

## پایبندی به قواعد نظام بین‌الملل از منظر نظریه‌های هنجاری روابط بین‌الملل

مهدی ذاکریان<sup>۱</sup> - حسین مفیدی احمدی<sup>۲</sup>

تاریخ دریافت: ۹۱/۶/۴

تاریخ تصویب: ۹۱/۸/۱۹

### چکیده:

نظریه‌های روابط بین‌الملل، نگرشهای متفاوتی را در مورد چرایی و چگونگی پایبندی با عدم پایبندی بازیگران داخلی و بین‌المللی به قواعد نظام بین‌الملل ارائه می‌دهند. این نظریه‌ها براساس منطق تأثیرگذار بر رفتار منطبق با قواعد، به دو دسته نظریه‌های خردگرا و نظریه‌های هنجاری تقسیم می‌شوند. با وجود نگاه هنجار محور مکتب انگلیسی و نظریه‌های متکی به مشروعيت قواعد، سازه انگاری به عنوان یکی از پویاترین رهیافت‌های جاری در روابط بین‌الملل، نقشی مهمی در تبیین مفهوم پایبندی ایفا نموده است. نقطه اشتراک چشم‌اندازهای مختلف سازه‌انگاری در خصوص مسئله پایبندی، مفهوم

۱. استادیار و عضو هیأت علمی گروه روابط بین‌الملل دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم و تحقیقات تهران و استاد مدعو دانشکده حقوق دانشگاه پاریس (mzakerian@yahoo.com)

۲. دانشجوی دکتری روابط بین‌الملل دانشکده حقوق و علوم سیاسی دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم و تحقیقات تهران (selnocs@gmail.com)

جامعه‌پذیری و درونی‌سازی هنجارها و قواعد است، اما آنها سازوکارهای متفاوتی را درمورد پاییندی ارائه می‌دهند. سازوکارهایی چون فرهنگ پذیری یا زور هنجاری و اقناع.

**واژگان کلیدی:** پاییندی، اقناع، سازه انگاری، درونی‌سازی، جامعه‌پذیری

#### مقدمه

آنچه که با مروری بر مقالات منتشر شده در مجلات تخصصی حوزه سیاست و روابط بین‌الملل در داخل کشور هویدا می‌شود کم توجهی به مطالعات پردامنه و مفاهیم بدیع نظری موجود در نظریه‌های جدید روابط بین‌الملل بویژه سازه انگاری است، در مقالات و پژوهش‌های داخلی در این حوزه چارجوب نظری بحث غالباً به چند کلید واژه از جمله هویت و ساختار-کارگزار محدود می‌شود. این کم توجهی بویژه درخصوص مفاهیمی چون جامعه‌پذیری<sup>۱</sup>، پاییندی (یا انطباق)<sup>۲</sup> به قواعد نظام بین‌الملل و اقناع<sup>۳</sup> و یادگیری اجتماعی قابل مشاهده است. این مفاهیم در واقع شالوده مطالعات جدید رشته روابط بین‌الملل را تشکیل می‌دهند و باعث بروز مناظرات شدید و عمیقی شده‌اند. بدیهی است بررسی و تحلیل کنشها و رفتار بازیگران عمدۀ نظام بین‌الملل به ویژه دولتها، از جمله فرایند تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری سیاست خارجی، بدون توجه به سازوکارهای درونی‌سازی هنجارها و قواعد نظام بین‌الملل قابل تصور نیست. حال آنکه در مقالات و پژوهش‌های داخلی، این فرایند مهم شکل گیری هویت و کنش بازیگران، معمولاً در میان هیاهوی مفاهیمی چون قدرت، امنیت، آنارشی، منافع و... مورد غفلت واقع می‌شود. تلاش این پژوهش در واقع فتح بابی است جهت توجه بیشتر به این بعد نظریه پردازی رشته روابط بین‌الملل بدیهی است گستره وسیع حوزه مطالعات آکادمیک موجود در خصوص پاییندی، توجه به تک تک سازوکارهای ارائه شده در این مقاله را در قالب پژوهش‌های مستقل طلب

---

۱. Socialization

۲. Compliance

۳. Persuasion

می‌کند. آن در افزایش تأثیرگذاری نهادهای قاعده‌ساز و هنجارساز بین‌المللی برای مطالعات روابط بین‌الملل واجد اهمیت است. در سالهای بعد از جنگ جهانی دوم این برنامه پژوهشی تحت سیطره رهیافت واقع گرایی در روابط بی‌مسئله پایبندی دولتها به قواعد نظام بین‌الملل نیز موضوعی اساسی در مطالعات آکادمیک رشته‌های روابط بین‌الملل و حقوق بین‌الملل است. از جمله تبیین چرایی و چگونگی پایبندی یا عدم پایبندی دولتها به این قواعد به جهت اهمیت بین‌الملل و اثبات‌گرایی در حقوق بین‌الملل قرار داشت و چشم‌اندازهای بدیل بیشتر بر نیاز کارکردی به قواعد در سطح در حال ارتقاء وابستگی متقابل و تمایل برای انضباط و پیش‌بینی‌پذیری بیشتر در روابط متقابل بازیگران متمرکز بودند. اما بعد از پایان جنگ سرد شاهد گسترش رویکرد هنجاری به مسئله پایبندی به قوانین و هنجارهای بین‌المللی بوده‌ایم طیف نظریه‌های موجود در مورد پایبندی به دو دسته اصلی نظریه‌های خردگرا و نظریه‌های هنجاری قابل تفکیک هستند که دسته اول محاسبات هزینه – فایده بازیگران را عامل اصلی پایبندی یا عدم پایبندی می‌دانند و دسته دوم بر نقش هنجارها و هویت‌ها در بستر تعاملات اجتماعی روابط بین‌الملل تاکید می‌ورزند. در طیف نظریه‌های هنجاری، رهیافت‌های متفاوتی قابل تشخیص است. در این مقاله بعد از بررسی مفهوم پایبندی و مروری اجمالی بر نگاه نظریه‌های خردگرا به مفهوم پایبندی، این رهیافت‌ها از منظر سازوکارهای متفاوتی که در مورد پایبندی ارائه می‌دهند مورد بررسی قرار خواهند گرفت.

### تعريف هنجار، قاعده و پایبندی

هنجارها، اموری بیناذهنی و ارزش پایه هستند که انتظارات از رفتار مناسب با نظام اجتماعی را نشان می‌دهند. در عرصه بین‌المللی، هنجارها نشان دهنده انتظارات از رفتار مناسب دولت‌هاست که می‌توانند در سطوح مختلف و به گونه‌های متفاوت ظاهر شده و

شكل خاصی به جامعه بین‌المللی و روابط دولت‌ها و انتظارات آنها از یکدیگر دهنده. هنجرها، در جامعه بین‌المللی، دست کم سه کارکرد ویژه دارند. نخست، هنجرها به تکوین و شناسایی بازیگران کمک می‌کنند. کارکرد دوم هنجرها، نقش جهت دهی است. آنها در تعیین حوزه فعالیت بازیگران اجتماعی نقش مؤثری دارند. هنجرهای بین‌المللی، دولت‌ها را محدود می‌سازند و آنها را در مسیری قرار می‌دهند که ناگزیر به شیوه‌های خاصی، فراتر از محاسبات ساده قدرت عمل کنند. سومین کارکرد این است که در جامعه بین‌المللی، هنجرها چارچوبی را برای ارتباطات معنی دار بین بازیگران فراهم می‌آورند.

هنجرها این امکان را برای دولت‌ها فراهم می‌آورند که رفتارهای خود را توجیه کنند و ابزاری را برای جامعه بین‌المللی فراهم می‌آورند تا این جامعه بتواند ادعاهای دولت‌ها را ارزیابی کند. در خصوص روندهای هنجرسازی (و قاعده سازی) در روابط بین‌الملل مارتا فینمور<sup>۱</sup> و کاترین سیکینگ<sup>۲</sup>، شکل‌گیری و تأثیرگذاری هنجرهای بین‌المللی را در سه مرحله با عنوان چرخه حیات هنجرها مطرح می‌سازند: مرحله نخست، مرحله پیدایش و ظهور هنجرهای است. هنجرها در خلاء ایجاد نمی‌شوند. آنها به صورت فعالانه از سوی کارگزاران طرح و تقویت می‌شوند. در مرحله دوم، هنجرها به سرمشق تبدیل می‌شوند. وقتی دولت‌ها هنجرهای جدید را می‌پذیرند، در درون این دولت‌ها تغییرات هنجری به وجود می‌آید. در مرحله سوم، هنجرها به عادات رفتاری دولت‌ها تبدیل می‌شوند. دیوید دسلر<sup>۳</sup> نیز با بیان اینکه قواعد، رسانه‌هایی هستند که کنش گران از طریق آنها با هم ارتباط

۱. Martha Finnemore

۲. Kathryn Sikkink

۳. David Dessler

<sup>۱</sup> برقرار می‌کنند و میان کنش‌های خود هماهنگی ایجاد می‌نمایند، آنها را به دو دسته تنظیمی<sup>۲</sup> و تکوینی<sup>۳</sup> تقسیم می‌کند.

رفتاری که در پیروی از قاعده‌ای صورت می‌گیرد، معنادار است. قواعد تنظیمی در شرایط تعریف شده، رفتارهایی را تجویز یا منع می‌کنند و عدم پیروی از آنها با مجازات‌هایی همراه است. قواعد تکوینی، اشکال جدید رفتار را خلق یا تعریف می‌نمایند و عدم پیروی از آنها باعث فهم ناپذیری کنش (به دلیل بی معنایی آن) می‌شود. البته، هر دو دسته از قواعد واجد مدلولات متقابل‌اند، یعنی قواعد تکوینی، مدلولات تنظیمی و قواعد تنظیمی، مدلولات تکوینی دارند (یزدان فام، ۱۳۸۷: ۷۶۳- ۷۷۱). قواعد تکوینی در واقع همان هنجارها هستند که گفتم با شناسایی و جهت دهی بازیگران، چارچوبی را برای ارتباطات معنی دار بین آنها فراهم می‌آورند و به این وسیله کنش را فهم پذیر می‌کنند. این هنجارها در نهایت به قواعد تنظیمی تبدیل می‌شوند که به منع یا تجویز رفتارها می‌پردازند و چراجی و چگونگی پایبندی و عدم پایبندی بازیگران به آنها نقطه کانونی این پژوهش است.

براساس تعریف یانگ «پایبندی زمانی اتفاق می‌افتد که رفتار واقعی یک فاعل با رفتار تجویز شده منطبق باشد و عدم پایبندی یا نقض، زمانی اتفاق می‌افتد که رفتار واقعی به صورت قابل تشخیص از رفتار تجویز شده منحرف شود» (Simmons, ۱۹۹۸: ۷۷).

البته اگر اثربخشی را سطحی از تغییرات رفتاری مورد نظر یک قاعده، در نظر بگیریم، رابطه میان پایبندی با تأثیرگذاری، نه لازم است و نه شایسته. قواعد یا رژیم‌ها می‌توانند حتی در صورت کم بدون درجه پایبندی، تأثیرگذار باشند (Raustiala and Slaughter, ۲۰۰۷: ۵۳۹)

---

۱. Regulatory rules

۲. Constitutive rules

فیشر<sup>۱</sup> بین دو نوع از پایبندی تمایز قائل می‌شود: پایبندی به قواعد بنیادی و پایبندی به جهت تصمیم اقتدار آمیز طرف سوم (مثل هیات منصفه سازمان تجارت جهانی، کمیته حقوق بشر سازمان ملل و...). (Fisher, ۱۹۸۱:۳۷۰).

مسئله بعدی توجه به دو مفهوم اهداف و مخاطبین قواعد نظام بین‌الملل است. در شرایطی که دولتها مخاطبین رسمی قواعد نظام بین‌الملل هستند و به صورت رسمی مسئول رفتار همراه با پایبندی می‌باشند، آنها الزاماً اهداف اصلی و انحصاری نیستند. بسیاری سیاستها، رفتار بازیگران غیردولتی را نیز مورد هدف قرار می‌دهند. اگر دولتها تنها یکی از طرفهای مورد خطاب قواعد هستند و نه اهداف اصلی، حد نهایی مسئولیت برای پایبندی به عهده بازیگران خصوصی است و فراتر از الحاق رسمی قوانین بین‌المللی به قوانین ملی، نقش آفرینی بازیگران عمومی در حوزه نظارت موثر و تحمیل قواعد با هدف تضمین پایبندی است (Borzel, ۲۰۰۴:۱۳).

به طور کلی نظریه‌های خردگرا، به پایبندی در معنای سازگاری رفتار با قواعد نظام بین‌الملل با هدف بیشینه سازی منافع می‌نگرند، حال آنکه از چشم انداز نظریه‌های هنجراری، پایبندی به این قواعد از مسیر تغییر ترجیحات و منافع از طریق ساز و کارهای تعامل اجتماعی و فرایندهای جامعه پذیری و درونی‌سازی هنجرارها صورت می‌پذیرد.

### **نظریه‌های خردگرا و پایبندی**

کلید واژه طیف نظریه‌های خردگرا در مورد مسئله پایبندی، کلمه «انتخاب عقلانی»<sup>۲</sup> است. انتخاب عقلانی بر یک فرض ساده استوار می‌باشد که عبارت است از اینکه وقتی افراد با چندین رشته از کنش‌ها مواجه می‌شوند، آنها چیزی را انجام می‌دهند که آنرا واحد

۱. Fisher

۲. Rational Choice

بهترین نتیجه کلی بدانند. دو مفهوم بنیادی نظریه انتخاب عقلانی، فردگرایی<sup>۱</sup> و بهینگی<sup>۲</sup> است. فرض فردگرایی به افراد به عنوان واحدهای پایه‌ای تحلیل اجتماعی می‌نگرد و کنش‌ها و پیامدهای فردی و جمیع، هر دو براساس خصوصیات سطح واحد (فرد) قابل درک فرض می‌شود. در این هستی شناختی فردگرایانه، پایبندی به قواعد نظام بین‌الملل به عنوان یک بازی تغییر استراتژی‌ها و رفتار است که در چارچوب آن یک کارگزار یک رژیم را ترک و یا وارد آن می‌شود. آمیخته با این هستی شناختی، یک سازکار انتخاب بر پایه هزینه – فایده وجود دارد که محاسبه کارگزاران، پاسخ به فواید رژیم (مادی – اجتماعی) و یا نگرانی از مجازات‌هast. بنابراین فرض بهینگی پدید آورنده یک منطق نتیجه‌گرای کنش است (Jupille, Checkel and Caporaso, ۲۰۰۳).

نظریه‌های خردگرای روابط بین‌الملل سازوکارهای متفاوتی را درخصوص پایبندی ارائه نموده‌اند. مهمترین این سازوکارها، تحمیل<sup>۳</sup>، مدیریت<sup>۴</sup> و اعتبار<sup>۵</sup> هستند. رهیافت‌های طرفدار نظریه تحمیل، معتقدند که دولتها هنجارها و قواعد بین‌المللی را به جهت آنکه خواهان پرداخت هزینه‌های پایبندی نیستند نقض می‌کنند و عدم پایبندی تنها از طریق افزایش هزینه‌های آن قابل اجتناب است (Börzel, ۲۰۰۴: ۱۶).

در چارچوب این رهیافت، عدم پایبندی به توافقات در محیط‌های انگیزه مختلط<sup>۶</sup> و در صورت عدم وجود تحمیل رخ می‌دهند. محیط‌های انگیزه مختلط موقعیت‌هایی هستند که در آن از یک سو معضله منافع عمومی وجود دارد که در آن دولتها ترجیح می‌دهند که تمام طرفها پایبند قواعد باشند، اما امکان کسب منافع بیشتر نیز از طریق نقض تعهدات وجود دارد. بنابراین دولتها تا زمانی که از منافع همکاری بدون آنکه سهم منصفانه خود را

۱. Individualism

۲. Optimality

۳. Enforcement

۴. Management

۵. Reputation

۶. Mixed <sup>۷</sup> Motive Settings

واگذار کنند، بهره مند می‌شوند، برای شانه خالی کردن از تعهدات، انگیزه لازم را دارا هستند. در این چارچوب، تحمیل و مجازات برای بازداشت دولت‌ها از نقض قواعد لازم است. یک راهبرد مجازات برای تحمیل یک رفتار زمانی موثر است که هر طرف بداند که اگر دیگری تقلب کند، به حد کفایت و در سطحی که از تقلب نفعی نبرد، از مجازات متأثر خواهد شد (Tallberg and Jönsson, ۱۹۹۸: ۳۷۴).

طیف نظریه‌های تحمیل نیز به دو گروه تحمیل عمودی و افقی قابل تقسیم هستند. در نظریه‌های تحمیل عمودی، درجات بالای پایبندی نیازمند یک کارگزار داخلی یا کارگزار بین‌المللی است که به صورت عمودی به جهت دارا بودن برتری در زمینه منافع مادی می‌تواند پایبندی به قواعد را تحمیل نماید و میزانی از سلسله مراتب را بوجود آورد. نظریه‌های واقعگرایی و نواعق گرایی در این گروه جای می‌گیرند. در مقابل نظریه‌های تحمیل افقی، بر نهادینه سازی تحمیل قانون در میان واحدهای سیاسی متمرکز هستند. تحمیل افقی به ماهیت بین دولتی تحمیل که شامل مسئولیت دولت، مقابله به مثل و اقدامات متقابل می‌شود، متمرکز می‌شود. نهادگرایان نئولیبرال و طیف نظریه‌های رژیم‌ها در این گروه قرار می‌گیرند.

نهادگرایان نئولیبرال بر این اعتقادند که نهادهای بین‌المللی می‌توانند به عنوان جانشین قدرت‌های تحمیلی دولت‌های هژمون عمل کنند. عدم پایبندی و سواری مجانی گرفتن در صورتی که دولتها با پایبندی چیزی را به چنگ آورند یا مجازات شوند، جذابیت کمتری خواهد داشت. نهادهای بین‌المللی قادرند که سازوکارهایی را برای نظارت بر پایبندی و نیز برای اعمال مجازات‌های هماهنگ علیه سواری مجانی گرفتن فراهم آورند (Börzel, ۲۰۰۴: ۱۶).

بر اساس نظریه رژیمهای نیز دولتها ممکن است به صورت عقلانی به قواعد نظام جهانی، خارج از احساس منفعت شخصی پایبند شوند. آنها برای اجتناب از بازی معماهی

زندانی چند جانبه، شاید تصمیم بگیرند در اطراف قواعد اصلی که آنها را به سمت ایجاد آنچه «رژیم» نامیده می‌شود هدایت می‌کند، با یکدیگر همکاری نمایند. در درون این رژیم‌ها حقوق بین‌الملل فراهم آورنده انتظارات، ارتقاء پایبندی بوسیله کاهش هزینه‌های فرآنش، ایجاد رویه‌های حل مشکل، ترویج کارکردهای برجسته و اشاعه اطلاعات خواهد بود (Koh, ۱۹۹۹: ۱۴۰۲).

رهیافت‌های مدیریت معتقدند که دولتها مایل به پایبندی به قواعد بین‌المللی که با آن موافقت کرده‌اند هستند و عدم پایبندی بیشتر به عنوان یک نارسایی غیر ارادی تصور می‌شود. دلیل اصلی عدم پایبندی، کمبود ظرفیت از جمله کمبود منابع مادی (فن آوری، مهارت، نیروی انسانی و اداری، توانمندی مالی و...) است و یا اینکه دولتها درباره فرایند اجرایی و هدایتی مورد نیاز تا زمانی که قاعده غیر منسجم و نامعین است آگاه نیستند.<sup>۱</sup>

ظرفیت سازی و تصریح قاعده به جای مجازات، راه حل اصلی اجتناب از نقض قوانین بین‌المللی است. در این رهیافت نیز شبیه رهیافت تحمیل، نهادهای بین‌المللی برای تصمیم پایبندی حیاتی هستند، اما به جای فراهم آوردن سازوکار نظارت و مجازات (چماق‌ها)، سازمان دهنده ارائه کمک‌های مادی و فن آوری برای دولتهای با ظرفیت‌های پایبندی ضعیف هستند و بدین صورت هزینه‌های پایبندی را کاهش می‌دهند (هویج‌ها) (Börzel, ۲۰۰۴: ۱۷).

ادبیاتی در حال رشد نیز وجود دارد که به مفهوم اعتبار به عنوان مسئله اساسی و انگیزه حیاتی دولتها در ارتباط با پایبندی به قواعد نظام بین‌الملل متمرکز شده است. در چارچوب یک مدل اعتبار، تشخیص اعتبار در یک بازی چندگانه که در آن بازیگران باید تحلیل‌های هزینه – فایده تصمیم برای پایبندی را در دوره‌های متوالی بکار گیرند بهتر قابل

۱. رهیافت مدیریت واجد عناصری از نگرش هنجاری است بویژه هنگامی که وجود تفسیرهای متعدد از قواعد را تشخیص می‌دهد و لزوم ورود نهادهای بین‌المللی جهت تفسیر و تصریح قواعد را مذکور می‌شود. اما از آنجا که رویکرد نهایی آن توجه به ضمانت اجرای مثبت و نگرش ابزاری و کارکرده به نهادهای است اکثر صاحب نظران آنرا نظریه‌ای خرد گرا می‌دانند.

درک است. در نظریه بازیها اعتبار یک بازیگر به عنوان باورهای موجود حریفانش درباره راهبرد پاییندی او نگریسته می‌شود. انتظار بیشتر در مورد اینکه چگونه یک دولت بصورت قابل اعتمادی به تعهداتش پاییند می‌ماند، اعتبار بیشتری برای آن دولت به همراه می‌آورد (Trachtman, ۲۰۰۹:۹).

خلاصه آنکه برای خردگرایان، پاییندی یک دولت به جهت اعمال زور (گاهی اوقات) و محاسبه ابزار گرایانه (همواره) دو با انگیزه‌های اغلب مادی است و سازوکار انتخاب براساس محاسبات هزینه فایده صورت می‌گیرد.<sup>۱</sup>

### پاییندی در نظریه‌های هنجاری

یک مکتب درحال رشد در مطالعات روابط بین‌الملل، به ملاحظات هنجاری به عنوان کانون تحلیل رفتار دولت تاکید دارد. از این منظر بهترین روش برای فهم تأثیرات هنجاری، از طریق یک چارچوب ذهنی معناست. با یادآوری آنچه که در بررسی نظریه‌های خردگرا به آن اشاره شد، رهیافت‌های موجود در مورد پاییندی براساس دو منطق نتایج<sup>۲</sup> و منطق شایستگی<sup>۳</sup> قابل تمایز هستند. منطق نتایج، دولتها را به عنوان بازیگران عقلانی و یکپارچه و منفعت طلبی که هزینه‌ها و فواید کنش‌های بدیل را در یک جهان آنارشیک محاسبه می‌کنند در نظر می‌گیرد. حال آنکه منطق شایستگی کنش انسانی را براساس هویت مورد توجه قرار می‌دهد.

در این چارچوب افراد به سهولت کنش‌های خود را بر مبنای احتساب نتایج قابل پیش‌بینی استوار نمی‌سازند. کنش‌ها یک هویت یا نقش را بر می‌انگیزد و انتخاب رشته‌ای

۱. برای مطالعه بیشتر مراجعه کنید به: امینی، رامین و مفیدی احمدی، حسین (۱۳۸۸). پاییندی به قواعد نظام بین‌الملل از چشم‌انداز نظریه‌های خردگرای روابط بین‌الملل، فصلنامه مطالعات سیاسی، شماره ۴، صص ۱۴-۱۳.

۲. logic of consequences

۳. logic of appropriateness

از کنش‌ها بوسیله سازگاری تعهدات حاصل از آن نقش یا هویت با یک موقعیت خاص صورت می‌پذیرد. به عبارت دیگر رفتار بوسیله هویت اجتماعی بازیگر و نه محاسبه هزینه فایده هدایت می‌شود. به این معنا که آنچه من انجام می‌دهم به جهت آن چیزی است که من هستم نه به جهت آنچه که من می‌خواهم. پایبندی به قواعد از این چشم انداز هنگامی که قواعد بدیهی فرض شوند ممکن خواهد بود. مهمتر آنکه هویت بازیگران و ترجیحات آنها، مقدم بر تعامل اجتماعی نیست بلکه بوسیله این تعاملات ساخته می‌شوند. (March and Olsen, ۱۹۹۸:۹۴۳-۹۵۱)

کوتاه سخن آنکه منطق نتایج پایبندی را همراه با ابزارهای فراهم آورنده ضمانت اجرا از جمله تحمیل زور و یا ارائه پاداش (چماق و هویج) مورد توجه قرار می‌دهد و عدم پایبندی را نتیجه فراید عدم پایبندی و هزینه‌های بالای پایبندی فرض می‌گیرد. حال آنکه منطق شایستگی پایبندی را با سازوکار جامعه پذیری و فرایندهایی چون اقناع، فرهنگ پذیری و مشروعیت تبیین می‌کند و عدم پایبندی را در مفاهیمی چون عدم درونی کردن هنجارها و مشروعیت ناکافی قواعد جستجو می‌نماید (جدول شماره یک).

فرایند تصمیم سازی	روش پایبندی	تبیین عدم پایبندی	رهیافت‌ها و نظریه‌ها
تحلیل‌های هزینه - فایده	استفاده از ابزارهای ضمانت اجرا (چماق و هویج)	- فواید پایبندی - هزینه‌های عدم پایبندی	- واقع گرایی - نو واقعگرایی - نهادگرایی نولیرال - نظریه رژیم‌ها
منطق نتایج منطق شایستگی	- فرهنگ پذیری - اقناع - مشروعیت	- درونی نکردن هنجار - عدم مشروعیت کافی هنجار	- سازه انگاری - مکتب انگلیسی - طیف نظریه‌های شناختی

جدول شماره یک: پایبندی و نظریه‌های روابط بین‌الملل

البته طیف نظریه‌های هنجاری از جمله نظریه‌های متمرکز بر مشروعيت قوائده، مکتب انگلیسی و سازه انگاری، سازوکارهای متفاوتی را برای پاییندی ارائه می‌دهند که در ادامه به آنها می‌پردازیم.

### ۱- نظریه‌های متمرکز بر مشروعيت قواعد و پاییندی

افرادی چون راک<sup>۱</sup> و داونز<sup>۲</sup> معتقدند که «رهیافت‌های بیشتر هنجاری و ذهنی مطرح می‌سازند که نهادهای عقلانی در صورتی که مشروعيت آنها مورد سوال واقع شود، تحلیل می‌روند». این دیدگاه بر چشم اندازهای جامعه شناختی به مفهوم پاییندی داوطلبانه افراد، گروهها و سازمانها به عنوان یک کارکرد مشروعيت قائد و فرایندهای قانونی استوار است. مفهوم محوری این رهیافت آن است که مشروعيت یک قاعده، احساس تعهدی را که فراهم آورنده رفتار منطبق با آن است تامین می‌کند. مسئله اینجاست که اگر مشروعيت قاعده برای پاییندی داوطلبانه نقشی مرکزی دارد، چگونه می‌توان این رابطه را در روشه غیر همان گویانه<sup>۳</sup> بررسی کرد. یک نگرش، قراردادن پاییندی به هنجارهای بین‌المللی در طبیعت خود هنجار است. فرانک<sup>۴</sup> معتقد است، مشروعيت بیشتر قاعده در معنای توانایی آن برای اعمال کشش برای پاییندی داوطلبانه باید در سطح توانایی قاعده در برقراری ارتباط که خود متاثر از ثبات و درجه انسجام آن است، مورد ارزیابی قرارگیرد (Simmons, ۱۹۹۸:۸۷). به اعتقاد فرانک چهار عامل فراهم آورنده درجات بالای پاییندی است:

۱- تعیین<sup>۵</sup> که به شفاف نمودن هنجارها و قواعد مرتبط است.

۱. Rock

۲. Downs

۳. Non - tautological

۴. Frank

۵. Determinacy

۲- اعتبار بخشی سمبیلیک<sup>۱</sup> که مشروعيت سمبیلیک را فراهم می‌آورد.

۳- انسجام<sup>۲</sup> که به رابطه میان مبانی عقلانی و قاعده باز می‌گردد.

۴- پشتیبانی<sup>۳</sup> که به ارتباط میان یک قاعده و آنسته از قواعد ثانویه که برای تفسیر

اجرای قاعده اولیه مورد استفاده قرار می‌گیرند، باز می‌گردد (Guzman, ۲۰۰۲: ۱۸۳۴). لرگو<sup>۴</sup>

نیز معتقد است که ویژگیهای یک قاعده نظیر وضوح، پایداری و هماهنگی یک روش برای

تعیین تأثیر هنجارها بر پیامدهاست. در این نگرش وضوح و دوام بیشتر و حمایت گسترده

تر از یک قاعده، تأثیر بیشتری بر رفتار منطبق با آن قاعده برجای می‌گذارد.

نظریه پردازان دیگری نیز به جوهره قاعده به عنوان بنیاد نیروی اخلاقی و

مشروعيت آن متمرکز شده‌اند. برای مثال فیشر مطرح می‌سازد که قواعدی که مفاهیم

عمومی چون انصاف و اخلاق را در بر دارند بهتر مورد پایبندی قرار می‌گیرند. به نظر او

قاعده بنیادی‌تر، انتظار بیشتری برای پایبندی را به همراه دارد. رهیافت مشابهی در حوزه

پایبندی به حقوق بشر مورد توجه قرار گرفته است. کچ<sup>۵</sup> و سیکینک<sup>۶</sup> معتقدند که در میان

گستره وسیع استانداردهای حقوق بشری موجود در توافقات بین‌المللی، دو نوع از هنجارها

به عنوان مفاهیم فوق ملی و بین فرهنگی مشروع مورد پذیرش قرار می‌گیرند. هنجارهایی

که واجد صلاحیت در پیشگیری از آسیب رسانی به گروههای آسیب پذیر باشند و

هنجارهایی که فرصت‌های برابر قانونی را فراهم سازند (Simmons, ۱۹۹۸: ۸۷).

## ۲- مكتب انگلیسی و پایبندی

توجه به عوامل هنجاری در مطالعه پایبندی به قواعد نظام بین‌الملل، ستی طولانی

مدت دارد. به عنوان مثال در سال ۱۹۰۸، روت<sup>۷</sup> نیروی اخلاقی را دلیلی برای پایبندی به

۱. Symbolic Validation

۲. Coherence

۳. Adherence

۴. Irgo

۵. Kech

۶. Sikkink

۷. Root

تصمیمات هیات‌های منصفه می‌دانست. با چیرگی نظریه واقع گرایی در روابط بین‌الملل بعد از جنگ جهانی دوم، چنین نگرش‌هایی ساده لوحانه فرض می‌شد تا زمانی که بول<sup>۱</sup> مطالعاتی را که مسامحتاً رهیافتی بیشتر سازه انگارانه بود درخصوص مسئله پاییندی به حقوق بین‌الملل مفصل بندی کرد. گرچه او در نهایت قائل بر اهمیت توازن قوا در سیاست بین‌الملل بود، اما بر اهمیت حیاتی جامعه بین‌الملل (هنجرها و باورهای مشترک) در کارکرد موثر حقوق بین‌الملل تاکید می‌کرد.

هم جهت با برخی شکاکین رهیافت واقع‌گرایی چون آرون<sup>۲</sup>، بول نیز معتقد بود که حقوق بین‌الملل به این جهت موجودیت دارد که بازیگران روابط بین‌الملل فرض می‌گیرند قواعدی که آنها در چارچوب آن کنش انجام می‌دهند، قواعدی قانونی و مشروع هستند. اما به نظر او این دیدگاه توجیه گر تلقی ما از حقوق بین‌الملل به عنوان یک عامل اساسی روابط بین‌الملل نبود. به اعتقاد بول آنچه که نشانه واضح تری برای عدم کارایی مجموعه‌ای از قواعد است، صرفاً فقدان سازگاری میان رفتار واقعی و رفتار تجویز شده نیست بلکه ناکامی در پذیرش اعتبار و کیفیت الزام آور تعهدات است که با توسل عقلانی به مبانی متعارض این قواعد نشان داده می‌شود. این نگرش بول در مقایسه با نگرش قبلی او در احترام به توازن قوا، راهی برای یک رهیافت تفسیری و زمینه مند برای فهم پاییندی می‌گشاید. به نظر او کارکرد اولیه حقوق بین‌الملل کمک به بسیج پاییندی به قواعد جامعه بین‌الملل است. اما او در این مورد که قانون می‌تواند الزامات جدیدی را بر رفتار بین‌المللی تحمیل کند شکاک باقی ماند. به نظر او قانون می‌تواند تنها در صورت وجود یک سیستم اجتماعی مشخص شده بوسیله هنجرها و باورهای مشترک بر پاییندی تأثیر گذارد .(Simmons, ۱۹۹۸:۸۷)

---

۱. Bul  
۲. Aron

از منظر مکتب انگلیسی رفتار بازیگران به تنها‌ی برای درک معنای بینا ذهنی کافی نیست و در نتیجه نقش قواعد و هنگارهای بین‌الملل را به خوبی نشان نمی‌دهد. دولتها با حقوق بین‌الملل منطبق می‌شوند چرا که برای جامعه بین‌المللی که عضوی از آن هستند ارزش قائل هستند. به عنوان مثال جمهوری چک، مجارستان و لهستان به جهت ارتباطات اجتماعی آنها به عنوان عضوی از ناتو، فشار یکسانی را برای پایبندی به حقوق بین‌الملل احساس می‌کنند. در این رهیافت عضویت هرکس در یک اجتماع، به شناخت چگونگی نگرش او به تعهدات آن اجتماع یاری می‌سازند. مکتب انگلیسی همچنین در نگرشی سازه انگارانه، تأثیرات مشارکت تکرار شونده دولتها در فرایندهای قانونی را تشخیص می‌دهد (Koh, ۱۹۹۹: ۱۴۰۵).

### ۳- سازه انگاری و پایبندی

در مقابل مفاهیم اساسی نظریه‌های خردگرا، علیرغم وجود رهیافت‌های مختلف، سازه انگاری سه مفهوم هستی شناختی اساسی دارد. ساختارهای هنگاری و معنا محور<sup>۱</sup> به اندازه ساختارهای مادی واجد اهمیت هستند، هویت‌ها منافع را شکل می‌دهند و کنشها و کارگزاران و ساختارها به صورت متقابل تکوین می‌یابند. به صورت خلاصه، مطالعه ساز انگاران به این مسئله متمرکز است که چگونه افکار، هنگارها و هویت‌ها، رفتار را شکل می‌دهند و بالعکس، فیلپوت<sup>۲</sup> یک چارچوب تحلیلی را برای توضیح دو نقش مهم افکار به دست می‌دهد:

- ۱- افکار مهم هستند به جهت آنکه آنها هویت‌ها را شکل می‌دهند. به این معنا که ما کارگزاران آزاد، عقلانی و مستقل هستیم. ما هویت‌ها را به دلیل کشش ذاتی آنها برای خودمان با هویت خود سازگار می‌کنیم. از طریق این سازو کار، افکار به یک واقعیت فرهنگی مشترک جدید تبدیل می‌شوند.
- ۲- نقش مهم افکار در قدرت اجتماعی آنها نهفته

۱. Ideational  
۲. Philpott

است. قدرت اجتماعی افکار، توانایی معتقدین یک فکر در تغییر نگرش هزینه - فایده آنهایی است که در مقام ترویج و ممانعت از سیاستها قرار دارند. در این چشم انداز افکار باورها هستند و هنجارها، باورهای بینا ذهنی درباره رفتار شایسته. هنگامی که افکار پایه‌ای درباره شایستگی یا عدم شایستگی بوسیله گستره وسیعی از بازیگران مورد پذیرش قرار بگیرد، آنها به هنجارها تبدیل می‌شوند (Estrada Harris, ۲۰۰۷: ۲۱-۲۰).

در هنگام تحلیل پایبندی، کلمات کلیدی سازه انگاری، بسیج اجتماعی و یادگیری اجتماعی است. دولتها جهت پایبندی به حقوق بین‌الملل با تغییر ترجیحات برآمده از جامعه‌پذیری و درونی‌سازی<sup>۱</sup> هنجارهای مشترک اقناع می‌شوند. درین رهیافت که هویت‌ها و هنجارها به عنوان بر ساخته اجتماعی نگریسته می‌شود، ملتها بدليل درونی شدن ترجیحات باز تعریف شده، با هنجارهای بین‌المللی منطق می‌شوند. سازکارهای اصلی این جامعه‌پذیری یا درونی‌سازی، اقناع یا بسیج اجتماعی است. دولتها نه به جهت محاسبات پیچیده درباره اینکه چگونه پایبندی یا عدم پایبندی منافع آنها را متأثر می‌سازد، بلکه به خاطر یک رفتار تکرار شونده متابعت با هنجارها، منافعشان را بازسازی می‌کنند و در نتیجه برای پایبندی ارزش قائل می‌شوند. در این رهیافت بازیگران غیردولتی از جمله NGOs، اجتماعات، کلیساها، واحدهای تجاری، مطبوعات و... نقش مهم و شتاب دهنده‌ای در گردآوری فشار و شبیه سازی یادگیری اجتماعی ایفا می‌نمایند. مسئله عدم پایبندی نیز به جهت عدم درونی‌سازی هنجارها بوسیله بازیگر وجود دارد.

به عنوان مثال به این جهت که آنها آن هنجار را به عنوان یک استاندارد رفتار شایسته به رسمیت نمی‌پذیرند (Versluis, ۲۰۰۵: ۱۰).

---

<sup>۱</sup>. Internalization

خلاصه آنکه نظریه‌های خردگرا و مدیریت راه حل مشکل عدم پایبندی را بیشتر در استفاده از چماقها و هویج‌ها و سازه انگاران در سازوکارهای اقناع و جامعه پذیری کنشگران مورد توجه قرار می‌دهند (جدول شماره دو).

در مورد نقش نهادها در تضمین پایبندی نیز تمرکز خردگرایان و رهیافت مدیریت بر تحمیل و نظارت و ظرفیت سازی و نگرش سازه‌انگار بر فرایند جامعه پذیری و اقناع متمرکز است. (جدول شماره سه)

راه حل‌ها	عوامل عدم پایبندی	رهیافت
مجازات منفی: - راهبردی همراه با زور در نظارت و مجازات مالی، محدودیت‌های تجاری، اقدام نظامی، قرارگرفتن در لیست سیاه	ساز و کارهای ارادی: - عدم پایبندی به عنوان یک توجیه - عدم پایبندی به عنوان یک مخالفت	خردگرایی
مجازات مثبت: - راهبرد حل مشکل و همکارانه ظرفیت سازی و تفسیر قواعد از جمله ارائه کمک‌های مالی، علمی و فن آوری	ساز و کارهای غیر ارادی: - عدم پایبندی به جهت فقدان ظرفیت - عدم پایبندی به جهت بی مبادلاتی - عدم پایبندی به جهت عدم وضوح قاعده - عدم پایبندی به جهت عدم مشروعیت قاعده	مدیریت
جامعه پذیری: - راهبرد اقناع برای تغییر ترجیحات دولت از طریق نقش شتاب دهنده بازیگران غیر دولتی از جمله فشارهای مطبوعات، بایکوت مصرف کنندگان و ...	عدم پایبندی به جهت فقدان درونی سازی هنجارهای رفتار شایسته	سازه انگاری

جدول شماره ۲: عدم پایبندی و راه حل‌ها (Versluis, ۲۰۰۵:۱۲)

خودگرایی	- عمل به عنوان یک تحمیل کننده و ناظر در مورد درجه پایبندی و فراهم
----------	---

آورنده مجازات لازم برای عدم پایبندی		رهیافت‌های پایبندی
- فراهم آورنده ابزارهای تفسیر قاعده، متخصصان و کمک‌های مالی و فنی	مدیریت	
به عنوان بازیگران اقناع کننده یک رفتار پذیرفته شده و آغازگر یک فرایند درونی سازی هنجارهای مشترک	سازه انگاری	

جدول شماره ۳: نقش نهادها در تضمین پایبندی (Versluis, ۲۰۰۵:۲۰)

در این چارچوب کراتوچویل<sup>۱</sup> و راگی<sup>۲</sup> بر این اعتقادند که تاکید بر «طراحی نهادی خردگرایانه»<sup>۳</sup> به عنوان یک مفهوم اولیه رهیافت‌های کارکردگرا، به صورت بنیادی نابجا بکار رفته است. در نگرش آنها، تحلیلگران برای درک تنخطی از هنجارها، نیازمند فهم رفتار دولت به عنوان آنچه بوسیله سایر دولتها تفسیر می‌شود و آنچه که بوسیله خود و دیگر بازیگران در نظر گرفته می‌شوند هستند. در واقع توجه به پویش‌های ارتباطی شاید از توجه صرف به رفتار روشنگرتر باشند. از این منظر رویه‌های واگرایانه بازیگران می‌تواند دلیلی اخلاقی یا فهمی مشترک را بیان دارد. بنابراین آنچه که نقض قاعده را بر می‌سازد به سادگی با یک تبیین عینی از واقعیت قابل درک نبوده نیازمند برداشتی بینا ذهنی است (Simmons, ۱۹۹۸:۸۶).

### ۱-۳- سازوکارهای مختلف سازه انگاران در مورد پایبندی

سازه انگاران بر این اعتقادند که تغییرات در نقشینه‌ها (الگوهای) رفتاری بازیگران متأثر از محدودیت‌های خارجی نیست بلکه نتیجه جامعه‌پذیری است. دو فرایند متفاوت جامعه‌پذیری بین‌المللی که در این ادبیات مورد توجه قرار گرفته است فرهنگ‌پذیری<sup>۴</sup> و اقناع است. هر دو این فرایندها نتیجه تغییر در ترجیحات بازیگران هستند اما فرهنگ‌پذیری بر مجازات اجتماعی تاکید دارد، حال آنکه اقناع بر یادگیری اجتماعی متمرکز می‌شود. هر

<sup>۱</sup>. Kratochwil

<sup>۲</sup>. Ruggie

<sup>۳</sup>. Rational institutional design

<sup>۴</sup>. Acculturation

دو این این فرایندها به دنبال درونی کردن هنجارها بوسیله بازیگران تا نقطه بدیهی انگاشته شده هستند. از این منظر در سطح نظری، سازه انگاران اغلب اقناع را در معنایی متفاوت از رهیافت انتخاب عقلانی مورد توجه قرار می‌دهند. آنها فرایندهایی را که در آن کنش کارگزار تبدیل به ساختار اجتماعی و ایده‌ها به هنجارها و اذهان به بین الذهان می‌شوند، مورد توجه قرار می‌دهند. اما درحالی که بسیاری از این مطالعات بر اقناع به عنوان شکل نهایی جامعه‌پذیری تاکید دارند، آنها اغلب در یافته‌های خود یک فرایند را که شامل فشارهای همراه با زور است به عنوان عامل رفتارهای منطبق با قاعده نشان داده‌اند.

### ۱-۱-۳- فرهنگ پذیری

فرهنگ‌پذیری فرایندی است که بوسیله آن بازیگران با باورها و نقشینه‌های رفتاری فرهنگ اطراف خود سازگار می‌شوند. آنها برای تغییر رفتارهایشان از طریق فشار (اعمال شده توسط دیگران یا خودشان) همگون سازی، ترغیب می‌شوند. یک تصمیم برای پایبندی به هنجارهای اجتماعی بر محاسبات هزینه - فایده استوار است اما برخلاف فرض نظریه‌های انتخاب عقلانی، هزینه‌ها و فایده‌ها مادی نیستند. آنها هزینه‌های اجتماعی - روان شناختی عدم پایبندی و فواید و اجتماعی - روانشناختی سازگاری با هنجارها و انتظارات گروهی هستند (Goodman and Jinks, ۲۰۰۴: ۶۲۱-۶۳۸).

در این رهیافت پاداشها و مجازات اجتماعی هستند چرا که تنها گروهها می‌توانند آنرا فراهم آورند. در حالی که هزینه‌های مادی می‌تواند به صورت دو طرفه تحمیل شود، هزینه‌های اجتماعی تنها بوسیله گروهی که ارزشها کنشگر در آن شکل می‌گیرد، تحمیل شود. بازیگرانی که از پیش توسط یک گروه شناسایی شده اند، تمایل به بیشینه‌سازی موقعیت، اعتبار و پرستیز خود دارند. بنابراین یک تصمیم برای پایبندی بر پایه آنچه که توسط گروه شایسته فرض می‌شود، نه بر مبنای آنچه که بازیگران به صورت انفرادی شایسته تشخیص می‌دهند، قرار می‌گیرد (Johnston, ۲۰۰۱: ۴۹۹-۴۸۷).

در فرایند فرهنگ پذیری در حالی که دولتها به صورت داخلی ممکن است برخلاف ترجیحات خود به جهت فشار اجتماعی عمل کنند، (یا شاید با انگیزه‌های خودخواهانه پاییندی را انتخاب کنند) نتیجه نهایی، سطحی از درونی سازی هنجرها و یک تغییر در هویت و ترجیحات بازیگران است. بعد از اینکه بازیگران به صورت کامل به عضویت یک جامعه پذیرفته شوند و با استانداردهای مشترک آن سازگار گردند، هنجرها فراهم آورند که کیفیت تضمین شده‌ای خواهد بود که در آن آنچه برای گروه شایسته است برای افراد هم شایسته فرض خواهد شد (Goodman and Jinks, ۲۰۰۴: ۶۴۲-۶۴۶).

در میان معتقدین به این رهیافت کچ<sup>۱</sup> و سیکینک<sup>۲</sup> بر درگیری شبکه‌های فعالان که فرایندی پاییندی به هنجرهای بین‌المللی را هدایت می‌کنند، مرکز هستند. این فعالان در کشورهای غربی فراهم آورند فشار بر حکومت‌ها هستند. حمایت‌های بین‌المللی نیز با فراهم آوردن اطلاعات لازم برای این فعالان و ایجاد روش‌های اقناع، به آنها یاری می‌رسانند. وقتی که این حمایت بدست آمد فرایند اعمال فشار شدیدتر می‌شود. این شبکه‌های فعالان، با کمک دولتهای غربی، با اعمال فشار اجتماعی، دولتهای ناقض هنجر را به پاییندی و ادار می‌سازند. توماس رایس<sup>۳</sup> و همکاران نیز معتقدند که اصل تعامل در مراحل اولیه جامعه‌پذیری ابزاری است، رهبران دولتهای ناقض هنجر موضوع مجازات‌های مادی و اجتماعی‌اند و پاییندی بدون هیچ تغییری در ترجیحات اتفاق می‌افتد. اما در نقطه‌ای، تعامل شروع به تغییر می‌کند و این رهبران آغاز به بازنگری در ترجیحات و اعمال رفتار استدلالی<sup>۴</sup> می‌کنند (Risse, Ropp and Sikkink ۱۹۹۹: ۳۳-۱۷).

۱. Kech

۲. Sikkink

۳. Thomass Risse

۴. Argumentive behavior

با وجود توجه رهیافت فرهنگ پذیری بر فرایند جامعه پذیری، معتقدین این رهیافت بر این باورند که آنچه در این چارچوب دولت را به سمت رفتار منطبق با هنجارها هدایت می‌کند نه یک فرایند اقناع (یا یادگیری اجتماعی) بلکه خردگرایی ابزاری است و با آنکه این رهیافت از ادبیات متفاوتی نسبت به خردگرایی استفاده می‌کند ولی نگرش نهفته در آن همان نگرش هزینه - فایده است. بنابراین مجازات اجتماعی سازوکار علی مورد نظر سازه انگاران متعارف است که آنرا ابزاری موثر برای ترغیب به پایبندی به هنجارها می‌دانند. در این رهیافت زور هنجاری (مفهومی مقابل زور مادی مورد نظر خردگرایان) در معنای یک عدم رضایت جمعی برای نقض هنجارها توسط جامعه‌ای که ناقصین هنجار به آن تعلق دارند نگریسته می‌شود. دولتها واجد احساس تعلق به جامعه بین‌المللی هستند و آنها نگران از دست دادن منزلت در اجتماعی‌اند که آنها را به سوی پایبندی ترغیب می‌کند. در حالی که سازه انگاری از منظر هستی شناختی بر تکوین بین‌الاذهانی هنجارها متمرکز است، این لایه از این ادبیات بر اشعه یک سویه ساختارهای هنجاری از پیش موجود از طریق زور هنجاری تاکید دارد.

### ۲-۱-۳- اقناع

فرایند دوم مورد نظر سازه انگاران درخصوص مسئله پایبندی، اقناع یا یادگیری اجتماعی است. در این رهیافت، فرهنگ‌پذیری شاید به عنوان یک ابزار پایبندی برای ساخت جوامعی که خواهان تنظیم رفتارهای اعضای خود هستند مفید باشد، اما در هنگامی که ساخت اجتماعی هنجارها، بخشی از فرایند تکوین جامعه است، اقناع ابزار فعالتری است. از این منظر اقناع یک شکل تک مسیری از جامعه پذیری نیست. چرا که شامل مداخلات گفتمانی غیر زورگویانه می‌شود که ممکن است با ارتقاء فهم‌های مشترک، تغییرات هنجاری را فراهم آورد. فینمور<sup>۱</sup> و سیکینک اقناع را فرایندی می‌دانند که در آن

---

۱. Finnemore

کنش کارگزار به ساختار اجتماعی، ایده‌ها به هنجارها و ذهن به بینا ذهن تبدیل می‌شود (Finnemore and Sikkink, ۱۹۹۸: ۸۹۱).

به اعتقاد چکل<sup>۱</sup> در رهیافت اقناع، مسئله فشار سیاسی و یا انتخاب فردی مطرح نیست و این یادگیری و تعامل اجتماعی است که کارگزاران را به سمت پاییندی به تجویزهای هنجاری هدایت می‌کند. این فرایند از تصور یادگیری پیچیده که توسط روان‌شناختی اجتماعی و شناختی هدایت می‌شود، ظاهر می‌شود. از این منظر پاییندی دولتها نتیجه یادگیری و مناظره اجتماعی است که موجب تغییر ترجیحات می‌شود. این رهیافت سازوکار انتخاب غیر ابزارگرایانه‌ای را ارائه می‌دهد که در آن تعامل اجتماعی کارگزاران، یادگیری دو طرفه و کشف ترجیحات جدید، جایگزین محاسبه یک طرفه می‌شود (Checkel, Jupille and James, ۲۰۰۳: ۵۵۳ - ۵۵۸).

با بررسی طیف رهیافت‌های سازه انگارانه درخصوص پاییندی از طریق اقناع بازیگران، سه رویکرد مشخص قابل تمایز است. اقناع افقی، اقناع عمودی و اقناع تکوینی. اقناع افقی که در سطح روابط میان دولتی بویژه در سطح روابط میان نخبگان و تصمیم سازان سیاسی دولتها برقرار می‌شود، به چگونگی اقناع درمجموعه‌های دیپلماتیک که در آن نمایندگان دولت در یک فرایند یادگیری اجتماعی گاهی جهت پاییندی به هنجارهای بین‌المللی متلاعده می‌شوند، توجه دارد. در اقناع عمودی فرایندهای فوق ملی تأثیرگذار بر درونی سازی هنجارها مورد توجه قرار می‌گیرد و اقناع تکوینی بر تکوین هويت و ترجیحات بازیگران اجتماعی در یک گفتگوی جمعی و به تبع آن پاییندی به هنجارهای جامعه متمرکز می‌گردد.

### ۱-۲-۱-۳- اقناع افقی

۱. Checkel

نظریه پردازانی که بر اقناع افقی و بیشتر بر روابط بین دولتی متمرکز هستند، به دنبال آزمون این مسئله‌اند که چگونه اقناع در مجموعه‌های دیپلماتیک سبب می‌شود که در آن نمایندگان دولت در یک فرایند یادگیری اجتماعی، جهت پاییندی به هنجارهای بین‌المللی متلاud شوند.

چکل را باید یکی از مهمترین نظریه‌های پردازان این رهیافت دانست. او در تلاش برای ایجاد پل میان نظریه‌های خردگرا و سازه انگارانه، دو سازکار متفاوت را که از طریق آن اقناع رخ می‌دهد تشخیص داد. ۱- برخلاف سازه انگاران، او معتقد است که هنجارها الزاماً توسط نخبگان از طریق یک فرایند اقناع و جامعه پذیری توسط کارفرمایان هنجار درونی نمی‌شوند. بلکه گاهی با توجه به عناصر مادی چون پول، تجارت و پرستیز و بوسیله قادرمندترین حکومت‌ها و نهادها تحمیل می‌شوند. دومین سازکار برخلاف نظر خردگرایانه، یک فرایند یادگیری است که کارگزاران (اغلب نخبگان تصمیم‌ساز) را به سازگاری با تعهدات موجود در هنجارهای بین‌المللی بدون هیچ چشمداشت مادی، هدایت می‌کند. به نظر او پویش فشار اجتماعی بوسیله نظریه‌های خردگرا بهتر تبیین می‌گردد، حال آنکه این سازه انگاری است که فرایند یادگیری اجتماعی را تبیین می‌کند (Checkel, ۱۹۹۷: ۴۷۳ - ۹۵).

به اعتقاد چکل، نخبگان گاهی یک اقناع استدلالی<sup>۱</sup> به عنوان یک فعالیت یا فرایند درگیر می‌شوند که در آن یک برقرار کننده ارتباط متوجه تغییر یک تغییر در باور، نگرش و رفتار فرد دیگری از طریق انتقال یک پیام در متنی می‌شود که در آن اقناع شونده از درجه‌ای از انتخاب آزاد برخوردار است. اقناع استدلالی متوجه فرایند اجتماعی تعامل برای تغییر ترجیحات در زمان عدم حضور زور آشکار است.

چکل مطرح می‌سازد که یکی از شروط اقناع موفق آن است که اعضاء گروه در حال تعامل به صورت نسبی واجد درجات بالائی از استقلال باشند. ذیل این مدل هرچه

۱. Argumentative Persuasion

حکومت‌ها تمرکزگرا تر باشند، رهبران آن امکان بیشتری برای قانع شدن جهت سازگاری با یک هنجار و پاییندی با آن خواهند داشت. در مقابل، نمایندگان حکومت‌های غیر تمرکزگرا (به صورت معمول دموکراسی‌های لیبرال) به جهت آنکه رهبران آنها از استقلال کمتری برخوردار هستند، کمتر پذیرای مدل‌های اقناع هستند. در نتیجه توان آنها در درگیر شدن در یک گفتمان استدلالی<sup>۱</sup> محدود است (آنها برای تغییر افکار خود بدون یک اختیار کامل آزاد نیستند). به عبارت دیگر یادگیری اجتماعی به عنوان مفهوم اشاعه هنجارهای جدید، بیشتر و در زمانی که طرفهای مذاکره کننده نمایندگان دولت‌های غیرلیبرال باشند موثرter است (Checkel, ۲۰۰۳: ۵۵۳ - ۵۵۸).

این رهیافت متقدینی دارد. به نظر آنها اینکه اقناع در سطح بین دولتی بوسیله نخبگان دولتی در یک فرایند استدلالی صورت می‌پذیرد چراکه پاییندی دولتها به هنجارهای بین‌المللی را تبیین می‌کند ولی در مورد چگونگی این پاییندی روشنگر نیست. وقتی ما از اقناع افقی صحبت می‌کنیم مردمان بیشتر نمایندگان دولت‌های در حال تعامل با هم است و به تبع آن تأثیر تکوینی هنجارها را در سطح ادارات و مدیران دولتی و بوروکراتها مورد توجه قرار می‌دهیم. حال آنکه پاییندی، فرایند بسیار پیچیده‌تری است. به این معنا که در حالی که شاید این بازیگران فردی اقناع شوند، درونی کردن این هنجارها همواره مسئله‌ای مرتبط با تصمیم فردی نیست. پاییندی فراتر از یک تصمیم اجرایی است و به درونی‌سازی اجتماعی، سیاسی و قانونی هنجارها در سطح داخلی نیاز دارد. انتقاد دیگر آن است که در یک سطح بین دولتی، ارتقاء پاییندی در معنای اقناع وقتی که بازیگران هدف رهبران دولتهای با حکومت تمرکزگرا هستند فرض شده است. بنابراین در شرایطی که تعامل عمومیت بیشتری دارد و رهبران کشورهای دموکراتیک نیز وارد تعامل شوند، این رهبران چگونه می‌توانند دیگران را برای تغییر نگرش، باورها و ترجیحات خود در یک

۱. Argumentative discourse

گفتمان ارضا کننده قانع کنند در حالی که خودشان آماده اقناع شدن نیستند  
(Alkoby, ۲۰۰۸: ۱۹۸-۱۵۱).

### ۳-۱-۲-۲-اقناع عمودی

این رهیافت پایبندی را فرایند مجادله<sup>۱</sup> و رایزنی میان منافع متضاد، تفاسیر و ادراکات مختلف می‌داند. در این چارچوب بازیگران فوق ملی، به دنبال پذیراندن تفسیر خود از هنجار و گنجاندن آن به سیستم ارزش داخلی آن هستند. بازیگران دولتی و غیردولتی فراملی در حال تعامل دائم با فرایند قانونی فوق ملی، هنجارهای بین‌المللی را تولید و تفسیر می‌کنند و سپس به دنبال درونی کردن این هنجارها در سطح داخلی بر می‌آیند.

از نظریه پردازان مهم این رهیافت کخ<sup>۲</sup> است. به اعتقاد کخ همزمان با فرایند بین‌دولتی گفتگو، یک فرایند فوق ملی عمودی وجود دارد که از طریق آن دولتها، سازمانهای غیردولتی و یا شهروندان خصوصی با یکدیگر در مورد اینکه چرا باید با قاعده بین‌المللی پایبندی یابند گفتگو می‌کنند. از طریق این پویش عمودی، قواعد بین‌المللی که در سطح دولت - دولت توسعه یافته است، به تدریج در سطح ساختار داخلی درونی می‌شود. فرایند قانونی فراملی، مجموعه متنوعی از بازیگران، گفتگوها و فرآنشها را شامل می‌شود. کارگزاران اصلی در این فرایند قانونی، کارگزاران هنجار فراملی، شبکه‌های فوق ملی، اجتماعات تفسیری و مناظرات تصریح کننده قانون هستند.

این بازیگران فوق ملی به دنبال گسترش شبکه‌های فوق ملی برای مذاکره و ایجاد راه حل‌های سیاسی در میان افراد مورد نظر در سطح داخلی، منطقه‌ای و بین‌دولتی، میان نهادهای حکومتی، سازمانهای بین‌حکومتی و نهادهای دانشگاهی داخلی و بین‌المللی و

۱. Contestation

۲. Koh

מוסسات خصوصی هستند. آنها همچنین در جستجوی ادارات و بورکراسی‌های حکومت‌های ملی و افزودن آنها به لیست متحدین خود هستند. بازیگران فوق ملی سپس به دنبال اخذ عناصر مناظره دولتی و غیردولتی برای تصریح هنجارها و ارائه تفسیرهای خاص آن هنجارها هستند. مناظرات و گفتگوهای تصریح کننده قانون شامل رژیمهای معاهده‌ای، دادگاه‌های بین‌المللی، منطقه‌ای و داخلی، هیات‌های حل اختلاف، قانون گذاران داخلی و منطقه‌ای، موجودیت‌های اجرایی، روزنامه نگاران بین‌المللی و سازمانهای غیردولتی هستند. آنها یک «اجتماع تفسیری»<sup>۱</sup> را بوجود می‌آورند که توافقی تفسیر، آزمون، تشریح هنجارهای خاص و معرفی ناقضین هنجار را دارد. گام عمودی بعدی برای حکومت‌های ملی، درونی کردن هنجارهای تفسیر شده بوسیله جامعه تفسیری جهانی به بوروکراسی‌های ملی و ساختارهای سیاسی داخلی است. دولت‌های ملی و سازمانهای بین‌دولتی نیازمند اختیارات نهادی برای اطمینان از پایبندی و الحاق سیاستهای حکومتی با استانداردهای قانونی بین‌المللی هستند. بنابراین از طریق چرخه تعامل، تفسیر و درونی سازی، در یک فرایند قانونی فراملی، آنچه که حقوق بین‌الملل به عنوان «چسبندگی»<sup>۲</sup> به آن نیازمند است فراهم می‌آید و ملت‌ها از این طریق خود را با هنجارهای بین‌المللی فراتر از منافع شخصی خود منطبق می‌کنند. کخ متوجه مفهوم «تسمه انتقال»<sup>۳</sup> است که در آن هنجارها بوسیله نفوذ جامعه بین‌المللی در جامعه داخلی ایجاد می‌شوند. به اعتقاد او درونی سازی هنجار هنگامی اتفاق می‌افتد که نخبگان سیاسی با هنجارهای بین‌المللی به عنوان یک مسئله سیاست دولتی منطبق شوند (Koh and Koh ۲۰۰۵: ۱۴۰۵-۱۴۱۱؛ ۱۹۹۹: ۱۴۰۵-۱۴۱۱).

منتقدین این رهیافت بر این اعتقادند که توجه به درونی سازی اجتماعی به صورت کامل در مدل کخ مورد توجه قرار نگرفته است. مدل او در مورد تعاملات قانونی و سیاسی

۱. Interpretive Community

۲. Stickiness

۳. transmission belt

برای درونی سازی، کم و بیش شرایطی مکانیکی برای تغییر هویت دولت را در نتیجه تعاملات تکرار شونده بدست می‌دهد. در این رهیافت در نقطه نهایی، هنجار نیازمند چسیندگی است و دولتها به جهت درونی شدن آن هنجار با آن منطبق می‌شوند ولی درمورد چگونگی این فرایند توضیحی ارائه نمی‌دهد و طبیعت تکوینی تعاملات اجتماعی مورد بی توجهی قرار می‌گیرد (Alkoby, ۲۰۰۸: ۱۵۱-۱۹۸).

### ۳-۲-۱-۳-اقناع تکوینی

معتقدین به اقناع تکوینی، سازه‌انگاران انتقادی هستند که بر نقش مداخلات گفتمانی در تکوین هنجارها تاکید دارند. بر مبنای مفهوم اخلاق گفتمانی‌هابرماس، بازیگران در یک فضای گفتمانی اصیل، بوسیله خواست اقناع شدن توسط یک نیروی غیر اجباری تفکر برتر از ایده‌های شخصی خود در می‌گذرند و به دیدگاه‌های دیگران احترام می‌گذارند و واجد انگیزه کنش می‌گردند. در این نگرش هنجارهایی که تکوین یافته‌اند و تفسیر شده‌اند در یک فرایند اقناع متقابل و درهمراهی با قواعد توافق گفتمانی مورد پایبندی واقع می‌شوند. طبق نظریه کنش ارتیاطی<sup>۱</sup> هابرماس، بازیگران شاید درگیر مذاکره با هدف تغییر افکار دیگران شوند. گفتگو می‌تواند مردم را برای باز تشخیص موقعیت‌های خود و تصمیم کلی در مورد اینکه کدام اهداف ارزشمند هستند و چه نقشی را باید در زندگی اجتماعی ایفا نمایند، متقاعد سازد. بنابراین ذکر این مسئله که بازیگران در یک گفتمان درگیر می‌شوند، به این مسئله منجر می‌شود که پیشنهاد کنیم تمام مشارکت کنندگان در یک گفتمان، برای اقناع شدن بوسیله یک استدلال قویتر آمادگی دارند. این رهیافت به صورت ذاتی، مشارکت کنندگان را به سمت رفتار شایسته تشویق می‌کند (Linklater, ۱۹۹۶: ۸۶).

در نگرش تکوینی به اقناع، مشروعیت یک قاعده در صورتی حاصل خواهد شد که تمامی مشارکت کنندگان در عمل تولید قاعده حضور داشته باشند. به این معنا که هر دو

---

۱. theory of communicative action

گروه دریافت کنندگان و ارائه کنندگان قاعده، به عنوان تولید کنندگان قاعده شناخته شوند. هنجرهای مشروع هنجرهایی هستند که از طریق فرایندهای غیر انحصاری که همگی بازیگران مرتبط در تکوین هنجرها و هویت‌ها را در برگیرد، ساخته شده باشند. بنابراین فرایندهای کمتر انحصاری و بیشتر شفاف، مشروعیت بیشتری برای هنجرها ایجاد می‌کنند. در این نگرش هنجرها، قواعد و هویت‌ها، قادرند توسط ایجاد قوانین جدید یا بوروکراسی‌ها یا اسطوره‌های ملی نهادینه شوند. اما این درونی سازی به صورت بنیادین با روشنی که یک فرد باید برای درونی سازی باورهای جدید اقناع شود، متفاوت است. برای داشتن یک نظریه جامعه پذیری بر پایه درونی سازی، یا باید دولت به یک فرد و یا افرادی که به جای او عمل می‌کنند تقلیل یابد. فرض دولت به عنوان یک فرد در اعتقاد جامعه‌پذیری، ایجادگر یک نقض در مدل است. در حالی که انسان انگاری<sup>۱</sup> دولت ممکن است از نظر تحلیل برای عناصر اصلی رهیافت‌های متعارف سازه انگاری مفید باشد، اما حتی وقت نیز نقص ذاتی موجود در خصوص تفاوت میان فرد و کارگزاری را درک کرده بود. دولتها از منظر ساختاری به صورت اساسی متفاوت از یک فرد هستند چرا که عقل مرکزی برای تغییر یا اقناع که باعث تغییر هویت دولت بشود را دارا نیستند.

همچنین جامعه‌پذیری دولت را نمی‌توان به اقناع افراد منتخبی در دولت برای درونی سازی یک باور جدید تقلیل داد. دولتها بازیگران انسان‌واره نیستند. آنها سازمانهای باز و عمومی هستند که واجد روندهایی‌اند که افراد فاقد آن هستند. دولتها به عنوان یک هویت، یک گفتمان و گروهی از نهادها که شامل افراد و شهروندان می‌شوند عمل می‌کنند. در این منظر هیچ حوزه داخلی یا خصوصی دولتی که فراتر از دسترس عموم باشد وجود ندارد. دولتها *الزاماً*<sup>۱</sup> یک موجودیت عمومی و مشترک هستند. بنابراین دیدگاه سازه انگارانه از اقناع

---

۱. Anthropomorphizing

باید بر نهادینه سازی یک هنجار، قاعده و یا هویت جدید، درون روندهای سازمانی که هویت دولت‌ها را بر می‌سازند استوار باشد (Howard, ۲۰۰۷:۸-۱۲).

خلاصه آنکه این رهیافت هنجارها را واحد یک تأثیر تکوینی بر بازیگران می‌داند و فرایندهای هنجاری در سیاستهای داخلی را به منظور توسعه فهم جمعی در یک فرایند تصمیم‌سازی همراه با تبادل دیدگاه‌ها و در نتیجه اقناع مورد توجه قرار می‌دهد. در این دیدگاه قدرت قواعد و هنجارها در باز تعریف هویت و ترجیحات، تنها در ابعاد گفتمانی و ساختارهای داخلی قابل تبیین است و هنجارهای مشروع هنجارهایی‌اند که همگی بازیگران چه دریافت کنندگان و چه ارائه کنندگان قاعده، در تکوین آن مشارکت داشته باشند.

### نتیجه‌گیری

درک فرایندهایی که به سطوح بالاتر پاییندی به هنجارها و قواعد نظام بین‌الملل منجر می‌شود، کلید طراحی سیاسی و نهادی بهتر، از جمله انتخاب روش‌های افزایش همکاری در سطوح ملی و بین‌المللی در قالب معاهدات و رژیمهای بین‌المللی است.

این مطالعات همچنین به تقویت مطالعات حقوق بین‌الملل و روابط بین‌الملل و نیز مطالعات میان رشته‌ای این دو حوزه منجر می‌شود. در حوزه روابط بین‌الملل نیز به جهت اهمیت کالاهای عمومی چون منع گسترش سلاحهای کشتار جمعی، حفظ محیط زیست و گسترش حقوق بشر، شاهد افزایش مطالعات مربوط به تبیین و تفهم چرایی و چگونگی پاییندی و عدم پاییندی به این قواعد و هنجارها بوده‌ایم. همانگونه که در مقاله به آن اشاره شد نظریه‌های هنجاری روابط بین‌الملل بر قدرت افکار، باورها، هویتها و استانداردهای رفتار شایسته به عنوان عوامل اصلی تمایل دولتها جهت پاییندی به قواعد نظام بین‌الملل،

متمرکز هستند. شاخصه اصلی پژوهش این طیف از نظریه‌ها، متمایز بودن آنها از هستی شناختی فردگرایانه رادیکال برخی از گونه‌های رهیافت واقع گرایی و کارکردگرایی است. در مقابل آنها به قواعد و هنجرهای بین‌المللی به عنوان بر ساختگان اجتماعی که باید در یک چارچوب بینا ذهنی معنا تفهم و تحلیل شوند می‌نگرند. در این میان با وجود نگاه هنجر محور مکتب انگلیسی، سازه انگاری به عنوان یکی از فعلترین و مورد توجه ترین رهیافت‌های جاری در روابط بین‌الملل، نقشی غیرقابل انکار در این نگرش ایفا نموده است. با وجود آنکه نقطه اشتراک چشم اندازهای مختلف سازه انگاری درخصوص مسئله پاییندی، مفهوم جامعه پذیری و درونی سازی هنجرهای است، اما آنها ساز و کارهای متفاوتی را در مورد پاییندی ارائه می‌دهند. از این منظر سازکار فرهنگ‌پذیری یا زور هنجری در یک سر این طیف از نظریه‌ها و سازکار اقناع تکوینی در سر دیگر آن به ترتیب نزدیک ترین و دورترین رهیافت نسبت به نظریه‌های خردگرا هستند و در میانه نیز سازوکارهای اقناع افقی و اقناع عمودی قرار می‌گیرند.

#### منابع

امینی، رامین و مفیدی احمدی، حسین(۱۳۸۸). پاییندی به قواعد نظام بین‌الملل از چشم‌انداز نظریه‌های خردگرای روابط بین‌الملل، فصلنامه مطالعات سیاسی، شماره ۴، صص ۱-۱۴

قوام، عبدالعلی، روابط بین‌الملل: نظریه‌ها و رویکردها، سمت، ۱۳۸۴، مشیرزاده، حمیرا؛ تحول در نظریه‌های روابط بین‌الملل، تهران، سمت، ۱۳۹۰، ویرایش اول، چاپ ششم

یزدان فام، محمود، (۱۳۸۷)، قواعد و هنجرهای بین‌المللی: پیدایش، تحول و تأثیرگذاری، فصلنامه مطالعات راهبردی، سال یازدهم، شماره چهارم

- Alkoby Asher (۲۰۰۸), Theories of Compliance with International Law and the Challenge of Cultural Difference Journal of International Law and International Relations, Vol. ۱, No. ۱,
- Borzel, Tanja A. (۲۰۰۴). "Why Do States Not Obey the Law?". Paper Prepared for Presentation at Arena, University of Oslo, June ۷.in: [http://userpage.fuberlin.de/~europe/forschung/docs/boerzel\\_2002b.pdf](http://userpage.fuberlin.de/~europe/forschung/docs/boerzel_2002b.pdf)
- Checkel Jeffrey (۱۹۹۷) International Norms and Domestic Politics: Bridging the Rationalist - Constructivist Divide ۳(۴) European Journal of International Relations
- Checkel, Jeffrey, Jupille, Joseph and Caporaso,james(۲۰۰۳) Integrating Institutions: Theory, Method, and the Study of the European Unionf Special issue of Comparative Political Studies, v.۳۶, nos. (February/March).
- Finnemore,M and Sikkink,k(۱۹۹۸) International Norm Dynamics and Political Changef ۵۲(۴) International Organization
- Fisher, R (۱۹۸۱). "Improving Compliance with International Law", Charlottesville, University Press.
- Estrada Harris, Gilberto ( ۲۰۰۷) Persuading Consensus: legitimating norms and norms legitimating, Some Implications for Diplomacyf Cross-sections: The Bruce Hall Academic Journal (Volume ۳,), in: <http://eview.anu.edu.au/cross-sections/vol3/pdf/ch.2.pdf>
- Goodman, R and Jinks.D (۲۰۰۴)."How to Influence States: Socialization and International Human Rights Norms" (۲۰۰۴) ۵۴ DUKE LAW JOURNAL in: [www.law.uchicago.edu/academics/publiclaw/resources/72-Jinks.pdf](http://www.law.uchicago.edu/academics/publiclaw/resources/72-Jinks.pdf)

Guzman, Andrew (۲۰۰۲) "A Compliance Based Theory of International Law"

California Law Review ۹.

Howard, Peter,(۲۰۰۷) The Language of International Socializationf Paper presented to the Minnesota International Relations Colloquium,October\), in:  
[http://citation.allacademic.com/meta/p\\_mla\\_apa\\_research\\_citation/0/V/3/0/A/pagesV3.99/pV3.99-1.php](http://citation.allacademic.com/meta/p_mla_apa_research_citation/0/V/3/0/A/pagesV3.99/pV3.99-1.php)

Johnston,A(۲۰۰۱) "Treating International Institutions as Social Environments"  
International Studies Quarterly. ۴۵ (۴): pp.۴۸۷-۵۱۰. In:  
<http://www.wcfia.harvard.edu/sites/default/files/socialization.pdf>.

KOH, Harold Hongju, How is International Human Rights Law Enforced?f Indiana Law Journal,  
Fall ۱۹۹۹, Vol. ۷۴, pp. ۱۳۹۷-۱۴۱۷.

Koh, Harold, (۲۰۰۵) Internalization through socializationf Duke Law Journal, February,

Linklater,A (۱۹۹۶) "Citizenship and Sovereignty in the Post-Westphalian State"  
Eur. J. Int'l Rel. ۷۷. in : <http://ejt.sagepub.com/cgi/content/abstract/27/1/77>

March J.G., and Olsen, J.G. "The Institutional Dynamics of International Political Orders" (۱۹۹۸) ۵۲ Int'l Org

Raustiala , kal and Slaughter Anne Marie "International Law, International Relations and Compliancef Princeton Law & Public Affairs Paper Nov ۲۰۰۷

Risse, Thomas, Stephen C. Ropp, and Kathryn Sikkink, Ed. ۱۹۹۹. Th e Power of Human Rights: International Norms and Domestic Change. New York: Cambridge University Press.

Simmons Beth (۱۹۹۸). "Compliance with International Agreements", The Annual Review of Political Science, Vol. ۱, No.1.in:

- [www.wcfia.harvard.edu/sites/default/files/991\\_\\_ComplianceIntlAgreements.pdf](http://www.wcfia.harvard.edu/sites/default/files/991__ComplianceIntlAgreements.pdf)
- Tallberg, Jonas (۲۰۰۲). "Paths to Compliance: Enforcement, Management, and the European Union", International Organization.
- Trachtman, Joel (۲۰۰۹). "International Law and Domestic Political Coalitions: The Causes of Compliance with International Law", Available at <http://www.asil.org/files/trachtman.pdf>
- Versluis, Esther (۲۰۰۵) Compliance Problems in the EU What potential role for agencies in securing compliance? Paper prepared for the 3rd ECPR General Conference, Budapest, September, in: [regulation.upf.edu/ecpr-3-papers/eversluis.pdf](http://regulation.upf.edu/ecpr-3-papers/eversluis.pdf)
- Zurn, Michael and Joerges, Crisian "Law and Governance in post national Europe: Compliance beyond Nation – State" Cambridge, University Press, ۲۰۰۵, in: [assets.cambridge.org/9780521841301/excerpt\\_9780521841301\\_excerpt.pdf](http://assets.cambridge.org/9780521841301/excerpt_9780521841301_excerpt.pdf)