

بررسی کارایی و تحلیل حساسیت تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت در بهبود عملکرد

شرکت‌ها با رویکرد تحلیل پوششی داده‌ها

(مطالعه موردی: شرکت‌های داروسازی پذیرفته شده در بورس تهران)

محمود معین الدین^۱

علی مروتی شریف آبادی^۲

علی فاضل یزدی^۳

محمد حسین طخاری مهرجردی^۴

تاریخ پذیرش: ۹۱/۶/۵

تاریخ دریافت: ۹۱/۲/۳۰

چکیده

موضوع جهانی شدن و افزایش پیچیدگی‌های تجاری به همراه پیشرفت چشمگیر در فناوری منجر به توسعه روش‌ها و تکنیک‌های حسابداری مدیریت شده است. از طرفی امروزه با توجه به رشد و اهمیت فراینده این تکنیک‌ها، ارزیابی عملکرد آن‌ها نیز بسیار مورد توجه قرار گرفته است. تحقیق حاضر با هدف بررسی کارایی و تحلیل حساسیت تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت در بهبود عملکرد شرکت‌ها صورت گرفته است. این پژوهش از نظر نوع، کاربردی و از نظر زمانی، تک مقطعی محسوب می‌شود. استراتژی به کارگرفته شده، استراتژی تحلیل مبنی بر مدل‌سازی ریاضی و با استفاده از تکنیک تحلیل پوششی داده‌ها می‌باشد و جمع آوری اطلاعات با استفاده از دو شیوه مستندات و پرسشنامه انجام گرفته است. همچنین دامنه مکانی تحقیق، شرکت‌های داروسازی پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران و دامنه زمانی آن سال ۱۳۹۰ می‌باشد. با طراحی و اجرای مدل مناسب تحلیل پوششی داده‌ها، میزان کارایی شرکت‌های داروسازی پذیرفته شده در بورس تهران مشخص شد که نتایج مدل‌ها حاکی از آن است که تعداد ۸ شرکت که متعادل ۵۳ درصد شرکت‌های داروسازی می‌باشند، دارای کارایی کامل یعنی یک بودند. همچنین در پایان با استفاده از تحلیل حساسیت در مدل‌های تحلیل پوششی داده‌ها، ورودی و خروجی‌های حساس برای شرکت‌های داروسازی مشخص گردید.

واژه‌های کلیدی: تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت، تحلیل پوششی داده‌ها، تحلیل سلسله مراتبی فازی، شاخص‌های عملکرد.

- ۱- استادیار گروه حسابداری و عضو هیئت علمی دانشگاه آزاد واحد یزد
mahmoodmoein@yahoo.com
- ۲- استادیار گروه مدیریت صنعتی دانشگاه یزد
AliMorovati@yazduni.ac.ir
- ۳- کارشناس ارشد حسابداری دانشگاه آزاد اسلامی واحد یزد (مسئول مکاتبات)
fazel350@yahoo.com
- ۴- کارشناس ارشد مدیریت صنعتی جهاد دانشگاهی واحد یزد
hooseintahari@yahoo.com

۱- مقدمه

آهسته نماید، تا از این طریق بتواند با عکس العمل های مناسب به مقابله با تهدیدات آینده پرداخته و از موقعیت های به وجود آمده نیز بیشترین بهره برداری را بنمایند. با استفاده از این روش های اصولی، سازمان قادر خواهد بود در جهت بهبود نقاط ضعف گام برداشته و با بیشترین استفاده از تواناییها و نقاط قوت، کشتی اهداف سازمان را در دریای مواجه تحولات به بهترین ساحل ممکن برساند (دانشور، ۱۳۸۵). تکنیک های عملیاتی حسابداری مدیریت به منظور تجزیه و تحلیل و تفسیر اطلاعات مالی جهت برنامه ریزی، کنترل و مدیریت بهتر منابع واحدهای تجاری استفاده شده و منجر به افزایش قدرت تولید و کاهش هزینه ها می شود. در سال های اخیر، استفاده از این تکنیک ها به دلیل تغییرات فناوری، تغییر نیاز مشتریان و افزایش رقابت، رشد چشمگیری داشته است در نتیجه تأثیر این ابزارها بر کارایی شرکت ها بر کسی پوشیده نیست (جیمز، ۲۰۰۴).

در تحقیق حاضر سعی بر آن است که ضمن شناسایی معیارهای ارزیابی عملکرد (عوامل موثر بر کارایی) شرکت ها، مدل مناسبی برای ارزیابی عملکرد شرکت های داروسازی در بورس تهران با استفاده از تکنیک تحلیل پوششی داده ها^۱ (DEA) طراحی گردد. بدیهی است ارزیابی عملکرد به تنها نمی تواند منجر به بهبود شود. بنابراین در ادامه ضمن تبیین مسیر بهبود، تلاش می شود تا با بهره گیری از تحلیل حساسیت مدل های طراحی شده، نسبت به شناسایی معیارهای با اهمیت اقدام شود.

بنابراین در ادامه در بخش ۲، پیشینه تحقیق مورد بررسی قرار گرفته و به دنبال آن تحلیل پوششی داده ها و فرآیند تحلیل سلسله مراتبی فازی به عنوان تکنیک های مورد استفاده در این تحقیق معرفی می شود. در بخش ۵ به تبیین روش تحقیق و در بخش ۶ ورودی ها و خروجی های تحقیق معرفی می شوند و

به طور بدیهی، عقلایی کارکردن و رفتاری خردمندانه داشتن از آغاز زندگی بشر با او همراه بوده است. بنابراین بهره وری و کارایی به مفهوم وسیع و گسترده خود از دیرباز مورد توجه انسان بوده است. از یک طرف خواسته ها و آرزوهای بشر نامحدود است و از طرف دیگر توان قدرت، امکانات، ابزار و زمان حیات او محدود می باشد. به ناچار اندیشه استفاده موثر از منابع با زندگی بشر گره خورده و بهره وری و کارایی به مفهوم وسیع و گسترده خود از دیرباز مورد توجه انسان قرار گرفته است (دانشور، ۱۳۸۵).

حسابداری مدیریت، یک سیستم اندازه گیری برای گردآوری اطلاعات مالی و عملیاتی است که فعالیت مدیریتی و رفتارهای انگیزه ای را هدایت می کند و ارزش های فرهنگی را که برای به دست آوردن هدف های استراتژیک سازمان لازم است، خلق و حمایت می کند. حسابداری مدیریت تا قرن بیستم در صنعت چندان مطرح نبود ولی بعد از آن شروع به گسترش و پیشرفت کرد. پس می توان این شاخه از حسابداری را در مقایسه با سایر شاخه های حسابداری، جدیدتر قلمداد کرد. با حرکت به سوی خصوصی سازی، تغییرات در الگوهای رقابت، تولید، ساختار شرکت ها، سرعت توسعه تکنولوژی و نیز مطرح شدن تجارت جهانی، اهمیت حسابداری مدیریت در بنگاه های اقتصادی به خوبی مشهود است (زمیرمن و مورس، ۱۹۹۷).

استفاده از تکنیک های اصولی و پیشرفتی به منظور دستیابی به عملکرد بهتر می تواند یکی از ابزارهای بسیار مهم در جهت بهبود عملکرد باشد. استفاده از این تکنیک ها، این امکان را فراهم می سازد که در شرایط تغییر، یک سازمان تغییر جهت دهد، رشدش را در زمینه ای سرعت داده و در سایر زمینه ها

های آمریکا مورد بررسی قرار گرفته است. نتایج این پژوهش نشان می‌دهد که عواملی چون تجربه، آموزش و داشتن گواهی نامه‌های تخصصی حسابداری مدیریت در کاربرد ابزارهای حسابداری مدیریت دخیل بوده است (مارگارت، ۲۰۰۵).

تحقیق انجمان حسابداران مدیریت آمریکا در سال ۲۰۰۳ با عنوان کاربرد ۱۷ ابزار ویژه حسابداری مدیریت در شرکت‌های آمریکایی: در این تحقیق ۱۷ تکنیک حسابداری مدیریت در قالب چهار گروه مورد توجه قرار گرفته و پژوهش پیرامون این ابزارها به انجام رسیده است. نتایج کلیدی پژوهش نشان می‌دهد که مدیریت هزینه از عوامل اصلی در تصمیم‌گیری استراتژیک است و ابزارهای حسابداری مدیریت سنتی هنوز به صورت گسترشده به کار می‌رود (انجمان حسابداری مدیریت امریکا، ۲۰۰۳).

باید اذعان کرد که عدم بررسی تأثیر تکنیک‌های حسابداری مدیریت بر عملکرد و کارایی از جمله کاستی‌های مطالعات گذشته در حوزه حسابداری مدیریت بوده است. در این پژوهش با استفاده از فرآیند تحلیل حساسیت مدل تحلیل پوششی داده‌ها، کارایی شرکت‌ها با استفاده از ورودی‌ها و خروجی‌ها تعیین گردیده است. بدین منظور مدل‌های تحلیل پوششی داده‌ها، با حذف هر یک از ورودی‌ها و خروجی‌ها مجدداً حل و نتایج کارایی شرکت‌ها محاسبه می‌شود. علاوه بر این، به منظور برنامه‌ریزی کلان برای صنعت داروسازی و با هدف شناسایی اولویت‌نهایی این ورودی‌ها و خروجی‌ها در تدوین سند توسعه ملی، از تکنیک تحلیل حساسیت منظور شناسایی درجه اهمیت ورودی‌ها و خروجی‌ها استفاده شده است.

در بخش دوم با توجه به این که، از مدل تحلیل پوششی داده‌ها در تحقیق استفاده شده است برخی از

در ادامه به یافته‌های تحقیق و ارائه نتیجه‌گیری و پیشنهادات پرداخته می‌شود.

۲- پیشینه و مبانی نظری پژوهش

با توجه به موضوع تحقیق، پیشینه آن از دو بخش تشکیل گردیده است:

در بخش اول با توجه به بررسی‌های صورت گرفته بر روی مقالات و تحقیقات گذشته، این نتیجه حاصل شد که اغلب مطالعات انجام گرفته در داخل کشور به صورت موردنی بر روی یکی از تکنیک‌های حسابداری مدیریت تأکید داشته و فقط در زمینه خاصی انجام شده است و به صورت مستقیم به بررسی کارایی تکنیک‌های حسابداری مدیریت نپرداخته است. برخی دیگر از تحقیقات به بررسی نظری یکی از تکنیک‌ها و چالش‌های موجود فرا روی اجرای آنها پرداخته است. از تحقیقات خارجی انجام شده می‌توان به موارد زیر اشاره نمود:

تحقیق انجمان حسابداران مدیریت در سال ۲۰۰۹ با عنوان ابزارهای حسابداری مدیریت امروز و فردا: در این تحقیق میزان استفاده‌ی بیش از ۱۰۰ ابزار حسابداری مدیریت که در قالب سه گروه کلی عملیاتی، مدیریتی و استراتژیک تقسیم بندی شده اند توسط ۴۳۹ پاسخ دهنده در سرتاسر جهان مورد بررسی قرار گرفته است. نتایج حاصل نشان می‌دهد که بیشتر شرکت‌ها و سازمان‌ها از تعداد محدودی از ابزارهای حسابداری مدیریت استفاده می‌کنند و همچنین کارت ارزیابی متوازن محتمل ترین ابزاری است که تا دو سال آینده بیشتر مورد استفاده قرار خواهد گرفت (انجمان حسابداری مدیریت، ۲۰۰۹).

تحقیق مارگارت در سال ۲۰۰۵ با عنوان میزان استفاده از ابزارهای حسابداری مدیریت توسط مدیران مالی دانشگاه‌ها: در این تحقیق میزان استفاده از هفت ابزار حسابداری مدیریت توسط مدیران مالی دانشگاه-

شرکت های ناکارا پیشنهادهایی ارائه نمودند (چن و لین، ۲۰۰۶).

نولانس و همکارانش در سال ۲۰۰۸ در تحقیقی با عنوان بررسی کارایی هزینه در شبکه یک بانک یونانی، به بررسی کارایی هزینه در این بانک مهم یونان پرداختند. در این تحقیق نمونه ای شامل ۵۸ شعبه از این بانک در شش شهر مهم یونان برای سال های ۲۰۰۰ و ۲۰۰۱ انتخاب، که نتایج آنها نشان دهنده این بود که شعبه‌های روسایی به طور متوسط کاراتر از شعبه‌های شهری هستند. همچنین تحلیل حساسیت ورودی‌ها و خروجی‌ها نشان داد که اندازه شعبه بر کارایی تأثیرگذار بوده است (نولانس و همکاران، ۲۰۰۸).

با توجه به این که در این تحقیقات برای بررسی کارایی واحدها از تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت استفاده نشده است در این تحقیق از این تکنیک‌ها به عنوان یک عنصر تأثیرگذار استفاده شده است.

۳- تحلیل پوششی داده‌ها (DEA)

یکی از روش‌های پرکاربرد در سنجش کارایی فنی سازمان‌ها، تحلیل پوششی (فراگیر) داده‌ها است. تحلیل پوششی داده‌ها یک تکنیک ناپارامتریک کلاسیک و مبتنی بر برنامه ریزی ریاضی می‌باشد که برای مقایسه ارزیابی کارایی مجموعه‌ای از واحدهای تصمیم‌گیری مشابه به کار می‌رود و مزیت قابل توجه آن، عدم نیاز آن به تعیین مشخصات پارامتریک (همچون تابع تولید) برای بدست آوردن امتیازات کارایی است (سیرپولوس و تزیوکدیس، ۲۰۱۰).

با توجه به اینکه روز به روز بر تعداد مدل‌های تحلیل پوششی داده‌ها افزوده شده و هر یک جنبه تخصصی پیدا می‌کند، ولی مبنای همه آنها تعدادی مدل اصلی است که بنیان‌گذاران این روش یعنی

تحقیقات داخلی و خارجی انجام گرفته در این موضوع بیان گردیده است:

رضایی در سال ۱۳۸۷ در تحقیقی با عنوان سنجش و رتبه بندی کارایی نسبی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادر تهران با استفاده از رویکرد تحلیل پوششی داده‌ها در صنعت خودروسازی پرداخته است. او نمونه شامل کلیه شرکت‌های خودرو سازی و قطعه سازی موجود در بورس که شامل ۲۹ شرکت بود در طی دوره زمانی ۱۳۸۳-۱۳۸۵، انتخاب نمود که پس از سنجش و رتبه بندی کارایی نسبی این شرکت‌ها، نتایج نشان می‌دهد که ۷ شرکت از ۲۹ شرکت بر اساس اطلاعات موجود کارا بوده است (رضایی، ۱۳۸۷).

جهانشاد و همکاران در سال ۱۳۸۸ در تحقیقی با عنوان بررسی کارایی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادر تهران با استفاده از روش تحلیل پوششی داده‌ها و ارتباط آن با بازده سهام به منظور بررسی رابطه بین کارایی شرکت‌ها با بازده سهام آنها، نمونه ای شامل شرکت‌های سیمان و معدن در دوره زمانی ۱۳۸۲-۱۳۸۶ انتخاب نمود. آن‌ها پس از محاسبه کارایی شرکت‌ها با استفاده از مدل‌های CCR و BCC به این نتیجه رسیدند که رابطه‌ای بین این دو سری متغیرهای یاد شده وجود ندارد (جهانشاد و همکاران، ۱۳۸۸).

چن و لین در سال ۲۰۰۶ در تحقیقی با عنوان استفاده از تحلیل پوششی داده‌ها برای ارزیابی عملکرد تحقیق و توسعه^۲ در مجتمع شرکت‌های تولید کننده نیمه هادی در تایوان، به مقایسه عملکرد تحقیق و توسعه این شرکت‌ها پرداختند. آن‌ها نمونه ای شامل ۵۲ شرکت در تایوان در طی دوره زمانی از سال ۱۹۹۵ انتخاب نمودند که نتایج نشان دهنده تفاوت زیاد بین عملکرد تحقیق و توسعه شرکت‌های مقایسه شده است. همچنین آن‌ها برای بهبود عملکرد

سعی در افزایش سطح خروجی‌ها داشته باشیم، ماهیت الگوی مورد استفاده، خروجی محور است (مهرگان، ۱۳۸۷).

۴- فرآیند تحلیل سلسله مراتبی فازی (FAHP)
روش فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP) به عنوان یکی از روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره توسط ساعتی ارائه شده است. برای اجرای فرآیند تحلیل سلسله مراتبی باید ماتریس مقایسه زوجی معیارها و زیر معیارها تهیه گردد و در اختیار کارشناسان متخصص موضوع تحقیق قرار گیرد تا افراد اهمیت نسبی معیارها را دو به دو با هم مقایسه کنند (مومنی، ۱۳۸۵).

$$A = [a_{ij}] = \begin{bmatrix} w_1 / w_1 & w_1 / w_2 & \dots & w_1 / w_n \\ w_2 / w_1 & w_2 / w_2 & \dots & w_2 / w_n \\ \vdots & \vdots & \dots & \vdots \\ w_n / w_1 & w_n / w_2 & \dots & w_n / w_n \end{bmatrix}$$

ماتریس A محتوی وزن نسبی معیار؛ که w_i اهمیت وزنی زیر معیار i ام را نسبت به معیار و الى آخر را نشان می‌دهد. بنابراین بردار مجموع وزنی با استفاده از رابطه زیر بدست می‌آید:

$$AW = \lambda_{\max} w$$

عناصر بردار مجموع وزنی را بر بردار وزن‌های نسبی تقسیم می‌شود و بردار ناسازگاری را بدست می‌آید. جداول تکمیل شده توسط افراد از لحاظ نرخ سازگاری بررسی می‌گردند و در نهایت نظرات افراد با یکدیگر تلفیق شده و به یک رتبه بندی نهایی از معیارها دست پیدا کرده می‌شود. در این مقاله روش وزندی فرآیند تحلیل سلسله مراتبی فازی^۳ (FAHP) چنگ (۱۹۹۶) به دلیل داشتن مراحل ساده‌تر نسبت به سایر روش‌های فازی AHP استفاده شده است. دو

چارنژ، کوپر و رودز طراحی کرده‌اند. از جمله این مدل‌ها می‌توان به مدل «چارنژ، کوپر و رودز» (۱۹۷۸) با عنوان CCR اشاره کرد که فرض بازدهی ثابت به مقیاس (CRS) در تحلیل استفاده شده است. همچنین مدل دیگر، مدل ارائه شده توسط «بنکر، چارنژ و کوپر»، BCC می‌باشد که با فرض بازدهی متغیر نسبت به مقیاس (VRS) طراحی شده است که شکل ریاضی این مدل‌ها به صورت زیر تعریف می‌شود (بال و همکاران، ۲۰۱۰).

مدل (CCR)

$$\text{Max} = \sum_{r=1}^s u_r y_{ro} \\ \text{st:} \\ \sum_{i=1}^m v_i x_{io} = 1 \\ \sum_{r=1}^s u_r y_{rj} - \sum_{i=1}^m v_i x_{ij} \leq 0, \quad j = 1, 2, \dots, n \\ u_r \geq 0, \quad r = 1, 2, \dots, s \\ v_i \geq 0, \quad i = 1, 2, \dots, m$$

مدل (BCC)

$$\text{Max} = \sum_{r=1}^s u_r y_{ro} + w \\ \text{st:} \\ \sum_{i=1}^m v_i x_{io} = 1 \\ \sum_{r=1}^s u_r y_{rj} - \sum_{i=1}^m v_i x_{ij} + w \leq 0, \quad j = 1, 2, \dots, n \\ u_r \geq 0, \quad r = 1, 2, \dots, s \\ v_i \geq 0, \quad i = 1, 2, \dots, m$$

البته مدل‌های پایه تحلیل پوششی داده‌ها بر اساس ماهیت مورد استفاده به دو دسته مدل‌های با ماهیت ورودی گرا و مدل‌ها با ماهیت خروجی گرا تقسیم می‌شوند. در صورتی که در فرآیند ارزیابی، با ثابت نگه داشتن سطح خروجی‌ها، سعی در حداقل‌سازی ورودی‌ها داشته باشیم، ماهیت الگوی مورد استفاده، ورودی محور است. همچنین در صورتی که در فرآیند ارزیابی، با ثابت نگه داشتن سطح ورودی‌ها،

برای محاسبه وزن شاخص‌ها در ماتریس مقایسه‌ی زوجی به صورت زیر عمل می‌کنیم:

$$w(x_i) = \text{Min}\{v(s_i \geq s_k)\}, k = 1, 2, \dots, n \quad k \neq i$$

بنابراین، بردار وزن شاخص‌ها به صورت زیر خواهد بود.

$$W = [w(c_1), w(c_2), \dots, w(c_n)]^T$$

۵- روش‌شناسی پژوهش

انتخاب روش تحقیق با توجه به هدف، ماهیت، موضوع و امکانات اجرایی تحقیق صورت گرفته است. تحقیق حاضر در زمرة تحقیقات کاربردی است. استراتژی به کار گرفته شده، استراتژی تحلیل مبتنی بر مدل‌سازی ریاضی می‌باشد. دامنه مکانی تحقیق شرکت‌های داروسازی عضو بورس تهران می‌باشد که از ۲۷ شرکت موجود ۱۵ شرکت به پرسشنامه‌های ارسالی پاسخ دادند و دامنه زمانی تحقیق سال ۱۳۹۰ می‌باشد.

با توجه به اینکه اجرای پژوهش در مراحل متعدد و متنوعی انجام گرفته است و برای هر مرحله روش تحقیق متناسبی انتخاب شده است مراحل اجرای کار به شرح زیر می‌باشد:

مرحله ۱: در این مرحله پرسشنامه مربوط به خبره‌های دانشگاهی در حوزه حسابداری مدیریت بر مبنای مقایسات زوجی تهیه شد که در سطوح مختلف درخت تصمیم، نظرات پاسخ دهنده‌گان را در مورد ارجحیت معیارهای اصلی و زیرمعیارها، گردآوری و در دسترس قرار داد. براساس پاسخ‌های دریافتی، وزن معیارهای اصلی و زیرمعیارها بر اساس فرآیند تحلیل سلسله مراتبی فازی تعیین شد.

مرحله ۲: در این مرحله با توجه به جواب‌های دریافتی از پرسشنامه‌های ارسالی به مدیران مالی شرکت‌های داروسازی از بابت میزان استفاده آن‌ها از

عدد مثلثی ($\tilde{M}_2 = (a_2, b_2, c_2)$ و $\tilde{M}_1 = (a_1, b_1, c_1)$) در نظر گرفته می‌شود و عملگرهای ریاضی آنها به صورت زیر تعریف می‌شود (عطایی، ۱۳۸۹).

$$\tilde{M}_1 + \tilde{M}_2 = (a_1 + a_2, b_1 + b_2, c_1 + c_2)$$

$$\begin{aligned} \tilde{M}_1, \tilde{M}_2 & \simeq \begin{cases} (a_1 \cdot a_2, b_1 \cdot b_2, c_1 \cdot c_2) & \tilde{M}_1 > 0, \tilde{M}_2 > 0 \\ (a_1 \cdot c_2, b_1 \cdot b_2, c_1 \cdot a_2) & \tilde{M}_1 < 0, \tilde{M}_2 > 0 \\ (c_1 \cdot c_2, b_1 \cdot b_2, a_1 \cdot a_2) & \tilde{M}_1 < 0, \tilde{M}_2 < 0 \end{cases} \\ \frac{\tilde{M}_1}{\tilde{M}_2} & \simeq \begin{cases} \left(\frac{a_1}{c_2}, \frac{b_1}{b_2}, \frac{c_1}{a_2}\right) & \tilde{M}_1 > 0, \tilde{M}_2 > 0 \\ \left(\frac{c_1}{c_2}, \frac{b_1}{b_2}, \frac{a_1}{a_2}\right) & \tilde{M}_1 < 0, \tilde{M}_2 > 0 \\ \left(\frac{c_1}{a_2}, \frac{b_1}{b_2}, \frac{a_1}{c_2}\right) & \tilde{M}_1 < 0, \tilde{M}_2 < 0 \end{cases} \end{aligned}$$

مقدار s_k که خود یک عدد مثلثی است به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$s_k = \sum_{j=1}^n M_{kj} \times \left[\sum_{i=1}^m \sum_{j=1}^n M_{ij} \right]^{-1}$$

که k بیانگر شماره سطر و i و j به ترتیب نشان دهنده گزینه‌ها و شاخص‌ها هستند. درجه بزرگی M_1 بر M_2 ، که با $V(M_1 \geq M_2) \geq V(M_2 \geq M_1)$ نشان می‌دهیم، به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$\begin{cases} V(M_1 \geq M_2) = 1, & m_1 \geq m_2 \\ V(M_1 \geq M_2) = hgt(M_1 \cap M_2) & \end{cases}$$

هم چنین داریم:

$$hgt(M_1 \cap M_2) = \frac{u_1 - l_2}{(u_1 - l_2) + (m_2 - m_1)}$$

میزان بزرگی یک عدد فازی مثلثی از k عدد مثلثی فازی دیگر:

$$V(M_1 \geq M_2, \dots, M_k) = V(M_1 \geq M_2), \dots, V(M_1 \geq M_k)$$

۱-۱-۶- تکنیک‌های هزینه یابی

هزینه‌ها نقش مهمی در طراحی و سودآوری محصول دارند. به منظور کسب موفقیت نه تنها محصول باید مطابق عملیات تعریف شده تولید شود بلکه باید ساخت محصول در قالب هزینه‌های پیش‌بینی شده در ابتدای پروژه امکان پذیر باشد. هزینه یابی فرآیند تعیین بهای تمام شده موضوع بها است. موضوع بها می‌تواند یک دایره، یک خدمت و یا یک محصول باشد(رودپشتی و جلیلی، ۱۳۸۶). شناسایی و تفکیک هزینه‌ها به منظور حفاظت و بقاء به سادگی امکان پذیر نبوده و همان‌گونه که موضوع، محصول و اهداف سازمان‌ها متفاوت است، شناسایی و تفکیک هزینه‌ها نیز متفاوت است. با توجه به ارتباط بقاء سازمان با بحث هزینه یابی، جمع آوری منظم و مستمر اطلاعات مربوط به هزینه ضروری به نظر می‌رسد. هزینه یابی واقعی، هزینه یابی نرمال و هزینه یابی استاندارد سه تکنیک رایج هزینه یابی می‌باشد (بلوچر، ۱۳۸۹). در روش هزینه یابی واقعی ماهیت کلیه عوامل تولیدی (مواد مستقیم، دستمزد مستقیم و سربار) واقعی است. در روش هزینه یابی نرمال سربار برآورده با استفاده از نرخ جذب سربار به محصولات تولیدی تخصیص می‌یابد و در روش هزینه یابی استاندارد کلیه عوامل تولیدی استاندارد هستند و امكان کنترل هزینه‌ها در روش استاندارد بیش از سایر روش‌ها است(عرب مازار، ۱۳۸۶).

۲-۱-۶- تکنیک‌های قیمت گذاری

از دیگر، قیمت عامل اصلی مؤثر بر انتخاب خریدار بوده است. این امر هنوز هم در کشورهای فقیر، میان‌گروه‌های کم درآمد و در مورد بعضی از کالاهای خاص مصدق دارد. اگرچه در دهه‌های اخیر عوامل غیر قیمتی در رفتار خریدار اهمیت بیشتری پیدا کرده‌اند، با این وجود قیمت هم چنان

تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت و با استفاده از وزن این تکنیک‌ها که در مرحله قبل تعیین گردید با کمک نرم افزار SPSS، وزن هر شرکت از بابت استفاده از این تکنیک‌ها تعیین شد.

مرحله ۳: این مرحله با استفاده از نرم افزار ره آوردنوین، نرخ بازده سرمایه گذاری و ارزش افزوده اقتصادی بر اساس اطلاعات سال ۱۳۹۰ برای شرکت‌های مورد نظر تعیین شد.

مرحله ۴: در این مرحله پس از جمع آوری اطلاعات ورودی‌ها (مرحله ۲) و خروجی‌ها (مرحله ۳)، مدل‌های ریاضی مناسب تدوین و نتایج با استفاده از نرم افزارهای WINQSB و SPSS تحلیل شدند.

۶- مدل پژوهش و اجرای آن

با توجه به به مطالعات انجام شده، درپژوهش حاضر به منظور بررسی کارایی تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت، ۵ تکنیک عملیاتی حسابداری مدیریت به عنوان ورودی‌ها و ۲ شاخص عملکرد به عنوان خروجی‌های مدل تحلیل پوششی داده‌ها معرفی شدند. جدول ۱ ورودی‌ها و خروجی‌های انتخابی را نشان می‌دهد.

۶-۱- تکنیک‌های حسابداری مدیریت

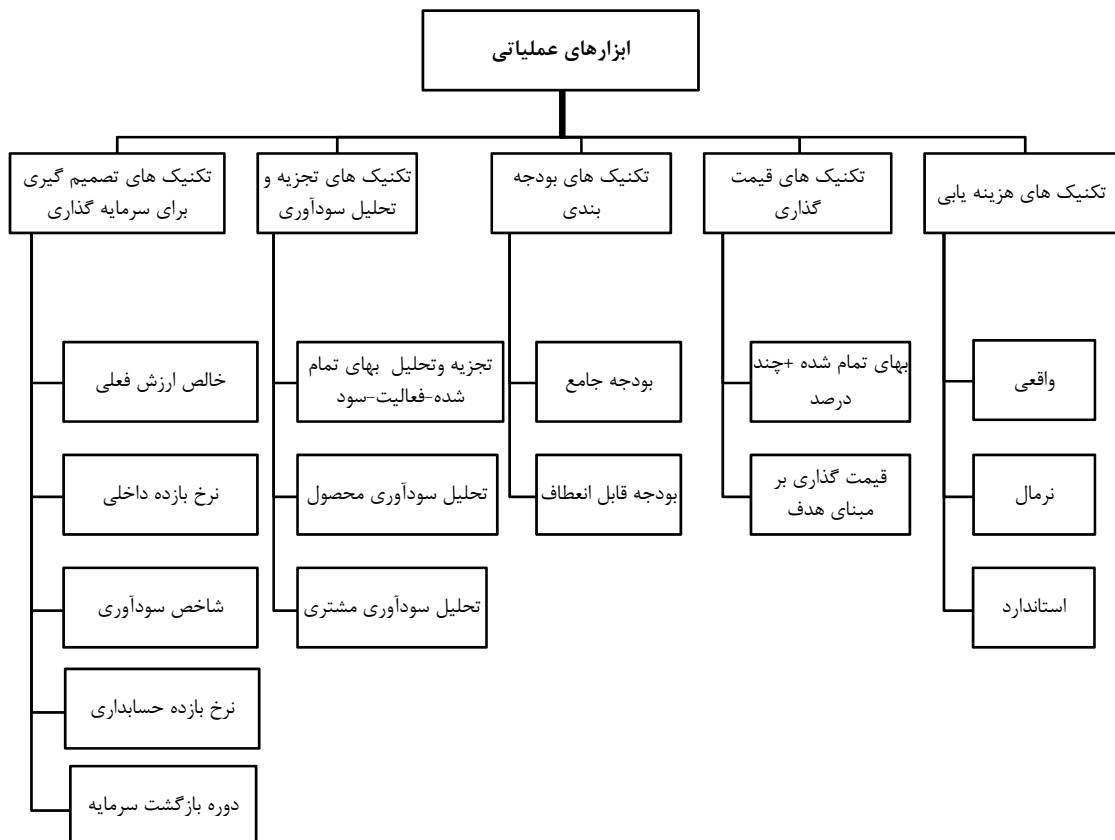
با توجه به تعدد و تنوع فراوان تکنیک‌های موجود در حوزه حسابداری مدیریت، پژوهش حاضر بر مبنای مطالعه انجام گرفته توسط انجمن حسابداران مدیریت در سال ۲۰۰۹ که تکنیک‌های حسابداری مدیریت را در سه گروه عملیاتی، مدیریتی و استراتژیک طبقه‌بندی کرده است، شکل گرفته و تعدادی از ابزارهای گروه عملیاتی پژوهش مورد نظر به عنوان تکنیک‌های منتخب پژوهش حاضر مد نظر قرار گرفته که در شکل ۱ قابل مشاهده است.

رهبری کیفی کالا را دنبال کند. به طور کلی عواملی چون هزینه ها، رقبا، مشتریان و اهداف شرکت به عنوان عوامل مؤثر بر سیاست های قیمت گذاری شرکت معرفی می شوند. قیمت گذاری بهای تمام شده به علاوه چند درصد سود قیمت گذاری بر مبنای هدفو تکنیک رایج قیمت گذاری می باشد.

به عنوان یکی از مهمترین ارکان تعیین کننده سهم بازار و سودآوری شرکت باقی مانده است. یک شرکت با استفاده از ابزار قیمت گذاری می تواند اهداف عمده ای چون بقاء، حداکثر رساندن سودآوری جاری، حداکثر رساندن عایدات فعلی، حداکثر رساندن فروش، حداکثر بهره برداری بازار و

جدول ۱: معرفی ورودی ها و خروجی های مدل

تکنیک های عملیاتی حسابداری مدیریت	تکنیک های هزینه یابی	X_1	ورودی ها
	تکنیک های قیمت گذاری	X_2	
	تکنیک های بودجه بندی	X_3	
	تکنیک های تجزیه و تحلیل سودآوری	X_4	
	تکنیک های تصمیم گیری برای سرمایه گذاری	X_5	
شاخص های عملکرد	نرخ بازده سرمایه گذاری	Y_1	خروجی ها
	ارزش افزوده اقتصادی	Y_2	



شکل ۱: ابزارهای عملیاتی حسابداری مدیریت (CIMA, 2009)

تشکیل یافته و عیناً به فرم صورت‌های مالی با ارقام پیش‌بینی شده تنظیم گردیده است و صرفاً برای یک سطح فعالیت تهیه می‌گردد ولی بودجه قابل انعطاف برای بیش از یک سطح فعالیت تهیه می‌گردد. هنگامی که سطح فعالیت مؤسسه نوسان دارد، بودجه قابل انعطاف نسبت به بودجه ثابت اطلاعات سودمند تری برای سنجش عملکرد ارائه می‌کند (فریور و عربی، ۱۳۸۴).

در تکنیک قیمت گذاری بهای تمام شده به علاوه چند درصد سود که یک روش سنتی قیمت گذاری تلقی می‌شود قیمت فروش، با اضافه شدن مبلغی به بهای تمام شده تعیین می‌شود در حالی که در تکنیک قیمت گذاری بر مبنای هدف قیمت فروش در بازار رقابتی تعیین می‌شود و قیمت تمام شده هدف از کسر سود هدف از قیمت فروش محاسبه می‌گردد (کاتلر، ۱۳۸۹).

۴-۱-۶- تکنیک‌های تجزیه و تحلیل سودآوری
سودآوری مهمترین هدف یک واحد تجاری است که حتی به نظر برخی از صاحب نظران می‌تواند تنها هدف یک واحد نیز باشد. سودآوری را می‌توان توانایی شرکت در به دست آوردن درآمد و سود تعریف کرد. سرمایه گذاران و اعتباردهنگان، علاقه زیادی به ارزیابی سودآوری جاری و آتی یک شرکت دارند. شرکت‌ها برای جذب سرمایه مورد نیاز خود، مجبورند سود کافی برای تأمین بازده مناسب جهت سرمایه گذاران و اعتباردهنگان به دست آورند. نتیجه نهایی همه برنامه‌ها، فعالیت‌ها و تصمیمات مالی و تولیدی در فعالیت سودآوری شرکت منعکس می‌شود. بیشتر داده‌های مورد نیاز برای ارزیابی عملیات اجرایی شرکت، به طور مستقیم از صورت حساب سود و زیان فراهم می‌شود، که خود این صورت حساب نیز خلاصه نتایج عملیات و فعالیت‌های مالی و تولیدی شرکت است. تجزیه و تحلیل بهای تمام شده-فعالیت-سود، تحلیل سودآوری محصول و تحلیل سودآوری مشتری سه تکنیک رایج تجزیه و تحلیل سودآوری می‌باشند(تقوی، ۱۳۸۹). تجزیه و تحلیل روابط بین بهای تمام شده- حجم فعالیت- سود در ابتدا به دنبال این است تا سطحی از فعالیت را مشخص کند که درآمدها و هزینه‌ها برابر بوده و شرکت هیچ گونه سود و زیان‌داشته باشد تا بتواند

۶-۱-۳- تکنیک‌های بودجه بندی

بودجه بندی، بخش مهمی از فرآیند برنامه ریزی در یک سازمان است. بودجه بندی نیز همانند سایر فعالیت‌های برنامه ریزی، به یافتن یک راه حل از میان راه حل‌های مختلف کمک می‌کند. یک بودجه خوب همچنین می‌تواند وسیله ارتباطی مؤثری بین اهداف، مقاصد، محدودیت‌ها و انتظارات کارکنان در سرتاسر سازمان باشد(تقوی، ۱۳۸۹). این گونه ارتباطات، موجب افزایش درک کارکنان از آن چه باید انجام شود و اجرای بهتر آن می‌گردد. یک سیستم بودجه بندی دارای دو وظیفه اصلی طرح ریزی و کنترل می‌باشد. طرح ریزی، کلیه مراحل بودجه بندی را از نقطه شروع فکر تا مرحله برآورد بودجه شامل می‌شود و کنترل شامل مقایسه نتایج واقعی و پیش‌بینی‌های بودجه می‌باشد. بودجه نتایج مالی برنامه‌ها و فعالیت‌های طرح ریزی شده را در یک دوره معین ارائه می‌کند. به طور کلی مقادیر قابل توجهی از مطالب و اطلاعات تشریحی همراه بودجه ارائه می‌گردد اما از نقطه نظر حسابداری مدیریت، تنها شرح مقداری فعالیت‌های مندرج در بودجه، مورد توجه است. بودجه جامع و بودجه قابل انعطاف دو تکنیک رایج بودجه بندی می‌باشند(شباهنگ، ۱۳۸۶). بودجه جامع در واقع شامل بودجه است که از بودجه‌های جداگانه برای هر یک از بخش‌های تابعه سازمان

مالی از خالص ارزش فعلی، به عنوان مهمترین روش ارزیابی و تصمیم‌گیری طرح‌های سرمایه‌ای حمایت می‌کند اما در عمل نرخ بازده داخلی به دلیل این که یک معیار درصدی است بیشتر مورد توجه می‌باشد (تقوی، ۱۳۸۹).

۶-۲- شاخص‌های عملکرد

معیارهای سنجش عملکرد به منظور ارزیابی عملکرد بنگاه‌ها برای اطمینان از تخصص بهینه منابع محدود به عنوان سیستم‌های کنترلی مدیریت تلقی می‌شود زیرا برنامه‌ریزی اقتصادی و تصمیمات کنترلی موثر نیازمند ارزیابی چگونگی عملکرد واحده است. به طور کلی معیارهای سنجش عملکرد بنگاه‌ها به دو گروه مالی و غیر مالی تقسیم می‌شود. معیارهای مالی سنجش عملکرد به دلیل برخورداری از پیشگی‌های نظری کمی بودن، عملی بودن، عینی بودن و ملموس بودن آن نسبت به معیارهای غیر مالی ارجحیت دارد. معیارهای مالی سنجش عملکرد به دو گروه شاخص‌های ستی مبتنی بر داده‌های تاریخی و شاخص‌های نوین مبتنی بر ارزش تقسیم می‌شود (رهنما رودپشتی و دیگران، ۱۳۸۵).

در این تحقیق نرخ بازده سرمایه‌گذاری به عنوان یکی از شاخص‌های ستی مبتنی بر داده‌های تاریخی و ارزش افزوده اقتصادی به عنوان یکی از شاخص‌های نوین مبتنی بر ارزش به عنوان معیارهای سنجش عملکرد در نظر گرفته شده است.

۶-۱- نرخ بازده سرمایه‌گذاری

نرخ بازده سرمایه‌گذاری یکی از معیارهای ستی ارزیابی عملکرد می‌باشد که مبتنی بر داده‌های تاریخی است و شامل همه عناصر سودآوری (درآمد، هزینه و سرمایه‌گذاری) می‌باشد. نرخ بازده سرمایه‌گذاری نشان می‌دهد که مدیران می‌توانند با کاهش

اطلاعاتی در مورد برنامه‌ریزی سود، تدوین خط مشی‌ها و اتخاذ تصمیمات لازم را برای مدیریت فراهم کند (شبانگ، ۱۳۸۶). اما تحلیل سودآوری محصول و مشتری نگاهی بلندتر از بررسی درآمد و سود و زیان ناخالص دارد، این تکنیک‌ها به دنبال این می‌باشند که علاوه بر سود و زیان ظاهری، سود و زیان پنهانی که امکان دارد متوجه هر محصول یا مشتری باشد را شناسایی و به مدیران اعلام کنند (کاتلر، ۱۳۸۹).

۶-۱-۵- تکنیک‌های تصمیم‌گیری برای سرمایه‌گذاری
بودجه بندی سرمایه‌ای، فرآیندی برای تجزیه و تحلیل و انتخاب صحیح پژوهه‌های بلندمدت سرمایه‌گذاری است. در این نوع بودجه بندی به هنر، هوش و تجربه مدیریت بیش از معلومات مالی او نیاز است، زیرا عواملی مانند شرایط عمومی اقتصاد، رقابت، نرخ بهره، قوانین مالیاتی و سایر عوامل خارج از کنترل شرکت بر تصمیم‌گیری تأثیر گذار است. مدیران علاوه بر استفاده از معلومات علمی خود باید با به کارگیری هوش و زکاوت خود، معیارهایی خاص برای هر شرکت بیابند تا بتوانند تمایز قابل قبولی بین پژوهه‌های قبول شده و رد شده داشته باشند. خالص ارزش فعلی، نرخ بازده داخلی، شاخص سودآوری، نرخ بازده حسابداری، دوره بازگشت سرمایه پنج تکنیک رایج تصمیم‌گیری برای سرمایه‌گذاری می‌باشند (شبانگ، ۱۳۸۶). از روش‌های مذکور سه روش خالص ارزش فعلی، نرخ بازده داخلی و شاخص سودآوری از تنزیل وجوده نقد استفاده می‌شود که اصطلاحاً آن‌ها را روش‌های تنزیلی می‌خوانند ولی دو روش باقی مانده یعنی دوره بازگشت سرمایه و نرخ بازده حسابداری از تنزیل وجوده نقد استفاده نمی‌شود که اصطلاحاً آن‌ها را روش‌های غیر تنزیلی می‌خوانند. با توجه به این که ادبیات مدیریت

ارزش افزوده اقتصادی معیاری است مبنی بر مدیریت بر مبنای ارزش که به کنترل کل ارزش ایجاد شده در یک تجارت می‌پردازد. ارزش افزوده اقتصادی استراتژی نیست بلکه راهی است که ما با آن به اندازه گیری نتایج می‌پردازیم. هدف این معیار مجبور کردن مدیران به منظور رفتار به گونه‌ای است که گویی آن‌ها مالکان واحد تجاری هستند. زمانی که ارزش افزوده اقتصادی نقطه کانونی و مرکزی در تمامی فرآیندهای مدیریتی به شمار رود، سازمان اثربخش‌تر فعالیت می‌کند. یک زبان مشترک و یک هدف واضح بر مبنای یک شاخص می‌تواند بیشتر ابهامات را از بین ببرد (رهنمای رودپشتی و دیگران، ۱۳۸۵). ارزش افزوده اقتصادی به طریق زیر قابل محاسبه است (دستمالچیان، ۱۳۸۹)

سرمایه گذاری در دارایی‌ها ثابت و جاری از طریق فروش دارایی‌های بلا استفاده به سود تعیین شده دست یابند، با این وجود اکثر مدیران تمرکز خود را روی درآمد و هزینه دارند و توجه کمی به سرمایه گذاری می‌کنند. کاهش سرمایه گذاری به معنی کاهش وجوده نقد بلااستفاده، مدیریت استفاده از اعتبارات، تعیین سطح موجودی کالا و مصرف معقول از دارایی‌ها است (رهنمای رودپشتی و دیگران، ۱۳۸۵). نرخ بازده سرمایه گذاری به طریق زیر می‌توان محاسبه کرد:

$$\frac{\text{سود عملیاتی}}{\text{بدهی‌های جاری - دارایی‌ها}} = \frac{\text{نرخ بازده سرمایه گذاری}}{\text{(اسکندری، ۱۳۸۶)}}$$

۶-۲-۲- ارزش افزوده اقتصادی

$$(\text{نرخ میانگین موزون هزینه سرمایه} \times \text{سرمایه به کار گرفته شده}) - \text{سود عملیاتی پس از کسر مالیات} = \text{ارزش افزوده اقتصادی}$$

$$\begin{aligned} &= \text{سود عملیاتی پس از کسر مالیات} \\ &= \text{تغییرات ذخیره مزایای پایان خدمت} \pm \text{تغییرات ذخیره مالیات} \pm (\text{استهلاک انباشته} \pm (\text{نرخ مالیات} - 1)) \text{سود عملیاتی} \\ &\quad \pm \text{تغییرات تغییرات ذخیره کاهش ارزش} \pm \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} &= \text{سرمایه به کار گرفته شده} \\ &= \text{مانده استهلاک انباشته اول دوره} + \text{دارایی‌های ثابت دوره اول} + (\text{بدهی‌های جاری اول دوره} - \text{دارایی‌های جاری اول دوره}) \\ &\quad + \text{مانده مزایای پایان خدمت} + \text{مانده ذخیره مالیات اول دوره} + \end{aligned}$$

$$k_e W_e + k_p W_p + k_d W_d = \text{نرخ میانگین موزون هزینه سرمایه}$$

$$\begin{aligned} k_d &= \text{نرخ هزینه سرمایه بدھی‌های بلند مدت و} \\ &\quad \text{بهره‌بردار} \\ W_d &= \text{وزن مربوط به بدھی‌های بهره‌بردار از جمع} \\ &\quad \text{سرمایه} \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} k_e &= \text{نرخ هزینه سرمایه سهام عادی و سود انباشته} \\ W_p &= \text{وزن مربوط به سهام ممتاز از جمع سرمایه} \\ W_e &= \text{وزن مربوط به سهام عادی و سود انباشته از} \\ &\quad \text{جمع سرمایه} \\ k_p &= \text{نرخ هزینه سرمایه سهام ممتاز} \end{aligned}$$

دهی تحلیل سلسله مراتبی فازی، در جدول ۲ خلاصه شده است.

۲-۷- رتبه بندی کارایی شرکت های داروسازی
 با طراحی و اجرای مدل BCC خروجی محور، میزان کارایی شرکت های داروسازی پذیرفته شده در بورس تهران مشخص شد. در این مدل که دارای بازده متغیر نسبت به مقیاس است، ۸ شرکت داروسازی که تقریباً معادل ۵۳ درصد از شرکت ها می باشند، دارای کارایی یک بوده است. از میان شرکت های ناکارا، شرکت داروسازی کوثر با کارایی ۴۷٪ کمترین کارایی را دارا است. این نتایج در جدول ۳ نمایش داده شده است.

۷- نتایج پژوهش

۱-۷- محاسبه وزن تکنیک ها بر مبنای مدل تحلیل سلسله مراتبی فازی

تکنیک وزن دهی در فرآیند سلسله مراتبی فازی مبتنی بر تصمیم گیری گروهی است. از این رو ماتریس های مقایسات زوجی هر یک از پاسخ دهنده‌گان در هر مورد در قالب ماتریس تلفیق شده گروهی ترکیب می شود. به همین دلیل ابتدا برای تمامی ماتریس های مقایسات زوجی جمع آوری شده، اعداد تبدیل به متناظر فازی شد و سپس نرخ سازگاری ماتریس ها کنترل شد که نتیجه آن سازگاری ۰.۰۷ براي ماتریس ها در تمامی سطوح درخت سلسله مراتبی فازی بود. وزن هر یک از معیارهای اصلی و زیر معیارها بر اساس مدل وزن

جدول ۲: وزن های تکنیک های عملیاتی حسابداری مدیریت بر اساس مدل FAHP

وزن	زیرمعیار	وزن	معیار
۰/۴۹	هزینه‌یابی واقعی	۰/۵۴۹	تکنیک های هزینه‌یابی
۰/۳۱۹	هزینه‌یابی نرم‌افزار		
۰/۱۹۱	هزینه‌یابی استاندارد		
۰/۶۸۴	بهای تمام شده به علاوه چند درصد	۰/۱۷۹	تکنیک های قیمت‌گذاری
۰/۳۱۵	قیمت‌گذاری بر مبنای هدف		
۰/۷۳۷	بودجه جامع	۰/۱۲۵	تکنیک های بودجه‌بندی
۰/۲۶۳	بودجه قابل انعطاف		
۰/۶۲۲	تجزیه و تحلیل بهای تمام شده، فعالیت، سود	۰/۰۷۰	تکنیک های تجزیه و تحلیل سودآوری
۰/۲۶۲	تحلیل سودآوری محصول		
۰/۱۱۶	تحلیل سودآوری مشتری		
۰/۴۲۵	خالص ارزش فعلی	۰/۰۷۷	تکنیک های تصمیم‌گیری برای سرمایه‌گذاری
۰/۲۸۸	نرخ بازده داخلی		
۰/۱۳۹	شاخص سودآوری		
۰/۰۸۶	نرخ بازده حسابداری		
۰/۰۶۲	دوره بازگشت سرمایه		

جدول ۳: نتایج کارایی مدل BCC خروجی محور

ردیف	نام شرکت	کارآیی	واحد یا واحدهای مرجع
۱	البرز دارو	۱	
۲	ایران دارو	۱	
۳	سینا دارو	۱	
۴	جام دارو	۱	
۵	داروسازی اکسیر	۱	
۶	داروسازی فارابی	۱	
۷	داروسازی سبحان	۱	
۸	داروسازی زهراوی	۱	
۹	پارس دارو	۰/۹۵۹	زهراوی (۰/۶۶۸) + اکسیر (۰/۱۴۵) + سینا (۰/۲۱۶)
۱۰	داروسازی اسوه	۰/۹۳۸	زهراوی (۰/۰۹۳) + سبحان (۰/۰۸۱) + اکسیر (۰/۰۶۲) + جام (۰/۰۹۳) + سینا (۰/۷۲۹)
۱۱	داروسازی جابرین حیان	۰/۹۳۸	سبحان (۰/۱۴۰) + سینا (۰/۵۸۸) + البرز (۰/۱۰۱)
۱۲	داروسازی ابوریحان	۰/۸۷۱	سبحان (۰/۱۴۶) + اکسیر (۰/۱۷۰) + سینا (۰/۷۱۹)
۱۳	کیمیدارو	۰/۷۸۹	زهراوی (۰/۵۹۸) + سبحان (۰/۰۸۰) + فارابی (۰/۰۷۱) + سینا (۰/۰۴۲) + البرز (۰/۱۳۴)
۱۴	داروسازی عیبدی	۰/۷۸۶	سبحان (۰/۳۲۴) + سینا (۰/۶۷۵) + البرز (۰/۰۶۴)
۱۵	داروسازی کوثر	۰/۴۷۴	زهراوی (۰/۴۱۶) + اکسیر (۰/۱۳۰) + سینا (۰/۰۴۸۰)

شرکت های تحت بررسی شرکت های داروسازی البرز دارو، ایران دارو، سینا دارو، جام دارو، داروسازی اکسیر، فارابی، سبحان و زهراوی حداکثر کارایی از مدلهای تحلیل پوششی داده ها بدست آورند. یعنی مدیریت این واحدها توانسته است حداکثر استفاده از منابع خویش در راستای دسترسی به ستاده های عملکردی خویش داشته باشد. لازم به ذکر است کارا بودن این شرکت ها که با عدد یک نشان داده شده است به معنای آن نیست که عملکرد این شرکت ها طی این سال بدون نقص می باشد. بلکه معنای آن این است که، کارایی شرکت های کارا، در مقایسه با سایر شرکت ها برابر با یک است. کمترین کارایی به شرکت داروسازی کوثر با کارایی ۰/۴۷۴ قرار دارد. عدد ۰/۴۷۴ نشان می دهد که مدیریت این شرکت می تواند تنها با استفاده از ۴۷٪ منابع موجود همین سطح از خدمات را به عنوان ستاده های عملکردی شرکت خود، ارائه دهد. سرانجام ستون چهارم جدول ۳ نیز

ستون سوم جدول فوق امتیازات کارایی را نشان می دهد. در این ستون واحدهای کارا دارای امتیاز یک می باشند و مابقی که دارای مقادیر کمتر از یک می باشند واحدهای ناکارا می باشند. در ستون چهارم واحدهای مرجع به عنوان واحدهای الگو برای واحدهای ناکارا و شیوه ترکیب آنها برای تشکیل واحد مجازی ارائه شده است. بدین ترتیب ورودی ها و خروجی های واحدهای مرجع، می توان به مختصات واحد مجازی الگو برای هر واحد ناکارا دست یافت و از آن به عنوان هدف میان مدت در راستای طرح ریزی برنامه استفاده کرد. با توجه به این که در تحلیل پوششی داده ها، وزن های بدست آمده (قیمت های سایه) مطلوب ترین وزن ها برای حداکثر کردن کارایی واحدها هستند، انتظار می رود کارایی همهی واحدها معادل یک به دست آید. اما در جدول ۳ می بینیم که چنین نیست و تفاوت های قابل ملاحظه ای در کارایی واحدها مشاهده می شود. از ۱۵

۳-۷- تحلیل ورودی ها و خروجی ها

در این بخش با استفاده از فرایند تحلیل حساسیت مدل تحلیل پوششی داده ها، وضعیت ورودی ها و خروجی ها از نظر رقابتی بودن یا مشکلات جاری بررسی می شود. بدین منظور مدل های تحلیل پوششی داده ها مجدداً اجرا و در هر بار یکی از ورودی ها و خروجی ها از آن ها حذف می شوند. نتایج کارایی مدل های حاصل در جدول ۴ آورده شده است.

همان طور که می بینید در بین ورودی ها و خروجی ها فقط دو ورودی تغییری در میزان کارایی آن ها ایجاد نشده است. این بدین معنی است که این ورودی ها تأثیر قابل توجهی در افزایش یا کاهش کارایی شرکت های داروسازی ندارند. از سویی ۳ ورودی باقیمانده و ۲ خروجی، با حذف هر کدام، میزان کارایی کاهش یافته است.

شرکت های مرجع، برای الگوگیری توسط شرکت های ناکارا، معرفی شده اند. این ستون، شرکت های مرجع را به ترتیب اولویت و ضریب مرجع بودنشان، برای شرکت های ناکارای مذبور مشخص کرده است. برای مثال، برای شرکت ناکارای داروسازی کوثر، شرکت های کارای زهراوی، اکسیر و سینا به عنوان مرجع انتخاب شده است. به عبارت دیگر واحد مجازی برای شرکت داروسازی کوثر، از ترکیب ۰/۴۱۶ شرکت زهراوی، ۰/۱۳۰ شرکت اکسیر و ۰/۴۸ شرکت سینا ساخته شده است. پس شرکت داروسازی کوثر با ورودی های بیشتر، خروجی های کمتری ارائه می کند. بنابرین علت عدم کارایی آن روشن می گردد. به عبارت دیگر واحدی می توان یافت (واحد مجازی) که با ورودی کمتر از شرکت داروسازی کوثر، خروجی بیشتر از آن را ارائه می نماید.

جدول ۴: تحلیل حساسیت ورودی ها و خروجی ها

خرجی ها		ورودی ها					کارآیی	نام شرکت	ردیف
Y ₂	Y ₁	X ₅	X ₄	X ₃	X ₂	X ₁			
۰/۹۷۳	۰/۷۶۰	۱	۱	۱	۱	۰/۸۹۲	۱	البرز دارو	۱
۰/۹۵۷	۱	۰/۸۵۴	۱	۱	۱	۱	۱	ایران دارو	۲
۰/۸۶۱	۰/۶۸۰	۰/۹۱۵	۰/۹۳۸	۰/۹۰۱	۰/۹۳۸	۰/۹۳۸	۰/۹۳۸	داروسازی اسوه	۳
۱	۰/۷۲۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	سینا دارو	۴
۰/۸۱۷	۰/۵۸۵	۰/۸۷۱	۰/۸۷۱	۰/۸۱۴	۰/۸۷۱	۰/۸۷۱	۰/۸۷۱	داروسازی ابوریحان	۵
۰/۱۷۹	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	جام دارو	۶
۱	۰/۹۴۶	۱	۱	۱	۱	۱	۱	داروسازی اکسیر	۷
۰/۶۵۷	۰/۹۷۰	۰/۹۶۲	۱	۱	۱	۱	۱	داروسازی فارابی	۸
۰/۴۷۴	۰/۱۴۵	۰/۴۷۴	۰/۴۷۴	۰/۴۶۳	۰/۴۷۴	۰/۴۱۴	۰/۴۷۴	داروسازی کوثر	۹
۰/۸۷۱	۰/۶۲۵	۰/۹۳۸	۰/۹۳۸	۰/۸۳۶	۰/۹۳۸	۰/۸۵۵	۰/۹۳۸	داروسازی جابرین	۱۰
۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	داروسازی سبحان	۱۱
۱	۰/۷۹۲	۱	۱	۱	۱	۱	۱	داروسازی زهراوی	۱۲
۰/۹۵۹	۰	۰/۹۵۹	۰/۹۵۹	۰/۹۴۳	۰/۹۵۹	۰/۸۹۲	۰/۹۵۹	پارس دارو	۱۳
۰/۶۸۸	۰/۶۰۱	۰/۷۸۶	۰/۷۸۶	۰/۷۳۵	۰/۷۸۶	۰/۷۴۸	۰/۷۸۶	داروسازی عییدی	۱۴
۰/۷۱۲	۰/۶۳۸	۰/۷۶۷	۰/۷۸۹	۰/۷۸۷	۰/۷۸۹	۰/۷۷۱	۰/۷۸۹	کیمیدارو	۱۵

ورودی‌های مدل تحلیل پوششی داده‌ها مورد استفاده قرار گرفت. در مرحله دوم نرخ بازده سرمایه گذاری و ارزش افزوده اقتصادی به عنوان دو شاخص عملکرد برای هر شرکت محاسبه و عنوان خروجی‌های مدل معرفی شدند. در مرحله سوم با استفاده از مدل تحلیل پوششی داده‌ها کارایی شرکت‌های داروسازی عضو بورس تهران اندازه‌گیری شد و سپس از طریق تحلیل حساسیت اهمیت ورودی‌ها و خروجی‌ها مورد سنجش واقع شد. نتایج به دست آمده نشان می‌دهد که ۸ شرکت از ۱۵ شرکت داروسازی مورد بررسی، کارایی باشند و ۷ شرکت باقی مانده ناکارا هستند. با تحلیل حساسیت انجام شده مشخص گردید که ۳ ورودی، تکنیک‌های هزینه-یابی، بودجه بندي و تصمیم گیری برای سرمایه گذاری و دو خروجی مدل، نرخ بازده سرمایه گذاری و ارزش افزوده اقتصادی تأثیر قابل ملاحظه‌ای بر کارایی شرکت‌های داروسازی دارند. البته قابل ذکر است که این ورودی‌ها و خروجی‌ها می‌توانند بسیار کیفی تر شده و برای سایر تکنیک‌های حسابداری مدیریت و شاخص‌های عملکرد با شیوه‌های مدرن-تری مورد ارزیابی قرار گیرند و این امر می‌تواند زمینه تحقیقات آتی باشد. همچنین محدود بودن تعداد شرکت‌های داروسازی به تعداد ۱۵ شرکت، از محدودیت‌های تحقیق است به طوری که با تعداد نمونه بیشتر احتمال معنی‌داری بین ورودی‌ها و خروجی‌ها را بالا می‌برد. در یک جمع بندي کلی می‌توان گفت استفاده از تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت در راستای ارتقاء سطح عملکرد شرکت‌ها یک عامل مهم و اساسی می‌باشد و می‌توان دو معیار نرخ بازده سرمایه‌گذاری و ارزش افزوده اقتصادی را به عنوان دو معیار مهم برای سنجش عملکرد شرکت‌ها معرفی کرد.

این متغیرها برای شرکت‌های داروسازی، به عنوان ورودی‌ها و خروجی‌های دارای مزیت رقابتی تلقی می‌شوند و لازم است توجه ویژه‌ای به آن‌ها شود. در واقع نحوه بهره‌برداری و اتخاذ این ورودی‌ها و خروجی‌ها در شرکت‌های داروسازی متناظر به نحو مناسبی انجام می‌شود و لازم است خبرگان سازمانی ضمن شناسایی نقاط قوت آن‌ها برنامه‌ریزی‌های مناسب را برای حفظ عملکرد آن‌ها و نیز تسری آن به سایر ورودی‌ها و خروجی‌ها انجام دهند.

- نتیجه گیری و بحث

با توجه به رقابتی بودن بازار محصولات دارویی، مدیریت عملکرد واحدهای صنعتی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. شیوه‌های مرسوم مدیریت عملکرد عموماً سطح خروجی‌های منتج از عملکرد سیستم سازمان را مد نظر قرار می‌دهند، در حالی که با یک رویکرد سیستمی به راحتی می‌توان دریافت که دستیابی به خروجی‌ها تنها در بستر بهره‌برداری از ورودی‌ها و با استفاده از فرآیندهای مناسب امکان پذیر است و بنابراین توجه تنها به خروجی‌ها در ارزیابی و مدیریت عملکرد ما را به اشتباخ خواهد کشانید. در این تحقیق به منظور رفع این نقصه، تکنیک تحلیل پوششی داده‌ها (مدل BCC خروجی محور) به کار گرفته شده است. لذا ابتدا از طریق دریافت نظرات خبرگان در حوزه حسابداری مدیریت، از طریق فرآیند تحلیل سلسله مراتبی فازی اقدام به وزن دهنی تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت شد و سپس با ارسال پرسشنامه‌هایی به مدیران مالی شرکت‌های داروسازی عضو بورس تهران، میزان استفاده این شرکت‌ها از تکنیک‌های عملیاتی حسابداری مدیریت تعیین و با استفاده از نرم‌افزار SPSS، وزن هر شرکت در استفاده از این تکنیک‌ها مشخص گردید که این وزن‌ها به عنوان

- ۹) رهنمای رودپشتی، فریدون و جلیلی، محمد (۱۳۸۶). هزینه یابی هدف، انتشارات ترمه.
- ۱۰) رهنمای رودپشتی، فریدون؛ نیکومرام، هاشم؛ شاهوردیانی، شادی (۱۳۸۵). مدیریت مالی راهبردی (ارزش آفرینی)، انتشارات کساکاوش.
- ۱۱) شباهنگ، رضا (۱۳۸۶). حسابداری مدیریت، انتشارات مرکز تحقیقات حسابداری و حسابرسی سازمان حسابرسی.
- ۱۲) عرب مازار، محمد (۱۳۸۶). حسابداری صنعتی، انتشارات دانشگاه پیام نور.
- ۱۳) عطایی، محمد (۱۳۸۹). تصمیم‌گیری چند معیاره فازی. شاهروд. انتشارات دانشگاه صنعتی شاهروド.
- ۱۴) فریور، نسرین و عربی، محمود (۱۳۸۴). حسابداری صنعتی، ۳، انتشارات دانشگاه پیام نور.
- ۱۵) کاتلر، فیلیپ (۱۳۸۹). مدیریت بازاریابی (بهمن فروزنده)، انتشارات فرزانه.
- ۱۶) مهرگان، محمد رضا (۱۳۸۵)، مدل‌های کمی در ارزیابی عملکرد سازمان‌ها، انتشارات مدیریت دانشگاه تهران.
- ۱۷) مومنی، منصور (۱۳۸۵)، مباحث نوین تحقیق در عملیات، انتشارات دانشکده مدیریت دانشگاه تهران.
- 18) Bal, H., Orkcu, H.H., Celebioglu, S. (2010). Improving the discrimination power and weights dispersion in the data envelopment analysis. *Computers & Operations Research*, 37: 99 – 107.
- 19) Chang, D. (1996). Applications of the extent analysis method on fuzzy AHP, *European Journal of Operational Research*, 95: 649-655.
- 20) Chartered Institute of Management Accountants (2009). management Accounting Tools For Today And Tomorrow. <http://www.cimaglobal.com>.
- 21) Chen, C.T., Lin, M.H. (2006). Using DEA to evaluate R&D Performance in the integrated semiconductor firms-Case study of Taiwan. *International Journal of the*

فهرست منابع

- ۱) آذر، عادل و مومنی، منصور (۱۳۸۶). آمار و کاربرد آن در مدیریت (چاپ هفتم)، انتشارات سمت.
- ۲) اسکندری، جمشید (۱۳۸۶). حسابداری صنعتی ۳ (چاپ ششم)، انتشارات حفیظ.
- ۳) بلوچر، چن لین (۱۳۸۹). حسابداری مدیریت (علی پارسائیان)، انتشارات ترمه.
- ۴) تقوی، مهدی (۱۳۸۹). مدیریت مالی ۱، انتشارات دانشگاه پیام نور.
- ۵) جهانشاد، آزیتا؛ پورزمانی، زهرا؛ اژدری، فاطمه (۱۳۸۸). بررسی کارایی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران با استفاده از روش تحلیل پوششی داده‌ها و ارتباط آن با بازده سهام. پژوهشنامه حسابداری مالی و حسابرسی، دوره ۱، شماره ۴، صص ۱۲۸-۱۱۰.
- ۶) دانشور، مریم (۱۳۸۵). طراحی و تبیین مدل ارزیابی عملکرد شعب بیمه دانا با استفاده از تکنیک تحلیل پوششی داده‌ها، پایان‌نامه کارشناسی ارشد مدیریت صنعتی، دانشگاه تربیت مدرس.
- ۷) دستمالچیان، س.م (۱۳۸۹). مقایسه تأثیر محتوای اطلاعاتی ارزش افزوده اقتصادی، سود عملیاتی، جریان‌های نقدی و اقلام تعهدی بر ارزش بازار شرکت‌های پذیرفته شده در بورس تهران، پایان‌نامه کارشناسی ارشد حسابداری، دانشگاه آزاد واحد یزد.
- ۸) رضایی، م (۱۳۸۷). سنجش و رتبه بندی کارایی نسبی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران با استفاده از رویکرد تحلیل پوششی داده‌ها (مطالعه موردی صنعت خودرو و ساخت قطعات)، پایان‌نامه کارشناسی ارشد حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد یزد.

- computer, the Internet and Management, 3: 50-59.
- 22) El-Mashaleh., Rababeh, S., Hyari, K. (2010). Utilizing data envelopment analysis to benchmark safety performance of construction contractors. International Journal of Project Management, 28: 61-67.
- 23) Institute of Management Accountants (2003). Survey of Management Accountants: Use of 17 Management Accounting Tools Qualified in Ernst & Young Survey. Available at www.iomanet.com.
- 24) James, J. (2004). Management Accounting. John Wiley & Sons, INC.
- 25) Margaret J. (2005). The Use of Management Accounting Tools by Chief Financial Officers of Baccalaureate College-General and Masters Colleges and Universities I. <http://www.proquest.umi.com>.
- 26) Noulas, A.G., Glaveli, N., kiriakopoulos, I. (2008). Investigating cost efficiency in the branch network of a Greek bank: an empirical study. Management Finance, 3: 160-171.
- 27) Siriopoulos, C., Tziogkidis, P. (2010). How Do Greek Banking Institutions React After Significant Events? A DEA Approach, Omega Journal, Special Issue in Empirical Research in the EU Banking Sector and the Financial Crisis, 38: 294-308
- 28) Zimmerman, J. (1997). Managerial Accounting, First Edition Irwin Publishing

یادداشت‌ها

¹ - Data Envelopment Analysis

² - Research & Development (R&D)

³ - Analytical Hierarchy Process Fuzzy