



Designing a Model for Antecedents and Consequences of Divisiveness in Public Organizations

Alireza Fallahi¹, Amin Nikpour*², Reza Zare³, Malikeh Beheshtifar⁴

1. Ph.D. student in Human Resource Management, Department of Management, Rafsanjan Branch, Islamic Azad University, Rafsanjan, Iran
2. Assistant Professor, Department of Management, Kerman Branch, Islamic Azad University, Kerman, Iran
3. Assistant Professor, Department of Management, Payamnour, Tehran, Iran
4. Associate Professor, Department of Management, Rafsanjan Branch, Islamic Azad University, Rafsanjan, Iran

*Corresponding author email address: Nikpour2003@yahoo.com

Article Info

ABSTRACT

Article type:
Qualitative Research

How to cite this article: Fallahi, A., Nikpour, A., Zare, R. & Beheshtifar, M. (2024). Designing a Model for Antecedents and Consequences of Divisiveness in Public Organizations. *Transformational Human Resources Quarterly*. 3(10): 46-63.

Published by Islamic Azad University, Rafsanjan Branch. This is an open access article.

Background and purpose: In all periods of organizational life, there has been a division between the interests of the boss and the subordinates or the employer and the worker, and many factors have caused such a problem and brought adverse consequences. The purpose of this research is to design a model for antecedents and consequences of divisiveness in public organizations.

Research method: The current research, in terms of its purpose, is among the survey researches, which was conducted qualitatively and using the content analysis method. In the conducted interviews, 12 organizational and academic experts were used until theoretical saturation, and after coding, the final model was extracted.

Findings: The designed model has 6 dimensions and 23 components, the antecedents include the dimensions of the centralizing structure, hidden personality, double-minded managers and leaders, and politicized culture, and the consequences include the dimensions of individual and organizational destructive results, which are the identified factors that were approved by experts.

Conclusion: To reduce organizational divisiveness, it is important and necessary to focus on antecedents for control and prediction, which will improve relationships and reduce destructive individual and organizational results.

Keywords: *division, divisiveness, public organizations*

فصلنامه منابع انسانی تحول آفرین



تاریخچه مقاله:

دریافت شده در تاریخ ۴ دی ۱۴۰۲

پذیرفته شده در تاریخ ۲۰ اسفند ۱۴۰۲

منتشر شده در تاریخ ۱۵ مرداد ۱۴۰۳

دوره ۳، شماره ۱۰، صفحه ۶۳-۴۶

طراحی مدل پیشاندھا و پسایندھا تفرقه انگيزی در سازمان های دولتی

علیرضا فلاحتی^۱، امین نیک پور*^۲، رضا زارع^۳، ملیکه بهشتی فر^۴

۱. دانشجوی دکتری مدیریت دولتی، گروه مدیریت، واحد رفسنجان، دانشگاه آزاد اسلامی، رفسنجان، ایران
۲. دانشیار، گروه مدیریت، واحد کرمان، دانشگاه آزاد اسلامی، کرمان، ایران
۳. استادیار، گروه مدیریت دولتی، پیام نور، تهران، ایران
۴. دانشیار، گروه مدیریت، واحد رفسنجان، دانشگاه آزاد اسلامی، رفسنجان، ایران

*ایمیل نویسنده مسئول: Nikpour2003@yahoo.com

چکیده

اطلاعات مقاله

نوع مقاله:
پژوهش کیفی

نحوه استناد به مقاله:
فلاحتی، ع، نیک پور، ا، زارع، ر. و بهشتی فر، م. (۱۴۰۳). طراحی مدل پیشاندھا و پسایندھا تفرقه انگيزی در سازمان های دولتی. *فصلنامه منابع انسانی تحول آفرین*. ۴۶-۶۳: (۱۰).

زمینه و هدف: در تمامی ادوار زندگی سازمانی، تفرقه بین منافع رئیس و مرؤوس یا کارگر وجود داشته است و عوامل زیادی سبب ایجاد چنین مشکلی بوده و پیامدهای نامطلوبی را نیز به همراه داشته است. هدف این پژوهش طراحی مدل پیشاندھا و پسایندھا تفرقه انگيزی در سازمان های دولتی می باشد.

روش بررسی: پژوهش حاضر، از لحاظ هدف در زمرة پژوهش های پیمایشی بوده که به صورت کیفی و با استفاده از روش تحلیل محتوا انجام شد. در مصاحبه های انجام شده از ۱۲ نفر خبره سازمانی و دانشگاهی تا اشاع نظری استفاده شد که پس از کدگذاری ها، مدل نهایی استخراج گردید.

یافته ها: مدل طراحی شده دارای ۶ بعد و ۲۳ مولفه می باشد که پیشاندھا شامل ابعاد ساختار تمرکزگرا، شخصیت پنهان کار، مدیران و رهبران دور و فرهنگ سیاست زده و پسایندھا شامل ابعاد تاییج مخرب فردی و سازمانی می باشد که عوامل شناسایی شده مورد تایید خبرگان قرار گرفتند.

نتیجه گیری: برای کاهش تفرقه انگيزی سازمانی، تمرکز بر پیشاندھا جهت کنترل و پیش بینی مهم و ضروری است که در نتیجه باعث بهبود روابط و کاهش نتایج مخرب فردی و سازمانی خواهد شد.

واژه های کلیدی: تفرقه، تفرقه انگيزی، سازمان های دولتی

تمامی حقوق انتشار این مقاله متعلق به نویسنده است. انتشار این مقاله به صورت دسترسی آزاد است.

مقدمه

تفرقه در طول تاریخ همواره با زندگی انسان همراه بوده است. اگرچه انسان و تفرقه همچون دو برادر (هم زاد) با هم زاییده شده و رشد یافته اند، اما با همه قدمتی که تفرقه در زندگی بشر دارد، مطالعات کمتری در مورد این گونه رفتارها در محل کار انجام شده است، و تنها در چند دهه اخیر به صورت علمی مورد توجه دانشمندان قرار گرفته است. در تمامی ادوار زندگی بشر، تفرقه، کشمکش و اصطکاک بین منافع رئیس و مرئوس، کارفرما و کارگر، ارباب و رعیت وجود داشته است. نظریه پردازان، پژوهشگران و حتی اعضای سازمان های آگاهند که تفرقه بین ادارات و بخش ها و گروه ها و افراد پیوسته ادامه دارد (نقی زاده موغاری و همکاران، ۱۳۹۹: ۲۶۹).

در این میان محیط کار یکی از مکان های تعامل اجتماعی است که در آن زمینه های زیادی برای بروز برخی از رفتارهای مختلف وجود دارد و محیطی جهت باروری، پرورش و رشد انواع تفرقه ها و عدم توافقات است. وجود افراد مختلف با ویژگی های شخصیتی، نیازها، باورها، ارزش ها، انتظارات و ادراکات متفاوت، سبب بروز اختناب ناپذیر تفرقه در سازمان ها گشته است. از سوی دیگر، ساختار حاکم بر سازمان ها و وجود سیستم های خشک و انعطاف ناپذیر اداری، آنها را مستعد انواع تنفس، تفرقه و ناسازگاری کرده است (شفیعی سروستانی و همکاران، ۱۴۰۱).

تفرقه واژه ای است که در اصل به معنی معرض و مزاحم یکدیگر شدن و یا با هم اختلاف داشتن معنا شده است. تفرقه، واقعیتی است که بشر در طول تاریخ با آن آشنا بوده، ولی متاسفانه به دلیل عدم مدیریت صحیح، تفرقه ها به ستیزه جویی و دشمنی مبدل شده است (فیاضی، ۹۱-۹۲: ۹۸). مطالعات انجام شده در خصوص واکاوی جلوگیری از تفرقه در سازمان ها بیانگر آن هستند که طراحی مدل جلوگیری از تفرقه در سازمان می تواند به طور قابل توجهی تصمیم گیری راهبردی، یادگیری سازمانی و عملکرد را بهبود دهد (میونگ^۱ و همکاران، ۲۰۱۶: ۲۰). با بررسی های انجام شده و همچنین مصاحبه های اولیه ای که با برخی از کارکنان اداره های دولتی گرفته شده، نشان می دهد که این رفتار در سازمان های بخش دولتی ایران متاسفانه بروز و ظهور دارد، به گونه ای که این مسئله به یک فرهنگ در محیط های کاری تبدیل شده است و برخی از افراد می خواهند که با تفرقه بین همکاران خود به موقعیت بالاتری دست یابند. با وجود چنین پیامدهای ناگواری که این رفتار برای افراد، سازمان و حتی جامعه دارد، شناسایی علل این رفتار ضروری به نظر می رسد.

پژوهش های اندکی در این زمینه صورت گرفته است. یکی از پژوهش های انجام شده پژوهش هند^۲ (۲۰۱۹) است که به نوعی می توان به موضوع ما مرتبط دانست. این پژوهشگران انگیزه های درونی مانند حسادت، پیشرفت شغلی، مدیریت اثر، احساس تهدید یا عدم امنیت را دلایل تفرقه انگیزی شناسایی کرده اند. علاوه بر این، واکاوی جلوگیری از تفرقه در سازمان

¹ Myung

² Handtke

می‌تواند بر اثربخشی تیم‌های مدیریت ارشد، رقابت و عملکرد مالی سازمان‌ها تأثیر قابل توجهی داشته باشد (زانگ^۱، ۲۰۱۳). شکست در واکاوی جلوگیری از تفرقه در سازمان اغلب موجب زیان‌های تجاری و کاهش روحیه کارکنان می‌شود (اوکی^۲، ۲۰۱۷).

ضرورت انجام این تحقیق در بخش پیشاندها عبارت است از: با توجه به شرایط در حال تغییر، سازمان‌هایی می‌توانند به موفقیت بررسند که بتوانند در ک درستی از محیط سازمانی خود داشته باشند؛ ایجاد محیط کاری که در آن تفرقه سازمانی به حداقل در محیط کار بررسد؛ با طراحی و اجرای مدل تفرقه انگیزی در سازمان‌های دولتی، زمینه‌ای برای تصمیم‌گیری بهتر مدیران فراهم می‌شود؛ و در به دست آوردن اهداف جمعی کمک شایان می‌نماید. همچنین در زمینه پسینه‌ها ضرورت انجام این تحقیق عبارت است از: در استفاده درست از زمان و منابع کمک می‌کند؛ در جلوگیری از پرخاشگری همکاران به یکدیگر و مشتری کمک شایان می‌کند؛ در جلوگیری از بروز درگیری‌های شغلی کمک می‌کند؛ و افزایش انگیزه و همچنین کاهش استرس، تنفس‌ها و عواملی که موجب غیبت، کم کاری و کارشکنی کارکنان می‌شوند. با توجه به آنچه گفته شد، این پژوهش در پی آن است که بتواند مدل پیشاندها و پسیندهای تفرقه انگیزی در سازمان را طراحی کند و سوال اصلی این است که طراحی مدل پیشاندها و پسیندهای تفرقه انگیزی در سازمان‌های دولتی چگونه است؟

مبانی نظری

تفرقه انگیزی همکاران تحت طبقه بندی گسترده‌ای از رفتارهایی است که در محل کار قرار می‌گیرد. این نوع از رفتارها در محل کار شامل تلاش‌های عمدی از سوی افراد برای آسیب رساندن به سازمان‌ها یا کسانی است که با آنها کار می‌کنند و در جهت تلاش برای تخریب شهرت یا شغل فرد هدف، یا ایجاد زیان‌هایی برای او صورت می‌گیرند. پس از آن که ادراک از تفرقه انگیزی اتفاق افتاد، افراد مورد هدف معتقد که انگیزه‌های شخص تفرقه انگیز را نیز می‌دانند. سازمان‌ها نیز به هنگام ارتباط با کارکنان درگیر این موضوع، از بررسی انگیزه‌ها و کنکاش موضوع‌های تفرقه انگیزی نیز به جای تمرکز صرف بر پیامدهای آن منتفع می‌گردند. به طور مثال، در صورتی که یکی از کارکنان گمان کند که به علت حساسات دیگران مورد هدف بوده است، سازمان می‌تواند با ایجاد فضایی حمایتی تر، به آرام نمودن این احساسات منفی کمک کند. بررسی‌ها نشان می‌دهد که تاکنون پژوهشگران به طور کامل رفتار تفرقه انگیز را به صورت جداگانه در سازمان مورد بررسی قرار نداده اند (هندرک، ۲۰۱۹).

بر اساس مفاهیمی که در برخی از گونه‌شناسی‌های انجام شده صورت گرفته است، می‌توان بیان داشت که در گونه‌شناسی راینسون و بنت تفرقه انگیزی می‌تواند بخشی از رفتارهای انحرافی سیاسی باشد (ریچاردز^۳، ۲۰۰۸). همانگونه که اسپکتور

¹ Zang

² Ooki

³ Richards

بیان می کند رفتارهای سیاسی در محیط کار به طور عمد تاکتیک هایی هستند که توسط افراد بکار گرفته می شوند تا بتوانند مافق ها، همکاران و زیر دستان خود را تحت تاثیر قرار دهنند تا به اهداف سازمانی یا شخصی شان دست یابند (ریچاردز، ۲۰۰۸).

علاوه بر این، رایتر در تعریفی جامع تر، رفتار سیاسی را در سازمان به عنوان بخشی از نقش سازمانی که مورد نیاز فرد نیستند، اما بر توزیع مزایا و معایب در سازمان اثر می گذارند، تعریف می کند. بنابراین می توان بیان داشت که از آنجا که یکی از دلایل تفرقه تغییر نظر بالادستی در مورد هدف و به دست آوردن منفعت شخصی است، می توان تفرقه را نوعی از رفتار انحرافی سیاسی قلمداد کرد. اگرچه، بررسی ادبیات پژوهش نشان می دهد که تاکنون به تئوری های تئوریهای توجیه کننده رفتار تفرقه انگیزی پرداخته نشده است، ولی تئوری هایی مانند حسادت و منفعت شخصی می توانند تا حدودی تبیین کننده این رفتار باشند. به عنوان مثال، بر اساس تئوری منفعت شخصی، رفتارهای افراد را منافع شخصی شان هدایت می کند و تأکید می کند در زمانی که منافع شخصی اشخاص اقتضا کند افراد از خود رفتارهای منفی همچون دروغگویی بروز می دهند. اوزلکیک^۱ در مطالعه خود نشان داد برای کاهش جلوگیری از تفرقه، نقش استراتژیک منابع انسانی می تواند بسیار موثر باشد (اوزلکیک، ۲۰۱۶). منفعت شخصی، به عنوان دلیل دیگری برای ارتکاب تفرقه انگیزی معرفی می شود. کارکنان ممکن است به خصوص در زمانی که به دنبال رسیدن به هدفی هستند، در راستای منافع شخصی شان دست به این عمل بزنند. حسادت نیز یک احساس منفی است که فرد در اثر مقایسه خودش با دیگران به کمبودهایش پی می برد و ممکن است منجر به روشی مخرب شود و در نتیجه سبب تفرقه انگیزی در سازمان شود (هندر، ۲۰۱۹). در این راستا، اوکی (۲۰۱۷) معتقد است حسادت منجر به تفرقه انگیزی در سازمان ها می شود و مبنایی اساسی برای این گونه رفتارها می باشد. با وجود این، به نظر می رسد که تفرقه انگیزی دارای علل دیگری باشد که شناسایی آن جهت کنترل و همچنین ارائه راهکار برای کاهش آن ضروری است.

پیشینه پژوهش

حسینی و همکاران (۱۴۰۲) به مطالعه رفتارهای سیاسی با رفتارهای منافقانه با میانجی گری معنویت پرداختند. روش تحقیق از نظر ماهیت و محتوایی یک تحقیق توصیفی از نوع همبستگی بود. جامعه آماری این تحقیق، تمامی معلمات مقطع متوجهه دوم شهرستان ممسنی به تعداد ۲۸۴ نفر بود، که از این تعداد ۲۸۴ نفر به عنوان نمونه و با استفاده از جدول مورگان و به روش نمونه گیری تصادفی ساده انتخاب شدند. نتایج حاصل از پژوهش نشان داد که بین رفتارهای سیاسی با رفتارهای منافقانه از طریق معنویت رابطه معناداری وجود دارد. نتایج دیگر نشان داد که الگوی مفهومی رفتارهای سیاسی با رفتارهای منافقانه از طریق معنویت و تفکر استراتژیک از برازش مناسبی برخوردار است. اصغری و همکاران (۱۳۹۳) به طراحی مدل سنجش نفاق سیاست گذاران سازمانی در سازمان های دولتی پرداختند. این پژوهش در زمرة پژوهش های کیفی و اکتشافی است که با

^۱ Ozlic

استفاده از روش داده بنیاد انجام شد. جامعه آماری پژوهش خبرگان (مدیران سازمان‌های دولتی استان لرستان) بودند که با روش گلوله بر فری ۲۴ نفر از آنان به عنوان نمونه انتخاب شدند. براساس نتایج پژوهش، عوامل علی شناسایی شده در زمینه نفاق سیاست گذاران شامل دو طیف عوامل فردی و سازمانی است و شرایط شغلی ایجاد کننده نفاق و شرایط بسترساز نفاق در حیطه عوامل زمینه‌ای نفاق سیاستگذاران قرار دارند. از طرف دیگر، پدیده‌های محوری در پژوهش حاضر در قالب دو محور نفاق سازمانی و رفتارهای منافقانه شناسایی شدند. همچنین راهبردهای مقابله با نفاق و پیامدهای نفاق سازمانی نیز از اجزای دیگر مدل می‌باشند.

توانگر و فخاری راد (۱۴۰۰) تأثیر فرهنگ سازمانی بر نفاق در سازمان وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی در سال ۱۳۹۹ را بررسی کردند. روش پژوهش توصیفی از نوع همبستگی بود و جامعه آماری مدیران و معاونین بخش‌های مختلف وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی بودند که با استفاده از جدول مورگان و روش نمونه‌گیری تصادفی ساده ۱۲۰ نفر به عنوان نمونه انتخاب شدند. ابزار گردآوری داده‌ها، شامل پرسشنامه فرهنگ سازمانی و پرسش نامه نفاق در سازمان شیری و همکاران بود. یافته‌ها نشان داد فرهنگ سازمانی و مولفه‌های آن فرهنگ مشارکتی، فرهنگ سازگاری، فرهنگ انطباق پذیری و فرهنگ ماموریتی بر نفاق در وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی تأثیر منفی و معناداری دارند. بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که مدیران وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی با اهمیت دادن به نقش فرهنگ در مسائل سازمانی می‌توانند دستاوردهای بسیار مهمی را برای دانش مدیریت و سازمان به ارمغان آورده و موجبات سرآمدی سازمان را فراهم سازند که نتیجه آن کاهش عوامل منفی و مخربی از جمله نفاق در سازمان خواهد بود.

مورگان^۱ (۲۰۲۳) در پژوهشی تحت عنوان تغییرات کاری و ادراک کارکنان از سیاست کاری انعطاف پذیر، دریافتند که انصاف و عدالت سازمانی و همچنین رضایت شغلی به نحوی با تفرقه در سازمان در ارتباط است. مدل مفهومی این پژوهش شامل سه مسیر بوده است که شامل تغییرات کاری در ک شده منفی، عدالت در ک شده و رضایت شغلی می‌باشد. یافته‌ها نشان داد در ک بیشتر تغییرات منفی، با افزایش بی عدالتی و رضایت شغلی کمتر همراه است که در نتیجه آن می‌توان به تفرقه بیشتر و تغییرات خط مشی اشاره کرد.

روش بررسی

پژوهش حاضر، از لحاظ هدف در زمرة پژوهش‌های پیمایشی به حساب می‌آید و بدليل اینکه هدف از انجام این پژوهش، کاربردی نمودن مدل حاصل از پژوهش با هدف حل مسائل و مشکلات موجود فعلی می‌باشد، در گروه پژوهش‌های کاربردی جای خواهد گرفت. در این تحقیق برای گردآوری اطلاعات از منابع کتابخانه‌ای و مصاحبه استفاده شد. جامعه

^۱ Morgan

آماری این پژوهش طبق جدول ۱، شامل خبرگان مدیریت دولتی با سابقه مدیریتی بالای ۱۰ سال بودند که به تعداد ۱۲ نفر تا اشباع نظری مصاحبه انجام شد.

جدول ۱: مشخصات مصاحبه‌های انجام شده

ردیف	تحصیلات	سابقه خدمت	سمت اجرایی
۱	کارشناسی ارشد رفتار سازمانی	۲۵ سال	مدیر ارشد سازمانی
۲	دکتری مدیریت	۲۸ سال	مدرس دانشگاه
۳	کارشناسی ارشد تحول	۲۳ سال	مدیر ارشد سازمانی
۴	دکتری مدیریت	۲۷ سال	مدرس دانشگاه
۵	دکتری مدیریت	۲۲ سال	دکتری مدیریت
۶	کارشناسی ارشد خط مشی گذاری عمومی	۲۸ سال	مدیر ارشد سازمانی
۷	دکتری مدیریت	۳۰ سال	مدرس دانشگاه
۸	دکتری مدیریت	۲۷ سال	مدرس دانشگاه
۹	کارشناسی ارشد رفتار سازمانی	۲۴ سال	مدیر ارشد سازمانی
۱۰	کارشناسی ارشد طراحی سازمان‌های دولتی	۲۸ سال	مدیر ارشد سازمانی
۱۱	دکتری مدیریت	۲۳ سال	دکتری مدیریت
۱۲	دکتری مدیریت	۲۷ سال	دکتری مدیریت

در این پژوهش با استفاده از روش تحلیل محتوا و از طریق مصاحبه‌ها، مدل نهایی استخراج شد. برای گردآوری داده‌ها، پژوهشگر سوالات را تنظیم و پس از کسب مجوزها و جلب موافقت افراد، مصاحبه را بین ۴۵ الی ۷۰ دقیقه انجام داد و فرآیند مصاحبه‌ها تا رسیدن اشباع نظری ادامه پیدا کرد. تحلیل محتوا، روشهای شناخت، تحلیل و گزارش الگوهای موجود در داده‌های کیفی می‌باشد. این روش، فرایندی برای تحلیل داده‌های متنی بوده و داده‌های پراکنده و متنوع را به داده‌هایی غنی و تفصیلی تبدیل خواهد کرد. تحلیل محتوا، روشهای است برای دیدن متن، برداشت و درک مناسب از اطلاعات ظاهرآ نامرتب، تحلیل اطلاعات کیفی، مشاهده نظاممند شخص، تعامل، گروه، موقعیت، سازمان و یا فرهنگ، و تبدیل داده‌های کیفی به داده‌های کمی. تحقیق حاضر از سه راهبرد زیر برای روایی بهره برده:

۱. طراحی نظاممند ابزار گردآوری اطلاعات. ۲. انتخاب ترکیبی خبرگان برخوردار از تجربه تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری در حوزه تفرقه سازمانی. ۳. زاویه‌بندی پژوهشگر (تمامی داده‌های مفید استخراج شده از متن مصاحبه‌ها مجدداً در اختیار

مصاحبه‌شوندگان قرار گرفت تا نظرات خود را برای تکمیل اطلاعات ارائه دهند). در خصوص پایایی در تحقیق کیفی می‌توان گفت که محقق دیگری باید درباره همان پدیده، به توضیحات نظری یکسان با محقق قبلی برسد. در این پژوهش برای رسیدن به پایایی از دو شاخص ثبات (پایایی بازآزمون) و شاخص تکرارپذیری (پایایی بین دو کدگزار) استفاده شد. نتایج حاصل از این کدگذاری‌ها در جدول‌های ۲ و ۳، آمده است.

جدول ۲: محاسبه پایایی بازآزمون (شاخص ثبات)

ردیف	کد مصاحبه	کدها	تعداد کل توافقات	تعداد عدم توافقات	پایایی بازآزمون (%)
۱	IN04	۶۰	۲۴	۱۲	%۸۰
۲	IN06	۳۶	۱۴	۸	%۷۸
۳	IN11	۷۸	۳۰	۱۸	%۷۷
	کل	۱۷۴	۶۸	۳۸	%۷۸

جدول ۳: محاسبه پایایی بین کدگذاران (شاخص تکرار)

ردیف	کد مصاحبه	کدها	تعداد توافقات	تعداد عدم توافقات	پایایی بین دو کدگذار (%)
۱	IN01	۸۱	۳۴	۱۳	%۸۴
۲	IN03	۶۲	۲۶	۱۰	%۸۴
۳	IN04	۳۶	۱۵	۶	%۸۳
۴	IN05	۶۰	۲۶	۸	%۸۷
۵	IN06	۷۸	۳۳	۱۲	%۸۵
۶	IN12	۵۹	۲۷	۵	%۹۲
	کل	۳۷۶	۱۶۱	۵۴	%۸۶

یافته ها

انتخاب روش استقرایی یا قیاسی، چگونگی و چرایی کدگذاری داده‌ها را تعیین می‌کند. پژوهشگر می‌تواند برای پاسخ به یک سوال تحقیق کاملاً مشخص، داده‌ها را کدگذاری کند (رویکرد قیاسی) و یا پاسخ به سوال را می‌تواند از طریق

کدگذاری به دست آورد (رویکرد استقرایی). برای مصاحبه‌ها جدولی ترسیم و کدهای مرتبط با متن مصاحبه درون آن نوشته شد. مقوله‌های مربوط به هر مصاحبه با حروف انگلیسی و شماره محتوا تعیین شد. در مرحله اول سوالات مربوط به موضوع پژوهش از خبرگان انجام شد. سپس متن مصاحبه‌ها اسناد به دقت مورد بررسی قرار گرفت و برای هر یک از مصاحبه‌ها و اسناد جدولی ترسیم شد که در آن بخش‌هایی از متن مصاحبه که مرتبط با مفهوم موثر بر الگوی پیشاندها و پسیندهای تفرقه سازمانی بود در جدول ۴، مشخص شده است.

جدول ۴: کدگذاری مصاحبه‌ها

کد	خلاصه متن مصاحبه
A1	اصرار مدیران و یا سرپرستان برای گفتن جزئیات دقیق یک موضوع غالباً فرد را تشویق به دروغگویی می‌کند.
A2	دروغگویی آموختنی است. جو سازمان و یا رفتار و گفتار سرپرستان می‌تواند آموزگار خوبی باشد بدین فرض که در گزینش کارکنان دقت لازم انجام شده باشد.
A3	عدم انطباق با اهداف و رسالت سازمان یا با کارکردها و خروجی موردنظر سازمان
A4	رفتارهای سیاسی، ماهیتی منفعطلبانه دارند و ظهور اینگونه رفتارها در سازمان باعث ایجاد ماهیت کاری تفرقه افکن خواهد شد.
A5	تعامل بیشتر افراد با یکدیگر می‌تواند باعث شود آن‌ها منافع و اهدافی پیدا کنند که بتواند همکاری‌شان را تسهیل کند. البته این موضوع درمورد افراد با ارزش‌های کاملاً متصاد صدق نمی‌کند. در کل مدیر نباید باعث برقراری اجرایی تعاملات و ارتباطات شود.
B1	انتقال صرف مفهوم و سازوکارهای سازمانی بدون توجه به بومی سازی آن منجر به حاکمیت هنجارهایی در سازمان‌ها شده است که بسیاری از کارکنان با آن‌ها ارتباط برقرار نمی‌کنند. فقدان ارتباطات اثربخش عامل تقویت کننده‌ای برای بیگانگی کارکنان با این هنجارهای است.
B2	مثل این که یک عده‌ی زیادی از افراد نسبت به این هنجارها آئین نامه‌ها و مقررات و هنجارهای نوشته؛ حالا هنجارهای نانوشته‌اش که جای خود داره. روحیت، به لحاظ فکری هیچ سازگاری ای نداشتند
B3	اعتماد در سازمان از بالا به پایین جریان می‌باید و اگر مدیران ارشد قابل اعتماد باشند حس اعتماد به سطوح پایین سازمان رخته می‌کند. بنابراین به سطوح کارشناسی سازمان اعتماد کنید تا مسیر توسعه صداقت و صمیمت هموار گردد.
B4	بعد یک زمانی هم هست که واقعی استراتژی‌ها خودشون با هم دیگه متناقضند. مثلث میشه شما استراتژی تهاجمی انتخاب کردی، از یک طرف باید استراتژی تدافعی هم داشته باشی؛ اینها ابزارهایشون گاهن به هم نمی‌خوره و سازمان رو دچار تفرقه می‌کنه.
B5	هدف فرآگیر مشترک، هدفی است که مورد پذیرش دو یا چند واحد است و برای تحقق این هدف، به مشارکت و همکاری همه‌ی واحدها نیاز است. پس افراد ملزم به همکاری و تعامل سازنده می‌شوند که این امر تعارض را کاهش می‌دهد.
B6	متناسب با درک خودشون، یک عده‌ای مثلث می‌توانی بگی ضعف هنجاری پیدا کردن، یک عده‌ای بی هنجاری، اصلن در برابر ایستادن. یک تعدادی دیگه مثلث ابهام دارن در فهم. و یک تعدادی هم به دلیل این که اینها رو خیلی محدود کننده دیدن و اینها روحیه شون با این چارچوب‌ها جور در نمی‌یومد، یه جوری میشه گفت به حالت عصیانگری در اومدن
C1	سبک مدیریت رو هم بهش اضافه کنید. سبک رهبری با مدیریت هم میتوانه تأثیرگذار باشه

	مشکلات ارتباطی و مشکلات کلامی باعث ایجاد تعارض می‌شود. یکی از منابع و نمونه‌های تعارض ارتباطی، این است که یک واحد، اطلاعات موردنیاز واحدهای دیگر را درون واحد خودش مخفی نگه دارد.	C2
	فقدان ارتباطات مناسب منجر به حاکمیت فضای قیله ای در سازمان می‌شود و در نتیجه گفتمان در سازمان شکل نمی‌گیرد. فقدان فضای گفتمانی منجر به محصور ماندن هنجارها در تک تک اشخاص شده و امکان انتقال و تضارب هنجارها را از سازمان سلب می‌کند.	C3
	معمولن سازمان های ما نظام ارزشی ندارن، مجموعه ای ارزش هاشون رو دارن ولی نظام ندارن، یعنی اولویت بندی نشده. بر مبنای این عدم اولویت بندی، اونوقت شما این حق رو دارید که یک چیزی رو هنجار بدینید و من بگم نه، از نظر من ناهنجاره.	C4
	در شرایطی که سطح تعارض در سازمان فراتر از حد معمول آن می‌رود، مدیران سازمان می‌بایست برای جلوگیری از ایجاد آشفتگی و هرج و مرد در سازمان، سطح تعارض را از طرق مختلفی کاهش دهند که برای این امر می‌توانند از فنون و روش‌های مختلفی استفاده کنند	D1
	وقتی تو سازمان می‌بینی یعنی به اصطلاح قلعه مجاری ارتباطات بروز کرده، قبیله‌ای اتفاق می‌افتد، افراد تو لاک خودشون،... از طرفی از بالا به پایین امواج اطلاعات به خوبی نمی‌گردند. در مجموع این چیزها رو که می‌بینی، هیچ مکانیزمی هم برای ابهام زدایی در هنجار پذیری یا تقویت هنجار پذیری یا رفع تعارض هنجاری؛ هیچ کدام از اینها رو پیدا نمی‌کنی.	D2
بشه	مثلن فقدان عدالت سازمانی می‌توانه تبدیل بشه به احساس بی عدالتی. ممکنه عدالت هم توی سازمان باشه ولی احساس بی عدالتی می‌توانه منشأ تفرقه	D3
	بر این بورو کراتیزه شدن ساختار منجر به اختلال و ناکارآمدی در فرایندها و رویه ها می‌شود و شکل گیری تفرقه را تحریک می‌کند.	D4
بدانیم	برای درک سازمانها، می‌توان آنها را سیستمهای سیاسی تصور کرد. این تشییه کمک می‌کند تا روابط ناشی از قدرت را در مناسبات سازمانی بهتر درک کنیم. اگر قبول داشته باشیم که در سازمان روابطی ناشی از قدرت ایجاد می‌شود، باید سیاست و رفوارهای سیاسی را عضو ضروری سازمان	E1
	سازمان ها واسه تغییر ایجاد شدن و بستر تغییر هم فرهنگ بنا بر این نحوی مدیریت تغییر فرهنگ سازمانی می‌توانه ایجاد کننده ای تفرقه باشه.	E2
	براساس تئوری هماهنگی، ساختار به عنوان یکی از متغیرهای اساسی سازمان با متغیرهای دیگر متناسب باشد.	E3
	یعنی افراد تحصیل کرده ای که هنجار پذیرتر هستند. منتها شاید، اینها، یکسری هاشون افراد مبتکری بودن که شاید دلشون می‌خواست مثلن آئین نامه ها، قانون ها، دستورالعمل ها، چارچوب ها، نظام نامه های خاص خود ایران رو به وجود بیارن	E4
	حرکت ساختارهای سازمانی به سمت بورو کراتیزاسیون به دلایل مختلفی می‌تواند آسیب های هنجاری را به دنبال داشته باشد	E5
	دنیای امروز ما دنیای سازمان هاست، همه درون سازمان متولد می‌شویم، در سازمان زندگی می‌کنیم و معمولاً درون آنها بدرود حیات می‌گوییم. سازمان منافع فردی و گروهی اعضای جامعه را تامین می‌کند و بخش عمده‌ای از موقوفیت آن وابسته به فرهنگ نیروی انسانی است.	F1
	به نظر من ارتباطات و تعاملات همه می‌توانند بیاد که خیلی همه پایه ای هستن و باید بینی.	F2
	مفاهیمی مانند مخالفت، کمیابی منابع، و مانع در تعاریف مختلف، مشترک است و می‌گوید وقتی دو یا چند نفر در یک سازمان وجود داشته باشند که اهداف و منافع ناهمسو دارند یا منابع آنها کمیاب باشد، تعارض میان آنها ایجاد می‌شود.	F3
	فرایند تصمیم‌گیری مشارکتی، زمینه لازم برای اظهار اختلافات و تعارض ها را فراهم می‌کند.	F4

<p>یک چیزی که شما روش تأکید نکردین، من از نگاه بیرون به سازمان، نگاهش بکنم، بحث جامعه است. یعنی به نظر من تفرقه در سازمان، جامعه هم می‌توانه مزید بر علت بشه از بابت این که در جامعه شناسی سازمانها یک بعثی داریم به اسم اکولوژی جمعیت سازمان که در واقع یعنی هدفهای سازمان‌ها، به اصطلاح داروینیسم اجتماعی، گاهن باید با اهداف جامعه منطبق باشد و اگر با اهداف جامعه همسو نباشد، جامعه اونها رو به تفرقه هم می‌توانه بکشونه. یعنی شاید این لینک رو هم بتوانید برقرار کنید که عوامل ایجاد کننده‌ی تفرقه، فراتر از سازمانیش، یک بعدش، بحث جامعه است</p>	G1
<p>ساختر بوروکراتیک به واسطه‌ی نهادینه کردن ماهیت دستوری و بالا به پائین در ارتباطات نیز می‌تواند منشأ تفرقه باشد.</p>	G2
<p>این حالت قبیله‌ای روشنگ توی سازمان می‌بینیم. واحدهای مختلف هم، نمی‌گم افراد مختلف‌ها، به صورت سیستماتیک گفتمانی بینشون حاکم نیست. خب وقتی این ارتباطات هم نیست، نه این که با هنجارهای مجموعه کنار نمی‌یاد، بلکه هر واحد واسه خودش به هنجارهای خودش می‌پردازه</p>	G3
<p>با توجه به ادبیات مدیریت استراتژیک، به این نتیجه رسیدیم که با توجه به بدیهی بودن لزوم هماهنگی بین استراتژی‌های سطح وظیفه‌ای استراتژی‌های تولید، بازاریابی، مالی، منابع انسانی و ... ناهمانگی میان این استراتژی‌ها منجر به خلق چارچوب‌های هنجاری متفاوت می‌شود و به شکل‌گیری فضای تفرقه منجر می‌شود.</p>	G4
<p>بنابراین ضعف در اخلاق حرفه‌ای به معنی ضعیف شدن یکی از مراجع حیاتی در تنظیم هنجارهای سازمانی است که می‌تواند ضعیف بودن هنجارها و فقدان هنجارها را به دنبال داشته باشد.</p>	H1
<p>سطح آگاهی مدیران نسبت به اصول اخلاقی، بسیار پایین و در نتیجه پاییندی به اصول اخلاقی نیز وضعیت نامطلوبی دارد. یکی از پیشنهادهای محوری خبرگان برای حل این مشکل تدوین منشور اخلاق حرفه‌ای توسط نهادهای است</p>	H2
<p>هر گونه تغییر سازمانی اعم از فرهنگی، ساختاری، تکنولوژیک و... باید در مرحله‌ی اجرا و پیاده سازی از الگوی مشابهی پیروی کنند</p>	H3
<p>وقتی وضعیت موجود در هر یک از اجزا و عناصر سازمان از اعتبار می‌افتد سازمان و اعضای آن، بخشی از الگوهای هنجاری برای رفتار منسجم را از دست می‌دهد و اگر چارچوب هنجاری جایگزین ارائه و نهادینه نشود تفرقه سازمانی فضای تبلور پیدا می‌کند</p>	H4
<p>سازمان‌هایی که بیش ترین هم آهنگی را بین این مولفه‌ها دارند عملکرد بالاتری را به دست آورده‌اند و سازمانهای دارای هم آهنگی متوسط نسبت به هم آهنگی ضعیف، عملکرد بهتری داشته‌اند.</p>	I1
<p>رهبری سازمان به واسطه‌ی ایفای نقش الگوی رفتاری در سازمان به طور جدی و مستمر در دایره‌ی تعزیه و تحلیل و الگوبرداری اعضای سازمان است ضمن این که بخش عمده‌ای از رفتارهای کلی سازمان در مواجهه با پدیده‌های درون و برون سازمانی را تعیین می‌کند. در صورتی که هنجارهای مخابره شده از سبک رهبری موجود با شرایط سازمان و سایر عناصر سازمان تناسب نداشته باشد، سازمان دچار پریشانی و سردرگمی هنجاری می‌شود.</p>	I2
<p>مثال اگر چارچوب هنجاری ای که از رفتارهای رهبری استبانت ای- شود با هنجارهای قابل استنتاج از نظام مدیریت منابع انسانی و یا شرایط محیط بیرونی سازگار نباشد، چارچوب هنجاری همسانی از بخش‌های مختلف سازمان مخابره نمی‌شود و تعارض هنجارها یا ابهام هنجارها و... محتمل است.</p>	I3
<p>هر دو متغیر ساختار و رسالت از عناصر اصلی سازمان در مدل لوزی لویت محسوب می‌شوند و در آن مدل، ارتباطی دوطرفه بین این متغیرها وجود دارد.</p>	J1
<p>رسالت و مأموریت و استراتژی به عنوان زیربنای اجزای سازمان، تعیین کننده‌ی ساختار سازمانی مطلوب است</p>	J2
<p>رسالت و مأموریت با تعریف فلسفه‌ی وجودی سازمان و نیز پاسخ‌گویی به سوالهای جزیی و دقیق در خصوص محصولات و خدمات، مشتریان، بازارها و... فضای عملکرد و فعالیتی سازمان را تبیین و جهت‌گیری‌های رفتاری سازمان را تصریح می‌کند.</p>	J3
<p>مثال اگر مأموریت و رسالت سازمان بر فعالیت در بازارهای کاملاً متنوع تأکید کند اما اصول به کار رفته در ساختار کاملاً به وضعیت مکانیکی (برای مثال ساختار وظیفه‌ای) نزدیک باشد (برای مثال تمرکزگرایی و رسمیت بالا) پیام‌های هنجاری کاملاً متفاوتی از این دو عنصر سازمانی</p>	J4

		مخابره می شود و می تواند بستر ساز ابهام در هنچارها، تعارض در هنچارها و در نهایت عدم التزام به هنچارها شود
	K1	شایعه انتقال دهان به دهان اخبار ناموثق است و عموماً با عبارت هایی نظیر «شبیدی که می گویند: ...» یا «از شخصی شبیدم که ...» شروع می شوند و باور افراد بر این است که چون همه می گویند پس حتماً اطلاعات صحت دارد. شایعات سازمانی موجب تفرقه، تشویش و اضطراب می شوند و اگر توسط مدیریت کنترل نشوند بهشدت توسعه پیدا کرده و به مرور جو منفی را در سازمان تقویت و فرهنگ سازمانی را تخریب می کند.
	K2	از دیگر نشانه های فرهنگ سMI در سازمان، تشکیل اکیپ های اداری در شرکت است. تشکیل اکیپ اداری به این معنا است که گروهی از افراد با نام «بجه های باحال» در سازمان شناخته شده باشند. این افراد همیشه باهم معاشرت می کنند، با خودشان شوخی می کنند، با یکدیگر ناهار می خورند، باهم استراحت می کنند و اجازه نمی دهد کسی به گروه آنها بپیوندد. در نتیجه بیشتر افرادی که عضو این اکیپ ها نیستند احساس تنها بای یا ناراحتی می کنند.
	K3	فکر می کنم همه ما تجربه حضور در چنین اکیپ هایی را در دوران مدرسه با عنوان اکیپ های دوستی داشته باشیم یا حداقل شاهد آن بوده ایم. وجود چنین رفتاری در سازمان می تواند به کل محیط کار آسیب برساند. این مهم است که کارکنان با همه یا حداقل اکثر همکاران خود روابط خوبی داشته باشند.
	K4	نقش اصلی مدیر ارتباط دهندگی است. زمانی که گفتگو، بازخورد، گوش دادن، بحث درباره برنامه عملی بعد از بازخورد یا کمک به کارکنان برای درک نقشان در فرایندهای سازمانی وجود ندارد، کارکنان بدون راهنمای رها می شوند. ارتباط ضعیف بین کارکنان و مدیریت از نشانه های دیگر فرهنگ سMI است.
L1		الگوی نقاط مرجع استراتژیک ارائه شده توسط فیگن باوم علاوه بر استنتاجاتی در زمینه می ضرورت هماهنگی عناصر مختلف سازمان، در حوزه می تدوین استراتژی نیز مورد استفاده قرار گرفته است به این صورت که در تدوین استراتژی لازم است یکپارچگی افقی و عمودی رعایت شود. در یکپارچگی افقی تلاش می شود استراتژی های وظیفه ای (استراتژی های تولید، بازاریابی، مالی، تحقیق و توسعه و .(در چارچوب ماتریس های SRP از یکپارچگی برخوردار باشند. منطق نهفته در پس این ادعای نیز بسیار بدیهی است. هر استراتژی وظیفه ای، چارچوب خاصی برای تصمیم گیری های کلان و رفتارهای کلی سازمان در آن حوزه وظیفه ای را مشخص می کند که این چارچوب از پراکندگی و تعارض در عملیات روزانه جلوگیری می کند.
L2		مثال اگر در حوزه می مدیریت منابع انسانی از استراتژی پیمانکارانه استفاده شود که انعطاف (در برابر کنترل و برونو گرایی در برابر تأکید بر محیط درونی) در آن نهادینه است، هنچارهایی برای گزینش، جذب، ارزیابی عملکرد و جبران خدمات شکل می گیرد که با استراتژی های محافظه کارانه و کنترلی و درون نگر در حوزه تولید و بازاریابی سازگار نخواهد شد؛ به بیان تخصصی تر اگر استراتژی پیمانکارانه در مدیریت منابع انسانی، هنچارهایی را به کار گیرد که انعطاف و عدم کنترل سخت گیرانه در آنها (هنچارهای تعییه شده است در حوزه تولید نمی توان از استراتژی ای استفاده کرد که هنچارهایش بر کنترل شدید و کاهش هزینه و خططاها بناشده باشد.
L3		دهد فقدان یکپارچگی بین دو استراتژی وظیفه ای، هنچارهای متعارضی را به سازمان و اعضا یاش مخابره می کند و در سطحی خفیف تر می تواند فضای ابهام آلود در هنچارها را به دنبال داشته باشد.

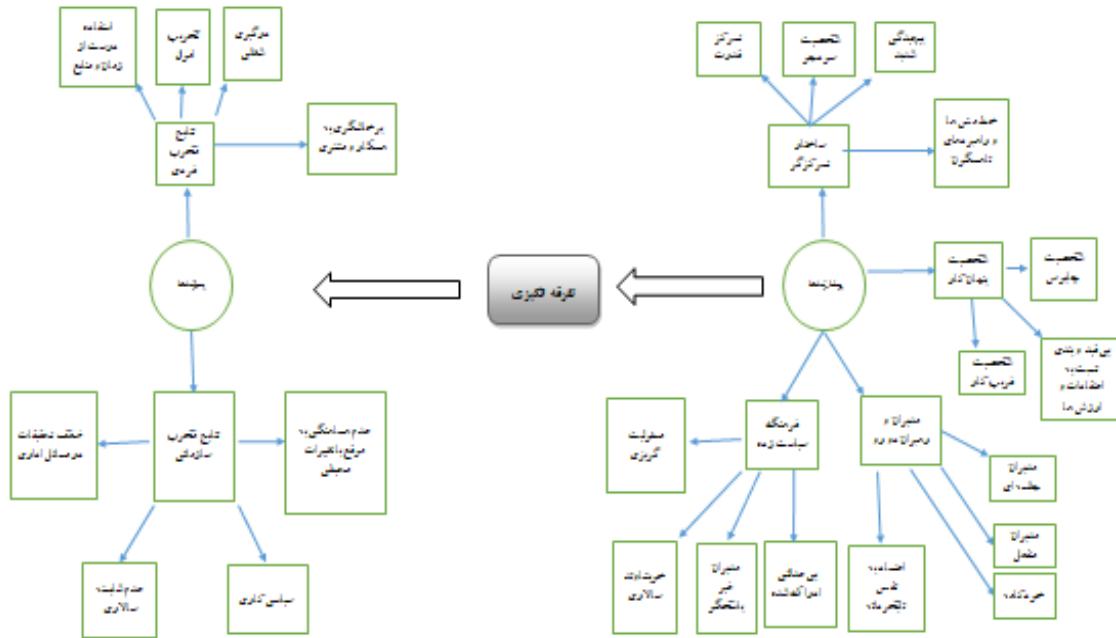
در این مرحله، نکات کلیدی استخراج شده در مرحله قبل ذیل عناوین مشترک، مفهوم سازی شد. نکته حائز اهمیت آنکه از میان نکات کلیدی استخراج شده از مصاحبه ها، بسیاری از نکات، همزمان با چند مفهوم گوناگون طبقه بندی شده اند. سپس نکات کلیدی و کدگذاری توصیفی انجام شده در ۱۲ مصاحبه مورد بررسی قرار گرفت. تحلیل داده ها و تعیین گروه های گوناگون اولین کاری بود که به منظور انجام روش تحلیل محتوا انجام شد. بعد از اینکه داده ها و اطلاعات به دست آمدند، محقق کدگذاری را انجام داد. در این مرحله با مطالعه متن مورد نظر و تأمل و تفکر بر روی آن، برجسب ها و مقوله های اولیه از متن ها استخراج شد. خلاصه بافت های استخراج شده در جدول ۵، آورده شده است.

جدول ۵: مقوله های پایه مصاحبه ها

ردیف	محتوای به دست آمده از کد گذاری	فراوانی
۱	شخصیت سودجو	۵
۲	پیچیدگی شدید	۷
۳	تمرکز قدرت	۷
۴	خط مشی ها و راهبردهای ناهمگون	۳
۵	شخصیت فریب کار	۵
۶	بی قید و بندی نسبت به اعتقادات و ارزش ها	۳
۷	شخصیت چاپلوس	۵
۸	مدیران جلسه ای	۴
۹	مدیران منفعل	۷
۱۰	اعتماد به نفس نابخردانه	۷
۱۱	خودکامه	۳
۱۲	بی عدالتی ادراک شده	۴
۱۳	مدیران غیرپاسخگو	۴
۱۴	مسئولیت گریزی	۴
۱۵	خویشاوندسالاری	۳
۱۶	تخربیب اموال	۳
۱۷	استفاده نادرست از زمان و منابع	۳
۱۸	پرخاشگری به همکار و مشتری	۷
۱۹	درگیری شغلی	۷
۲۰	عدم شایسته سالاری	۴
۲۱	عدم به موقع هماهنگی با تغیرات محیطی	۵
۲۲	ضعف تحقیقات در مسائل اداری	۵
۲۳	سیاسی کاری	۴
جمع کل فراوانی	۱۰۹	

پس از مقایسه کد گذاری یافته های استخراج شده از مصاحبه های انجام شده و مقایسه آن با یافته های استخراج شده قبلی، هیچ محتوای جدیدی یافت نشد و با توجه به اینکه در مصاحبه های آخر، استخراج مقوله های جدید، به صفر میل کرده اند، پس به اشباع نظری رسیده شده است و مصاحبه دیگری انجام نپذیرفت و در مجموع ۲۳ کد استخراج گردید. تحلیل داده ها،

به محتوایی که در مرحله قبل بدست آمدند و با توجه به ادبیات موضوع و حساسیت نظری، یک کد فراگیر تخصیص داده شده و سپس شبکه‌ی محتوایی ترسیم شد. با مطالعه داده‌ها و اطلاعات و استخراج محتوای پایه، این کدها بارها توسط محقق بازبینی و اصلاح شد و مقوله‌های مشابه و یکسان در یک دسته قرار گرفتند.



شکل ۱: مدل نهایی پیشاندها و پسیندهای تفرقه انگیزی

همانگونه بیان شد، شبکه محتوا متشکل از کدهای سازمان دهنده و فراگیر است. در پژوهش حاضر با مرور و بازبینی مقوله‌ها و انجام طبقه‌بندی‌های گوناگون، سرانجام محقق به شبکه محتوایی شامل ۲۳ مفاهیم اصلی، ۶ مقوله فرعی و ۲ مقوله اصلی دست یافت که مدل نهایی تحت عنوان شکل ۱، حاصل شد. این مدل نشان می‌دهد پیشاندهای تفرقه‌انگیزی در سازمانی‌های دولتی در چهار بعد کلی شامل ساختار تمرکزگرا (شخصیت سودجو، پیجدگی شدید، تمرکز قدرت و خط مشی‌ها و راهبردهای ناهمگون) و شخصیت پنهان‌کار (شخصیت فریب کار، بی قید و بندی نسبت به اعتقدات و ارزش‌ها و شخصیت چاپلوس)، مدیران و رهبران دوره (مدیران جلسه‌ای، مدیران منفعل، اعتماد به نفس نابخدا و خودکامه) و فرهنگ سیاست‌زده (بی عدالتی ادراک شده، مدیران غیر پاسخگو، مسئولیت گریزی و خویشاوند سالاری) شناسایی شده‌اند. همچنین پسیندهای تفرقه‌انگیزی در سازمانی‌های دولتی در دو بعد شامل نتایج مخرب سازمانی (تخريب اموال، استفاده نادرست از

زمان و منابع، پرخاشگری به همکار و درگیری شغل) و نتایج مخرب فردی (عدم شایسته سالاری، عدم به موقع هماهنگی با تغیرات محیطی، ضعف تحقیقات در مسائل اداری و سیاسی کاری) می‌باشد.

نتیجه گیری

در دهه‌های اخیر به واسطه پویایی‌ها و پیچیدگی‌های محیطی و نیز دانشی‌تر شدن ماهیت کارها و سازمان‌ها، مدیریت تعارض و کنترل تفرقه بدیلی موثرتر برای نظام‌های کنترل تفرقه تلقی شده‌اند. یافته‌ها نشان داد که پیشاندهای تفرقه‌انگیزی در سازمانی‌های دولتی شامل چهار بعد: ساختار تمرکزگرا، شخصیت پنهان‌کار، مدیران و رهبران دوره، و فرهنگ سیاست‌زده می‌باشد. همچنین پسیندهای تفرقه‌انگیزی در سازمانی‌های دولتی شامل دو بعد نتایج مخرب سازمانی و نتایج مخرب فردی می‌باشد. نتایج حاصل از تحقیق نشان داد که ساختار تمرکزگرا از جمله پیشاندهای تفرقه‌انگیزی در سازمان‌های دولتی است که با نتایج حاصل تحقیقات عالی‌نسب و شفیع زاده (۱۳۹۷)، پارک^۱ (۲۰۱۱)، و کلب^۲ (۲۰۲۱) همخوانی دارد. عالی‌نسب و شفیع زاده (۱۳۹۷)، پارک (۲۰۱۱)، و کلب (۱۹۹۲) در تحقیقاتشان دریافتند که ساختار تمرکزگرا سبب تفرقه‌انگیزی در محیط کار می‌شود. ساختار حاکم بر سازمان‌ها و وجود سیستم‌های خشک و انعطاف ناپذیر اداری، آنها را مستعد انواع تنش، تفرقه و ناسازگاری کرده است. تحلیل داده‌های تحقیق نشان داد که شخصیت پنهان‌کار از جمله پیشاندهای تفرقه‌انگیزی در سازمان‌های دولتی است. در عصر کنونی شناخت و تاثیر ویژگی‌های شخصیتی کارکنان در بسیاری از موقعیت‌های سازمانی حائز اهمیت است. بررسی نتایج تحقیق و نظرات خبرگان تحقیق نشان داد که مدیران و رهبران دوره از جمله پیشاندهای تفرقه‌انگیزی در سازمان‌های دولتی است. در واقع یکی از عواملی که در مطالعات موجود به اندازه کافی مورد بررسی قرار نگرفته است، نوع رفتار مدیران و رهبران سازمانی است که بر ساختار تصمیم‌گیری سازمان‌های بسیار اثرگذار می‌باشد.

نتایج حاصل از تحقیق نشان داد که فرهنگ سیاست‌زده یکی دیگر از پیشاند تفرقه‌انگیزی سازمانی است. نتایج حاصل از تحقیق با نتایج حاصل از تحقیق پوندی^۳ (۱۹۶۷)، اوفسون^۴ (۲۰۲۲) همخوانی دارد. پوندی (۱۹۶۷) سیاست را جزئی از مدیریت تفرقه معرفی کرده‌اند و معتقدند که برای مدیریت تفرقه بایستی از سیاست استفاده کرد. اوفسون (۲۰۲۲) در نظریه خود اثبات کرد که مناظره‌های سیاسی بر تصمیمات استراتژیک و میزان تفرقه در سازمان تاثیرگذار هستند. مورفی و استیو (۲۰۲۳) سیاست کاری انعطاف پذیر را از جمله عوامل موثر بر سطح تفرقه در سازمان‌ها می‌دانند. فرهنگ هر سازمانی مشخص کننده آداب، رسوم، ارزش‌ها و نگرش‌هایی است که در سازمان رواج داشته و در صورتی که این فرهنگ دچار سیاست‌زدگی و سیاسی‌بازی شود و تمایلات فرهنگی در این زمینه‌ها مشروعيت یابد، انحرافات رفتاری و اخلاقی همچون

¹ park

² Kolb

³ Pundy

⁴ Ofson

تفرقه انگیزی در سازمان رشد خواهد یافت و بیشتر خواهد شد. قدر مسلم است که بهبود روش‌ها و سیستم‌های مدیریتی و دوری از سیاست زدگی و سیاسی بازی منجر به کاهش تفرقه در محیط کاری خواهد شد.

نتایج دیگر نشان داد که نتایج مخرب سازمانی از جمله پسیندهای تفرقه انگیزی در محیط کار هستند. در این زمینه تحقیقاتی انجام شده که همسو با نتایج حاصل از تحقیق حاضر است. گاجیک^۱ و همکاران (۲۰۱۱) در پژوهشی تفرقه را از جمله رفتارهای مخرب و غیراخلاقی مدیران معرفی کرده‌اند. کانوی^۲ (۱۹۹۱) نیز در مطالعه‌ای رفتارهای مخرب سازمانی و اداری را ناشی از وجود تفرقه در محیط کار معرفی کرده‌اند. دمچاک^۳ و همکاران (۲۰۲۲) در پژوهشی دریافتند که رفتارهای مخرب سازمانی از جمله پیامدهای نفاق و تفرقه در محیط کار است. برخی از افراد برای گسترش دامنه تفرقه اقدام می‌کنند، در حالی که برخی دیگر ترجیح می‌دهند دامنه تفرقه را محدود کنند و وضعیت موجود را حفظ کنند. الگوهای قابل پیش‌بینی برای تصمیم‌گیری‌های تعامل وجود دارد که راه را برای آزمایش‌های آینده در ترتیبات مختلف سیاست هموار می‌کند و در حقیقت با کاهش تفرقه انگیزی زمینه کاهش تخریب اموال سازمانی و استفاده صحیح از لوازم و تجهیزات سازمانی و کاهش پرخاشگری و درگیری شغلی را فراهم خواهد کرد.

نتایج حاصل از تحقیق نشان داد که نتایج مخرب فردی از جمله پسیندهای تفرقه انگیزی در محیط کار است. نتایج حاصل از تحقیق با نتایج حاصل از تحقیق دمچاک و همکاران (۱۴۰۱) و کوران^۴ و همکاران (۲۰۲۱) همخوانی دارد. زارع و همکاران (۲۰۲۱) در تحقیقی دریافتند که نتایج مخرب فردی از جمله پسیندهای تفرقه انگیزی در محیط کار است. کوران و همکاران (۲۰۲۱) نیز در پژوهشی دریافتند که رفتارهای مخرب فردی از جمله پسیندهای تفرقه در محیط کار است. در صورتی که رفتارهای مخرب سازمانی همچون تفرقه انگیزی در محیط کار حاکم باشد و کارکنان تحت تاثیر این رفتارها قرار گیرند، شایسته سalarی در محیط کار معنی پیدا نخواهد کرد و کارکنان با تغییرات در محیط کار هماهنگ نخواهند شد و در زمینه مسائل اداری ضعیف عمل خواهد شد و سیاسی کاری افزایش خواهد یافت و در نتیجه نتایج مخرب فردی در محیط کار افزایش خواهد یافت. در همین راستا پیشنهادهایی بر مبنای نتایج تحقیق می‌توان عنوان نمود:

رهبران و مدیران باید با رویکرد صحیح و حساب شده به عنوان الگوی عملی در محیط کار، از رفتارهای تفرقه‌انگیز پرهیز کنند. اعمالی همچون اقرار به اشتباهات، تشکر از کارکنان، و پذیرش ایده‌های جدید می‌تواند به کاهش تفرقه و جلب همکاری کارکنان کمک کند. برای مقابله با ساختارهای تمرکزگرا در سازمان‌ها، ضمن آسیب‌شناسی فرایندهای سازمانی، پیشنهاد می‌شود که اصلاحات و بهبودهایی در ساختار و فرایندهای کلیدی اعمال شود و قوانین مشارکتی و اجرایی‌تری اجرا شود. دولت و سازمان‌های دولتی باید به منظور تسهیل امور و رفاه بیشتر مردم، بدون توجه به منافع گروه‌های سیاسی، قوانین و

¹ Gajic² Conway³ demchak⁴ curran

برنامه‌های مصوب را اجرا کرده و نظارت بی‌طرفانه بر این اجراءها را تضمین کنند. شفاف‌سازی فرهنگ سازمانی و ایجاد روابط موثر با شهروندان می‌تواند به افزایش اعتماد مردم به سازمان‌های دولتی و کاهش تفرقه کمک کند. اصلاحاتی در فرآیند جذب و استخدام در سازمان‌های دولتی به منظور جلوگیری از سوءاستفاده و تضمین شایسته‌سالاری و رشد فردی کارکنان لازم است.

تعارض منافع

در انجام مطالعه حاضر، هیچگونه تضاد منافعی وجود ندارد.

شفافیت داده‌ها

داده‌ها و مأخذ پژوهش حاضر در صورت درخواست از نویسنده مسئول و ضمیم رعایت اصول کپی رایت ارسال خواهد شد.

حامی مالی

این پژوهش حامی مالی نداشته است.

References

- Alinasab, F., & shafizadeh, k. (2017). Design and Development of Human Resource Model Based on Foundation Data Theorizing .*Quarterly Journal of Resource Management in the Bank*, 6, 24-54. Doi: [20.1001.1.22286977.1390.1.3.7.4](https://doi.org/10.1.22286977.1390.1.3.7.4)
- Asghari Yalghouzaghaji, R., & Mohseni Zonouzi, S. J. (2014). The role of the government in the transformation of the countrys administrative system. *Economic Journal*, 5(6), 41-54 [In Persian]. https://ejip.ir/browse.php?a_id=538&sid=1&slc_lang=fa
- Conway, W. H. (1991). (2022). Conditions Affecting the Use of Political Repression. *Journal of Conflict Resolution*, 35 (1), 42–120. [DOI: 10.1177/0022002791035001007](https://doi.org/10.1177/0022002791035001007)
- Curran, A. (2021). How al-Qaida Ends: The Decline and Demise of Terrorist Groups. *International Security*, 31 (1), 7–48. <https://doi.org/10.1162/isec.2006.31.1.7>
- Demchak, J. (2021). The Sociology of Nonprofit Organizations and Sectors. *Annual Review of Sociology*, 16, 59–137. <https://doi.org/10.1146/annurev.so.16.080190.001033>
- Gajic, M.(2011). The Multiple Faces of Conflict in Organizations. *Journal of Organizational Behavior*, 13(3), 24–311. <https://www.jstor.org/stable/2488478>

Handtke, O., Schilgen, B., & Mösko, M. (2019). Culturally competent healthcare – A scoping review of strategies implemented in healthcare organizations and a model of culturally competent healthcare provision. *PloS one*, 14(7): e0219971 DOI: [10.1371/journal.pone.0219971](https://doi.org/10.1371/journal.pone.0219971)

Hosseni, F., Safari, A., & Ghasmianasl, H. (2022). The Impact of Environmental Factors on Factionalism and Schism in Social Movement Organizations. *Social Forces*, 3(2), 109–125 [In Persian]. https://journals.iau.ir/article_700759.html?lang=en

Kolb, D. M., & Putnam, L. L. (1992). The multiple faces of conflict in organizations. *Journal of Organizational Behavior*, 13(3), 311–324. <https://doi.org/10.1002/job.4030130313>

Myung, J., Bruce, D.M., & Jaehee, P. (2016). Does public service motivation matter in public higher education? Testing the Theories of person-Organization Fit and Organizational Commitment through a Serial Multiple Mediation Model. *The American Review of Public universities*, 48(1), 82-97. DOI:[10.1177/0275074016652243](https://doi.org/10.1177/0275074016652243)

Morgan, G. (2023). The Schismatic Metaphor and its Implications for Organizational Analysis. *Organization Studies*, 2(1), 23–44. <https://doi.org/10.1177/017084068100200103>

Naghizadeh Moghari, Z., Abbaspor, A., Ghiasi, N., Fyez, M., & Kohpaehzadeh, J. (2020). Definition Level of Cultural Competency in Graduates of Medical Sciences. *Teaching strategies in medical sciences*, 3(61), 267-276 [In Persian]. <https://ensani.ir/fa/article/434818/>.

Ofson, D. (2022).Ethno-National Conflict and Hate Crime. *American Behavioral Scientist*, 45(4), 639–53. DOI:[10.1177/00027640121957402](https://doi.org/10.1177/00027640121957402)

Okii, D.Y. (2012). The impact of role models on Empowerment organization study. *J Gen Intern Med*, 12(1), 53-56. DOI: [10.1046/j.1525-1497.1997.12109.x](https://doi.org/10.1046/j.1525-1497.1997.12109.x)

Ozclick, B. (2016). Managing aggression in organizations: what leaders know. *Leadership & organization development journal*, 27(5), 384-398. DOI:[10.1108/01437730610677981](https://doi.org/10.1108/01437730610677981)

Park, C. H. (2011). Factional Dynamics in Japan's LDP since Political Reform: Continuity and Change. *Asian Survey*, 41(3), 61–78. <https://doi.org/10.1525/as.2001.41.3.428>

Pondy, L. R. (1997). Organizational Conflict: Concepts and Models. *Administrative Science Quarterly*, 12 (2), 296–320. <https://typeset.io/papers/organizational-conflict-concepts-and-models-e59lb48gqc>

Richards, J. (2008). The many approaches to organizational misbehavior: a review, map and research agenda. *Employee Relations*, 30(6): 653-678. <https://doi.org/10.1108/01425450810910046>

Shafiei Sarvestani, M., Mohammadi, M., & Jahani, E. (2022). The Effectiveness of the experienced curriculum in developing of students cultural competency in Shiraz University of Medical Sciences. *Educ Strategy Med Sci*, 14(6), 395-404. <https://edcbmj.ir/article-1-2431-en.html>

Tavangar, B., & Fakhari, D. (2019). Structural equation modeling with software. Tehran Academic Jihad Publications, First Edition.,70-84.

Zang, D. (2013). A concept analysis of cultural competence. *International Journal of management*, 3(3), 268-273. DOI:[10.1016/j.ijnss.2016.08.002](https://doi.org/10.1016/j.ijnss.2016.08.002).