

بررسی تطبیقی رویکردهای حقوقی ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران نسبت به مسئولیت  
مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقبتی

مجید خلیل پور گرانی<sup>۱</sup>- جواد نیک نژاد<sup>۲\*</sup>- بهنام قنبرپور<sup>۳</sup>

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۰۸/۲۸ - تاریخ پذیرش: ۱۳۹۹/۱۰/۲۴

**چکیده:**

در نظام اقتصادی مبتنی بر بازار آزاد، قواعد رقابتی توسط خود بازار تعیین می‌شود. رقابت سبب می‌شود تولیدکننده، کیفیت کالا را ارتقاء داده، مصرف کننده آن را با مناسب‌ترین شرایط تهییه کند. با این حال در این بین رویه‌های ضدرقبتی عمودی و افقی وجود دارند که محل این رقابت هستند و موجبات مسئولیت مدنی بنگاه‌های اقتصادی می‌گردد. در تحقیق حاضر که به روش توصیفی - تحلیلی صورت گرفته است، سوال اصلی آن است که چه رویکردهای حقوقی در سطح ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقبتی وجود دارند؟ در ایالات متحده آمریکا در حال حاضر رویکرد حقوقی به نسبت بیشتری به مسئولیت مدنی ناشی از توافقات عمودی معطوف است تا افقی در حالی که اتحادیه اروپایی موضع مخالفی در این ارتباط دارد. رویکرد حقوقی ایران نیز با توجه به قواعد فقهی و همچنین قوانین حاکم همچون قانون مدنی، را می‌توان رویکردی بینابین دانست.

**واژگان کلیدی:** مسئولیت مدنی، رویه‌های ضدرقبتی، ایران، اتحادیه اروپایی، ایالات متحده

---

JPIR-2011-1625

<sup>۱</sup>- دانشجوی دکتری حقوق خصوصی، گروه حقوق خصوصی، واحد آیت‌الله آملی، دانشگاه آزاد اسلامی، آمل، ایران

<sup>۲</sup>- استادیار حقوق خصوصی، گروه حقوق خصوصی، واحد قائم‌شهر، دانشگاه آزاد اسلامی، قائم‌شهر، ایران؛ نویسنده مسئول j.n406@yahoo.com

<sup>۳</sup>- استادیار الهیات و معارف اسلامی، گروه الهیات و معارف اسلامی، واحد قائم‌شهر، دانشگاه آزاد اسلامی، قائم‌شهر، ایران

**مقدمه**

رویه‌های ضدرقابتی در دو شکل توافقات عمودی شامل با همفروشی، تثبیت قیمت<sup>۱</sup> و تقسیم بازار<sup>۲</sup> بین شرکای تجاری و مصرف کنندگان، تبانی بر سر قاعده‌گذاری<sup>۳</sup>، استفاده از تاسیسات و امکانات ضروری<sup>۴</sup> و توافقات افقی شامل مرکز تجاری تقسیم می‌گردد. البته اجماع بر سر تعاریف این رویه‌های ضدرقابتی یک گام مهم عملی به سمت کاهش امکان ایجاد تعارض در مورد اعمال قواعد رقابت نسبت به فعالیت‌های بین‌المللی اقتصادی می‌باشد. (- Cheng-Jui Lu, 2003:245)

قواعد اتحادیه اروپایی ناظر بر رقابت به نحوی تدوین و توسعه پیدا کرده‌اند که شرایط عادلانه و برابری بر کسب و کارهای تجاری قرار داده ضمن اینکه نوآوری، استانداردهای متحده‌الشكل و توسعه کسب و کارهای خرد را ضمنی می‌نماید. شرکت‌های کلان از استفاده از قدرت چانه‌زنی شان به منظور تحمیل شرایطی که انجام معامله توسط عرضه‌کنندگان یا مشتریان آنها با سایر کسب و کارها را دشوار سازد، منع شده‌اند.<sup>۵</sup> فصل اول بخش هفتم معاهده عملیاتی کردن اتحادیه اروپایی موسوم به معاهده لیسبون، مبنای اصلی قواعد اتحادیه اروپایی راجع به رقابت اتحادیه اروپایی موسوم به معاهده لیسبون، مبنای اصلی قواعد اتحادیه اروپایی راجع به رقابت را تشکیل می‌دهد. کمک‌های دولتی به صنایع و شرکت‌ها در این معاهده منوع شده است اگرچه استثنائاتی می‌تواند برای نمونه به جهت ارایه خدمات در راستای منافع عمومی اقتصادی توجیه شود. با این حال، بایستی اثبات شود که آنها رقابت را به نحوی مختلط نمی‌نمایند که مغاییر با منفعت عمومی باشد. در این زمینه شبکه بین‌المللی رقابت<sup>۶</sup> نیز تشکیل شده که اتحادیه اروپایی بخشی از آن می‌باشد.

ایالات متحده آمریکا به عنوان نخستین کشوری که به تدوین قوانین در زمینه حقوق رقابت اقدام نمود شناخته می‌شود، قانون ضدتراست شمن<sup>۷</sup> از انحصارگرایی در بازار داخلی ایالات ایالات متحده بازداشته است اما این قانون نسبت به کالاهای وارداتی قبل اعمال نبود. با تصویب قانون تعرفه‌های ویلسون<sup>۸</sup>، کنگره آمریکا تلاش نمود تا محدوده قانون شمن را نسبت به کالاهای وارداتی نیز بسط دهد. در جنگ جهانی اول، کنگره آمریکا در بخش‌های

<sup>1</sup>-Price Fixing “<sup>2</sup>-Market Sharing “<sup>3</sup>-Code-Sharing “<sup>4</sup>-The Use of Essential Facilities “<sup>5</sup>-[https://europa.eu/european-union/topics/competition\\_en](https://europa.eu/european-union/topics/competition_en)<sup>6</sup>-International Competition Network “<sup>7</sup>-The Sherman Anti-Trust Act of 1890 “<sup>8</sup>-The Wilson Tariff Act of 1894 “

## بررسی تطبیقی رویکردهای حقوقی ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران...

۸۰۰-۸۰۱ قانون درآمدهای<sup>۱</sup> ۱۹۱۶، وارد نمودن کالاها به قیمتی که به صورت قابل ملاحظه‌ای پایین‌تر از (قیمت واقعی بازار) در کشور تولیدکننده باشد، را ممنوع ساخت. این قانون، یک قانون کیفری که برای مرتکبین این رفتار مجرمانه، جزای نقدی و مجازات حبس درنظر گرفته بود. قانون درآمدهای ۱۹۱۶ از سوی کمیسیون تعرفه‌های ایالات متحده در سال ۱۹۱۹ میلادی مورد بازنگری قرار گرفت. توصیه‌های کمیسیون در قانون ضد دامپینگ<sup>۲</sup> ۱۹۲۱ مندرج گردید. اصلاحات بر این قانون از طریق قانون تعرفه‌های ۱۹۳۰ که به قانون تعرفه‌های اسموت هاولی<sup>۳</sup> مشهور است به عمل آمد. در طی سالیان و دهه‌های بعدی نیز قوانین مختلفی همچون قانون تجارت ۱۹۷۴<sup>۴</sup>، قانون موافقت نامه تجاری ۱۹۷۹<sup>۵</sup>، قانون تجارت و تعرفه ۱۹۸۴<sup>۶</sup>، قانون رقابت ۱۹۸۸<sup>۷</sup> و قانون موافقت نامه‌های دور اروگوئه ۱۹۹۴<sup>۸</sup> در زمینه‌های مختلف مقابله با رویه‌های ضدرقباتی در ایالات متحده به تصویب رسید. (Raju, 2008:13)

در جمهوری اسلامی ایران نیز قوانینی در زمینه مقابله با رویه‌های ضدرقباتی به تصویب رسیده است برای نمونه ماده ۴۸ قانون اصلاح برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران مقرر می‌دارد: (ادغام شرکت‌ها یا بنگاه‌ها در موارد زیر ممنوع است: ۱- در جریان ادغام و یا در نتیجه آن اعمال مذکور در ماده ۴۵ اعمال شود؛ ۲- هرگاه در نتیجه ادغام قیمت کالا یا خدمات به طور نامتعارفی افزایش پیدا نماید؛ ۳- هرگاه ادغام موجب ایجاد تمرکز شدید در بازار شود؛ ۴- هرگاه ادغام منجر به ایجاد بنگاه یا شرکت کنترل کننده در بازار شود) یا اینکه برای نمونه در مورد تحصیل ملکیت به عنوان یکی دیگر از گونه‌های رویه‌های ضدرقباتی در ماده ۴۷ قانون فوق آمده است: (هیچ شخص حقیقی یا حقوقی نباید سهام یا سرمایه شرکت‌ها یا بنگاه‌های دیگر را به نحوی تملک کند که موجب اخلال در رقابت در یک یا چند بازار گردد....)

### پیشینه پژوهش

در ارتباط با موضوع مقاله حاضر تاکنون تحقیقاتی صورت گرفته است از جمله می‌توان به آثار ذیل توجه نمود:

<sup>۱</sup>-The Revenue Act of 1916

<sup>۲</sup>-The Anti-Dumping Act of 1921

<sup>۳</sup>-Smooth Hawley Tariff Act of 1930

<sup>۴</sup>-Trade Act of 1974

<sup>۵</sup>-Trade Agreements Act of 1979

<sup>۶</sup>-Trade and Tariff Act of 1984

<sup>۷</sup>-Omnibus Trade and Competitiveness Act of 1988

<sup>۸</sup>-The Uruguay Round Agreements Act 1994

- ۱- مقاله با عنوان رویه‌های ضدرقابتی جرم یا تخلف؟ تبیین رویکردی نوین در سیستم کیفری ایران نگاشته حسینی و احمدی (۱۳۹۵) به موضوع رویه‌های ضدرقابتی از منظر حقوق کیفری پرداخته است. در بخشی از این مقاله با اشاره به مواد مختلف قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی از جمله مواد ۶۰ و ۸۳ این نتیجه رسیده شده است که مقابله با رویه‌های ضدرقابتی در نظام حقوقی ایران دارای وجه غالب کیفری می‌باشد. در هر صورت، مقاله حاضر به این دلیل که در حوزه حقوق کیفری نگاشته شده است نمی‌تواند با سازماندهی تحقیق حاضر که در ارتباط با حقوق خصوصی است، منطبق باشد و بنابراین تحقیق جدآگانه- ای است.
- ۲- مقاله‌ای با عنوان نقدی بر رویه شورای رقابت در احراز رویه ضدرقابتی؛ بررسی موردی تصمیم پرونده واگذاری شرکت مخابرات ایران نگاشته اصغری (۱۳۹۶) به موضوع رویه‌های ضدرقابتی می‌پردازد. در بخشی از این مقاله با اشاره به ماده ۶۲ قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی که شورای رقابت را تنها نهاد صلاحیتدار قانونی برای مقابله با رویه‌های ضدرقابتی معرفی می‌نماید به آسیب شناسی صلاحیت‌های شورای رقابت می‌پردازد. با این حال، این مقاله بیش از آنکه به رویه‌های ضدرقابتی بپردازد به موضوع صلاحیت‌های شورای رقابت در مقابله با رویه‌های ضدرقابتی می‌پردازد که در این مقاله از جایگاهی برخوردار نیست. مقاله حاضر که با روش توصیفی - تحلیلی صورت گرفته است در ابتدای امر به مفهوم رویه‌های ضدرقابتی پرداخته شده سپس به رویکردهای حقوقی ایالات متحده آمریکا در ارتباط با مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی توجه خواهد شد. سپس در بخش سوم به رویکردهای حقوقی اتحادیه اروپایی در ارتباط با مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی و نهایتاً به رویکردهای حقوقی جمهوری اسلامی ایران در این ارتباط پرداخته خواهد شد.

### مفهوم رویه‌های ضدرقابتی

رویه ضدرقابتی به شیوه‌ها و اقداماتی خدعاً آمیز که مغایر با انصاف است و رویه‌های تجاری انحصاربرانگیز بوده و با اخلال در رقابت و یا ممانعت از ارتقای آن، عملاً سطح رقابت را تنزل داده و به مرور بازار را در انحصار خود می‌گیرند و به این ترتیب، حقوق مصرف‌کنندگان و پیشرفت‌های فناورانه و نظم اقتصادی را تحت الشعاع قرار می‌دهند. از منظر حقوق رقابت، گاه طبع ضدرقابتی برخی از تفاقات هویدا بوده و حسب ماهیت و آثار، همواره تبعات ناگواری برای بازار داشته و بنیان رقابت را سست می‌کنند و از این‌رو، به طور قطعی باید چنین تفاقاتی را ضدرقابتی و بی اعتبار انگاشت. در حقوق آمریکا این تضییقات به (تحدیدات نامشروع ذاتی)

## **بررسی تطبیقی رویکردهای حقوقی ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران...**

معروف بوده و حقوق اتحادیه اروپایی از آنها تحت عنوان (ترتیبات ممنوع مغض) یاد کرده است؛ اما غالب تضییقات قراردادی چهره‌ای دوگانه داشته و مظنون به داشتن پیامدهای ضد-رقابتی هستند؛ یعنی در عین اینکه می‌توانند ابزاری در خدمت رقابت باشند، ممکن است با کاربرد ناروا، مبدل به وسیله‌ای برای تعریف به رقابت گردد. در حقوق آمریکا و اروپا، روند ارزیابی رقابتی آنها بر اساس معیارهای خاصی صورت می‌گیرد. هرچند، امکان دارد این توافقات مظنون با برخورداری از عناصری خاص، مشمول معافیت‌های کلی شده و از فرآیند کنکاش رقابتی معاف شوند. (رهبری، ۹۰: ۱۳۹۴)

با این حال در زمینه رویه ضدرقابتی، معافیت‌هایی در نظر گرفته شده است که با وجوده ضدرقابتی بودن، خود قانونگذار، ضدرقابتی بودن آنها را از شمول تعاریف خود خارج ساخته است برای نمونه در فضای اتحادیه اروپایی، آیین نامه‌هایی به تصویب رسیده‌اند که برخی معافیت‌های کلی را بیان می‌کنند به عنوان مثال، آیین نامه‌های ۱۹۹۹/۲۷۹۰ در خصوص توافقات عمودی، ۲۰۰۰/۲۶۵۸ در جواز توافقات تبعیضی و خاص (متناسب با سیاست‌گذاری‌ها)، ۲۰۰۰/۲۶۵۹ در توافقات مربوط به تحقیق و توسعه، ۱۴۰۰/۲۰۰۲ در توافقات مربوط به تخصیص وسائل نقلیه موتوری، ۳۵۸/۲۰۰۳ در توافقات بیمه‌ای و در آخر نیز ۲۰۰۴/۷۷۲ در توافقات مربوط به انتقال تکنولوژی. هر کدام از موارد مذکور به نوعی مانع از اجرای ماده ۸۱ معاهده اتحادیه اروپا در خصوص ممنوعیت اعمال ضدرقابتی می‌شوند.

**رویکردهای حقوقی ایالات متحده نسبت به توافقات عمودی ضدرقابتی**

**- رویکردهای حقوقی ایالات متحده نسبت به توافقات عمودی و افقی**

رویه‌های ضدرقابتی در دو شکل توافقات عمودی شامل با هم فروشی، تثبیت قیمت و تقسیم بازار بین شرکای تجاری و مصرف کنندگان، تبانی بر سر قاعده‌گذاری، استفاده از تاسیسات و امکانات ضروری و توافقات افقی شامل تمرکز تجاری تقسیم می‌گردد. البته اجماع بر سر تعاریف این رویه‌های ضدرقابتی یک گام مهم عملی به سمت کاهش امکان ایجاد تعارض در مورد اعمال قواعد رقابت نسبت به فعالیت‌های بین‌المللی اقتصادی می‌باشد. (Cheng-Jui Lu, 2003:245) توجه به رویه ضدرقابتی صرفا در سطح قوانین باقی نمانده بلکه در سالیان اخیر در سطح رویه قضایی، قضایای مهمی همچون لیکر در مقابل سابنا ایرویز<sup>۱</sup> نیز مورد توجه بوده است.

نظریات چندی، نشان می‌دهند که محدودیت‌های عمودی به چه نحوی ممکن است به رقابت‌های تجاری آسیب برسانند. (Ibid) مدل‌های افزایش هزینه‌های رقبای تجاری نشان می-

<sup>۱</sup> -laker v. sabena airways, <http://www.uniset.ca/other/cs4/731F2d909.html>

دهند که یک شرکت برجسته و غالب در بازار چگونه می‌تواند افزایش هزینه‌های خود و رقبایش را برای نمونه از طریق خرید بیش از حد، انعقاد قراردادهای انحصاری مبادله کالاها یا ادغام عمودی به عنوان یک امر سودآور تشخیص دهد. به مانند همین مدل‌های افزایش هزینه‌های رقبای تجاری، نظریات چندی نیز بر مبادلات انحصاری و فروش جزیی به عنوان شیوه‌هایی برای محروم کردن دسترسی رقبا به داده‌ها و ودار کردن آنها به خروج از بازار و جلوگیری از ورود به بازار تمرکز دارند. (Tamara Lenard, 2014:225) سخن دیگری از مدل‌ها بر روی این موضوع تمرکز می‌کنند که محدودیت‌های عمودی به چه نحوی می‌توانند از طریق افزایش هزینه‌های ورود به بازار رقبای پراکنده، رقابت را تسهیل نمایند. تاثیرات رفاهی در این مدل‌ها همیشه یک امر مبهم بوده که به مصالحه و سازش شبکه‌ای بین رقبات تقلیل یافته و کاهش مشکل به حاشیه راندن مضاعف بستگی دارد.

تأثیرات رفاهی محدودیت‌های عمودی در این مدل‌ها واقعاً مبهم می‌باشند از آن‌رو که شرط ضروری برای محدودیت بر کاهش قدرت معمول رفاهی که از پیش موجود بوده، به حاشیه راندن رقبا را ایجاد نموده که از طریق محدودیت تقلیل می‌یابد (Spence, 2005:71) قابلیت پیامدهای رقابتی در این مدل‌ها به فاکتورهایی چون شکل تقاضا و عملکرد هزینه‌ها، ساختار رقابت، مشاهده پذیری و استفاده از قراردادهای غیر خطی، باورهای شرکت‌های پایین دستی راجع به قراردادهای رقایشان و توانایی بهره‌برداری از هزینه‌های جمعی اقدام توزیع کنندگان بستگی دارد. نظریه مربوط به حوزه بر این امر دلالت می‌نماید که تاثیر یک دسته اقدامات محدود کننده در یک مورد خاص، نهایتاً یک مساله تجربی است.

بسیاری از مطالعات تجربی که تاثیرات محدودیت‌های عمودی را مورد تجزیه و تحلیل قرار می‌دهند، آنها را به صورت پدیده‌هایی که رفاه اقتصادی را بالا می‌برند، می‌یابند. برای نمونه، مطالعات انجام شده از این گزاره حمایت نموده‌اند که محدودیت‌های عمودی و ادغام عمودی، مشکل به حاشیه راندن مضاعف رقبا را حل کرده و به اشکال دیگری، هزینه‌ها در بازار فست فودها، بنزین، مشروبات الکلی و تلویزیون‌های کابلی را کاهش خواهند داد. (Ibid) به علاوه، مطالعات شواهدی را یافته‌اند که با محدودیت‌های عمودی که فعالیت‌های مربوط به افزایش تقاضا را در دست دارند، منطبق و سازگار می‌باشد.

در ایالات متحده آمریکا یک خواهان می‌تواند محدودیت‌های عمودی را بر مبنای بخش یکم قانون ضد تراست شرمن به عنوان محدودیت‌های غیر معقول تجاری یا بر مبنای بخش دوم همین قانون تحت عنوان رفتار استثنایی در پیشبرد قدرت انحصاری مورد اعتراض قرار

دهد. (Spence,2005:71) تحت هر یک از این علی که در بالا بدان‌ها اشاره گردید، یک خواهان می‌باشد نماید که توافق مورد نظر احتمالاً به رقابت آسیب خواهد رساند.

- رویه قضایی ناظر بر مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی در نظام حقوقی ایالات متحده

دیوان عالی ایالات متحده در قضیه کانتیننال تی. وی. اینس در مقابل جی تی ای سیلوانیا اینک<sup>۱</sup>، رای صادره در قضیه ایالات متحده در مقابل اشوین و کو<sup>۲</sup> را لغو کرده و اعلام نمود که محدودیت‌های غیرقیمتی عمودی باشند بر مبنای نظریه قضایی مبتنی بر قانون شرمن مورد قضاوت قرار گیرند. بر مبنای این نظریه قضایی، یک خواهان می‌باشد نماید که توافق منعقده احتمالاً از (تأثیرات کاملاً سوء بر رقابت تجاری) برخوردار است.(Ryan,2005:222)

دیوان عالی ایالات متحده در حمایت از رها نمودن برخود خاصش، در رای صادره در قضیه سیلوانیا ملاحظه نمود که قلمروهای انحصاری به چه نحوی از قابلیت تحریک خرده فروشان صالح و تهاجمی به منظور سرمایه‌گذاری در بخش مالی و کاری که اغلب در پخش محصولات مجهول و ناشناخته برای مشتری لازم شمرده می‌شود، برخوردار می‌باشد (Ibid) دیوان چند سال بعد در قضیه مونسانتو کو در مقابل اسپری- ریت سرویس کو<sup>۳</sup>، مجدداً محدودیت‌های عمودی را که خدمات خرده فروشی را به تکاپو واداشته و از حق تولید کننده به منظور پایان بخشیدن به دلالان نزول خواری که از یک فرآیند آزاد معاملاتی جلوگیری می‌نمایند؛ تصدیق نمود به شکلی که مقرر کرد: (اقدام مستقل ، مجاز نیست. توزیع کننده حق به مبادله و عدم مبادله با هر کسی را که تمایل داشته باشد تا هر زمان که این عمل به صورت مستقل امکان- پذیر باشد؛ دارد).

تصمیم توزیع کننده برای محدود نمودن کانال‌های پخش که در آنها، کالاهای در دسترس می‌باشند، تنها در صورتی نگرانی‌های ضدتراست را مطرح خواهد نمود که خواهان بتواند اثبات نماید که این چنین محدودیتی احتمالاً به رقابت بین برندهای تجاری آسیب خواهد نمود و این آسیب از هرگونه منفعت رقابتی مهمتر خواهد بود. بهمین ترتیب، التزامات مبادلات انحصاری، هیچگونه نگرانی‌های رقابتی را ناظر بر اینکه خواهان نخواهد توانست اثبات نماید که مبادلات مزبور از تأثیرات مخربی بر روی رقابت برخوردارند؛ ایجاد نخواهد کرد. در اینجا تحقیق راجع به سهم بازار پایین دستی که تحت الشمول قراردادهای انحصاری قرار می‌گیرد، یک وظیفه

<sup>1</sup>-Continental T .V . , Inc v . GTE Sylvania , Inc

<sup>2</sup>-United States v .Schwin& Co

<sup>3</sup>-Monsanto Co .v . Spray – Rite Service Co

مهم و خطیر خواهد بود؛ زمانی که درصدی که بازار پایین دستی را پوشش می‌دهد، پایین باشد، این امر عموماً پایان داستان خواهد بود. (Robert, 2002: 216) در صورتی که خواهان محروم کردن قابل توجه خود از بازار را اثبات نماید، تنها آغاز تحقیق قضایی راجع به اعمال بخش یک قانون شرمن خواهد بود؛ به علاوه، خواهان بایستی اثبات نماید که توافقات خوانده احتمالاً به قیمت‌هایی بالاتر از سطح رقابتی منتهی خواهد شد. (Miller and Miller, 1998:21)

این التزام وجود دارد که خواهان می‌بایستی بیش از اینکه مبالغه انحصاری، مانع از دسترسی رقبا به بازارهای پایین دستی می‌شود را اثبات نماید به این دلیل که (محروم کردن رقبای تجاری از دسترسی به بازارهای پایین دستی در صورتی یک علت نگرانی ضد تراست خواهد بود که مانع از سلامت فرآیند رقابتی گردد). (Miller and Miller, 1998:21) دادگاهها به منظور ارزیابی تاثیرات رقابتی محروم نمودن رقبا از بازار، فاکتورهایی از جمله سهم خوانده از بازار و موانع ورود به بازار و این احتمال که رقبای تجاری می‌توانند روش‌های دیگری را برای دستیابی به بازار پایین دستی پیدا کنند؛ مورد ارزیابی قرار خواهند داد.

دیوان عالی ایالات متحده در قضیه استیت اویل کو در مقابل خان<sup>۱</sup>، رویه قضایی طولانی مدت در ایالات متحده را برگردانده و اعلان نمود که حفظ حداکثر قیمت فروش مجدد می‌بایستی بر مبنای نظریه قضایی مبتنی بر بخش یک قانون شرمن تشخیص داده شود. دیوان این نظریه را پذیرفت که حداکثر قیمت‌های فروش مجدد می‌تواند برای کم شدن مشکلاتی که با قدرت بازار در سطح خرده فروشی است، ضروری باشد بدین صورت که:

یک توزیع کننده می‌تواند .... به منظور بازداشت دلالان از سوء استفاده از یک وضعیت انحصاری، حداکثر قیمت فروش مجدد را تعیین کند .... این موضوع از سوء نیت نفع غیر شخصی ناشی نشده بلکه دقیقاً یک موضوع مربوط به منافع شخصی تجاری است. هر چه که قیمت فروش مجدد بنزین، بالاتر باشد مقدار کمتری از آن به فروش می‌رسد و بنابراین در صورتی که سود بالاتر به ازای هر گالن بنزین در قیمت بالاتر از سوی دلال پذیرفته نشود، سود کمتری عاید توزیع کننده خواهد شد. (Ibid)

خواهان به منظور اعتراض به محدودیت‌های عمودی یک شرکت غالب بر مبنای بخش دوم قانون شرمن، می‌بایستی در ابتدا رابطه انتسابی بین اقدامات انحصارگرایانه و قدرت بازار آن شرکت غالب را اثبات نماید. بدین معنا که رفتار انحصارگرایانه باید این قابلیت را داشته باشد تا سهم قابل توجهی در ایجاد یا حفظ قدرت انحصاری ایفاء نماید. (Marden,2010: 89) به

<sup>۱</sup>-State Oil Co v . Khan

## **بررسی تطبیقی رویکردهای حقوقی ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران...**

هر حال، ولو آنکه رفتار انحصارگرایانه به این سمت معطوف باشد که از طریق حذف رقبا به افزایش قدرت انحصاری کمک نماید، ضرورتا از محدوده بخش دوم قانون شرمن خارج نخواهد شد. در ارتباط با تمامی دعاوی که بر مبنای قانون شرمن اقامه می‌شوند، یک اقدام انحصارگرایانه می‌باشیست از تاثیر ضد رقابتی برخوردار بوده باشد بدین معنا که به فرآیند رقابتی در بازار صدمه وارد کرده و از این‌رو، مصرف کنندگان را متضرر نماید. (Harvey, 2000:90)

به این دلیل که تمامی حرکات موقفيت آمیز رقابتی به سمت و سوی حذف رقبای تجاری معطوف می‌باشند، توانایی تمییز دقیق بین محدودیتهای رقابتی و ضدرقابتی عمودی عملاً آسان نبوده و یک موضوع محوری در مطالعات دانشگاهی ضد تراست می‌باشد. (Pritchard, 20-39) همان‌طور که دادگاه منطقه‌ای واشنگتن دی. سی در رای صادره در قضیه مايكروسافت اشاره داشته است: (اعتراض برای يك دادگاه دارای صلاحیت رسیدگی به دعاوی ضد تراست، در بیان قاعده کلی تفکیک بین اقدامات استثنایی که رفاه اجتماعی را کاهش داده با اقدامات رقابتی که این رفاه را ارتقاء می‌بخشد؛ قرار دارد). بر همین اساس، دادگاه نتیجه گرفت که وجود همیشگی مبادلات محروم کننده رقباء از بازار در اقتصادمان، قاعده‌ای که این رویه را بدون اثبات آسیب احتمالی به رقابت تجاری، محکوم نماید، مخرب خواهد بود. (Ibid)

**رویکرد نظام حقوقی اتحادیه اروپایی نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی**

-**رویکرد اتحادیه اروپایی نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از توافقات عمودی و افقی**

معاهده عملیاتی کردن اتحادیه اروپایی یا همان معاهده لیسبون و موافقت نامه منطقه اقتصادی اروپا، مهمترین اسناد بین‌المللی اخیر در حوزه مسئولیت مدنی ناشی از توافقات عمومی و افقی هستند. علاوه بر این اسناد فوق الذکر، اسناد دیگری همچون دستورالعمل‌های افقی کمیسیون اروپایی نیز به تصویب رسیده‌اند که بدان پرداخته می‌شود. دستورالعمل‌های افقی کمیسیون اروپایی بر شش دسته کلی همکاری بین شرکت‌های رقیب (خواه واقعی خواه بالقوه) که سودهای ناشی از کارایی تولید یا توزیع کالاها و خدمات را به صورت بالقوه ایجاد می‌نمایند؛ متمرکز شده است. این دستورالعمل‌ها، ترتیبات و توافقات پیچیده‌تر از جمله اتحاد‌های راهبردی که چندین حوزه و اسناد مختلف همکاری را با یکدیگر ادغام می‌نمایند؛ مورد توجه قرار نمی‌دهد. نهایتاً، آنها در مواردی که قواعد قابل اعمال به صورت خاص در مورد هر بخش باشد، اعمال نخواهند شد.

برخی از ترتیبات افقی، چندین مرحله همکاری از جمله همکاری‌های مشترک در زمینه تحقیق و توسعه و تولید و تجاری سازی نتایج را در یکدیگر ادغام می‌نمایند. به عنوان یک

قاعده کلی، تمامی بخش‌های مربوطه در دستورالعمل‌های توافقات افقی کمیسیون اروپایی که به قسمت‌های مختلف توافقات افقی مربوط می‌باشند، مورد توجه قرار می‌گیرند. به هر حال در مواردی که بخش‌های مربوطه دستورالعمل‌های فوق الذکر، حاوی پیام‌های درجه بندی شده از جمله در ارتباط با آخرین گزینه در اختیار طرفین توافق‌های افقی یا اینکه رفتاری به موجب هدف‌ش، محدودیت بر رقابت تلقی می‌گردد یا نه باشد؛ محور همکاری بخشی از دستورالعمل‌های توافق افقی که بایستی نسبت به توافق مزبور اعمال گردد را تعیین می‌نماید. تعیین محور همکاری‌های افقی، دو ضابطه را در بر می‌گیرد:

شناسایی نقطه آغاز همکاری از جمله در مواردی که تولید مشترکی صورت گرفته است در صورتی که همکاری مشترک در مرحله تحقیق و توسعه، موفقیت آمیز باشد، این توافق تحقیق و توسعه است که نقطه آغاز همکاری‌های افقی تلقی می‌شود و بررسی میزان ادغام وظایف و فعالیت‌های مختلفی که با یکدیگر ادغام شده است از جمله در مواردی که در بخش تولید کالاها یا خدمات، ادغام کامل صورت گرفته است اما تنها در بخشی از فعالیت‌های تحقیق و توسعه، ادغام نسبی صورت پذیرفته است، ارزیابی همکاری بر اساس اصول قابل اعمال نسبت به توافقات تولیدی، مناسب‌تر خواهد بود.

اعمال بند یک ماده ۱۰۱ در ارتباط با ممنوعیت و بند ۳ ماده ۱۰۱ معاهده عملیاتی کردن اتحادیه اروپایی در ارتباط با ضوابط همکاری‌های افقی:

بسیاری از توافقات تجاری که دربردارنده همکاری‌های عمودی یا افقی یا مجوز فناوری هستند، بسته به موقعیت بازار طرفین خود در صورتی که به درستی تنظیم و اجرایی شوند، یا تحت الشمول بند یک ماده ۱۰۱ معاهده عملیاتی کردن اتحادیه اروپایی قرار گرفته یا ضوابط ناظر بر استثنایات مندرج در بند ۳ ماده ۱۰۱ این معاهده را تحقق می‌بخشند. در مواردی که این وضعیت حاکم نیست، مقررات محدود کننده در توافق به موجب بند ۲ ماده ۱۰۱ و به دلیل ریسک طرح دعوا بین طرفین و دعاوى احتمالی که از سوی اشخاص ثالث اقامه می‌شوند، باطل می‌باشند. در وضعیت‌های شدید، کمیسیون اروپایی می‌تواند جریمه‌هایی را وضع نماید.

توافقاتی که با مقررات خاصی که از سوی کمیسیون اروپایی صادر شده‌اند منطبق باشند و به صورت خودکار بر مبنای حقوق اتحادیه اروپایی، معتبر و قابل اجرا می‌باشند مگر آنها مشتمل بر سوء استفاده از چیرگی و غالب بودن در بازار بر مبنای ماده ۱۰۲ شوند. اطلاعیه تعریف بازار کمیسیون اروپایی، فاکتورهایی را که بایستی در هنگام تعیین بازارهای مربوطه در راستای

اهداف متعدد مورد لحاظ قرار گیرد، مستند می‌نماید. بسیاری از توافقات تجاری از این قابلیت برخوردارند تا اطلاعیه کمیسیون راجع به توافقات کم اهمیت‌تر که به اطلاعیه حداقلی معروف است، منتفع شوند. این اطلاعیه تصریح می‌دارد که توافقات بین شرکت‌های کوچک و متوسط که کمتر از ۲۵۰ کارمند و گردش سالانه کمتر از ۵۰ میلیون یورو یا دارایی‌های کمتر از ۴۳ میلیون یورو دارند، معمولاً از این قابلیت برخوردار نمی‌باشد که تجارت بین دولت‌های عضو تحت تاثیر خود قرار دهد و شایسته توجه باشد. این اطلاعیه همچنین تایید می‌نماید که شرکت‌های بزرگتر در مواردی با تحقیق کمیسیون مواجه نخواهند شد که سهم ادغام شده طرفین در بازارهای مربوطه از حداقل تعیین شده فراتر نروند؛ توافقات شرکت‌های بزرگتر که مشمول این وضعیت قرار می‌گیرد ۱۰ درصد از توافقات بین رقبای واقعی یا بالقوه و ۱۵ درصد برای توافقات بین غیر رقبا را شامل می‌شوند. یک توافق تنها در صورتی می‌تواند از اطلاعیه کمیسیون اروپایی راجع به شرکت‌های کوچک و متوسط منتفع شود که هدف خود را جلوگیری، محدودیت یا اختلال در رقابت قرار نداده باشد. توافقاتی که حاوی تعیین یک قیمت ثابت برای محصولات تجاری، محدودیت در تولید محصولات یا محدودیت‌های ناظر بر قسمت کردن بازار باشد، از این اطلاعیه کمیسیون اروپایی منتفع نخواهند شد. به همین ترتیب توافقاتی که دربردارنده محدودیت‌های اساسی آنگونه که توسط مقررات فعلی یا آینده کمیسیون تعریف می‌شوند، باشند از اطلاعیه حداقلی کمیسیون اروپایی منتفع نخواهند شد.

- رویکرد قضایی اتحادیه اروپایی نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی از آنجا که رویه قضایی اتحادیه اروپایی نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضد-رقابتی در سطح دولت‌های عضو نمود پیدا می‌نماید بنابراین به چندین رای محاکم قضایی دولت‌های عضو در این زمینه اشاره می‌نماید.

در ابتدای امر باید گفته شود که در برخی از کشورهای اروپایی همچون بریتانیا، دادگاه‌های اختصاصی چون (دادگاه‌های تجارت و اموال انگلستان و ولز<sup>۱</sup>) و (دادگاه استیناف رقابت<sup>۲</sup>) تشکیل شده‌اند که صلاحیت رسیدگی به دعاوی ضدرقابت را دارند امری که در رویه قضایی جمهوری اسلامی ایران و حتی ایالات متحده آمریکا دیده نمی‌شود. جدا از این امر، محاکم قضایی تمامی دولت‌های عضو اتحادیه اروپایی می‌توانند دعاوی مرتبط با رویه‌های ضدرقابتی را بر مبنای معاهده لیسبون و موافقت‌نامه منطقه

<sup>1</sup>-The Business and Property Courts of England and Wales (High Court)

<sup>2</sup>-The Competition Appeal Tribunal (CAT)

اقتصادی اروپا<sup>۱</sup> استماع نمایند به این دلیل که از جمله ماده ۱۰۱ معاهده لیسبون، برخی ترتیب-ها و توافق‌ها راجع به دارایی‌ها را که می‌تواند تجارت بین دولت‌های عضو اتحادیه را تحت تاثیر قرار بدهد و هدف از آنها، بازداشت، محدود کردن یا اختلال در رقابت در بازارهای داخلی است، ممنوع ساخته است. ماده ۱۰۲ معاهده مزبور نیز هرگونه سوءاستفاده از موقعیت غالب تجاری در بازارهای داخلی را که می‌تواند بر تجارت بین دولت‌های عضو اتحادیه تحت تاثیر قرار بدهد، ممنوع ساخته است و بنابراین ذی نفعانی که از این گونه رویه‌های ضدرقبتی متصرر شده‌اند، می‌توانند در محاکم قضایی دولتهای عضو اتحادیه طرح دعوا نمایند. (Rodger and Angus, 2014:176)

شایان ذکر است که با وجود اینکه بریتانیا در شرایط کنونی عضو اتحادیه اروپایی تلقی نمی‌شود اما از آنجا که رویه قضایی مورد اشاره در ادامه مرتبط با زمان عضویت این کشور در اتحادیه است می‌توان به عنوان رویه قضایی اتحادیه اروپایی نیز از آن یاد نمود. یکی از معروف-ترین قضایا در این زمینه مربوط به رای دیوان عالی بریتانیا در قضیه سینزبری و دیگران در مقابل کردیت کارت و مستر کارت به عنوان دو شرکت عظیم صادرکننده کارت‌های اعتباری در جهان می‌باشد. در این قضیه، شرکت سینزبری و سایر شرکت‌های خرده فروشی مدعی شده بودند که شرکت‌های کردیت کارت و مستر کارت، هزینه بیش از حدی را برای کارت‌های اعتباری متحمل شده‌اند که در نقض قوانین ضدرقبتی بریتانیا و اتحادیه اروپایی می‌باشد. در رای صادره از سوی دیوان عالی بریتانیا، تصریح شد که شرکت‌های کردیت کارت و مستر کارت از طریق قیمت‌گذاری تهاجمی در بیش از ۱۴۱۵ فروشگاه در سرتاسر بریتانیا، نوعی رویه ضدرقبتی را اعمال نموده که خسارت‌های زیادی به شرکت‌های خرده فروشی از جمله سینزبری و دیگران وارد نموده است. (U.K Supreme Court,Sainsbury's Supermarkets Lt, 2020: 24) در آلمان نیز در رای مشهور دیوان دادگستری فدرال این کشور در قضیه فیس بوک، اعلام شد که این شرکت ملزم هست تا با تصمیمات دفتر فدرال کارتل آلمان که سیاست جمع آوری اطلاعات فیس بوک را زیرسوال می‌برد، مطابقت نماید. (Witt,2020: 12)

در حقوق رقابت اتحادیه اروپایی، اصطلاح جوینت ونتچر در مقررات ادغام اتحادیه اروپایی<sup>۲</sup> که یک نوع از جوینت ونتچر یعنی جوینت ونتچر با عملکرد کامل را تعریف می‌نماید؛ استفاده نموده است.<sup>۱</sup> این اصطلاح در اطلاعیه کمیسیون اروپایی راجع به جوینت ونتچرهای با عملکرد

<sup>۱</sup>-Agreement on the European Economic Area (EEA Agreement)

<sup>۲</sup>-The EU Merger Regulation

## بررسی تطبیقی رویکردهای حقوقی ایالات متحده، اتحادیه اروپایی و ایران...

کامل<sup>۳</sup> مورد بحث و بررسی قرار گرفته است. این سند، جوینت ونتچر را بدین صورت تعریف می نماید که (تصدیگری است که تحت نظارت مشترک دو یا چند تصدیگری دیگر قرار می - گیرد ... آنها سطح گسترهای از عملیات از عملیات شبه ادغامی تا همکاری برای فعالیتهای خاص از جمله تحقیق و توسعه، تولید یا توزیع را در برمی گیرند).<sup>۴</sup>

دستورالعمل‌های کمیسیون راجع به قابلیت اعمال ماده ۸۱ معاهدۀ جامعه اروپایی نسبت به توافقات همکاری افقی<sup>۵</sup> در زمان استناد به همکاری‌های شرکت‌های رقیب از اصطلاح (جوینت ونتچر) استفاده نمی‌نمایند. در مقابل، آنها از اصطلاح (توافقی) که (توافقات یا رویه‌های منسجم و یکپارچه‌ای را که بین دو یا چند شرکتی که در سطح یکسان و برابری در بازار عمل می‌نمایند از جمله همکاری بین دو شرکت رقیب منعقد می‌گردد؛ در برمی گیرد).<sup>۶</sup> به علاوه، آنها تصریح می‌دارند که اصطلاح توافق، همکاری هم بین شرکت‌های رقیب واقعی و هم بین شرکت‌های رقیب بالقوه را در برمی گیرد.<sup>۷</sup> در همین حین، بهنظر می‌رسد که دستورالعمل‌های اتحادیه اروپایی راجع به توافقات همکاری افقی در زمان اشاره به یک فعالیت تجاری ثبت شده مشترک که تحت نظارت و کنترل دو یا چند شرکت رقیب باشد؛ از اصطلاح جوینت ونتچر استفاده کرده‌اند.<sup>۷</sup>

## **۴- رویکرد ایران نسبت به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی**

حقوق رقابت و قواعد ناظر اگرچه در نظام حقوقی جمهوری اسلامی ایران به صورت دیر- هنگام مورد پذیرش قرار گرفت اما زمینه ساز تحولات عمدۀ هم در ماهیّت و هم در شکل قواعد مرتبط شد. در نظام حقوقی جمهوری اسلامی ایران سرانجام با تأکید نخبگان مبنی بر رقابتی کردن حوزه اقتصاد به عنوان اصلی‌ترین شرط برای کارایی اقتصادی، با تغییر نگرش نسبت به اصل ۴۴ قانون اساسی و ابلاغ سیاست‌های کلی این اصل، در اجرای بند (ه) ماده ۴۱ قانون برنامه چهارم، قانون (اصلاح موادی از قانون برنامه چهارم توسعه و اجراء سیاست‌های کلی اصل چهل و چهارم قانون اساسی) تصویب گردید که فصل نهم آن به قواعد حقوق رقابت اختصاص

<sup>۱</sup>- مقررات ادغام اتحادیه اروپایی ، بند ۴ ماده ۳ تصریح می‌دارد که یک جوینت ونتچر که از ویژگی‌های خاصی برخوردار است، بر مبنای شق ب بند الف ماده ۳، تصاحب یک دارایی محسوب می‌شود. (ایجاد یک جوینت ونتچر که بر یک مبنای دائم به اجتمام تمام فعالیت‌های یک نهاد خودمنختار اقتصادی می‌پردازد، می‌بایستی متضمن معنای مندرج در شق ب بند الف ماده ۳ باشد).

<sup>2</sup>-The Commission Notice on Full- Function Joint Ventures

<sup>3</sup>-Commission Notice on Full – Function Joint Ventures , 1-2 .

<sup>4</sup>-The Commission ‘s Guidelines on the Applicability of Article 81 of the EC Treaty to Horizontal Cooperation Agreements ( OJ C 3/2 of 06 . 01 .2001 )

<sup>5</sup>-EU Guidelines on Horizontal Cooperation Agreement,C 3/3

<sup>6</sup>- EU Guidelines on Horizontal Cooperation Agreements,C 3/3

<sup>7</sup>-EU Guidelines on Horizontal Cooperation Agreements,C 3/12

در نقطه مقابل حقوق رقابت، رویه‌های ضررقابتی قرار دارد که علاوه بر آنکه برخی از اقسام و مصاديق آن همچون احتکار از سوی منابع اسلامی شناسایی شده و با وضع قواعد خاص در جهت مقابله با آن پرداخته شده است، اما همچنان به دلیل تاثیرگذاری‌های آن، دارای اهمیت می‌باشد. احتمالاً همین وجه اهمیت بوده است که موجب شده است قانونگذار ایرانی هم از منظر حقوقی و هم از منظر کیفری به رویه‌های ضررقابتی توجه نماید و حتی آیین نامه‌هایی همچون آیین نامه تعیین میزان جرایم نقدی متناسب با عمل ارتکابی در رویه‌های ضررقابتی موضوع بند ۱۲ ماده (۶۱) را تدوین نماید که در آن، مجازات‌هایی را برای اعمال کنندگان رویه‌های ضد-رقابتی مقرر نموده است. از این منظر سیاست‌گذاری جمهوری اسلامی ایران در مقابله با رویه‌های ضررقابتی به ایالات متحده آمریکا و اتحادیه اروپایی شباهت دارد.

از منظر قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی، رویه‌های ضررقابتی به دو بخش رویه‌های ضررقابتی فردی و رویه‌های ضررقابتی دسته جمعی تقسیم می‌شوند و به این دو صورت موجبات مسئولیت مدنی بنگاه‌های اقتصادی را ایجاد می‌نماید. رویه‌های ضررقابتی فردی، آن دسته از رفتارهای اقتصادی هستند که بنگاه‌های اقتصادی بدون تبانی با سایر بنگاه‌ها و منفرداً اقدام بدان می‌نمایند که مواردی از جمله اخلال در معاملات، عرضه کالا یا خدمات غیراستاندارد و قیمت‌گذاری تهاجمی را شامل می‌شود. این در حالی است که با تکیه به ماده ۴۴ قانون فوق الذکر، رویه‌های ضررقابتی دسته جمعی آن دسته از رفتارهای اقتصادی بنگاه‌های اقتصادی هستند که در توافق و تجمیع نظر با سایر بنگاه‌های اقتصادی ایجاد شده از جمله تحمیل شرایط تبعیض آمیز در معاملات یکسان. (حسینی، ۱۳۹۵: ۵)

در حقوق ایران، با توجه به ماده ۶۰ قانون اجرای سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی، شورای رقابت اختیارات وسیعی برای بازرگانی و تحقیق و تحصیل دلیل دارد. شورای رقابت در دعاوى عمومى رقابتی که ممکن است با شکایت شاکی یا صلاح‌دید این نهاد آغاز شده باشد، می‌تواند دلایل را با بازرگانی بنگاه‌ها و شرکت‌ها، انبارها و وسائل نقلیه، رایانه‌ها و فعالیت‌های اقتصادی، اموال، دفاتر و مصوبات هیات مدیره شرکت‌ها جمع آوری کند.(خشندی و حسینی، ۱۳۹۷: ۹۴)

در ارتباط با مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضررقابتی هم نهادهای حاکمیتی و هم نهادهای خصوصی را بایسیتی با توجه به رویه شورای رقابت، مورد توجه قرار داد.

## نتیجه گیری

سابقه بیش از نیم قرن اتحادیه اروپایی در زمینه حقوق رقابت موجب گردیده است تا علی-  
رغم محدود بودن مقررات ماهوی راجع به رقابت تجاری در معاهده اتحادیه اروپایی به مواد  
۸۱ و ۸۲ این معاهده، آین نامه‌های صادره از سوی شورای اتحادیه اروپایی به عنوان قوه مقننه  
این اتحادیه و کمیسیون اروپایی به عنوان مسئول اجرای قوانین رقابتی در اتحادیه اروپایی، نظام  
حقوقی منسجمی را برای تنظیم حقوق رقابت پدید آورد. آین نامه‌های مذکور که به موجب  
مقررات مندرج در معاهده اروپایی برای تمامی کشورهای عضو اتحادیه اروپایی لازم الاجراست،  
در کنار آرای صادره از دیوان دادگستری اروپایی به عنوان عالی‌ترین مرجع قضایی اتحادیه اروپایی  
و دادگاه بدی اروپایی، تاکنون به خوبی توانسته است حقوق رقابت را تنظیم نماید. بنابراین در  
حقوق اتحادیه اروپایی، مسئولیت مدنی ناشی از رویه ضدرقبتی به نحو موثرتری نسبت به جمهوری  
اسلامی ایران توسعه یافته است. بر مبنای ماده ۱۰۲ معاهده عملیاتی کردن اتحادیه اروپایی،  
دولت‌های عضو باستی سیاست‌ها و برنامه‌های اقتصادیشان را به منظور جلوگیری از ضد رقابتی  
بودن به جامعه ارائه نمایند و در غیر این صورت، در برابر جامعه دارای مسئولیت هستند. نوع  
این مسئولیت نمی‌تواند غیر از مسئولیت مدنی باشد.

رویه ایالات متحده در مقابل مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقبتی هم در ارتباط با  
تواافقات عمودی و هم در ارتباط با تواافقات افقی مورد توجه می‌باشد. در ایالات متحده آمریکا،  
یک خواهان می‌تواند محدودیت‌های عمودی را بر مبنای بخش یکم قانون ضد تراست شرمن،  
به عنوان محدودیت‌های غیر معقول تجاری یا بر مبنای بخش دوم همین قانون تحت عنوان  
رفتار استثنایی در پیشبرد قدرت انحصاری مورد اعتراض قرار دهد. محاکم قضایی ایالات متحده  
در آرای متعدد قضایی به مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقبتی اشاره نموده‌اند از جمله  
دیوان عالی کشور ایالات متحده در قضیه استیت اویل کو در مقابل خان، رویه قضایی طولانی  
مدت در ایالات متحده را برگردانده و اعلان نمود که حفظ حداقل قیمت فروش مجدد می-  
باشی بر مبنای نظریه قضایی مبتنی بر بخش یک قانون شرمن تشخیص داده شود. دیوان  
این نظریه را پذیرفت که حداقل قیمت‌های فروش مجدد می‌تواند برای کم شدن مشکلاتی  
که با قدرت بازار در سطح خرده فروشی است، ضروری باشد.

در مقابل در ایران، شورای رقابت بر مبنای مواد ۵۴ و ۶۲ قانون اجرای سیاست‌های کلی  
اصل ۴۴ قانون اساسی، موظف به مقابله با رویه‌های ضدرقبتی و تدوین دستورالعمل‌ها در این  
زمینه می‌باشد. بر اساس ماده ۶۲ این قانون مقرر شده است که: شورای رقابت، تنها مرجع

رسیدگی به رویه‌های ضدرقابتی است و مکلف است راسا و یا بر اساس شکایت هر شخصی اعم از حقیقی یا حقوقی از جمله دادستان کل یا دادستان محل، دیوان محاسبات کشور، سازمان بازرگانی کل کشور، تنظیم کننده‌های بخشی، سازمان‌ها و نهادهای وابسته به دولت، تشکلهای صنفی، انجمن‌های حمایت از حقوق مصرف کنندگان و دیگر سازمان‌های غیردولتی، بررسی و تحقیق در خصوص رویه‌های ضدرقابتی را آغاز و در چارچوب ماده ۶۱ این قانون تصمیم بگیرد.

در کل به نظر می‌رسد که عدم پیش‌بینی محاکم قضایی اختصاصی در زمینه مقابله با رویه‌های ضدرقابتی، یکی از مشکلات اصلی در نظام حقوقی ایران در ارتباط با مسئولیت مدنی ناشی از رویه‌های ضدرقابتی بوده که در نظام حقوقی دولتهای عضو اتحادیه اروپایی مشاهده نمی‌گردد. همچنین آینین رسیدگی افتراقی به دعاوی ضدرقابتی یکی دیگر از چالش‌های شکلی در این زمینه می‌باشد.

## منابع فارسی

### مقالات

- اصغرنیا، مرتضی (۱۳۹۶)، نقدی بر رویه شورای رقابت در احراز رویه ضدرقبتی؛ بررسی موردی تصمیم پرونده واگذاری شرکت مخابرات ایران، فصلنامه رویه حقوق قضایی، دوره ۱، شماره ۱
- امیرعباس علاءالدینی، مهرزاد شیری (۱۳۹۵)، قواعد حقوق رقابت در ایران و تحولات آن در پرتو سیاست‌های کلی اصل ۴۴ قانون اساسی، فصلنامه قضاآوت، شماره ۸۷
- حسینی، مینا (۱۳۹۵)، اخلاق و حقوق رقابت در صنعت داروسازی، مجله ایرانی اخلاق و تاریخ پژوهشکی، دوره نهم، شماره یک
- رضا خشنودی، مینا حسینی (۱۳۹۷)، دادرسی منصفانه در رسیدگی به رویه‌های ضدرقبتی در پرتو مقررات خارجی، فصلنامه پژوهش‌های حقوق تطبیقی، دوره ۲۲، شماره ۲
- رهبری، ابراهیم (۱۳۹۴)، جایگاه و اعتبار رقابتی توافق عدم رقابت؛ مطالعه تطبیقی در حقوق آمریکا، اتحادیه اروپا و ایران، فصلنامه مطالعات حقوق دانشگاه شیراز، دوره هفتم، شماره چهارم
- سیدحسین حسینی، زهرا احمدی (۱۳۹۵)، رویه‌های ضدرقبتی جرم یا تخلف؟ (تبیین رویکردی نوین در سیستم کیفری ایران)، فصلنامه پژوهش‌های حقوق جزا و جرم شناسی، دوره ۴، شماره ۸۵

### اسناد

- شورای رقابت (۱۳۹۶)، رای شماره ۱۹/۹۶/۱۰ هـ ت مورخه ۱۳۹۶/۰۴/۱۰ هـیات تجدیدنظر
- شورای رقابت (۱۳۹۵) رای شماره ۱۴/۹۵/۲۳ هـ ت مورخ ۱۳۹۵/۱۲/۲۳ هـیات تجدیدنظر

## English References

### Books

- Harvey, Brian (2000) ,**The Law of Consumer Protection and Fair Trading** , Butterworths
- Cheng-Jui Lu, Angela (2003), **International Airline Alliances: EC Competition Law/US Antitrust Law and International Air Transport**, Kluwer Law International B.V
- Raju,K.D (2008),**World Trade Organization Agreement on Anti-dumping: A GATT/WTO and Indian**, Kluwer Law International B.V
- Spence , Edward and Heekren , Brett Van ,(2005),**Advertiser Ethics**, Pearson and Prentice Hall Publication
- Tamara Lenard, Patti (2014), **Health Inequalities and Global Justice**, Edinburgh University Press
- Rodger,Barry and Angus, Macculloch(2014),**Competition Law and Policy in the EU and UK**, Routledge

- 
- Ryan, Daniel (2005), **Essential Principles of Contract and Sales Law in the Northern Pacific: Federated States of Micronesia, the Republics of Palau and the Marshall Islands, and United States Territories**, iUniverse

### Articles

- Robert W.Mcgee (2002), **Legal Ethics, Business Ethics and International Trade: Some Neglected Issues**, 10(1) Cardozo Journal of International and Comparative Law
- U.K Supreme Court (2020), **Sainsbury's Supermarkets Ltd (Respondent) v Visa Europe Services LLC and others (Appellants)** Sainsbury's Supermarkets Ltd and others (Respondents) v Mastercard Incorporated and others (Appellants), UKSC 24
- Witt, Anne (2020), **The Implications for Facebook After Germany's 'Anti-Competitive' Ruling**, <https://www.law.com/>