاده از آماره های همچون مدل معادلات ساختاری، حداقل مربعات جزئی صورت پذیرفت. یافته ها نشان داد که اثرات مثبت و معنی داری را برای مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت، ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده، به طور مستقیم یا غیرمستقیم، برای دانشگاه های خصوصی و دولتی نشان داد. تفاوت قابل توجهی بین دانشگاه دولتی و دانشگاه آزاد اسلامی در تأثیرات مستقیم و غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده و همچنین تأثیرات شهرت نام تجاری بر وفاداری به برنده وجود دارد.

وازگان کلیدی : مسئولیت اجتماعی سازمانی، وفاداری به برنده، ارزش ویژه برنده، شهرت برنده، دانشگاه دولتی، دانشگاه آزاد اسلامی

۱ - دانش آموخته دکتری مدیریت فرهنگی، مدرس دانشگاه جامع علمی کاربردی مرکز فارسان(نویسنده مسئول)، ایمیل: abbasheadamini2020@gmail.com

۲ - استادیار، دانشکده مدیریت، دانشگاه آزاد اسلامی واحد اصفهان(خوارسگان)، اصفهان، ایران.

۳ - دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت فرهنگی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد اصفهان(خوارسگان)، اصفهان، ایران.

۴ - دانش آموخته دکتری مدیریت فرهنگی، مدرس دانشگاه جامع علمی کاربردی مرکز هرنده.

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و فداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

مقدمه

جهان به دهکده‌ای جهانی تبدیل شده است و هر برنده معتبر جهانی وجود خود را تقریباً در هر مرزی از کشورها در حوزه‌های مختلف مانند تولید، تدارکات، فروش و مصرف نشان داده است. بنابراین، ذینفعان هر برنده جهانی تحت تأثیر مدیریت رقبای خود قرار می‌گیرند. (Mahmood and Bashir¹, 2020). مسئولیت اجتماعی سازمانی می‌تواند به عنوان یک مزیت رقابتی برای هر برنده مورد استفاده قرار گیرد. این مسئولیت اجتماعی یک سازمان از جایی شروع می‌شود که قانون سرمایه‌گذاری به پایان می‌رسد. شرکت‌ها میلیاردها دلار را در ابتکارات مسئولیت اجتماعی مانند بازاریابی مرتبط با علت مسئولیت اجتماعی سازمانی، ابتکارات کمک‌های بشردوستانه اقلیت‌ها، در اقدامی برای ایجاد شهرت خوب هزینه می‌کنند. این به این دلیل اتفاق می‌افتد که قصد خرید مصرف کننده ۶۰٪ تحت تأثیر در ک سازمان در مقابل ۴۰٪ در ک از محصولات است. علاوه بر این، همین مطالعه نشان می‌دهد که به طور جالبی ۴۲ درصد از تصویر یک شرکت ناشی از فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی‌ان است. حال، اگر این طور باشد، سوالاتی مطرح می‌شود، به عنوان مثال، چگونه فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی با شهرت شرکت مرتبط است؟ چگونه می‌توان آن را به سهام آن شرکت تبدیل کرد؟ و کدام جنبه از مسئولیت اجتماعی سازمانی در تبدیل شهرت به حقوق صاحبان سهام غالب است؟ با این حال، تاکنون اکثر مطالعات تأثیر کلی مسئولیت اجتماعی سازمانی‌بر عملکرد سازمان‌ها را بدون در نظر گرفتن عناصر خاص آن بررسی کرده‌اند. چگونگی تأثیر هر یک از چهار جنبه بر شرکت هنوز کمیاب است (Smith², 2020). بنابراین مطالعات آینده باید تأثیر هر یک از ابعاد مسئولیت اجتماعی سازمانی (اقتصادی، قانونی، اخلاقی، و بشردوستانه) را بر نتایج برنده شرکت برای تعزیه و تحلیل اثرات مقایسه ای آنها مرتبط کند. مفهوم مسئولیت اجتماعی سازمانی حوزه‌های متعددی را در بر می‌گیرد و علاقه به مسئولیت اجتماعی سازمانی در میان مؤسسات آموزش عالی به طور پیوسته در حال رشد است (Carroll³, 2015؛ Chan and Mohd Hasan⁴, 2018). هدف فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی ایجاد تعادل بین الزامات اقتصادی، اجتماعی و زیستمحیطی در حالی که انتظارات سهام داران را برآورده می‌کند (Steurer⁵, 2010). صنعت آموزش عالی امروز به طور فزاینده ای رقابتی شده است. در نتیجه، فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی برای کمک به رفاه اجتماعی و کمک فعالانه به رفاه اجتماعی

1 - Mahmood and Bashir

2 - Smith

3 - Carroll

4 - Chan and Mohd Hasan

5 - Steurer

و افزایش شهرت دانشگاه استفاده می شود (برتون و همکاران^۱؛ اسن^۲؛ ۲۰۱۳؛ اوبرین و همکاران^۳، ۲۰۱۷؛ ادراک برند بیش از محصولات ساده است. جدای از ارزش عملکردی یک محصول، مصرف کنندگان ارزش‌های عاطفی و اجتماعی مرتبط با یک برند را نیز در نظر می‌گیرند، به طوری که سطح مشارکت آن‌ها با نام تجاری با سطح تداعی‌هایی که ایجاد می‌کنند مطابقت دارد(چا و همکاران^۴، ۲۰۱۶). ادبیات همچنین شهرت برند را به عنوان یکی از تأثیرگذارترین منابع یک سازمان با توجه به ایجاد ارزش شناسایی می‌کند. در مجموع، مسئله اصلی برای ذینفعان این است که آیا یک برند خاص انتظارات مورد نظر را برآورده می‌کند یا خیر. بازخورد از بازار و صنعت خاص اطلاعات حیاتی برای سهام داران کلیدی برای تعیین شهرت اصلی برند است . رسانه‌های اجتماعی به ارائه اطلاعات به مصرف کنندگان قرن ۲۱ کمک کرده اند، بنابراین به مشتری اجازه می‌دهد تا همه چیز را در مورد یک محصول یا خدمات بیابد . یکی دیگر از دارایی‌های سازمانی به نام ارزش ویژه برند به طور فراینده‌ای با شهرت یک سازمان مرتبط می‌شود. مطالعه برندها و ارزش ویژه برای شرکت‌ها در حال اهمیت است زیرا تقویت ارزش ویژه برند می‌تواند نشان دهنده افزایش بهره وری سرمایه‌گذاری بازاریابی باشد . مردم برندها را با مشاهده جلوه‌های آن‌ها در کمک کنند، یعنی هرچه با پیشنهاد اولیه خود منسجم‌تر و سازگارتر باشند، مشتریان را قادر می‌سازند تا طراحی برند را در کمک کنند . بنابراین، شهرت یک نام تجاری برای ایجاد ارزش ویژه برند بسیار مهم است، اما همچنان این رابطه به یک تعديل کننده نیاز دارد که بتواند به طور مثبت بر این رابطه تأثیر بگذارد، و در اینجا سئولیت اجتماعی شرکت می‌آید . فعالیت‌ها و اقدامات سئولیت اجتماعی سازمانی منجر به افزایش شهرت و تصویر یک سازمان می‌شود تا در نهایت به ارزش ویژه برند تبدیل شود. بنابراین، مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برند در محیط سازمانی معاصر بسیار همسو هستند(هارتمن^۵، ۲۰۱۱). سازمان‌های چند ملیتی بزرگ اکنون به این واقعیت پی بردند که بدون داشتن مسئولیت اجتماعی و بدون توجه به نیازهای اجتماعی یک جامعه، ساختن برند مشتریان دشوار است . اما در اینجا نیز اهمیت زیادی دارد که شرکت‌ها فقط در جایی که بازار بالقوه‌ای برای رشد کسب و کار خود پیدا کنند، از نظر اجتماعی مسئولیت‌پذیر رفتار کنند(محمود و بشیر، ۲۰۲۰). از سوی دیگر، چه دولتی و چه خصوصی، سازمان‌ها به سطح عملکرد سازمانی خود توجه دارند که می‌تواند به طور عینی بر حسب شاخص‌های مالی یا

۱ - Burton & et al

۲ - Esen

۳ - O'Brien & et al

۴ - Cha & et al

۵ - Hartmann

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و فاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

به صورت ذهنی بر حسب ادراکات سازمانی بیان شود) دی برناردیس و همکاران^۱، ۲۰۱۰). بسیاری از پژوهش‌ها منتشر شده قبلی بر ارتباط بین عملکرد مالی کسب و کار و مسئولیت اجتماعی سازمانی متوجه شده است که مطلوب است (کوازی و ریچاردسون^۲، ۲۰۱۲). مطالعات بسیار کمتری موضوع ادراکات سازمانی را در رابطه با مسئولیت اجتماعی سازمانی بررسی کرده اند. بنابراین، این مطالعه می‌خواهد حوزه ادراکات سازمانی در رابطه با مسئولیت اجتماعی سازمانی را مورد بررسی قرار دهد زیرا طبق گفته اسمیت (۲۰۲۰) قصد خرید مصرف‌کننده در ۶۰٪ موقع، در مقایسه با ۴۰٪ درک محصول، تحت تأثیر تصور سازمان قرار می‌گیرد. مسئولیت اجتماعی سازمانی، به عنوان یک استراتژی، عملکرد یک شرکت را به طور کلی تحت تأثیر قرار می‌دهد و پیش‌بینی می‌شود که ارزش ویژه یک برنده به طور خاص افزایش یابد. ادبیات قبلی نشان داد که مسئولیت پذیری اجتماعی در مورد بسیاری از زمینه‌های جامعه مانند گرسنگی، فقر، محیط زیست و زندگی کاری معیاری برای افزایش کیفیت زندگی یک جامعه در نظر گرفته می‌شود. با این حال، در محیط رقابتی کنونی، بالای تصویری خوب در ذهن مصرف‌کنندگان، به ارزش ویژه برنده کمک می‌کند (آکر، ۱۹۹۱؛ هور و همکاران، ۲۰۱۴؛ نایر و باتاچاریا، ۲۰۱۹؛ وو و جین، ۲۰۱۶). همچنین به عنوان یک تکنیک اضافی برای ارتقای سودآوری و توسعه سازمان شناسایی شده است (محمد و بشیر، ۲۰۲۰). اگرچه چندین پژوهش قبلی وجود دارد که به برنده‌سازی در دانشگاه‌های پردازد، اما پژوهش‌های زیادی که به طور خاص به مسئولیت اجتماعی سازمانی و برنده‌سازی می‌پردازد وجود ندارد. پژوهش هفرنان و همکاران^۷ (۲۰۱۸) نشان داد که برای دانشگاه‌ها، شهرت باعث افزایش اعتماد و همذات پنداری دانشجویان با مؤسسه‌ای می‌شود که بر شهرت دانشگاه، اعتماد دانشجو و هویت دانشجو-دانشگاه به عنوان عوامل مؤثر بر رفتار دانشجو نسبت به مشارکت‌های آموزشی فراملی تمرکز دارد. به موازات این، مطالعه دیگری توسط کاوشاو و علی^۸ (۲۰۱۹) تایید کرد که شهرت هم تأثیر مستقیم و هم غیرمستقیم بر رفتار وفاداری دانش‌آموز از طریق رضایت دارد. مراد و همکاران^۹ (۲۰۱۱) در مورد دیدگاه ارزش ویژه برنده در دانشگاه‌ها به طور خاص دریافتند که ارزش ویژه برنده تحت تأثیر ویژگی‌های مصرف‌کننده نیست. بنابراین، مطالعه حاضر به بررسی مسئولیت اجتماعی

1 - De Bernardis & et al

2 - Quazi and Richardson

3 - Aaker

4 - Hur & et al

5 - Nair and Bhattacharyya

6 - Woo and Jin

7 - Heffernan & et al

8 - Kaushal and Ali

9 - Mourad & et al

سازمانی در تأثیرگذاری بر ارزش ویژه برنده و فاداری به برنده می‌پردازد. بخش آموزش عمومی ایران عمدتاً بر اساس یک مدل تجاری غیرانتفاعی عمل می‌کند. با این وجود، با گسترش رقابت جهانی و تجاری سازی آموزش، انتظار می‌رود که دانشگاه‌ها با کاهش وابستگی خود به بودجه دولتی، خود را حفظ کنند. در نتیجه، دانشگاه‌های دولتی و خصوصی ایران به دنبال توسعه استقلال مالی خود بوده و در عین حال عملکرد خود را برای جذب بودجه دولتی بهبود می‌بخشند. با این وجود، مسائل استاندارد سازی، حفظ کارکنان، و نیروی کار جهانی که به طور فزاینده‌ای متوجه است، ایجاد می‌کند که دانشگاه‌های عالی ایران به وجهه و شهرت خود توجه دقیق داشته باشند. هدف این پژوهش بررسی و مقایسه اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر فاداری و ارزش ویژه برنده در زمینه دانشگاه‌های عالی دولتی و خصوصی در ایران است. مطالعات اندکی برای درک مسئولیت اجتماعی دانشکده‌ها در کشورهای در حال توسعه تلاش کرده‌اند (گومز^۱، ۲۰۱۴؛ مهتا^۲، ۲۰۱۱؛ نجاتی و همکاران، ۲۰۱۱؛ رسولی منش و همکاران، ۲۰۲۱). با این حال، چندین پژوهش اهمیت بررسی این اثرات را از طریق عواملی مانند شهرت برنده بر جسته کرده‌اند (کاوشاو و علی، ۲۰۱۹؛ لیو و همکاران^۳، ۲۰۱۹). از آنجایی که دانشگاه‌ها بستر قابل توجهی را برای تحقیق فراهم کرده است، دانشگاه‌ها در سراسر جهان به طور فزاینده‌ای «بازاریابی محور» شده‌اند و دانشجویان به طور فزاینده‌ای به «صرف کننده» تبدیل شده‌اند (چن^۴، ۲۰۰۸؛ مازارول و سوتار^۵، ۲۰۰۸؛ مراد و همکاران، ۲۰۱۱). بسیاری از شرکت‌های چندملیتی اخیراً دریافته‌اند که ایجاد برنده مشتری بدون مسئولیت اجتماعی و توجه به نیازهای اجتماعی جامعه غیرممکن است (محمد و بشیر، ۲۰۲۰) و این برای دانشگاه‌ها استثنایی نخواهد بود. مطالعه فاداری به نام تجاری و ارزش ویژه برای سازمان حیاتی تر می‌شود زیرا افزایش ارزش ویژه برنده منجر به بازده بیشتر در تلاش بازاریابی می‌شود (هاروی^۶، ۲۰۰۱) و همچنین فاداری به برنده (الکسار و همکاران^۷، ۲۰۱۹). در نتیجه، مسئولیت اجتماعی سازمانی به عنوان یک رکن حیاتی در تعریف رفتار، استراتژی و اهداف شرکت دیده شده است. سهم منحصر به فرد این تحقیق از ادغام مدل‌های فعلی ارزش ویژه برنده است که منجر به یک چارچوب مفهومی چند بعدی برای محرك‌های ارزش ویژه برنده و فاداری به برنده در دانشگاه‌ها می‌شود. در نتیجه، این مطالعه با آزمایش چارچوب مفهومی پیشنهادی ایران به عنوان نمونه‌ای از بازار در حال توسعه دانشگاه‌ها، یک مشارکت تجربی

1 - Gomez

2 - Mehta

3 - Liu & et al

4 - Chen

5 - Mazzarol and Soutar

6 - Harvey

7 - El-Kassar et al

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

متمازیز ارائه می کند. قابل ذکر است، اطلاعات محدودی در مورد تأثیر سرمایه گذاری در مسئولیت اجتماعی سازمانی در رفتار و ترجیحات دانشجویان در انتخاب دانشگاه ها به دلیل کمبود مطالعه در زمینه دانشگاه ها وجود دارد لذا این پژوهش با هدف بررسی اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده انجام می شود

بررسی ادبیات پژوهش

مسئولیت اجتماعی سازمانی و شهرت برنده

بر اساس پژوهش های اخیر، مسئولیت اجتماعی باید یکی از وظایف اصلی دانشگاه باشد که به پایداری جامعه و در عین حال بهبود تصویر سازمان کمک می کند (Dima و همکاران¹، ۲۰۱۳؛ Parsons²، ۲۰۱۴). واسیلسکو و همکاران³ (۲۰۱۰) استدلال می کنند که دانشگاه ها ستون

های اساسی جامعه هستند. بنابراین، فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی در دانشگاه ها به عنوان پیش روی فعالیت هایی است که توسط سهامداران، جوامع و جوامع انجام می شود (الزیود و بانی هانی⁴، ۲۰۱۵) چندین پژوهش اهمیت فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی را در

دانشگاه های دولتی و دانشگاه های خصوصی نشان داده اند (چان و محمد حسن⁵، ۲۰۱۸؛ الکسار و همکاران⁶، ۲۰۱۹؛ گارد سانجز و همکاران⁷، ۲۰۱۳؛ محیالدین و همکاران⁸، ۲۰۱۸؛ محمد حسن، ۲۰۱۷؛ نجاتی و همکاران، ۲۰۱۱؛ پانگ پونگ تابه و همکاران⁹، ۲۰۱۶). این پژوهش ها در استفاده از شاخص های مالی و معیارهای

ادرائیک جامعه در مورد ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی متفاوت است (چوپرا و ماریا¹⁰، ۲۰۱۳؛ فرر-بالاس و همکاران¹¹، ۲۰۰۸). علاوه بر این، فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی باعث افزایش بیشتر مشارکت کارکنان و رضایت شغلی می شود (ندیر و اسلام¹²، ۲۰۱۹؛ ندیر و همکاران¹³، ۲۰۲۰؛ ندیر و همکاران¹⁴، ۲۰۲۱). این که دانشگاه خصوصی باشد یا دولتی، تعیین می کند که کدام ترکیبی از استراتژی های برنده سازی برای تأثیر گذاری بر

تصمیم گیری دانشجویان از نظر تصمیم گیری در مورد رفتار ثبت نام، بهتر عمل می کند (الکسار و همکاران¹⁵، ۲۰۱۹؛ جوزف و همکاران¹⁶، ۲۰۲۰؛ یوسف¹⁷، ۲۰۰۳). دانشگاهی که در مسئولیت اجتماعی سازمانی رهبری نشان می دهد، شهرت برنده خود را در بین همه ذینفعان تقویت خواهد

1 - Dima & et al

2 - Parsons

3 - Vasilescu & et al

4 - Alzyoudand Bani Hani

5 - Chan and Mohd Hasan

6 - El-Kassar&et al

7 - Garde S_anchez &et al

8 - Mohaiyadin & et al

9 -Plungpongpan &et al

10 - Chopra and Marriya

11 - Ferrer-Balas & et al

12 - Nazir and Islam

13 - Joseph &et al

14 - Yussouf

کرد. این می تواند با ایجاد یک شهرت برنده قوی و شناخته شدن توسط دانشجویان آینده نگر در طول فرآیند تصمیم گیری به متمایز کردن دانشگاه کمک کند (الکسار و همکاران، ۲۰۱۹). بنابراین، مسئولیت اجتماعی سازمانی ممکن است در افزایش مزیت رقابتی دانشگاه سودمند باشد (دو و همکاران، ۲۰۱۱). منابع تأمین مالی دانشگاه نیز تا حدودی بر عملکرد مالی و غیر مالی، استراتژی های بازاریابی، و همچنین مسئولیت های اجتماعی که دانشجویان ممکن است دانشگاه را در ک کنند، تأثیر می گذارد (گونزالس-رودریگز و همکاران، ۲۰۱۳؛ اسماعیل و شجاع، ۲۰۱۹؛ عثمان و عثمان، ۲۰۱۴؛ پانگ پونگ تابه و همکاران، ۲۰۱۶؛ اسن، ۲۰۱۷؛ اوبریان و همکاران، ۲۰۱۸). برای شرکت های خصوصی، "سودآور بودن" اولین سطح از هرم استاندارد پانگ پونگ تابه و همکاران است، به عنوان مثال، دوام اقتصادی پایدار بمانند یا در خطر از دست دادن خدمات خود باشند (نمی دهند زیرا ممکن است به دنبال سود نباشند، اما باید از نظر اقتصادی پایدار بمانند یا در خطر از دست دادن خدمات خود باشند) پانگ پونگ تابه و همکاران، ۲۰۱۶). بنابراین، به نظر می رسد که بین دانشگاه های دولتی و خصوصی از نظر تأثیر مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت دانشگاه تفاوت معناداری وجود دارد (برتون و همکاران، ۲۰۱۳؛ اسن، ۲۰۱۷؛ اوبریان و همکاران، ۲۰۱۸). به طور کلی، با توجه به پونگ تابه و همکاران و همکاران (۲۰۱۶) و الکسار و همکاران (۲۰۱۹)، اجرای کارآمد فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی به طور مثبت به شهرت برنده دانشگاه کمک می کند. بنابراین می توان فرضیه زیر را ایجاد کرد:

بین تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت برنده بین دانشگاه های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برنده

ارزش ویژه برنده، اثرات بازاریابی منتسب به یک برنده خاص را توصیف می کند (کلر، ۱۹۹۳؛ کاتلر و همکاران، ۲۰۱۰). بریکلی و همکاران^۱ (۲۰۰۲) استدلال می کنند که ارزش ویژه برنده شامل شهرت شرکت برای رفتار اخلاقی نیز می شود. مسئولیت اجتماعی سازمانی نقش مهمی در ایجاد ارزش ویژه برنده و تأثیرگذاری بر مقاصد رفتاری حمایتی مشتریان دارد (هور و همکاران، ۲۰۱۴؛ وو و جن، ۲۰۱۶). بنابراین، ادراک مصرف کنندگان از ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی می تواند تأثیر مثبتی بر ارزش ویژه برنده داشته باشد. از

1 - Du & et al

2 - Gonz_alez-Rodríguez & et al

3 - Ismail and Shujaat

4 - Othman and Othman

5 - Plungpongpan& et al

6 - Burton et al

7 - Esen

8 - O'Brien et al

9 -Keller

10 -Brickley & et al

11 - Hur &et al

12 - Woo and Jin

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

نظر سازمان های خصوصی، مشارکت کارکنان در فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی با سازمان های دولتی قابل مقایسه است (ارتاس^۱، ۲۰۱۸). علاوه بر این، هسو^۲ (۲۰۱۲) و لای و همکاران^۳ (۲۰۱۰) استدلال می کنند که فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی می تواند بر ارزش ویژه برنده سازمان از نظر عملکرد غیر مالی تأثیر مثبت بگذارد (وانگ و همکاران^۴، ۲۰۱۵). چندین پژوهش گذشته نشان داد که اقدامات مسئولیت اجتماعی سازمانی به طور مثبت بر ارزش ویژه برنده تأثیر می گذارد (فاما و همکاران^۵، ۲۰۱۵؛ نیر و باتاچاریا^۶، ۲۰۱۹). این نشان می دهد که فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی به تقویت ارزش ویژه برنده کمک می کند، که ممکن است به یک دی از مهم ترین مؤلفه های مزیت رقابتی و موفقیت شرکت در فضای بسیار رقابتی امروز تبدیل شود. بنابراین، فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی برای ارزش ویژه برنده به عنوان محصولات یا خدمات یک شرکت ضروری است (هور و همکاران^۷، ۲۰۱۵؛ وانگ و کورشون^۸، ۲۰۱۴). با این حال، مراد و همکاران^۹ (۲۰۲۰) از نظر تحصیلات عالی بیان می کند که عوامل ارزش ویژه برنده ممکن است بسته به بلوغ بازار آموزش عالی، کثυر و محیط های فرهنگی، و اینکه موسسه دولتی یا خصوصی است، متفاوت باشد. بنابراین، فرضیه زیر برای اثرات مستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده را می توان ارائه کرد: بنین تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده بین دانشگاه های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

مسئولیت های اجتماعی شرکت و وفاداری به برنده

ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی دارای مزایای مستقیم و غیرمستقیم مثبت و قابل توجهی بر وفاداری به برنده است (جن و همکاران، ۲۰۱۵؛ الکسار و همکاران، ۲۰۱۹؛ گورک و همکاران^{۱۰}، ۲۰۱۷؛ ماندھاتارا و پولتونگ^{۱۱}، ۲۰۱۱). آکر^{۱۲} (۲۰۱۲) ادعا می کند که وفاداری به برنده منبع بلندمدت مزیت رقابتی است که گزینه های بازاریابی جدید را باز می کند. اعتماد مشتریان در نتیجه فعالیت های اجتماعی افزایش می یابد (میگان و همکاران^{۱۳}، ۱۹۹۹) که نتیجه مستقیم مصرف خدمات و نتیجه غیرمستقیم شهرت سازمان است (برتون و همکاران، ۲۰۱۷؛ اسن، ۲۰۱۳؛ دلگادو و مونوئرا^{۱۴}، ۲۰۰۱؛ اوبراین و همکاران،

1 - Ertas

2 - Hsu

3 - Lai et al

4 - Wang & et al

5 - Fatma & et al

6 - Nair and Bhattacharyya

7 - Wang and Korschun

8 - Mourad & et al

9 - Gürlek et al

10 - Mandhachitara and Poolthong

11 - Aaker

12 - Maignan & et al

13 - Delgado and Munuera

؛ پانگ پونگ تابه و همکاران، ۲۰۱۶)، منجر به تعهد و وفاداری بیشتر مشتریان نسبت به سازمان می شود. پژوهش های متعدد نشان داد که مسئولیت اجتماعی سازمانی به شدت با وفاداری مرتبط است (فتما و همکاران، ۲۰۱۶؛ هی ولی^۱، ۲۰۱۱؛ لین و چانگ^۲، ۲۰۱۹؛ نیادزا یو و خواجه زاده^۳، ۲۰۱۶). بنابراین، مسئولیت اجتماعی سازمانی ممکن است به عنوان روشی برای افزایش وفاداری به برنده مصرف کننده استفاده شود (پیرش و همکاران^۴، ۲۰۰۷). پژوهش ها دیگر توسط چن و همکاران (۲۰۱۵) و لای و همکاران (۲۰۱۰) از نقش مسئولیت اجتماعی سازمانی در تقویت وفاداری مصرف کننده پژوهیانی می کند، بنابراین احتمال انتخاب محصولات سازمان توسط مصرف کننده گان افزایش می یابد. تحقیقات نشان می دهد که تأثیر تلاش های مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری مصرف کننده هم مثبت و هم مهم است (ماندهجیтарا و پولتونگ^۵، ۲۰۱۱) مشتریان از این تلاش ها قدردانی می کنند و با افزایش وفاداری به شرکت پاداش می دهند (میگان و همکاران، ۱۹۹۹؛ الکسار و همکاران، ۲۰۱۹). بنابراین، افزایش تأثیر مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده باید در اولویت برنامه ریزی دانشگاه قرار گیرد. با این حال، در مورد دانشگاه های دولتی بعضی از کشورها، پذیرش ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی در درجه اول به دلیل فشار دولت است (رحمان و همکاران^۶، ۲۰۱۹) بنابراین، فرضیه زیر قابل ارائه است: بنین تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده بین دانشگاه های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

شهرت برنده و ارزش ویژه برنده

موفقیت سازمانی اغلب به شهرت برنده و ارزش ویژه برنده بستگی دارد (لای و همکاران^۷، ۲۰۱۰). شهرت نظراتی را که ما در مورد دیگران شکل می دهیم توصیف می کند. به دلیل رفتار قبلی آنها؛ به این ترتیب، شهرت منعکس کننده سابقه سازمان در برآوردن انتظارات ذینفعان است (کومبز^۸، ۲۰۰۷). ایجاد شهرت برنده دانشگاه برای پایداری بلندمدت موسسه، به ویژه در بخش خصوصی، حیاتی است (پونگ تابه و همکاران، ۲۰۱۶). شهرت سازمانی بین محصولات و خدمات سازمان های مختلف تمایز قائل می شود. بنابراین، دانشگاه های خصوصی باید شهرت برنده خود را در بازارهای رقابتی فراینده ایجاد کنند و بر شهرت برنده خود تأکید کنند تا از ثبت نام بالا اطمینان حاصل

1 - He and Li

2 - Lin and Chung

3 - Nyadzayo and Khajehzadeh

4 - Pirsch & et al

5 - Mandhachitara and Poolthong

6 - Rahman& et al

7 - Lai & et al

8 - Coombs

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

کنند (دژناکا و همکاران^۱، ۲۰۱۶). شهرت مثبت باعث ایجاد احساس دلستگی می‌شود، بنابراین منجر به یک رابطه رضایت بخش تر و ایجاد ارزش ویژه برنده شود (همسلی-براؤن و همکاران^۲، ۲۰۱۶). به زعم پینار و همکاران^۳ (۲۰۲۰)، غالب‌ترین عامل در توسعه ارزش ویژه برنده دانشگاه، شهرت است، زیرا شهرت باعث ایجاد حس ارتباط می‌شود که منجر به تعاملات پاداش می‌شود و به توسعه ارزش ویژه برنده کمک می‌کند. بنابراین، ممکن است طیف وسیعی از استراتژی‌ها برای اطمینان از ایجاد موفقیت‌آمیز ارزش ویژه برنده ضروری باشد (لای و همکاران^۴، ۲۰۱۰؛ مک دونالد و همکاران^۵، ۲۰۰۱) با این وجود، تفاوت‌هایی بین مؤسسات خصوصی و دولتی وجود دارد. به عنوان مثال، یوسف (۲۰۰۳) پیشنهاد می‌کند که ادراک دانشجویان از دانشگاه‌های خصوصی و دولتی متفاوت است، و به همین دلیل، روش‌های مختلف برنده‌سازی برای دستیابی به اهداف آنها مورد نیاز است. به طور مشابه، چاپلو^۶ (۲۰۱۵) و مد نور^۷ (۲۰۱۹) استدلال می‌کنند که مؤسسات آموزشی دولتی ممکن است در مورد برنده‌سازی، در مقابل ارائه دهنده‌گان آموزش خصوصی، اشتراکات بیشتری با سایر سازمان‌های غیرانتفاعی داشته باشند. پژوهش‌های خیر همچنین بر اهمیت برنده داخلی تأکید کرده است، دانشگاه‌ها از تأثیر بعد عاطفی (یعنی شهرت برنده) بر ارزش ویژه برنده (یعنی بعد متعارف) حمایت می‌کنند، که می‌تواند به مرحله اعتقاد و اعتقاد مرتبط باشد. در همین راستا، پژوهش‌های پلوا و همکاران^۸ (۲۰۱۶) و سویتالا و همکاران^۹ (۲۰۲۰) نشان می‌دهد که شهرت برنده تأثیر مفیدی بر ارزش ویژه برنده دارد. بنابراین، فرضیه زیر قابل شناسایی است: بین تأثیر مستقیم شهرت برنده بر ارزش ویژه برنده بین دانشگاه‌های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

شهرت برنده و وفاداری به برنده

برداشت‌های مثبت از شهرت برنده منجر به وفاداری به برنده می‌شود (لوریرو و همکاران^{۱۰}، ۲۰۱۷؛ لوریرو و کاستنهولز^{۱۱}، ۲۰۱۱؛ والش و بیتی^{۱۲}، ۲۰۰۷). شهرت این باور است که یک فرد، گروه یا سازمان می‌تواند برای حفظ یک وعده به آن وابسته باشد و این باور در ایجاد وفاداری مصرف کننده حیاتی است (لیو و همکاران، ۲۰۱۹). مانند سایر سازمان‌ها، اطمینان از شهرت یک موسسه برای ایجاد نیات رفتاری مطلوب در

1 - Dejnaka et al

2 - Hemsley-Brown et al

3 - Pinar & et al

4 - Lai et al

5 - McDonald&et al

6 - Chapleo

7 - Md. Noor

8 - Plewa &et al

9 - Switala &et al

10 - Loureiro & et al

11 - Loureiro and Kastenholz

12 - Walsh and Beatty

بین دانش آموزان بسیار مهم است (سو و همکاران^۱، ۲۰۱۶). موسسات آموزش عالی به منظور به دست آوردن مصرف کنندگان (به عنوان مثال، دانشجویان) و ایجاد درآمد برای خدمات آنها، باید مدل های کسب و کار خود را برای رقابت با پیشرفت های دانشگاهی کارآفرینی (دانشجویان) و ایجاد درآمد برای خدمات آنها، باید مدل های کسب و کار خود را برای رقابت با پیشرفت های دانشگاهی کارآفرینی که به سرعت در حال تغییر هستند (به عنوان مثال، هزینه های تحصیل) طراحی کنند. شهرت برنده به عنوان یکی از ویژگی های کلیدی برنده بینگ در نظر گرفته می شود که تأثیر قابل توجهی بر تصمیمات خرید مصرف کنندگان دارد و منجر به تداعی ها و ارزیابی های خوبی در ذهن مصرف کنندگان می شود (سامیتا و موهند سوکی^۲، ۲۰۱۵؛ سلطان و وانگ^۳، ۲۰۱۴؛ واتکینز و گونزنباخ^۴، ۲۰۱۳؛ شهربنده به عنوان یک محرك حیاتی برای وفاداری به برنده تلقی می شود و با توجه به اینکه جذب مشتریان جدید ممکن است شش برابر بیشتر از حفظ مشتریان فعلی هزینه داشته باشد، وفاداری به برنده کلید نهایی حفظ مزیت رقابتی یک شرکت می شود (کلر و لمان^۵، ۲۰۰۶؛ سامیتا و محمد سوکی^۶، ۲۰۱۵). پس از پژوهش یک دانشگاه خصوصی، کاوشاو و علی (۲۰۱۹) نشان دادند که وفاداری دانشجویان به طور مطلوب تحت تأثیر شهرت آنها قرار می گیرد، و وفاداری از طریق تمایل دانشجویان به ارجاع دیگران به دانشگاه، برای ادامه تحصیل در همان دانشگاه نشان داده می شود. یا مدت طولانی پس از فارغ التحصیلی با دانشگاه خود ارتباط برقرار کنند. با این حال، توسعه شهرت می تواند برای سازمان های بخش عمومی چالش برانگیز باشد. ماهیت سازمان های عمومی به عنوان نهادهای دولتی به این معنی است که آنها ذاتاً سیاسی هستند (وایراز و بیرکجیفلوت^۷، ۲۰۱۲). لایه های بوروکراسی ضمنی در سازمان های عمومی به این معنی است که آنها به ندرت قادر به ایجاد ارتباطات عاطفی معنادار با سهامداران خود هستند و سازگاری ارتباطی یک چالش مداوم برای چنین سازمان هایی است. علاوه بر این، شهرتسازی ممکن است برای سازمان های بخش عمومی مناسب نباشد، که در حالت ایدهآل باید به عنوان زمین های بازی خنثی در نظر گرفته شود (لوما-آهو^۸، ۲۰۰۷؛ ولان و همکاران^۹، ۲۰۱۰). این نشان می دهد که سازمان های دولتی و خصوصی ممکن است نیازها و اولویت های متفاوتی در ایجاد شهرت داشته باشند تا از وفاداری اطمینان حاصل کنند. بنابراین، فرضیه زیر قابل شناسایی است: بین تأثیر مستقیم شهرت برنده بر وفاداری به برنده بین دانشگاه های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

1 - Su & et al

2 - Sasmitta and Mohd Suki

3 - Sultan and Wong

4 - Watkins and Gonzenbach

5 - Keller and Lehmann

6 - asmita and Mohd Suki

7 - Wæraas and Byrkjeflot

8 - Luoma-aho

9 - Whelan & et al

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

نقش واسطه‌ای شهرت برنده

تحقیقات نشان می‌دهد که ارزش ویژه برنده و شهرت ممکن است به طور مستقیم و غیرمستقیم با هم مرتبط باشند. به عنوان مثال، چاودوری^۱ (۲۰۰۲) پیشنهاد می‌کند که برندهای برتر اغلب به دلیل ارزش منحصر به فرد خود برای مصرف کنندگان و شهرت در موقعیتی قرار می‌گیرند و در نتیجه منجر به نتایج عالی برنده می‌شوند. وو و جین^۲ (۲۰۱۶) نشان دادند که تلاش‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی ممکن است تأثیر ناچیزی بر ارزش ویژه برنده داشته باشد. این نتیجه غیر شهودی دلالت بر وجود عوامل جایگزین، مانند شهرت نام تجاری، دارد که ممکن است رابطه بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برنده را واسطه کند. مطالعات گذشته همچنین نشان می‌دهد که فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت شرکت تأثیر می‌گذارد (بیانجی و همکاران، ۲۰۱۹؛ گورک و همکاران، ۲۰۱۳؛ لی و همکاران، ۲۰۱۷). مقدمه مهم مزیت رقابتی پایدار (برانکو و روذریگر، ۲۰۰۶). در زمینه آموزش، شهرت یک دانشگاه فقط به اندازه برنده آن قوی است. بنابراین، یکی از عوامل کلیدی تعیین کننده رقابت و موقعیت دانشگاه، سطح توجّهی است که به برندهسازی می‌شود (چاپلو، ۲۰۰۷) از نظر دانشگاه‌های خصوصی، شهریه‌های بالای دانشگاه‌های خصوصی انتظارات دانشجویان از عملکرد را افزایش می‌دهد، در حالی که برای موسسات دولتی، تمرکز بر پروژه‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی می‌تواند به مزایایی مانند ارزش ویژه برنده منجر شود (رام و همکاران، ۲۰۱۷). دانشگاه‌های خصوصی همواره بر تلاش برای بهبود ارزش ویژه برنده خود برای به حداقل رساندن ثبت نام دانشجویان و ایجاد درآمد تأکید دارند (چاپلو، ۲۰۰۷). بنابراین، شهرت میانجیگری بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برنده سازمانی است. زیرا ارزش برنده محصولی از شهرت است که با ارزش ویژه برنده مرتبط است (هور و همکاران، ۲۰۱۴؛ لای و همکاران، ۲۰۱۰). شهرت منبعی است که می‌تواند بر احساسات مشتریان تأثیر بگذارد و به این ترتیب، با ابعاد عاطفی و متاخر مرتبط است (پرز و روذریگر دل بوسکه، ۲۰۱۳؛ ۲۰۱۵). این منجر به فرضیه زیر می‌شود:

بین تأثیر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده از طریق شهرت برنده بین دانشگاه‌های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

1 - Chaudhuri

2 - Woo and Jin

3 - Bianchi& et al

4 - Branco and Rodrigues

5 -Ran et al

پژوهش‌های قبلی نشان می‌دهد که ارتباط خطی بین تلاش‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی و نتایج رفتاری مانند قصد خرید مجدد و وفاداری وجود دارد (خان و همکاران^۱؛ لی و همکاران^۲؛ ۲۰۱۷). هدف استراتژیک اولیه هر سازمانی افزایش وفاداری مصرف کننده است (زانگک و همکاران، ۲۰۱۴) و برای موفقیت یک سازمان بسیار مهم است (هان و کیم^۳، ۲۰۰۹). با این حال، این رابطه ممکن است به خصوص در زمینه صنعت آموزش پیچیده باشد. پژوهش‌های آرامبورو و پسکادور (۲۰۱۹) و اوساکوه و یوسف^۴ (۲۰۲۰) نشان می‌دهد که شهرت تجاری ممکن است به عنوان واسطه‌ای بین تأثیرات مسئولیت اجتماعی سازمانی درک شده و وفاداری به برنده عمل کند. بسیاری از پژوهشگران بیان کرده‌اند که وفاداری مشتری به یک برنده معین از وجود شهرت شرکت عالی ناشی می‌شود (بارتیکفسکی و همکاران^۵؛ چانگک^۶؛ ۲۰۱۱)، که به نوعی خود مستقیماً با فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی مرتبط بوده است (الجاره و ابراهیم^۷، ۲۰۲۰؛ براؤن و داسین^۸؛ هو و لای^۹؛ ۲۰۱۴) تایید کردند که مسئولیت اجتماعی سازمانی ممکن است با عمل به عنوان یک واسطه بین شهرت نمادین و عملکردی برنده، به طور مثبت به وفاداری به برنده کمک کند. کاوشال و علی^{۱۰} (۲۰۱۹) دریافتند که شهرت دانشگاه هم تأثیر مستقیم و هم غیرمستقیم بر رفتار وفاداری دانشجویان دارد. با این حال، در حالی که دانشجویان در مؤسسه دولتی شهرت را بر حسب کیفیت آموزشی و اعتبار تعریف می‌کنند، دانشجویان مؤسسه خصوصی شهرت را برای آنها توصیف می‌کنند که شامل تشخیص نام و همچنین شهرت مؤسسه و دانشکده می‌شود (جوزف و همکاران، ۲۰۱۲). به طور مشابه، سایر پژوهش‌ها نشان داده اند که شهرت شرکت تأثیر فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری مشتری را واسطه می‌کند (هو و لای، ۲۰۱۴؛ لی و همکاران، ۲۰۱۷). در پرتو دانشگاه‌ها، مسئولیت اجتماعی سازمانی مشابه باورها و نگرش‌های مشتریان است. تصویر برنده، شهرت و اعتماد عواطف مشتریان هستند و می‌توان آنها را در بعد عاطفی تلویحاً کرد. در حالی که وفاداری به برنده، به عنوان یک کنش، با بعد متداول موازی است (پرز و رودریگز دل بوسکه، ۲۰۱۳؛ ۲۰۱۵). بنابراین، در زمینه آموزش عالی، شهرت خوب به وفاداری به برنده کمک می‌کند (پاندا و همکاران^{۱۱}؛ ۲۰۱۹) بر این اساس می‌توان پیش‌بینی کرد که بین تأثیر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده بین دانشگاه‌های دولتی و خصوصی تفاوت معناداری وجود دارد.

1 - Khan & et al
2 - Han and Kim
3 - Aramburu and Pescador
4 - Bartikowski & et al
5 - Brown and Dacin
6 - Aljarah and Ibrahim
7 - Brown and Dacin
8 - Panda & et al

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)^۱

پیشینه پژوهش

آلکاس و همکاران^۲(۲۰۲۲) در پژوهشی با عنوان مسئولیت اجتماعی شرکت و ارزش ویژه برنده مبتنی بر شرکت: اثر تعديل کننده ارتباطات بازاریابی و هویت برنده که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۶۹ نفر انجام دادند به این نتیجه رسیدند که مسئولیت اجتماعی شرکت ، ارتباطات بازاریابی، هویت و ارزش ویژه برنده ارتباط مثبتی داشتند. النگ و همکاران(۲۰۲۲) در پژوهشی با عنوان بررسی مسئولیت اجتماعی شرکت در مورد شهرت با ارزش ویژه برنده مبتنی بر مشتری که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۶۹ نفر انجام دادند به این نتیجه رسیدند که تأثیر معنادار ادراک جوامع محلی در مورد تصویر شرکت و برنامه‌های مسئولیت اجتماعی شرکت بسیار زیاد بود (۴۰,۹۹٪) و برنامه مسئولیت اجتماعی شرکت نقشی حیاتی در تعیین شهرت شرکت در ادراک جامعه محلی ایفا کرد.ژائو و همکاران^۳(۲۰۲۱) در پژوهشی با عنوان بررسی اثرات مسئولیت اجتماعی شرکت بر شهرت شرکت و ارزش ویژه برنده با نقش میانجی اعتماد به برنده که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۳۸۴ نفر انجام دادند به این نتیجه رسیدند که مسئولیت اجتماعی شرکت از طریق اعتماد به برنده بر شهرت شرکت تأثیر مثبت و معناداری داشت و مسئولیت اجتماعی شرکت از طریق اعتماد به برنده بر ارزش ویژه برنده تأثیر مثبت و معناداری داشت و تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی شرکت بر شهرت شرکت نیز معنادار و مثبت بود. و تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی شرکت بر ارزش ویژه برنده نیز معنادار و مثبت بود.وانگ و همکاران^۴(۲۰۲۱) در پژوهشی با عنوان نقش ادراک مسئولیت اجتماعی شرکت در ارزش ویژه برنده، اعتبار برنده، شهرت برنده و قصد خرید که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۳۳۱ نفر انجام دادند به این نتیجه رسیدند که ادراک مشتریان از مسئولیت اجتماعی شرکت یک شرکت بر قصد آنها برای خرید برندهای آن در آینده تأثیر گذار بود .ارزش ویژه برنده، اعتبار برنده، و شهرت برنده تأثیر ادراک مسئولیت اجتماعی شرکت بر قصد خرید را واسطه کرد .الزارکا و همکاران^۵(۲۰۲۱) در پژوهشی با عنوان بررسی رابطه بین مسئولیت اجتماعی شرکت و شهرت شرکت در شرکت های چند ملیتی در مصر: دیدگاه کارکنان که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۳۸۴ نفر انجام دادند به این نتیجه رسیدند که بین مسئولیت اجتماعی شرکت و شهرت شرکت رابطه مثبت و معناداری

1 - Alakas & et al

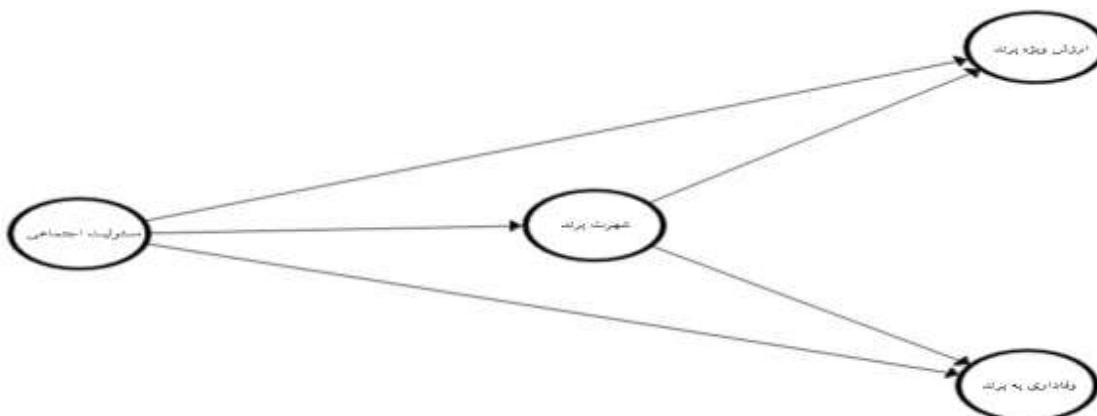
2 - Zhao& et al

3 - Wang& et al

4 - Elzarka& et al

داشت. گازولا و همکاران^۱ (۲۰۲۰) در پژوهشی با عنوان مسئولیت اجتماعی شرکت به عنوان محرك شهرت شرکت: شرکت های خانوادگی در صنعت لوكس ایتالیا که در سه شرکت ایتالیایی انجام دادند به اين نتیجه رسيدند که مسئولیت اجتماعی شرکت به عنوان محرك شهرت شرکت و علمکرد مالی شرکت ها تاثیر مثبت داشت. محمود و بشیر^۲ (۲۰۲۰) در پژوهشی با عنوان چگونه مسئولیت اجتماعی شرکتی شهرت برنده را به ارزش ویژه برنده تبدیل می کند؟ دیدگاه های اقتصادی و غیراقتصادی مسئولیت اجتماعی شرکتی که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۴۲۰ نفر انجام دادند به این نتیجه رسيدند که شهرت برنده یک پیش‌بینی کننده مهم ارزش ویژه برنده است و قدرت پیش‌بینی آن در حضور فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی شرکتی افزایش می‌باید. رحمان و همکاران^۳ (۲۰۱۹) در پژوهشی با عنوان ارزش ویژه برنده و علمکرد شرکت: نقش مکمل مسئولیت اجتماعی شرکت که با روش توصیفی از نوع همبستگی و با نمونه آمار ۷۷۹ نفر انجام دادند به این نتیجه رسيدند که مسئولیت اجتماعی شرکت نقش مکمل را ایفا می کند و به طور مثبت رابطه بین ارزش ویژه برنده شرکت و علمکرد شرکت را تعدیل می کند. یعنی یک ارتباط هم افزایی بین ارزش ویژه برنده و مسئولیت اجتماعی شرکت وجود داشت که ارزش بلندمدت را بیش از تأثیر مستقیم ارزش ویژه برنده شرکت افزایش داد.

با توجه موارد مطرح شده در ادبیات پژوهش و فرضیه های مطرح شده مدل مفهومی پژوهش که در شکل ۱ نشان داده شده طراحی شد.



شکل ۱. مدل مفهومی

۱ - Gazzola& et al
۲ - Mahmood and Bashir
۳ - Rahman& et al

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

روش پژوهش

از آنجایی که هدف از این پژوهش بررسی اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده است، پژوهش حاضر از نظر هدف کاربردی و از نظر نحوه ی گردآوری اطلاعات توصیفی و از نوع همبستگی مبتنی بر مدل معادلات ساختاری به شمار می آید . جامعه آماری شامل کلیه دانشجویان دانشگاه دولتی شهرکرد و دانشگاه آزاد اسلامی واحد شهرکرد در سال ۱۴۰۱-۱۴۰۰ که تعداد آن ها برابر با ۱۶۶۴۷ نفر دانشجوی دانشگاه دولتی شهرکرد و ۱۲۶۵۳ نفر دانشجوی دانشگاه آزاد اسلامی واحد شهرکرد است که از این تعداد با استفاده از فرمول نمونه گیری کوکران ۶۴۲ نفر را استفاده از روش هدفمند وابسته به معیاره عنوان نمونه انتخاب گردیدند. با استفاده از نمونه گیری هدفمند از دانشجویان مقطع کارشناسی ، کارشناسی ارشد و دکتری جمع آوری شد. از رشته های مختلف در هر دو دانشگاه تقریباً ۳۰۰ دانشجو از هر دانشگاه نمونه گیری شدند. نمونه شامل ۱۵۰ دانشجوی کارشناسی و ۱۵۰ دانشجوی کارشناسی ارشد از هر دانشگاه بود. ابزار اصلی گردآوری داده ها پرسشنامه است که براساس متغیرهای مورد بررسی ۸۰ سؤال درنظر گرفته شده است .

جدول شماره ۱: ترکیب و طراح سوالات پرسشنامه

متغیرهای مورد بررسی	جمع سوالات	طراح پرسشنامه
مسئولیت اجتماعی سازمانی	۲۵	بیانجی و همکاران (۲۰۱۹)
شهرت برنده	۹	بیانجی و همکاران (۲۰۱۹)؛ فروندی و همکاران (۲۰۱۹)
وفاداری به برنده	۲۵	لبو و همکاران (۲۰۱۹)
ارزش ویژه برنده	۲۱	دینس و همکاران (۲۰۱۶)

به منظور بررسی روایی محتوایی، پرسشنامه ها قبل از اجرا با استفاده از نظرات استادی و خبرگان مورد بررسی قرار گرفت. به منظور بررسی روایی صوری پرسشنامه های مذکور توسط ۳۰ نفر از جامعه آماری پژوهش تکمیل گردید و پس از ویرایش مفهومی برخی از سوالات، ابزار اندازه گیری از روایی صوری برخوردار گردید. نتایج تحلیل عاملی تاییدی نشان داد تمامی شاخص های برازش، سوال-های بالای ۰/۹ هستند و این نشان دهنده مورد قبول بودن گویه ها است خلاصه نتایج تحلیل عاملی تاییدی در جدول شماره (۲) نشان داده شده است.

جدول شماره ۲. نتایج تحلیل عاملی تاییدی ابزارهای پژوهش

سوالات	پرسشنامه	نتایج تحلیل عاملی تاییدی	نتیجه گیری
سوالات ۲۵ تا ۱	مسئولیت اجتماعی سازمانی	$\chi^2 /df = ۰/۹۱۲$, GFI = ۰/۰۰۰, AGFI = ۰/۰۰۰, RMSEA = ۰/۰۰۲	برآذش مدل مناسب است
سوالات ۳۴ تا ۲۶	شهرت برند	$\chi^2 /df = ۰/۹۲۲$, GFI = ۰/۹۹, AGFI = ۰/۹۹, RMSEA = ۰/۰۰۲	برآذش مدل مناسب است
سوالات ۵۹ تا ۳۵	وفاداری به برند	$\chi^2 /df = ۰/۱۱$, GFI = ۰/۰۴۷, AGFI = ۰/۰۴۷, RMSEA = ۰/۰۰۳	برآذش مدل مناسب است
سوالات ۸۰ تا ۶۰	ارزش ویژه برند	$\chi^2 /df = ۰/۹۷۷$, GFI = ۰/۹۹, AGFI = ۰/۹۸, RMSEA = ۰/۰۰۳	برآذش مدل مناسب است

به منظور سنجش پایایی یک نمونه‌ی اولیه شامل ۳۰ پرسشنامه پیش آزمون شد و سپس با استفاده از داده‌های به دست آمده میزان

ضریب قابلیت اعتماد با روش آلفای کرونباخ محاسبه شد

جدول (۳) ضرایب آلفای کرونباخ برای پرسشنامه پژوهش

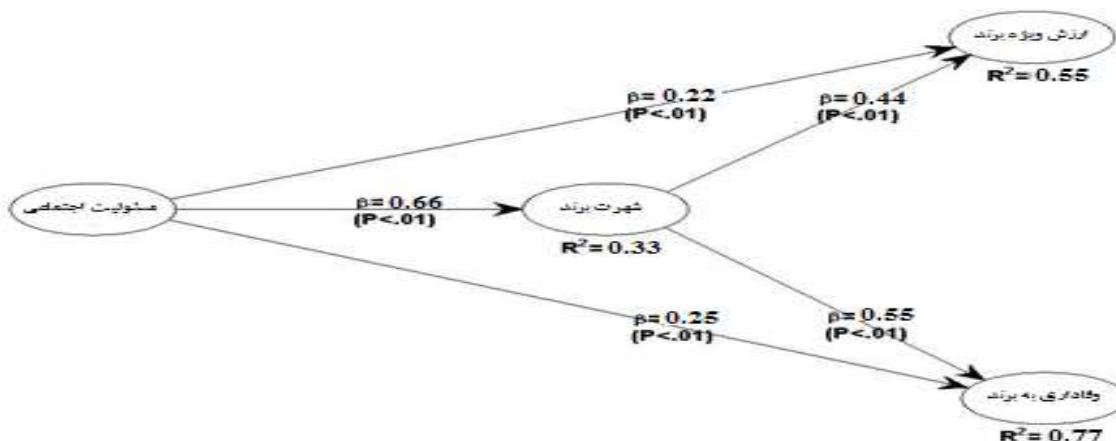
متغیرهای مورد بررسی	شماره سوالات در پرسشنامه	ضریب پایایی
مسئولیت اجتماعی سازمانی	۱ تا ۶	۰/۹۵
شهرت برند	۹ تا ۷	۰/۹۰
وفاداری به برند	۳۶ تا ۳۳	۰/۹۲
ارزش ویژه برند	۴۷ تا ۳۷	۰/۹۵

یافته‌های پژوهش

نتایج حاکی از تأثیر مستقیم و غیرمستقیم مثبت و معنی‌دار بود، شکل ۲ و شکل ۳ نتایج ارزیابی اثرات مستقیم و غیر مستقیم و آزمون

فرضیه‌ها با استفاده از معادلات ساختاری را نشان می‌دهد

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)



شکل ۲. مدل مفهومی دانشگاه آزاد

جدول ۴: برآذش مدل

شانص های مورد بررسی	مقدار استاندارد	مقدار مدل	نتیجه گیری
AVIF	کوت از ۳/۲ در حالت ایده آل	۲/۰۰	برآذش مدل مناسب است
GOF	مقدار مناسب بیشتر از ۰/۲۵	۰/۶۰	برآذش مدل مناسب است
SPR	حالات ایده آل ۱	۱	برآذش مدل مناسب است
RSCR	حالات ایده آل ۱	۱	برآذش مدل مناسب است
SSR	بیش از ۰/۷	۱	برآذش مدل مناسب است
NLBCDR	بیش از ۰/۷	۱	برآذش مدل مناسب است

جدول (۵) شانص های برآذش نهایی مدل با استفاده از نرم افزار «وارپ پی ال اس»

شانص های برآذش	میزان	ملأک	معناداری
میانگین نرخ تورم واریانس ^۱	۲/۹۶۶	۵ ≤ قابل قبول	-
شانص نیکویی برآذش کلی ^۲	۰/۴۶۶	۰/۱ ≥ ضعیف	-
میانگین ضریب مسیر ^۳	۰/۴۳۳	۰/۲۵ ≥ متوسط	< ۰/۰۰۱
میانگین ضریب تعیین ^۴	۰/۵۲۲	۰/۳۶ ≥ عالی	< ۰/۰۰۱

همچنین معیار نیکویی برآذش، مربوط به بخش کلی مدل های معادلات ساختاری است که پس از بررسی برآذش بخش اندازه گیری و بخش ساختاری مدل کلی پژوهش خود، برآذش بخش کلی را نیز کنترل نماید که با محاسبه ای که از مدل انجام شد، مقدار شانص تنهاوس^۵ برای این مدل ۰/۴۶۶ احصا شده است که این مقدار حاکی از برآذش بسیار قوی مدل دارد.

۱ - Average Variance Inflation Factor (AVIF)

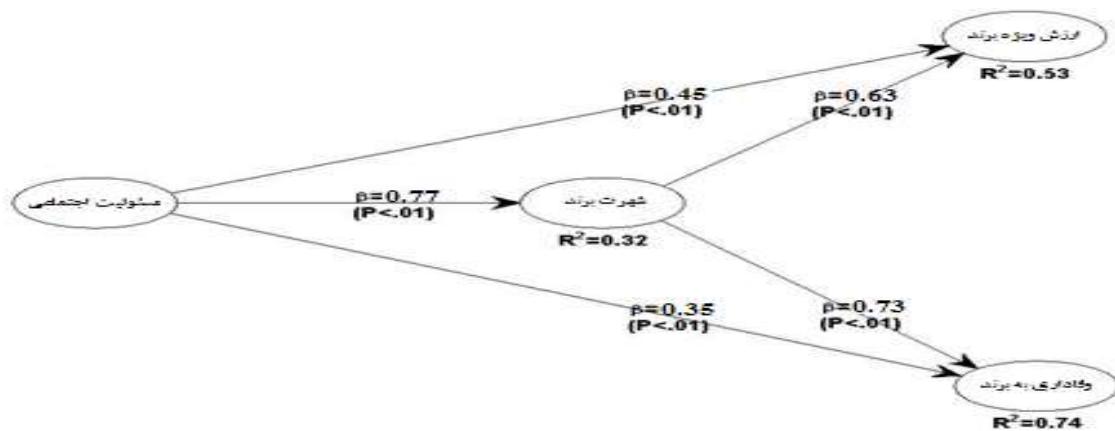
۲ - Goodness-of Fit Index (GOF)

۳ - Average path coefficient (APC)

۴ - Average R-squared (ARS)

۵ - Tenenhaus

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و ففاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)



شکل ۳. مدل مفهومی دانشگاه دولتی

جدول ۶: برآذن مدل

شاخص های مورد بررسی	مقدار استاندارد	مقدار مدل	نتیجه گیری
AVIF	کمتر از ۳/۲ در حالت ایده آل	۲/۰۳	برآذن مدل مناسب است
GOF	مقدار مناسب بیشتر از ۲/۵	۰/۶۶	برآذن مدل مناسب است
SPR	حالت ایده آل ۱	۱	برآذن مدل مناسب است
RSCR	حالت ایده آل ۱	۱	برآذن مدل مناسب است
SSR	بیش از ۰/۷	۱	برآذن مدل مناسب است
NLBCDR	بیش از ۰/۷	۱	برآذن مدل مناسب است

جدول (۷) شاخص های برآذن نهایی مدل با استفاده از نرم افزار «وارد پی ال اس»

شاخص های برآذن	میزان	ملک	معناداری
میانگین نرخ تورم واریانس	۲/۹۷۷	۵ ≤ قابل قبول	-
شاخص نیکوبی برآذن کلی	۰/۴۷۷	۰/۰۱ ≤ ضعیف	-
میانگین ضریب مسیر	۰/۶۲۲	< ۰/۰۵	< ۰/۰۰۱
میانگین ضریب تعیین	۰/۵۲۹	< ۰/۰۵	< ۰/۰۰۱

همچنین معیار نیکوبی برآذن، مربوط به بخش کلی مدل های معادلات ساختاری است که پس از بررسی برآذن بخش اندازه گیری و بخش ساختاری مدل کلی پژوهش خود، برآذن بخش کلی را نیز کنترل نماید که با محاسبه ای که از مدل انجام شد، مقدار

شاخص تنهاوس برای این مدل $477/0$ احصا شده است که این مقدار حاکی از برازش بسیار قوی مدل دارد. نتایج حاکی از تأثیر مستقیم و غیرمستقیم مثبت و معنی دار است، جدول ۸ و شکل ۲ و ۳ نتایج ارزیابی اثرات مستقیم و غیرمستقیم و آزمون فرضیه ها با استفاده از

MGA را نشان می دهد.

جدول ۸. نتایج آزمون فرضیه (نتایج MGA برای روابط)

فرضیه	رابطه	ضریب مسیر		تفاوت ضریب مسیر		تفاوت مقدار معناداری (P)	نتیجه	
		دانشگاه دولتی	دانشگاه آزاد			MGA	Permutation	
۱	مسئولیت اجتماعی- شهرت برنده	۰/۷۷۷	۰/۶۶۵	۰/۱۱۲		۰/۷۶۶	۰/۵۵۵	رد
۲	مسئولیت اجتماعی- ارزش ویژه برنده	۰/۴۵۲	۰/۲۲۲	۰/۲۳۰		۰/۲۵۵	۰/۲۸۸	رد
۳	مسئولیت اجتماعی- وفاداری به برنده	۰/۳۵۳	۰/۲۵۲	۰/۱۰۱		***/۰/۸۸۸	***/۰/۱۱	تایید
۴	شهرت برنده- ارزش ویژه برنده	۰/۶۳۲	۰/۴۴۲	۰/۱۹۰		۰/۸۲۵	۰/۳۶۶	رد
۵	شهرت برنده- وفاداری به برنده	۰/۷۳۱	۰/۵۵۴	۰/۱۷۷		***/۰/۹۷۷	***/۰/۳۳	تایید
۶	مسئولیت اجتماعی- شهرت برنده- ارزش ویژه برنده	۰/۵۵۵	۰/۴۳۴	۰/۱۲۱		۰/۸۴۴	۰/۳۳۰	رد
۷	مسئولیت اجتماعی- شهرت برنده- وفاداری به برنده	۰/۶۶۵	۰/۵۸۸	۰/۷۷۰		***/۰/۹۸۸	***/۰/۳۵	تایید

نکته ۱: در روش MGA هنسلر، مقدار معناداری کمتر از $0/۰۵$ یا بالاتر از $۰/۹۵$ در سطح ۵ درصد تفاوت معنی داری بین ضرایب مسیر

خاص در دو دانشگاه را نشان می دهد. نکته ۲: $*P < 0.1$, $**P < 0.05$

برای آزمون فرضیه ها از آزمون با رویکرد ناپارامتریک PLS-MGA - و آزمون جایگشت - برای آزمایش فرضیه های پژوهش و

برای انجام MGA برای مقایسه اثرات مستقیم و غیرمستقیم بین دانشگاه های آزاد و دولتی استفاده شد (هنسر، ۲۰۱۹). نتایج MGA

نمی تواند تفاوت بین دانشگاه های آزاد و دولتی را برای اثرات مسئولیت اجتماعی بر شهرت برنده (فرضیه ۱)، مسئولیت اجتماعی بر

ارزش ویژه برنده (فرضیه ۲)، شهرت نام تجاری بر ارزش ویژه برنده (فرضیه ۴)، یا اثر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی بر ارزش ویژه

برند، تایید کند. ارزش ویژه برنده از طریق شهرت برنده (فرضیه ۶)، این اثرات مستقیم و غیرمستقیم هم برای دانشگاه دولتی و هم برای

دانشگاه آزاد مثبت و معنادار بود. بنابراین، تفاوت ها معنی دار نبود. با این حال، نتایج تفاوت معناداری را برای اثرات مسئولیت اجتماعی

بر وفاداری به نام تجاری (فرضیه ۳)، شهرت نام تجاری بر وفاداری به نام تجاری (فرضیه ۵)، و برای تأثیر غیرمستقیم مسئولیت

اجتماعی بر وفاداری به برنده از طریق شهرت برنده (فرضیه ۲)، نشان داد. بین گروه های دانشگاهی تأثیر شهرت برنده بر وفاداری به

برند برای دانشگاه دولتی در مقایسه با دانشگاه آزاد به طور قابل توجهی بیشتر است. علاوه بر این، تأثیر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی بر

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و ففاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

و فداداری به برنده از طریق شهرت برنده برای دانشگاه دولتی قوی‌تر بود. با این حال، نتایج نشان داد که تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی بر وفاداری به برنده برای دانشگاه دولتی قوی‌تر است. مسئولیت اجتماعی شهرت دانشگاه دولتی را بهبود بخشدید که به نوعه خود باعث وفاداری به برنده می‌شود. بنابراین، تأثیر مسئولیت اجتماعی بر وفاداری به برنده غیرمستقیم است. با این حال، برای دانشگاه دولتی، مسئولیت اجتماعی تأثیر مستقیم تری بر وفاداری به برنده به طور مستقیم و تأثیر غیرمستقیم بر شهرت دارد.

بحث و نتیجه گیری

پژوهش حاضر با هدف بررسی اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و ففاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده انجام گردید. یافته‌ها فرضیه اول مبنی بر رابطه مسئولیت اجتماعی سازمانی با شهرت برنده را تایید کرد. پژوهش‌های قبلی در مورد ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی در دانشگاه‌های دولتی و خصوصی به اهداف متفاوت با توجه به شاخص‌های مالی و غیر مالی (یعنی ذهنی) اشاره می‌کند، که در مورد جنبه‌های ادارکی طرح‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی است این یافته‌ها با پژوهش‌های حسن (۲۰۱۸)، چوپرا و ماریا (۲۰۱۳)، فرر-بالاس و همکاران (۲۰۰۸)، گارد سانچز و همکاران (۲۰۱۳)، محیادین و همکاران (۲۰۱۷)، مخد حسن (۲۰۱۷) همسو است. با تأثیر مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت نام تجاری بسیار قوی و مطلوب برای دانشگاه‌ها دولتی و آزاد، که به این معنی است که تفاوت‌ها قابل توجه نیستند. علاوه بر این، نتایج هیچ تفاوتی بین اجرای فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی بین دانشگاه‌های دولتی و آزاد یا تأثیر اجرای مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت نشان نمی‌دهد. این یافته می‌تواند به دلیل اهمیت اجتماعی در کشیده دانشگاه‌ها باشد، صرف نظر از اینکه آنها موسسات دولتی یا آزاد هستند. نتایج پژوهش حاضر فرضیه دوم پژوهش مبنی بر رابطه مسئولیت اجتماعی سازمانی با ارزش ویژه برنده تایید می‌کند. بر اساس این پژوهش، عوامل ارزش ویژه برنده بر اساس بلوغ بازار آموزش عالی و همچنین کشورها و محیط‌های فرهنگی متفاوت است با این وجود، نتایج نشان می‌دهد که این اثر برای دانشگاه‌های دولتی و خصوصی معنادار و مثبت است، تفاوت معناداری بین دانشگاه‌ها وجود ندارد. به عنوان مثال، پژوهش هور و همکاران (۲۰۱۴) که به ادارک مصرف کنندگان در کره جنوبی نگاه می‌کند، دریافت که مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برنده شرکتی به طور متواالی و به طور کامل توسط شهرت شرکت واسطه می‌شود. بنابراین، منطقی است که ادعای کنیم فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی می‌تواند به ارزش ویژه برنده محصولات یا خدمات سازمان کمک کند این نتایج با پژوهش‌های فاطیما و همکاران (۲۰۱۵)، هور و همکاران (۲۰۱۴)، وانگ و کورشون (۲۰۱۵) همسو است. نتایج پژوهش حاضر تایید

می کند که تفاوت بین اجرای پژوهش بر ارزش ویژه برنده بین دانشگاه‌های دولتی و آزاد نیست. ادبیات گذشته نشان می‌دهد که شیوه‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی تأثیر مثبتی بر ارزش ویژه برنده دارند. که با این حال، به زعم مراد و همکاران. (۲۰۲۰)، ممکن است بر اساس توسعه صنعت آموزش عالی، و همچنین کشور و زمینه‌های فرهنگی، و اینکه دولتی یا خصوصی است، متفاوت باشد. با این حال، این مطالعه اثرات قوی را برای مؤسسه آموزش عالی دولتی و آزاد نشان داد که نشان می‌دهد تفاوت معناداری بین تأثیرات وجود ندارد. نتایج پژوهش حاضرفرضیه دوم پژوهش مبنی بر رابطه مسئولیت اجتماعی سازمانی با وفاداری به برنده تایید می‌کند. پژوهش‌های قبلی نشان داده است که مسئولیت اجتماعی سازمانی تأثیر مثبت و معناداری بر وفاداری دارد (جن و همکاران، ۲۰۱۵؛ گورک و همکاران، ۲۰۱۷؛ مانداجیتارا و پولتونگ، ۲۰۱۱). نتایج نشان می‌دهد که مسئولیت اجتماعی سازمانی تأثیر مستقیم مثبت و قوی بر وفاداری به برنده در دانشگاه‌های خصوصی دارد، در حالی که این تأثیر برای دانشگاه‌های دولتی ناچیز است. بنابراین، تفاوت معناداری بین دانشگاه‌های دولتی و آزاد از نظر تأثیر مستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده وجود دارد. این یافته با مانداجیتارا و پولتانگ (۲۰۱۱) مطابقت دارد. پژوهش‌ها نشان می‌دهد که مسئولیت اجتماعی در شرکت‌های خصوصی تأثیر مطلوب و زیادی بر وفاداری مشتریان در بخش بانکوک خردفروشی بانکوک، تایلند دارد. بنابراین، نتایج نشان دهنده سازگاری بین سازمان بخش خصوصی است که مسئولیت اجتماعی سازمانی به طور قابل توجهی بر وفاداری مشتری تأثیر می‌گذارد. در مقابل، نتایج هیچ اثر مستقیم قابل توجهی از مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده در بین دانشگاه‌های دولتی نشان نداد. این نتیجه با ادبیات مطابقت دارد، که نشان می‌دهد برنامه‌های مسئولیت اجتماعی سازمانی در مؤسسات عمومی عمدتاً با فشار اداری یا دولتی انجام می‌شوند. به طور خلاصه، پژوهش حاضر از این ایده حمایت می‌کند که مسئولیت اجتماعی سازمانی تأثیر مستقیم مثبت و قوی بر وفاداری به برنده در مؤسسات دولتی دارد، اما این تأثیر در دانشگاه‌های آزاد کمتر است. یافته‌ها ادعای مدل را تأیید کرد که تأثیر مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده باید در برنامه‌ریزی دانشگاه اولویت‌بندی شود. این نتایج نشان داد که از دیدگاه دانشگاه‌های آزاد اسلامی پذیرش ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی عمدتاً به دلیل فشار دولت است. نتایج پژوهش حاضرفرضیه چهارم پژوهش مبنی بر رابطه شهرت برنده با ارزش ویژه برنده تایید می‌کند نتایج نشان داد که تأثیر مستقیم شهرت برنده بر ارزش ویژه برنده بین دانشگاه‌های دولتی و آزاد تفاوت معناداری ندارد. شهرت برای اطمینان از حسن نیت یک سازمان ضروری است. بنابراین، هم برای دانشگاه‌های دولتی و هم برای دانشگاه‌های آزاد، یافته‌های مربوط به تأثیر شهرت بر ارزش ویژه برنده با مطالعات قبلی همخوانی دارد که این تفاوت معنادار نیست. پژوهش‌های قبلی نشان داده است

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

که شهرت برنده ارزش ویژه برنده برای تضمین موفقیت سازمانی مهم هستند . طبق مطالعه لای و همکاران (۲۰۱۰) شهرت برنده تأثیر مطلوبی بر ارزش ویژه برنده صنعتی در تایوان دارد که بر بازارهای تجارت به تجارت (B2B) متوجه است . پژوهش پیثار و همکاران (۲۰۲۰) نتایج این پژوهش را تایید می کند زیرا پژوهش آنها، که در زمینه دانشگاه های (دولتی و خصوصی) در ترکیه است، همچنین نشان داد که شهرت برنده ارزش ویژه برنده کمک می کند . بنابراین، هم دانشگاه های دولتی و هم دانشگاه های خصوصی باید شهرت برنده را با توجه به سهم آن در ارزش ویژه برنده در اولویت قرار دهند . فرضیه پنجم، نتایج تفاوت معنی داری را در تأثیر مستقیمه باشد . پژوهش بر وفاداری به برنده بین دانشگاه های دولتی و آزاد نشان داد . نتایج نشان می دهد که دانشگاه های دولتی در مقایسه با دانشگاه های خصوصی تأثیر قوی تر و بیشتری برای شهرت برنده بر وفاداری به برنده دارند، با این تفاوت ها . این یافته با ادبیات قبلی ناسازگار است، که نشان می دهد سازمان بخش دولتی اغلب با چالش های زیادی در ایجاد شهرت موواجه است . پژوهش ها نشان می دهد که شهرت سازی به ویژه برای سازمان های دولتی با توجه به ماهیت ذاتاً سیاسی، ناتوانی در برقراری ارتباط عاطفی با ذینفعان و چالش ها در برقراری ارتباط پیام های منسجم بین ذینفعان، دشوار است . بنابراین، شهرت سازی ممکن است برای سازمان های بخش عمومی مناسب نباشد . که احتمالاً باید در حفظ یا ایجاد شهرت بی طرف بمانند . از سوی دیگر، یافته های مربوط به دانشگاه های آزاد با نتایج مطالعات قبلی مطابقت دارد و نشان می دهد که وفاداری دانشجویان تا حد زیادی تحت تأثیر شهرت دانشگاه آنها قرار دارد . نتایج این پژوهش با پژوهش کاوشاو و علی (۲۰۱۹) مطابقت دارد . که نشان داد که شهرت دانشگاه تأثیر قابل توجهی بر وفاداری دانشجویان در دانشگاه های هند دارد . بنابراین، دانشجویان وفادار بیشتر احتمال دارد که دانشگاه خود را به دیگران پیشنهاد دهند، تحصیلات خود را در همان مدرسه ادامه دهند و پس از فارغ التحصیلی با دانشگاه خود ارتباط برقرار کنند . برای تأثیرات غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به برنده از طریق شهرت برنده، نتایج فقط می توانند از تأثیر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی برای وفاداری به برنده (فرضیه هفتم) تایید می کنند و تأثیر مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده (فرضیه هفتم) تایید می کند . نتایج این پژوهش با نتایج با پژوهش های هو و لی (۲۰۱۴) که نشان داد رابطه غیرمستقیم بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و وفاداری به برنده همسوی مسئولیت دارد و پژوهش های (بیانچی و همکاران، ۲۰۱۹؛ گورلک و همکاران، ۲۰۱۷؛ هی و لای، ۲۰۱۴؛ لی و همکاران، ۲۰۱۷؛ لی و همکاران، ۲۰۱۹) که نشان دادند رابطه غیرمستقیم بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و وفاداری به برنده وجود دارد همسوی مستقیم دارد . به طور کلی، فعالیت های مسئولیت اجتماعی سازمانی می تواند از توسعه روابط خوب با سایر ذینفعان حمایت کند،

همچنین منبعی از سرمایه شهرت برای افزایش عملکرد آنها فراهم می کند بنابراین، شهرتسازی برای ایجاد ارزش ویژه برنده و وفاداری و واسطه‌گری اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری و ارزش ویژه ضروری است. با این حال، از آنجا که تأثیر شهرت بر وفاداری به برنده برای دانشگاه‌های دولتی قوی‌تر است و تأثیر غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر وفاداری به برنده از طریق شهرت برای دانشگاه‌های دولتی قوی‌تر است، ما شاهد تفاوت‌های قابل توجهی در این اثر غیرمستقیم است. این مطالعه اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی را بر شهرت برنده، وفاداری و ارزش ویژه در زمینه آموزش عالی دولتی و آزاد بررسی کرد، با مطالعات قبلی که تنها یک دیدگاه منحصر به فرد را برجسته می کردند. نتایج حاکی از تأثیرات قوی و مثبت مسئولیت اجتماعی سازمانی بر شهرت، ارزش ویژه و وفاداری برنده در دانشگاه‌های دولتی و آزاد است که نشان‌دهنده اهمیت ادراک دانشجویان نسبت به مسئولیت اجتماعی سازمانی در زمینه آموزش عالی و به طور کلی مخاطبان برای مدیریت برنده سازمان‌ها و شرکت‌ها است. در نتیجه، این مطالعه افزوده نظری قابل توجهی به ادبیات مسئولیت اجتماعی سازمانی و مدیریت برنده، به ویژه برای مؤسسات آموزش عالی ارائه می دهد. علاوه بر این، این مطالعه به بررسی میانجیگری پرداختن شهرت برنده بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه پیشنهادی در مدل سلسله مراتبی اثرات بیافته‌ها نقش میانجی قوی شهرت نام تجاری را بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و ارزش ویژه برنده و وفاداری در دانشگاه‌های دولتی و آزاد نشان داد. هنگامی که مزایای غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و وفاداری با اثرات مستقیم مقایسه شد، ارتباط شهرت برنده در انتقال اثر نشان داده شد. این پژوهش چندین پیامد کاربردی برای مدیران دانشگاه‌های خصوصی و آزاد دارد. نتایج اهمیت مسئولیت اجتماعی سازمانی را در بهبود شهرت دانشگاه‌های دولتی و آزاد نشان می دهد. این پژوهش همچنین به درک بهتر اهمیت ابتکارات مسئولیت اجتماعی سازمانی در تغییر ادراک و نیات رفتاری دانشجویان نسبت به برنده موسسه کمک می کند. افزایش شهرت دانشگاه می تواند بر ارزش ویژه برنده و وفاداری دانشگاه تأثیر بگذارد که می تواند پیامدهای مالی، غیر مالی و عملکردی قابل توجهی داشته باشد. با توجه به مدل‌های کسب و کار دانشگاه‌های آزاد، شهرت، ارزش ویژه برنده و وفاداری برای بهبود وجهه و شهرت و جذب دانشجویان حیاتی است. از سوی دیگر، دانشگاه‌های دولتی برای حفظ وجهه خود به شهرت، عدالت و وفاداری اهمیت می دهند. از این رو، مدیران دانشگاه‌های دولتی و خصوصی باید بر اجرای مسئولیت اجتماعی سازمانی به عنوان پیش‌بینی کننده کلیدی شهرت، عدالت و وفاداری دانشگاه از دیدگاه دانشجویان تاکید کنند. علاوه بر این، نتایج نشان می دهد که برای دانشگاه‌های آزاد، اثرات غیرمستقیم مسئولیت اجتماعی سازمانی از طریق شهرت بر ارزش ویژه برنده و وفاداری به

اثرات مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ارزش ویژه برنده و فاداری به برنده با نقش میانجی شهرت برنده (مقایسه دانشگاه دولتی و آزاد اسلامی)

برند در مقایسه با دانشگاه‌های دولتی مهم‌تر از اثرات مستقیم است. این یافته‌ها همچنین بر اهمیت شهرت و تصویر و نقش مسئولیت اجتماعی سازمانی برای بهبود این ویژگی‌ها در زمینه دانشگاه‌های دولتی تاکید می‌کنند. برای تخصیص بودجه به دانشگاه‌های دولتی، دولت باید اجرای مسئولیت اجتماعی سازمانی را در نظر بگیرد که دانشگاه را برجسته می‌کند. مسئولیت دارد و به بهبود وجهه دانشگاه کمک می‌کند. مدیران و صاحبان دانشگاه‌های خصوصی بیشتر از دانشگاه‌های دولتی اهمیت می‌دهند که دولت از جنبه مالی و جذب دانشجو بیشتر از دانشگاه‌های دولتی حمایت می‌کند که دولت از آنها حمایت می‌کند و برای هزینه‌های آنها بودجه اختصاص می‌دهد. بنابراین، برای دانشگاه‌های خصوصی، اجرای مسئولیت اجتماعی سازمانی از دانشگاه‌های دولتی حیاتی‌تر است و مستقیماً بر وفاداری دانشجویان تأثیر می‌گذارد و منجر به افزایش تعداد دانشجویان می‌شود.

منابع

- Kim, Songmi, and Heejung Lee(2020) "The Effect of CSR Fit and CSR Authenticity on the Brand Attitude" *Sustainability* 12 (1)275-295.
- Foroudi, Pantea(2019) Influence of brand signature, brand awareness, brand attitude, brand reputation on hotel industry's brand performance. *International Journal of Hospitality Management*.19(76)271-285.
- Esen, E. (2013) The Influence of Corporate Social Responsibility (CSR) Activities on Building Corporate Reputation. In: Gonzalez-perez, M.A. and Leonard, L., Eds., *International Business, Sustainability and Corporate Social Responsibility (Advances in Sustainability and Environmental Justice)*, Emerald Group Publishing Limited, 133-150.
- Hartmann M(2011) Corporate social responsibility in the food sector. *Eur Rev Agric Econ*; 38(3): 297–324.
- Zhao, Yan. Manzir Abbas2, Madeeha Samma. Tarik Ozkut, Mubbasher Munir . Samma Faiz Rasool(2021) Exploring the Relationship Between Corporate Social Responsibility, Trust, Corporate Reputation, and Brand Equity. *Frontiers in Psychology*.4(10)1-10.
- Foroudi, Pantea, Yu, Qionglei, Gupta, Suraksha, Foroudi, Mohammad M. (2019) *Enhancing University Brand Image and Reputation through Customer Value Co-Creation Behaviour*. *Technological Forecasting & Social Change*, 138 . pp. 218-227.
- Bianchi, E., Bruno, J.M. and Sarabia-Sanchez, F.J. (2019), "The impact of perceived CSR on corporate reputation and purchase intention", *European Journal of Management and Business Economics*, Vol. 28 No. 3, pp. 206-221.
- Aaker, D.A.(1991) *Managing Brand Equity, Capitalizing on the Value of a Brand Name*. Free Press, New York.
- Aaker, D.A.(2012) *Building Strong Brands*. Simon & Schuster, London, England.
- Ahmad, J., 2012. Can a university act as a corporate social responsibility (CSR) driver? *Ananalysis. Soc. Responsib. J.* 8 (1), 77–86.
- Ahmed, M., Zehou, S., Raza, S.A., Qureshi, M.A., Yousufi, S.Q. (2020)Impact of CSR and environmental triggers on employee green behavior: the mediating effect of employee well-being. *Corp. Soc. Responsib. Environ. Manag.* 27 (5), 2225–2239.
- Aljarrah, A., Ibrahim, B.(2020)The robustness of corporate social responsibility and brandloyalty relation: a meta-analytic examination. *J. Promot. Manag.* 26 (7), 1038–1072.
- Alzyoud, S.A., Bani - Hani, K.(2015) Social responsibility in higher education institutions:application case from the Middle East. *Eur. Sci. J.* 11 (8), 122–129.
- Aramburu, I.A., Pescador, I.G.(2019) The effects of corporate social responsibility on customer loyalty: the mediating effect of reputation in cooperative banks versus commercial banks in the Basque country. *J. Bus. Ethics* 154 (3), 701–719.
- Aguinis, H.(2011) Organizational responsibility: doing good and doing well. In:Zedeck, S. (Ed.), *APA Handbook of Industrial and Organizational Psychology*, 11(3) 855–879.
- Bartkowski, B., Walsh, G., Beatty, S.E.(2011) Culture and age as moderators in thecorporate reputation and loyalty relationship. *J. Bus. Res.* 64 (9), 966–972.
- Bianchi, E., Bruno, J.M., Sarabia-Sanchez, F.J.(2019) The impact of perceived CSR oncporate reputation and purchase intention. *Eur. J. Manag. Busin. Econom.* 28 (3),

- 206–221.
- Branco, M.C., Rodrigues, L.L.(2006) Corporate social responsibility and resource-based perspectives. *J. Bus. Ethics* 69 (2), 111–132.
- Brown, T., Dacin, P., 1997. The company and the product: corporate associations and consumer product responses. *J. Market.* 61 (1), 68–84.
- Brickley, J.A., Smith Jr., C.W., Zimmerman, J.L.(2002) Business ethics and organizational architecture. *J. Bank. Finance* 26 (9), 1821–1835.
- Burton, S., Soboleva, A., Daellenbach, K., Basil, D.Z., Beckman, T., Deshpande, S.(2017) Helping those who help us: co-branded and co-created Twitter promotion in CSR partnerships. *J. Brand Manag.* 24 (4), 322–333.
- Carroll, A.B.(1979)A three-dimensional conceptual model of corporate performance.*Acad. Manag. Rev.* 4 (4), 497–505.
- Carroll, A.B.(1991) The pyramid of corporate social responsibility: toward the moral management of organizational stakeholders. *Bus. Horiz.* 34 (4), 39–48.
- Carroll, A.B., 2015. Corporate social responsibility (CSR) is on a sustainable trajectory.*J. Def. Manag.* 5 (2) available at: Carroll, A.B., 2016. Carroll's pyramid of CSR: taking another look. *Int. J. Corp. Soci.Respons.* 1 (1), 3–33.
- Cha, M.-K., Yi, Y., Bagozzi, R.P.(2016) Effects of customer participation in corporate social responsibility (CSR) programs on the CSR-brand fit and brand loyalty. *Cornell Hosp. Quart.* 57 (3), 235–249.
- Chan, T.J., Mohd Hasan, N.A.(2018) Corporate social responsibility practices from the employees' perspective: a case of Malaysian higher education institution. *Int. J. Acad.Res. Bus. Soc. Sci.* 8 (4), 131–153.
- Chang, K.(2013) How reputation creates loyalty in the restaurant sector. *Int. J. Contemp.Hospit. Manag.* 25 (4), 536–557.
- Chapleo, C.(2007) Barriers to brand building in UK universities? *Int. J. Nonprofit Voluntary Sect. Mark.* 12 (1), 23–32.
- Chapleo, C.(2015) Brands in higher education: challenges and potential strategies. *Int.Stud. Manag. Organ.* 45 (2), 150–163.
- Chaudhuri, A.(2002) How brand reputation affects the advertising-brand equity link. *J. Advert. Res.* 42 (3), 33–43.
- Chen, L.-H.(2008) Internationalization or international marketing? Two frameworks for understanding international students' choice of Canadian universities. *J. Market.* High Educ. 18 (1), 1–33.
- Chen, M.-H., Tai, P.-N., Chen, B.H.(2015) The relationship among corporate social responsibility, consumer-company identification, brand prestige, and purchase intention. *Int. J. Market. Stud.* 7 (5), p33.
- Chopra, A., Marriya, S.(2013) Corporate social responsibility and education in India. *Issues Ideas Educ.* 1 (1), 13–22.
- Coombs, W.T.(2007) Protecting organization reputations during a crisis: the development and application of situational crisis communication theory. *Corp. Reput. Rev.* 10 (3), 163–176.
- De Bernardis, L., Maiolini, R., Braccini, A.M.(2010) Corporate social responsibility in private and public sector: sustainability of business versus effectiveness of action. In: Proceedings of the XXXIII Convegno AIDEA, Milan, Italy.
- Dejnaka, A., Kulig-Moskwa, K., Łobos, K., Nogie_c, J., Szewczyk, M.(2016) Students' perception of attributes of independent colleges of business profile in the market of higher education in Poland. *Management* 20 (2), 340–359.
- Delgado, B.E., Munuera, A.L.J.(2001) Brand trust in the context of consumer loyalty. *Eur.J. Mark.* 35 (11/12), 1238–1258.
- Dennis, C., Papagiannidis, S., Alamanos, E., Bourlakis, M.(2016)The role of brandattachment strength in higher education. *J. Bus. Res.* 69 (8), 3049–3057.
- Dima, A.M., Vasilache, S., Ghinea, V., Agoston, S.(2013) A model of academic social responsibility. *Transyl. Rev. Adminis. Sci.* 38, 23–43.
- Du, S., Bhattacharya, C.B., Sen, S.(2011) Corporate social responsibility and competitive advantage: overcoming the trust barrier. *Manag. Sci.* 57 (9), 1528–1545.
- El-Kassar, A.-N., Makki, D., Gonzalez-Perez, M.A.(2019) Student-university identification and loyalty through social responsibility: a cross-cultural analysis. *Int. J. Educ. Manag.* 33 (1), 45–65.
- Ertas, N.(2018) How public, non-profit, and private-sector employees access volunteer roles. *J. Nonprofit & Public Sect. Mark.* 1–19.
- Esen, E.(2013) The influence of corporate social responsibility (CSR) activities on building corporate reputation. *Int. Busin. Sustain. Corp. Soci. Responsib.* 11, 133–150.
- Falck, O., Hebllich, S.(2007) Corporate social responsibility: doing well by doing good. *Bus. Horiz.* 50 (3), 247–254.
- Fatma, M., Rahman, Z., Khan, I.(2015) Building company reputation and brand equitythrough CSR: the mediating role of trust. *Int. J. Bank Market.* 33 (6), 840–856.
- Fatma, M., Khan, I., Rahman, Z.(2016) How does corporate association influence consumer brand loyalty? Mediating role of brand identification. *J. Prod. Brand Manag.* 25 (7), 629–641.
- Faul, F., Erdfelder, E., Buchner, A., Lang, A.-G.(2009) Statistical power analyses using G*Power 3.1: tests for correlation and regression analyses. *Behav. Res. Methods* 41(4), 1149–1160.
- Ferrer-Balas, D., Adachi, J., Banas, S., Davidson, C.I., Hoshikoshi, A., Mishra, A.,Motodoa, Y., et al.(2008) An international comparative analysis of sustainability transformation across seven universities. *Int. J. Sustain. High Educ.* 9 (3), 295–316.
- Foroudi, P., Yu, Q., Gupta, S., Foroudi, M.M.(2019)Enhancing university brand imageand reputation through customer value co-creation behaviour. *Technol. Forecast.Soc. Change* 138, 218–227.
- Garay, L., Font, X.(2012) Doing good to do well? Corporate social responsibility reasons, practices nd impacts in small and medium accommodation enterprises. *Int. J. Hospit. Manag.* 31 (2), 329–337.

- Garde_S_anchez, R., Rodríguez Bolívar, M.P., L_opez-Hern_andez, A.M.(2013) Online disclosure of university social responsibility: a comparative study of public and private US universities. *Environ. Educ. Res.* 19 (6), 709–746.
- Garipa_gao_glu, B.C.(2016) Branding in higher education: a case study from Turkey. *High Educ. Pol.* 29 (2), 254–271.
- Gomez, L.(2014) The importance of university social responsibility in Hispanic America: a responsible trend in developing countries. In: Eweje, G. (Ed.), *Critical Studies on Corporate Responsibility, Governance and Sustainability*, 8. Emerald Group Publishing Limited, pp. 241–268.
- Gonz_alez-Rodríguez, M.R., Díaz-Fern_andez, M.C., Pawlak, M., Simonetti, B.(2013) Perceptions of students university of corporate social responsibility. *Qual. Quantity* 47 (4), 2361–2377.
- Gunardi, A., Febrian, E., Herwany, A.(2016) The implication of firm-specific characteristics on disclosure: the case of Indonesia. *Int. J. Monetary Econ.* 9 (4), 379–387.
- Gürlek, M., Düzungün, E., Meydan Uygur, S.(2017) How does corporate social responsibility create customer loyalty? The role of corporate image. *Soc. Responsib. J.* 13 (3),409–427.
- Hair, J.F., Risher, J.J., Sarstedt, M., Ringle, C.M.(2019)When to use and how to report the results of PLS-SEM. *Eur. Bus. Rev.* 31 (1), 2–24.
- Hair, J.F., Sarstedt, M., Ringle, C.M., Gudergan, S.(2017) Advanced Issues in Partial Least Squares Structural Equation Modeling. SAGE Publications, Thousand Oaks, CA.
- Han, H., Kim, W.(2009) Outcomes of relational benefits: restaurant customers'perspective. *J. Trav. Tourism Market.* 26 (8), 820–835.
- Harvey, B.(2001)Measuring the effects of sponsorships. *J. Adv. Res.* 41 (1), 59–65.
- He, Y., Lai, K.K., 2014. The effect of corporate social responsibility on brand loyalty:the mediating role of brand image. *Total Qual. Manag. Bus. Excel.* 25 (3–4),249–263.
- He, H., Li, Y.(2011) CSR and service brand: the mediating effect of brand identification and moderating effect of service quality. *J. Bus. Ethics* 100 (4), 673–688.
- Heffernan, T., Wilkins, S., Butt, M.M.(2018) Transnational higher education: the importance of institutional reputation, trust and student-university identification in international partnerships. *Int. J. Educ. Manag.* 32 (2), 227–240.
- Hemsley-Brown, J., Melewar, T.C., Nguyen, B., Wilson, E.J.(2016) Exploring brand identity, meaning, image, and reputation (BIMIR) in higher education: a special section. *J. Bus. Res.* 69 (8), 3019–3022.
- Henseler, J.(2017) Bridging design and behavioral research with variance-based structural equation modeling. *J. Advert.* 46 (1), 178–192.
- Henseler, J., Ringle, C., Sarstedt, M.(2016) Testing measurement invariance of composites using partial least squares. *Int. Market. Rev.* 33 (3), 405–431.
- Henseler, J., Ringle, C.M., Sinkovics, R.R.(2009) The use of partial least squares path modeling in international marketing. In: Sinkovics, R.R., Ghauri, P.N. (Eds.),*Advances in International Marketing*, 20. Emerald Group Publishing Limited, 277–319.
- Hsu, K.-T.(2012) The advertising effects of corporate social responsibility on corporate reputation and brand equity: evidence from the life insurance industry in Taiwan.*J. Bus. Ethics* 109 (2), 189–201.
- Hur, W.M., Kim, H., Woo, J.(2014)How CSR leads to corporate brand equity: mediating mechanisms of corporate brand credibility and reputation. *J. Bus. Ethics* 125 (1), 75–86.
- Ismail, Z., Shujaat, N.(2019) CSR in universities: a case study on internal stakeholder perception of university social responsibility. *Adv. Soci. Sci. Res. Journal* 6 (1)1-22.
- Joseph, M., Mullen, E.W., Spake, D.(2012) University branding: understanding students' choice of an educational institution. *J. Brand Manag.* 20 (1), 1–12.
- Kaushal, V., Ali, N.(2019) University Reputation, Brand Attachment and Brand Personality as Antecedents of Student Loyalty: A Study in Higher Education Context".*Corporate Reputation Review* .
- Keller, K.L.(1993) Conceptualizing, measuring, and managing customer-based brand equity. *J. Market.* 57 (1), 1–22.
- Keller, K.L., Lehmann, D.R.(2006) Brands and branding: research findings and future priorities. *Market. Sci.* 25 (6), 740–759.
- Khan, M.R.T., Chamhuri, S., Farah, H.S.(2015) Green food consumption in Malaysia: a review of consumers' buying motives. *Int. Food Res. J.* 22 (1), 131–138.
- Kock, N.(2015) Common method bias in PLS-SEM: a full collinearity assessment approach. *Int. J. e-Collaboration* 11 (4), 1–10.
- Kock, N., Lynn, G.(2012) Lateral collinearity and misleading results in variance-based SEM: an illustration and recommendations. *J. Assoc. Inf. Syst. Online* 13 (7),546–580.
- Kotler, P., Armstrong, G.M.(2010) Principles of marketing. In: Global (Ed.), Pearson Education, Upper Saddle River, NJ, thirteenth ed.
- Lai, C.-S., Chiu, C.-J., Yang, C.-F., Pai, D.-C.(2010) The effects of corporate socialresponsibility on brand performance: the mediating effect of industrial brand equity and corporate reputation. *J. Bus. Ethics* 95 (3), 457–469.
- Lavidge, R.J., Steiner, G.A.(1961) A model for predictive measurements of advertisingeffectiveness. *J. Market.* 25 (6), 59–62.
- Lee, C.-Y., Chang, W.-C., Lee, H.-C.(2017) An investigation of the effects of corporatesocial responsibility on corporate reputation and customer loyalty – evidence fromthe Taiwan non-life insurance industry. *Soc. Responsib. J.* 13 (2), 355–369.
- Lee, J., Lee, Y.(2015) The interactions of CSR, self-congruity and purchase intentionamong Chinese consumers. *Australas. Market J.* 23 (1), 19–26.

- Li, S., Spry, L., Woodall, T.(2019) Values congruence on CSR and its impact on corporate reputation. *Eur. J. Sustain. Dev.* 8 (5), 37.
- Lin, M.S., Chung, Y.K.(2019) the impacts of corporate social responsibility and brand attributes on brand equity in the restaurant industry. *Tourism Econ.* 25 (4),639–658.
- Liu, M.T., Liu, Y., Mo, Z., Zhao, Z., Zhu, Z.(2019)How CSR influences customer behavioural loyalty in the Chinese hotel industry. *Asia Pac. Market. Logist.* 32 (1), 1–22.
- Loureiro, S.M.C., Kastenholz, E.(2011) Corporate reputation, satisfaction, delight, andloyalty towards rural lodging units in Portugal. *Int. J. Hospit. Manag.* 30 (3),575–583.
- Loureiro, S.M.C., Sarmento, E.M., Le Bellego, G.(2017) The effect of corporate brand reputation on brand attachment and brand loyalty: automobile sector. In: Wright, Tiu, Cogent, L. (Eds.), *Business & Management.*, 4 (1) 1-33.
- Luoma-aho, V.(2007) Neutral reputation and public sector organizations. *Corp. Reput.Rev.* 10 (2), 124–143.
- Maignan, I., Ferrell, O.C., Hult, G.T.(1999) Corporate citizenship: cultural antecedents and business benefits. *J. Acad. Market. Sci.* 27, 455–469.
- Mandhachitara, R., Poolthong, Y.(2011) A model of customer loyalty and corporate social responsibility. *J. Serv. Market.* 25 (2), 122–133.
- Mazzarol, T., Soutar, G.(2008)The Global Market for Higher Education: Sustainable Competitive Strategies for the New Millennium. Edward Elgar Publishing,Cheltenham.
- McDonald, M.H.B., de Chernatony, L., Harris, F.(2001)Corporate marketing and service brands - Moving beyond the fast-moving consumer goods model. *Eur. J. Market.* 35(3/4), 335–352.
- Mackenzie, M., Peters, M.(2014) Hospitality managers' perception of corporate social responsibility: an explorative study. *Asia Pac. J. Tourism Res.* 19 (3), 257–272.
- Mahmood, A., Bashir, J.(2020) How does corporate social responsibility transform brand reputation into brand equity? Economic and noneconomic perspectives of CSR. *Int. J. Eng. Bus. Manag.* 12, 1–13.
- Md Noor, S., Rasoolimanesh, S.M., Jaafar, M., Barghi, R.(2019) Inscription of a destination as a world heritage site and residents' perceptions. *Asia Pac. J. Tourism Res.* 24 (1), 14–30.
- Mehta, S.R.(2011) Corporate social responsibility (CSR) and universities: towards an integrative approach. *Int. J. Soc. Sci. Humanit.* 300–304.
- Mohaiyadin, N.M., Mardzuki, K., Ong, J.H.L., Ridzuan, A.A., Abdullah, A.N., Inderjit, S.,(2018) Dimensions of sustainability practices for national defence university of Malaysia. *Int. J. Bus. Manag.* 2 (1), 12–17.
- Mohd Hasan, N.A.(2017)Managing standards in corporate social responsibility online: a case study of a Malaysian Higher Learning Institution. *Int. J. Econ. Res.* 14 (14),259–274.
- Mourad, M., Ennew, C., Kortam, W.(2011) Brand equity in higher education. *Market.Intell. Plann.* 29 (4), 403–420.
- Mourad, M., Meshreki, H., Sarofim, S.(2020) Brand equity in higher education: comparative analysis. *Stud. High Educ.* 45 (1), 209–231.
- Nair, A.K.S., Bhattacharyya, S.S.(2019) Mandatory corporate social responsibility in India and its effect on corporate financial performance: perspectives from institutional theory and resource- based view. *Busin. Strateg. Develop.* 2, 106–116.
- Nazir, O., Islam, J.U.(2019) Influence of CSR-specific activities on work engagement and employees' innovative work behaviour: an empirical investigation. *Curr. Issues Tourism* 23 (24), 3054–3072.
- Nazir, O., Islam, J.U.(2020) Effect of CSR activities on meaningfulness, compassion, and employee engagement: a sense-making theoretical approach. *Int. J. Hospit. Manag.* 90 (6), 102630.
- Nazir, O., Islam, J.U., Rahman, Z.(2021) Effect of CSR participation on employee sense of purpose and experienced meaningfulness: a self-determination theory perspective. *J. Hospit. Tourism Manag.* 46, 123–133.
- Nejati, M., Shafaei, A., Salamzadeh, Y., Daraei, M.(2011)Corporate social responsibility and universities: a study of top 10 world universities' websites. *Afr. J. Bus. Manag.* 5(2), 440–447.
- Nyadzayo, M.W., Khajehzadeh, S.(2016) The antecedents of customer loyalty: a moderated mediation model of customer relationship management quality and brand image. *J. Retailing Consum. Serv.* 30, 262–270.
- O'Brien, I.M., Jarvis, W., Soutar, G., Ouschan, R. (2018)Co-creating a CSR strategy with customers to deliver greater value. In: Brueckner, M., Spencer, R., Paull, M. (Eds.),*Disciplining the Undisciplined?* Springer International Publishing, Cham, 89–107.
- Osakwe, C.N., Yusuf, T.O.(2020) CSR: A Roadmap towards Customer Loyalty". *Total Quality Management & Business Excellence*, 1–17.
- Othman, R., Othman, R.(2014) Higher education institutions and social performance:evidence from public and private universities. *Int. J. Busin. Soci.* 15, 1–18.
- Panda, S., Pandey, S.C., Bennett, A., Tian, X.(2019)University brand image as competitive advantage: a two-country study. *Int. J. Educ. Manag.* 33 (2), 234–251.
- Parsons, A.(2014) Literature Review on Social Responsibility in Higher Education. University of Victoria, Victoria, Canada
- P_aunescu, C., G_auc_a, O., Dr_agan, D.(2017) Managing obligations to society. Case of best ranked universities in social responsibility. In: Proceedings of the 11th International Conference on Business Excellence PICBE, pp. 818–825.
- P_erez, A.(2015)Corporate reputation and CSR reporting to stakeholders. Gaps in the literature and future lines of research. *Corp. Commun. Int. J.* 20 (1), 11–29.

- Perez, A., Rodriguez del Bosque, I. (2013) Measuring CSR image: three studies to develop and to validate a reliable measurement tool. *J. Bus. Ethics* 118 (2), 265–286.
- Pinar, M., Girard, T., Basfirinci, C. (2020) Examining the relationship between brand equity dimensions and university brand equity: an empirical study in Turkey. *Int. J. Educ. Manag.* 34 (7), 1119–1141.
- Pires, V., Trez, G. (2018) Corporate reputation: a discussion on construct definition and measurement and its relation to performance. *Revista de Gest~ao* 25 (1), 47–64.
- Pirsch, J., Gupta, S., Grau, S.L. (2007) A framework for understanding corporate social responsibility programs as a continuum: an exploratory study. *J. Bus. Ethics* 70 (2), 125–140.
- Plewa, C., Ho, J., Conduit, J., Karper, I. (2016) Reputation in higher education: a fuzzy set analysis of resource configurations. *J. Bus. Res.* 69 (8), 3087–3095.
- Plungpongpan, J., Tiangoongnern, L., Speece, M. (2016) University social responsibility and brand image of private universities in Bangkok. *Int. J. Educ. Manag.* 30 (4), 571–591.
- Quazi, A., Richardson, A. (2012) Sources of variation in linking corporate social responsibility and financial performance. *Soc. Responsib. J.* 8 (2), 242–256.
- Rahman, A.A., Castka, P., Love, T. (2019) Corporate social responsibility in higher education: a study of the institutionalisation of CSR in Malaysian public universities. *Corp. Soc. Responsib. Environ. Manag.* 26 (4), 916–928.
- Ram, B.R., Nallaluthan, K., Hanafi, N. (2017) Brand equity in higher education institutions in Malaysia. *Int. J. Law, Human. Soci. Sci.* 1 (5), 71–86.
- Rasoolimanesh, S.M., Khoo-Lattimore, C., Md Noor, S., Jaafar, M., Konar, R. (2020) Tourist engagement and loyalty: gender matters? *Curr. Issues Tourism* 1–15.
- Rasoolimanesh, S.M., Rold_an, J.L., Jaafar, M., Ramayah, T. (2017) Factors influencing residents' perceptions toward tourism development: differences across rural and urban world heritage sites. *J. Trav. Res.* 56 (6), 760–775.
- Rasoolimanesh, S.M., Wang, M., Rold_an, J.L., Kunasekaran, P. (2021) Are we in right path for mediation analysis? Reviewing the literature and proposing robust guidelines. *J. Hospit. Tourism Manag.* 48, 395–405.
- Reinartz, W., Haenlein, M., Henseler, J. (2009) An empirical comparison of the efficacy of covariance-based and variance-based SEM. *Int. J. Res. Market.* 26 (4), 332–344.
- Ringle, C., Wende, S., Becker, J. (2015) SmartPLS 3. SmartPLS GmbH, Boenningstedt, Germany.
- Rupp, D.E., Shao, R., Skarlicki, D.P., Paddock, E.L., Kim, T.Y., Nadisic, T. (2018) Corporate social responsibility and employee engagement: the moderating role of CSR-specific relative autonomy and individualism. *J. Organ. Behav.* 39 (5), 559–579.
- Sarstedt, M., Henseler, J., Ringle, C.M. (2011) Multigroup analysis in partial least squares(PLS) path modeling: alternative methods and empirical results. In: Sarstedt, M., Schwaiger, M., Taylor, C.R. (Eds.), *Advances in International Marketing*, 22. Emerald Group Publishing Limited, pp. 195–218.
- Sasmita, J., Mohd Suki, N. (2015) Young consumers' insights on brand equity: effects of brand association, brand loyalty, brand awareness, and brand image. *Int. J. Retail Distrib. Manag.* 43 (3), 276–292.
- Shah, S.G.M., Sarfraz, M., Ivascu, L. (2020) Assessing the Interrelationship Corporate Environmental Responsibility, Innovative Strategies, Cognitive and Hierarchical CEO:A Stakeholder Theory Perspective. *Corporate Social Responsibility and Environmental Management*, pp. 457–473.
- Slack, R.E., Corlett, S., Morris, R. (2015) Exploring employee engagement with (corporate) social responsibility: a social exchange perspective on organizational participation. *J. Bus. Ethics* 127, 537–548.
- Smith, J. (2020) The Company with the Best CSR Reputations. *Forbes*. <http://www.forbes.com/sites>
- Steurer, R. (2010) The role of governments in corporate social responsibility: characterising public policies on CSR in Europe. *Pol. Sci.* 43 (1), 49–72.
- Su, L., Swanson, S.R., Chinchanachokchai, S., Hsu, M.K., Chen, X. (2016) Reputation and intentions: the role of satisfaction, identification, and commitment. *J. Bus. Res.* 69 (9), 3261–3269.
- Sultan, P., Wong, H.Y. (2012) Cultures' Consequences in the Assessment of Higher Education Service Quality: the Case of CQU, Australia", Sharing the Cup of Knowledge, Australian and New Zealand Marketing Academy Conference. ANZMAC, Adelaide.
- Sultan, P., Wong, H.Y. (2014) An integrated-process model of service quality, institutional brand and behavioural intentions: the case of a university. *Manag. Serv. Qual.*: Int. J. 24 (5), 487–521.
- Switala, M., Gamro, W., Reformat, B., Bilinska-Reforma, K. (2020) The influence of brand awareness and brand image on brand equity – an empirical study of logistics service providers. *J. Econ. Manag.* 33, 96–119.
- Vasilescu, R., Barna, C., Epure, M., Baicu, C. (2010) Developing university social responsibility: a model for the challenges of the new civil society. *Procedia - Soci. Behav. Sci.* 2 (2), 4177–4182.
- Wæraas, A., Byrkjeflot, H. (2012) Public sector organizations and reputation management: five problems. *Int. Publ. Manag. J.* 15 (2), 186–206.
- Walsh, G., Beatty, S.E. (2007) Customer-based corporate reputation of a service firm: scale development and validation. *J. Acad. Market. Sci.* 35 (1), 127–143.
- Wang, D.H.-M., Chen, P.-H., Yu, T.H.-K., Hsiao, C.-Y. (2015) The effects of corporate social responsibility on brand equity and firm performance. *J. Bus. Res.* 68 (11), 2232–2236.

- Wang, W., Korschun, D.(2015) Spillover of social responsibility associations in a brand portfolio. *J. Prod. Brand Manag.* 24 (6), 596–609.
- Waheed, A., Yang, J.(2018) Effect of corporate social responsibility disclosure on firms' sales performance: a perspective of stakeholder engagement and theory. *Corp. Soc.Responsib. Environ. Manag.* 26 (3), 599–666.
- Waheed, A., Zhang, Q.(2020)Effect of CSR and ethical practices on sustainable competitive performance: a case of emerging markets from stakeholder theory perspective. *J. Bus. Ethics* 1–9.
- Watkins, B.A., Gonzenbach, W.J.(2013) Assessing university brand personality through logos: an analysis of the use of academics and athletics in university branding. *J. Market. High Educ.* 23 (1), 15–33.
- Whelan, S., Davies, G., Walsh, M., Bourke, R.(2010) Public sector corporate branding and customer orientation. *J. Bus. Res.* 63 (11), 1164–1171.
- Woo, H., Jin, B.(2016) Culture doesn't matter? The impact of apparel companies' corporate social responsibility practices on brand equity. *Cloth. Text. Res. J.* 34 (1),20–36.
- Yussof, I.(2003) Pelaburan Pendidikan Tinggi: analisis Perbandingan IPTA-IPTS diMalaysia [Higher Education Investment: a Comparative Analysis of IPTAs in Malaysia]. *Jurnal Pendidikan [Journal of Education* 28, 33–46.
- Zhang, H., Fu, X., Cai, L.A., Lu, L.(2014) Destination image and tourist loyalty: a metaanalysis. *Tourism Manag.* 40, 213–223.