



## ارائه الگویی برای مدیریت همکاریهای تحقیقاتی صنعت- دانشگاه

محمد رحیم پور (نویسنده مسؤول)

کارشناسی ارشد مهندسی صنایع، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران

Email: mrehimpoor@gmail.com

آرمان احمدی زاد

استادیار مدیریت بازرگانی، دانشگاه کردستان، سنندج، ایران

مهین رحیم پور

دانشجوی دکتری مدیریت سیاست‌گذاری علم و فناوری، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران

تاریخ دریافت: ۹۵/۳/۱۹ \* تاریخ پذیرش: ۹۶/۱/۲۸

### چکیده

این پژوهش مطالعه‌ای را در باب همکاریهای صنعت و دانشگاه با هدف توسعه کارآمدترین اعمال بمنظور افزایش تأثیر این همکاریها روی قابلیت رقابتی شرکت‌ها انجام می‌دهد. نمونه‌ها بیست و پنج شرکت متمرکز روی تحقیق و توسعه را که در مشارکت با تحقیق بر پایه ای منظم به کار گماشته شده‌اند، در برمی‌گیرند. بیش از یکصد پژوهه همکاری از طریق مصاحبه با مسئولین، مدیران پژوهه و مدیران ارشد اجرایی تحلیل شده است. این مصاحبه‌ها هم از اطلاعات کیفی و هم از اطلاعات کمی درباره‌ی موفقیت و عدم موفقیت همکاریها استفاده نموده است. براساس این داده‌ها، هفت مورد از کارآمدترین اعمال برای مدیریت همکاریها زمانیکه با هم به کار گرفته می‌شوند و به طور معنی داری در موفقیت دراز مدت همکاری مشارکت دارند، تعریف شده‌اند. این اعمال عبارتند از: ۱) انتخاب پژوهه‌های همکاری که تحقیق و توسعه شرکت را به سرانجام میرسانند؛ ۲) انتخاب محققان دانشگاه که اهداف و اعمال ویژه صنعت را درک می‌کنند؛ ۳) انتخاب مدیران پژوهه با قابلیت‌های پوشای کرانی قوی؛ ۴) ارتقاء دوره‌های زمانی همکاری بیشتر؛ ۵) میسر ساختن حمایت داخلی مناسب برای مدیریت پژوهه؛ ۶) تدارک ملاقات‌های منظم در شرکت بین محققان صنعت و دانشگاه؛ ۷) ایجاد آگاهی از پژوهه دانشگاه در شرکت.

**کلمات کلیدی:** صنعت- دانشگاه، تحقیق و توسعه، همکاری تحقیقاتی، خروجی پژوهه، تأثیر پژوهه.

## ۱- مقدمه

رشد سریع دانش چالش های جدیدی را به شرکت هایی که نیاز به نگهداری ظرفیت تحقیق و توسعه<sup>۱</sup> و پیگیری پیشرفت های فعلی شان دارند، تحمیل می کند. به عنوان یک نتیجه، شرکت هایی که برونو سپاری تحقیق و توسعه را آغاز کرده اند، به طرف منابع خارجی نوآوری، همانند شرکتهای راه انداز، دانشگاهها و دیگر سازمانهای تحقیقی خارجی حرکت می کنند. این گرایش که از آن به عنوان نوآوری باز یاد می شود، اهمیت دانشگاهها را به عنوان یک منبع با ارزش نوآوری و ایده های جدید گوشزد می کند(Chesbrough, 2003). نوآوری باز یک الگوی ذهنی تغییر روی چگونگی بررسی و بهره برداری از نوآوری را شرح می دهد. الگوی ذهنی نوآوری بسته شرکتهایی را برای اینکه موفق شوند، بایستی کنترل تمام فرآیند نوآوری را در دست داشته باشند، در نظر می گرفت. شرکتها انتظار داشتند، ایده های خود را خلق کنند، توسعه دهند، به مرحله تولید برسانند، و آنها را در حدود شرکت به فروش برسانند. منطق متضمن این پارادایم ساده بود: اگر شرکت ها سرمایه گذاری روی تحقیق و توسعه داخلی را افزایش دهند، شکافهای تکنولوژیکی جدیدی تولید خواهند کرد که این امکان را به آنها خواهد داد محصولات و خدمات جدید را به بازار عرضه کنند. محصولات و خدمات جدید در آمدهای شرکت را افزایش خواهند داد، که منابع در دسترس بیشتری را برای حمایت بیشتر از هزینه های تحقیق و توسعه به دست خواهند داد، بنابراین حلقه ای به منظور رهبری در صنایع ایجاد می کنند.

در حالیکه این مدل چندین دهه به خوبی به شرکتهای تکنولوژی محور خدمت رسانی می کرد، فاکتورهای منسخ شروع به نقض کردن این چرخه کردند. مهمترین آنها افزایش در تعداد و پویایی بالای کارگران ماهر، و فوریت سرمایه داران مشترک که در انتقال تکنولوژیهای جدید به شرکتهای موفق متخصص شده بودند، بود. زمانیکه کارگران ماهر شرکتهایشان را ترک گفتند، تخصص خود، اعمال، دانش و ایده هایشان را با خود برند. به علاوه، آنها فرصت بهره برداری کردن از ایده هایشان را به وسیله ایجاد شرکتهای خودشان داشتند. سرمایه داران مشترک به عنوان ناقل ایده های دانشمندان و مهندسان به چنین شرکتهایی عمل می کردند. همانگونه که این شرکتهای راه انداز رشد کردند، رقابت فزون یافته، بیشتر چرخه نوآوری بسته را از آنجایی که شرکتهای متصدی منابع کمتری برای سرمایه گذاری بیشتر روی تحقیق و توسعه داشتند، منسخ کرد. همانطور که پارادایم نوآوری بسته غیر قابل تحمل شد، شرکتها دریافتند که بایستی هم از منابع داخلی و هم از منابع خارجی نوآوری استفاده کنند، و ذهنشنان را به سمت شکار فعالانه ایده ها و استعدادها بر یک پایه جهانی سوق دادند. پذیرش دیدی که شکاف تکنولوژی بعدی می تواند داخل یا خارج آزمایشگاه تحقیق و توسعه شان پدید آید، آنها را وادار به تغییر از فرهنگ درون نگر<sup>۲</sup> به یک رویکرد برونو نگر<sup>۳</sup> کرد، که مزیت دیگر نتایج تحقیق و توسعه را به دست می دهد. اگر شرکت یا دانشگاه دیگری یک تکنولوژی که تجارت شرکت را پشتیبانی می کند توسعه دهد، آنها می توانند مجوز شرکت را از طریق یک ادغام یا حق مالکیت بخربند. همچنین اختراعات داخلی می توانند از طریق کانال های داخلی به وسیله مجوز مالکیت فکری<sup>۴</sup> به بازار راه یابند.

نوآوری باز اهمیت تحقیق دانشگاهی روی تحقیق و توسعه را مشخص می کند. بسیاری از مؤلفان مشخص کرده اند که سهم دانشگاه در نوآوری صنعتی فقط با هدف تحقیق پایه ای خطوط نوآوری نیست، بلکه در توسعه تحقیق و توسعه صنایع نیز بسیار با اهمیت است. شرکتهای بزرگ و راه انداز دارو، شیشه، فلز، کامپیوتر، نیم رساناهای و صنایع تجهیزات پزشکی تحقیق دانشگاهی را به طور مهمی برای ظرفیت های تحقیق و توسعه شان در نظر می گیرند(Cohen et al., 2002). به عنوان مثال پشتیبانی صنعتی از تحقیق و توسعه دانشگاهی در امریکا، ۵٪ کل هزینه های تحقیق و توسعه آکادمیک را شامل می شود, (Board, 2008).

در امریکا، این رشد به وسیله وضع بیش از ۸ ماده قانونی به منظور ارتقای انتقال فناوری در نتیجه همکاری صنعت-دانشگاه بدست آمده است (Bozeman, 2000). دانشگاه ها از این منبع درآمد جدید از طریق توافق های حق امتیاز و پروانه بهره

<sup>1</sup> Research and development (R&D)

<sup>2</sup> Inward-looking

<sup>3</sup> outward-looking

<sup>4</sup> Intellectual property (IP)

برداری استفاده کردند، که آنها را به سمت ایجاد دفاتر انتقال تکنولوژی به منظور پشتیبانی از این تلاش‌های همکاری سوق می‌داد(Siegel et al., 2003).

این پویایی‌های جدید نقش دانشگاهها را در آنچه که آنها انتظار داشتند نه فقط در آموزش و تحقیق، بلکه به طور فزاینده‌ای با یک مأموریت ثالثی از انتقال تکنولوژی برای اینکه در توسعه اقتصادی سهیم باشند، تغییر داد(United Nations, 2005). اگرچه تحقیق دانشگاهی به طور خودکار برآمده از نوآوری تجاری نیست، چالش عمدۀ بر توانایی صنعت از استخراج مزایای تحقیق دانشگاهی تکیه دارد(Katz et al., 1964). این مشکل از گزارش لامبرت<sup>5</sup> متبول شده است، که یک گزارش خط مشی گذاری در کشور انگلستان است و عدم استفاده مولد از تحقیق دانشگاهی را به وسیله شرکتهای انگلیسی به یک اندازه معنی دار و نتیجه‌ای از فعالیتهای شرکت که با مدیریت این پژوهش در ارتباط است، پیشنهاد داده است. این گزارش بیشتر توسعه مجموعه ای از "کارآمدترین اعمال" را به منظور هدایت همکاریهای صنعت - دانشگاه توصیه کرده است. ما نتایج این پژوهش را به عنوان نقطه خروجی مان در نظر می‌گیریم.

## ۲- مواد و روش‌ها

به منظور مشخص کردن فعالیتهایی که یک پژوهه را به سمت موفقیت هدایت می‌کند، ابتدا نیاز داریم واحدهای موفقیت را تعریف کنیم. به همین منظور، نیاز داریم به دو سؤال مهم جواب دهیم: (۱) همکاری به آن چیزی که برای انجام مقرر گردیده بود، رسید؟؛ و (۲) اگر این چنین است، نتایجش برای شرکت چه بود؟ به همین دلیل، ما همکاریهای دانشگاه را به عنوان فرآیند دو مرحله ای تجسم می‌کنیم که ابتدا خروجی پژوهه را، و سپس تأثیر پژوهه را روی شرکت ارزیابی می‌کنیم. تفاوت بین خروجی‌ها و تأثیرات جنبه عمدۀ مطالعه (Calder, 2007) است. بسیاری از مطالعات پیشین روى همکاریهای صنعت - دانشگاه در تحلیل خروجی‌های همکاری متوقف شده‌اند. رویکرد مطالعات پیشین تا زمانیکه این خروجی‌ها پیشرفت‌های قابل ملاحظه‌ای در رقباًهای شرکت بوجود آورده است، مورد تحلیل قرارگرفته‌اند. چارچوبی که در این پژوهش ارائه شده است ابزاری کارآمد برای درک پویایی‌های فرآیند همکاری است. خروجی پژوهه بصورت عمومی به اصطلاحی اطلاق می‌شود که به نتیجه‌ی پژوهه مربوط می‌شود و هم یک فرصت را ایجاد می‌کند، هم از سرمایه گذاری غیرمفید در شرکت جلوگیری می‌کند. بنابراین، تعریف شامل نتایج منفی نیز می‌شود، برای مثال اطلاعاتی که یک راهبرد، فناوری یا دیگر امکانات که برای پیگیری در آینده مفید نیستند، را نیز در بر می‌گیرد. ما از سه دسته خروجی اصلی پژوهه استفاده کردیم: دانش پایه، دانش کاربردی، و مالکیت فکری. دانش اصطلاح گسترده‌ای است که نه فقط اطلاعات را بلکه مهارتها و تخصص را نیز در بر می‌گیرد. محققان نظریه دانش بین دو نوع دانش تفاوت قائل می‌شوند: دانش "صریح" و دانش "ضمّنی"(Polanyi, 1966). دانش صریح نوعی از دانش است که ما از طریق مکالمات یا خواندن آن را به دست می‌آوریم، به این دلیل که می‌تواند هجی و رمز گذاری شود. خصوصیت اصلی دانش صریح این است که این دانش می‌تواند از طریق انتشارات و ذخیره شدن در کتابها یا پایگاه‌های داده برای بازیابی های بعدی انتقال داده شوند. در مقایسه با این نوع دانش، دانش ضمّنی، برای رمز گذاری مشکل است. این دانش از طریق تعامل فردی همانند سپری کردن زمان با افراد یا کار کردن در یک مکان مشترک به دست می‌آید (Nonaka, 1995). مثالی از این نوع شاگردی است که زمانی را با استادش که هنرمند ویولن است به منظور یادگیری چگونگی ساختن و تنظیم کردن آلتها از طریق تجربه کاری سپری می‌کند. دانش ضمّنی به وسیله این طرز فکر که "ما می‌توانیم بیشتر از آن چیزی که می‌توانیم بگوییم، یاد بگیریم" مشخص می‌شود. دانش صریح و ضمّنی متمم‌های وجودی هستند (Nonaka, 1994).

شرکتهای از طریق تشویق افراد به دستیابی به منابع خارج سازمان به منظور تعامل با طرفهای مقابل چون مشتریان، تأمین کنندگان، و دانشگاهها، ایجاد دانش را تقویت می‌کنند. این فعالیتها به وسیله وجود روابط شخصی بین افراد میسر می‌شود. همچنین روابط شخصی می‌تواند براساس استحکامشان به دو دسته ضعیف و قوی تقسیم شوند(Granovetter, 1973). یک رابطه ضعیف بر روابط گاه به گاه و کم بین افراد دلالت دارد. روابط ضعیف برای جستجو کردن دانش جدید و انتقال دانش صریح کارآمد هستند، زیرا آنها بین گروههای مختلف و ائتلاف‌های دانش خودشان پیوندی برقرار می‌سازند. با این حال، روابط ضعیف

أنواع پیچیده مبادله دانش را با مشکل مواجه می کنند، زیرا مبادله دانش نیازمند تعاملات مکرر است. روابط مستحکم به وسیله نزدیکی احساسی و درجه بالایی از ارتباطات بین افراد مشخص می شوند (Hansen, 1993). روابط مستحکم برای انتقال دانش پیچیده که اغلب در ذاتشان ضمنی اند، مؤثر هستند. شواهد زیادی دال بر اینکه روابط شخصی مستحکم، ایجاد و مبادله دانش را تسهیل می کنند وجود دارد. مطالعات کیفی نشان داده اند، که مدیران، مدیران انتقال فناوری، و دانشمندان دانشگاه گوشزد می کنند که روابط شخصی مستحکم به عنوان یک عامل مهم بر انتقال فناوری مؤثر است (Siegel et al., 2003).

همچنین شواهد کمی دال بر چگونگی اینکه یک رابطه میان فردی به طور مثبتی روی مبادله دانش می گذارد، وجود دارد (Hansen, 1993; Regans et al., 2003; Uzzi, 1997) ادبیات موضوع نشان می دهد که روابط شخصی مهم هستند، زیرا: (۱) دانش در شبکه های اجتماعی جاسازی شده است؛ (۲) روابط مستحکم به انتقال دانش ضمنی که نیازمند روابط شخصی نزدیک است کمک می کند؛ و (۳) روابط مستحکم دستیابی به دانشی را در عین اینکه می توانند صریح باشد، اما لزوماً عمومی نیستند را ممکن می سازند (Maznevski, 2007). دانش پایه به اینکه پروژه همکاری، ایده های جدیدی برای دنبال کردن، درک بهتر از یک یا چند فناوری سودمند، یا دانش مهم برای راهنمایی فعالیتهای آینده تولید می کند، اطلاق می شود. دانش کاربردی به اینکه پروژه همکاری، جوابی برای یک مسئله پیدا می کند، یک روش تحلیل را توسعه می دهد، محصولات یا فرآیندهای جدید را ارائه خواهد داد، یا هر نتیجه محسوس دیگری را تولید می کند، گفته می شود، و مالکیت فکری به محصول جدیدی که از پروژه همکاری، که خاصیت فکری جدیدی همانند نرم افزار تولید می کند، اطلاق می شود.

در این پژوهش دانش پایه (محض) به اینکه دانش جدید بر تصمیمات یا راهبرد (شامل تصمیماتی غیر از سرمایه گذاری) شرکت اثر می کند، اطلاق می گردد. دانش کاربردی به اینکه دانش برای استفاده به کار گرفته می شود، و در نهایت، مالکیت فکری به گامهایی برای رسیدن، محافظت یا استفاده از هر خاصیت فکری که شرکت از مزیت آن برخوردار می شود، اطلاق می شود. در حالیکه یک جنبه دیگر این مطالعه درک این موضوع است که چرا پروژه های موفق با اهداف قراردادی خود رابطه دارند، مطالعه بیشتر روی اینکه چرا پروژه های با نتایج مطلوب، اغلب تأثیر زیادی روی شرکت ندارند، متمرکز است. به بیان یک مدیر پروژه درباره ای میزان سودآوری شرکتش بحث میکرد، معتقد بود "باisty بگویم به طور واقعی در حدود ۱۰-۲۰٪. ما علاقمندیم این موضوع بیشتر باشد".

همکاری تحقیقی می تواند به عنوان یک "ورژش فول کن tact" متصور شود که محققان صنعت و دانشگاه از طریق تعاملات شخصی رسمی دانشی را /یجاد و مبادله می کنند. این قضیه به وسیله ادبیات موضوع مدیریت تکنولوژی، که چگونگی مبادله فناوری از طریق مزهای سازمانی را شرح می دهد (Allen, 1977; Ancona et al., 1992; Regan et al., 2003)، و ادبیات موضوع خلق دانش که فعالیتهای انسانی ایجاد دانش را میسر می سازد، بحث می کند (Nonaka, 1994; Nonaka et al., 1995) پشتیبانی می شود. ما از ادبیاتها موضوع مذکور، سه پیشنهاد درباره ای عواملی که جریان دانش بین صنایع و دانشگاهها را افزایش می دهن، و در نتیجه آن شکاف تأثیر- خروجی را کاهش می دهن، مشتق کردیم. ادبیات موضوع پشتیبان در زیر بخش های ذیل شرح داده شده اند.

ادبیات موضوع مدیریت تکنولوژی، پوشای کران<sup>6</sup> را به عنوان فرآیند اولیه که فناوری را از طریق سراسر خطوط سازمانی مبادله می کند، تعریف می کند. پوشای کران فعالیتی است که به وسیله افراد کلیدی که نمایندگان کران<sup>7</sup> نامیده می شوند انجام می شود و به کل ساختارهای سازمانی دست می یابند، و دانش را از طریق ارتباطات فنی رسمی انتقال می دهند (Allen, 1977). فعالیت پوشای کران ریشه در مفهوم جریان غیر رسمی اطلاعات، همانگونه که ابتدا در مطالعه ای از تأثیر وزنامه ها و رادیو روی تصمیمات رأی دهنده شرح داده است، دارد. یافت شده است که رسانه به طور مستقیم روی تصمیمات رأی دهنده اثر ندارد، اما در عوض روی گروه خاصی از افراد، تحت عنوان "رهبران" اثر می گذارد، سپس روی باقی رأی دهنندگان اثر می

<sup>6</sup> Boundary spanning

<sup>7</sup> Boundary agents

گذارد (Katz et al., 1964). نمایندگان کران به عنوان "رهبران" دانش علمی و فنی عمل می کنند (Allen, 1977)، و از شبکه های حرفه ای و ارتباطات دانش برای استخراج ایده های ارزشمند در جهت پیشرفت های فنی استفاده می کنند. پوشای کران به طور خاص برای شرکتهای فناوری محور اهمیت دارند، به این دلیل که مهندسان معمولاً واژگان ویژه و طرح های ارتباطی که به وسیله ساختارهای کاری، روابط اجتماعی، تاریخ و ارزشهایشان شکل یافته اند، را توسعه می دهند. این طرح های ارتباطی به اعضای گروه در جهت مبادله ای سریعتر و دقیق تر اطلاعات کمک می کنند، اما این کار اغلب مشکلاتی را زمانیکه گروههای داخلی تلاش می کنند اطلاعاتی از دیگر واحدها دریافت کنند یا برای آنها بفرستند، از خود بروز می دهند (Ancona et al., 1992). نمایندگان کران این مسئله ارتباطی را به وسیله اجرای نقش یک مبدل در مبادله دانش، فرآیند، رمز گذاری، و سازگاری اطلاعات جدید با نیازمندیهای سازمان حل می کنند، و در نتیجه می تواند به وسیله گروههای مختلف درک و همسان سازی شود.

دو نیازمندی کلیدی برای تبدیل شدن به نماینده کران وجود دارد. اول، بایستی فرد در زمینه فنی بسیار متخصص باشد و درک خوبی از تکنولوژی داشته باشد. دوم، وی نیاز دارد یک "ستاره ارتباطی داخلی" باشد؛ زمانیکه اسم وی به پرسنل گفته می شود، بیشترین توجهشان را به توصیه های فنی وی معطوف کنند (Ancona et al., 1992; Regans and Zuckerman, 2001; Regans et al., 2003). تخصص فنی برای درک پیچیدگی دانش فنی و علمی ضروری است و مشاهده شدن یک نماینده کران به عنوان متخصص فنی به وی کمک می کند به یک ستاره ارتباطی داخلی تبدیل شود.

گوناگونی یک شبکه نماینده کران، یعنی نماینده کران می تواند به چه تعداد از کار آزمودگان و کرانها دستور دهد، به منظور تسهیل فرآیند انتقال دانش نشان داده شده است (Hansen, 1999). افرادی که در معرض شنوندگان گوناگون قرار می گیرند شانس بهتری برای یادگیری ایده های پیچیده ارتباطی نسبت به افرادی که محدود به گروه یکسانی هستند، دارند. به علاوه، گوناگونی شبکه ها فرصت های بیشتری برای یافتن دانش جدید به دست می دهند (Nochur et al., 1992).

اگرچه نمایندگان کران نمی توانند تخصیص یابند، اما افرادی که برای این نقش به کار گماشته می شوند معمولاً ناموفق اند، به این دلیل که یک شرط لازم این است که نمایندگان کران بایستی ابتدا به بازناسی همتایانشان دست یابند (Allen et al., 1969). این محدودیت معانی، خط مشی هایی را برای شرکتها نشان می دهد؛ شرکتها بایستی نمایندگان کران خود را مشخص، نقش آنها را تصدیق کنند و فعالیت پوشای آنها را از آنجایی که آنها نمایندگان فناوری شرکتها هستند ارتقاء دهند. با این همه، پوشای کران، همه تعاملات رخ داده در طول همکاریهای صنعت - دانشگاه را شرح نمی دهد. همانگونه که به وسیله (Allen, 1977) شرح داده شده است، یکی از محدودیتهای پوشای کران این است که دانش را از منابع خارجی همانگونه که عرضه شده به دست می آورد. بنابراین، وظیفه نماینده کران برسی منابع خارجی، به دست آوردن دانش، و منتشر کردن محتویات آن در داخل سازمان است. این فرآیند یک جریان یک سویه دانش را از منبع خارجی شرکت پیشنهاد می دهد. با این همه، همکاریهای صنعت - دانشگاه مختلف هستند. از آنجاییکه هدف همکاری در ایجاد دانشی است که وجود ندارد، این همکاریها به اشتغال دو طرف نیازمندند. این موضوع یک جریان دوطرفه دانش بین محققان صنعت و دانشگاه را پیشنهاد می دهد. تحلیل ما قصد دارد تعاملاتی را که قادر خواهند بود چنین دانشی را خلق کنند، به کار گیرد. سؤال اساسی در این پژوهش این است که چرا تعدادی از همکاریهای تحقیقی، با وجود تولید خروجی های جالب توجه همانند یک برگه چاپ شده، یک برنامه کامپیوتری، یا یک اثر، بهره وری یا رقابتی برای شرکت تولید نمی کند؟ و چه الگو و روشی برای همکاریهای صنعت - دانشگاه مناسب است؟ بنابراین این پژوهش به دنبال پاسخ به سوالات کلیدی ذکر شده طراحی و اجرا شده است.

به منظور آزمون اینکه آیا تفاوت خروجی ها و تأثیرات پژوهه از لحاظ آماری معنی دارند یا خیر، ما یک آزمون ناپارامتریک رتبه بندی نشانه دار ویلکوگسون<sup>8</sup> که به مقایسه ای میانه های هر دسته از خروجی و تأثیر می پردازد، را انجام دادیم (Wilcoxon, 1945). نتایج این آزمون نشان می دهند که تفاوت معنی دار آماری بین امتیازات تأثیر و خروجی وجود دارد (جدول ۱).

<sup>8</sup> Wilcoxon signed-rank

مقدار معنی دار بودن مجانب دو طرفه، احتمال رسیدن به یک Z آماری، اگر تفاوتی بین خروجی ها و تأثیرات وجود نداشته باشد، را تخمین می زند. در این مورد، مقدار کمتر از ۰.۰۵ است که نشانگر این است مقدار میانگین خروجی ها و تأثیرات متفاوت اند. می توان در این باره بحث کرد که این اختلاف تأثیر - خروجی به وسیله: (۱) ارزیابی تأثیرات پروژه به وسیله مدیران پروژه، (۲) ارزیابی نادرست نتایج پروژه به وسیله مدیران پروژه، (۳) مسئله مقایس زمانی پروژه ها ممکن است هنوز تأثیر بالقوه برای بهره برداری را داشته باشند، بدست آید. موارد مذکور را بصورت زیر آزمون می کنیم.

جدول شماره (۱): تحلیل آماری اختلاف خروجی-تأثیر (آماره ی آزمون رتبه بندی نشانه دار ویلکوگسون)

	دانش پایه (خروجی-تأثیر)	دانش کاربردی (خروجی-تأثیر)	مالکیت فکری (خروجی-تأثیر)
Z	-۵.۱۲۷*	-۵.۰۶۴*	-۳.۹۵۱*
Asymp. Sig (2 tailed)	.....	.....	.....

\*براساس رتبه های مثبت

ابتدا، برای مشخص کردن صحت جوابهای مدیران پروژه، از مدیران ارشد فنی خواستیم یک قضاوت مستقل از تأثیری که هر پروژه روی شرکت داشت، ارائه دهنند. ما این جوابها را با مجموع دانش پایه ای، دانش کاربردی و مالکیت فکری ارزیابی های تأثیر مدیران پروژه مقایسه کردیم. ارزیابی تأثیر پروژه مدیران ارشد فنی و مدیران پروژه همبسته هستند ( $r=0.472$ ,  $p=0.000$ ). به علاوه این همبستگی، ما دریافتیم که میانگین ارزیابی تأثیر مدیران پروژه در مقایسه با ارزیابی مدیران ارشد فنی متفاوت بود.

علاوه مدیران پروژه ممکن است در ارزیابی خروجی پروژه مبالغه کنند، همانگونه که می توان این موضوع را در بازتاب عملکردشان مشاهده کرد. اگر چنین موردی وجود میداشت، به مبالغه در مقدار تأثیر پروژه نیز متمایل می بودند. همانگونه که در جدول ۲ نشان داده شده است، مدیران پروژه و مدیران ارشد فنی ارزیابی تأثیر یکسانی را ارائه نمودند. بنابراین، دلیلی برای انتظار داشتن از مدیران پروژه برای ارائه اطلاعات اغراق آمیز درباره خروجی های پروژه وجود ندارد.

نهایتاً، می توان درباره ی امتیازات کم تأثیر به وجود آمده به وسیله افق های زمانی ارزیابی های مختلف بحث کرد. ممکن است یک پروژه در ابتدا تأثیر کمی داشته باشد، اما در طولانی مدت می تواند تأثیر زیادی برای شرکت به بار آورد. بنابراین، ما از مدیران پروژه خواستیم که ارزیابی کنند آیا آنها از پروژه ها انتظار دارند یک تأثیر طولانی مدت داشته باشند یا خیر، و اگرچنین است، تأثیر طولانی مدت را برای پروژه با امتیازات ۱-۲-۳ تخمین بزنند. نتیجه این بود که از ۵۱٪ پروژه ها انتظار داشتند تأثیر بلند مدت روی شرکت داشته باشند. همچنین از مدیران پروژه خواسته شد تعداد سالهایی که دستیابی به تأثیر بلند مدت را انتظار دارند، تخمین بزنند. به طور میانگین، مدیران پروژه انتظار داشتند این تأثیرات در ۵ سال بعدی رخ دهند.

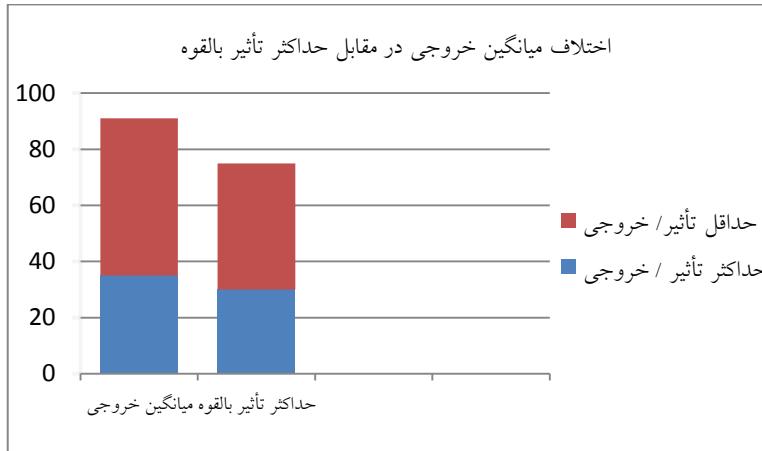
جدول شماره (۲): ارزیابی تأثیر مدیر پروژه و مدیر فنی (آماره ی آزمون رتبه بندی نشانه دار ویلکوگسون)

	ارزیابی تأثیر پروژه (مدیر پروژه-مدیر فنی)
Z	-۰/۰۵۷*
Asymp. Sig. (2 tailed)	۰/۹۵۵

\*براساس رتبه های منفی

خارج از پروژه هایی که انتظار داشتند یک تأثیر بلند مدت داشته باشند، معیار تأثیر جدیدی که حداقل امتیازات تأثیرات کوتاه مدت و بلند مدت را محاسبه میکرد، ایجاد نمودیم. تأثیر کوتاه مدت به وسیله استفاده از میانگین مقدار امتیازات دانش پایه ای، دانش کاربردی و مالکیت معنوی محاسبه شد (۱-۲-۳). امتیاز تأثیر بلند مدت از این طریق به دست آمد که از مدیران پروژه خواسته شد به سؤال "انتظار دارید/این پروژه در بلند مدت چه مقدار تأثیر کلی روی شرکت شما داشته باشد؟" پاسخ دهند. جوابهای مدیران پروژه در یک معیار ۳ امتیازی ثبت گردید. هردو امتیاز کوتاه مدت و بلند مدت جوابهای یکسانی داشتند که ۱ نشانگر پروژه هایی است که انتظار می رود هیچ تأثیری نداشته باشند یا تأثیرشان خیلی کم است، ۲ پروژه هایی را نشان می دهد که انتظار می رود تأثیر مهمی داشته باشند، و ۳ نشانگر پروژه هایی است که انتظار می رود تأثیر زیادی در آینده داشته باشند.

ما این معیار تأثیر را با مقدار میانگین دانش پایه ای، دانش کاربردی، و مالکیت فکری امتیازات خروجی مقایسه کردیم و خروجی بین اختلافات و مقیاس های تأثیر در شکل ۱ نشان داده شده است.



شکل شماره (۱): اختلاف میانگین خروجی در مقایسه با حداکثر اختلاف

حتی بعد از انتخاب کردن بهترین ستاریوهای مورد ارزیابی تأثیر تحقیق، هنوز یک اختلاف خروجی- تأثیر معنی دار از لحاظ آماری همانگونه که به وسیله امتیاز جانبی دو طرفه آزمون در جدول ۳ نشان داده شده، مشهود است. معیار تأثیر بلند مدت تقریبی خوش بینانه از تأثیر واقعیت است و بنابراین ما پیش بینی می کنیم که اختلاف خروجی- تأثیر بیشتر باشد.

از بحثهایی که از نظر گذرانده شد، نتیجه گیری ما این است که اختلاف خروجی- تأثیر نتیجه ی اغراق در ارزیابی خروجی های پروژه توسط مدیران پروژه، یا دست کم گرفتن در ارزیابی تأثیرات پروژه به وسیله آنها، یا کم انگاشتن ارزیابی تأثیر پروژه در نتیجه مقیاس های زمانی نیست.

جدول شماره (۲): تحلیل آماری حداکثر تأثیر بلندمدت

ارزیابی تأثیر پروژه (مدیر پروژه-مدیر فنی)	
Z	-۴/۸۵۱*
Asymp. Sig. (2 tailed)	.۰/۰۰۰

\*براساس رتبه های منفی

### ۳- نتایج و بحث

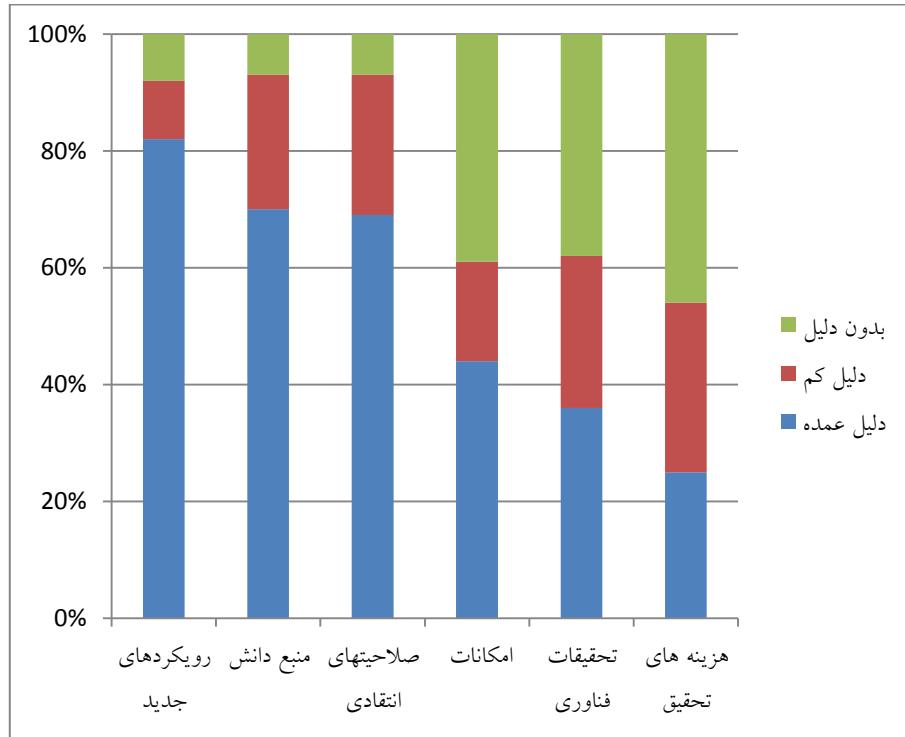
همانگونه که انتظار می رفت، نتایج سودمند زمانی به دست خواهند آمد که روی پروژه هایی که خروجی های مطلوبی داشتند، مطالعه صورت گیرد. این موضوع به وسیله همبستگی زیاد بین " خروجی پروژه " و " برداشت گامهای بیشتر " ( $r=0.639$ ,  $p<0.001$ )، و همبستگی زیاد بین " برداشت گامهای بیشتر " و " تأثیر بر شرکت " ( $r=0.769$ ,  $p<0.001$ )، بدست آمده است. اگرچه همه پروژه ها با خروجی های مطلوب به تأثیرات زیاد بر شرکت نمی انجامند، بنابراین ما بر تفسیر نتایج (۱) افزایش دستیابی به خروجی های مطلوب پروژه، (۲) تشویق پرسنل شرکت به استفاده از فرصتهای به وجود آمده از خروجی های پروژه، و (۳) اثر مستقیم پروژه روی بهره وری و رقابت شرکت تأثیر نهایی داشته باشد، متمرکز می شویم. در ادامه بحث سه پیشنهاد بحث شده منتج از اهداف و سؤالات پژوهش را راهه و آزمون خواهیم کرد.

به طور خلاصه، ۹۳٪ شرکتها یک دفتر مرکزی با هدف مدیریت همکاریهای صنعت- دانشگاه داشتند. اکثریت (۷۱٪) این دفاتر مرکزی یک بودجه تحقیق و توسعه مستقل داشتند، که نقشی در ارزیابی سبد تحقیق دانشگاه (۹۳٪) ایفا می کردند، و به منتصر کردن نتایج پروژه های خاتمه یافته به دیگر قسمتهای سازمان کمک می کردند (۷۱٪). در نهایت، ۷۵٪ مدیران ارشد سندی که فرآیند رسمی برای تصویب پروژه دانشگاه را شرح می داد، ارائه دادند.

شرکتها دلایل مختلفی برای همکاری با دانشگاهها دارند. از مدیران پروژه پرسیده شد چرا شرکت آنها تصمیم گرفت پروژه تحقیقی را با یک دانشگاه انجام دهد، و جوابها در شکل ۲ نشان داده شده است. شرکتها با دانشگاهها همکاری می کنند به این

دلیل که اساساً محققان دانشگاهی: (۱) رویکردهای جدیدی را به مسائل می‌گشایند، (۲) یک منبع بالارزش دانش در مورد فناوری و کاربردهایشان هستند، و (۳) صلاحیتهای انتقادی مرتبط با نیازهای تجاری شرکت را دارند. از نظر راه اندازی پروژه، ۶۵٪ اوقات شرکتها بودند که این کار را انجام داد. اگرچه ۱۱٪ پروژه‌ها به وسیله محققان دانشگاهی راه اندازی شد، باقی آنها از طریق کار مشترک پدید آمد. موارد تحلیل شده غالباً در پروژه‌های تحقیقی به کار برده شد (۵۵٪)، به وسیله تحقیق پایه ای دنبال شد (۳۲٪)، و با توسعه به پیش رفت (۱۳٪).

به طور میانگین، پروژه‌ها مربوط به ۳۱ ماه گذشته با ۳ سال بیشترین فراوانی را داشتند. موارد چند پروژه‌ای مدت زمان طولانی تری نسبت به مشارکت صنعتی یا پروژه‌های مستقل داشتند. همچنین بودجه پروژه‌ها منوط به مدت زمان پروژه تغییر کرد. همکاریهای طولانی تر بودجه‌های بیشتری را به خود اختصاص دادند. پروژه‌های مشارکتی در هر پروژه نسبت به پروژه‌های مستقل از جانب شرکت هزینه کمتری داشت. در پروژه‌های درگیر با تأمین مالی دولتی، پروژه‌ها بودجه‌ی بیشتری نسبت به پروژه‌های فاینانس شده به وسیله شرکتها داشتند.



شکل شماره (۲): دلایل شرکتها برای همکاری تحقیقی با دانشگاهها

یافته دیگر مقایسه افراد داخلی شرکت درگیر در همکاری هستند. بیشتر مدیران پروژه (۵۷٪) محققان تمام وقت بودند، که بیش از ۸۰٪ وقت خود را روی تحقیق و مدیریت تحقیق سپری می‌کردند. ۸۵٪ مدیران پروژه یک سال یا بیشتر در یک آزمایشگاه تحقیقی دانشگاه سابقه کار داشتند. به علاوه، مدیران پروژه ۸۲٪ پرسنلی را که روی پروژه یا پروژه‌های دیگر مربوط به آن کار می‌کردند، تحت مدیریت خود داشتند.

نتیجه دیگر این بود که، انتخاب محققان دانشگاهی از سوی شرکتها به عنوان ذی نفعان همکاری براساس صلاحیتهای محققان بود نه بر اساس مجاورت جغرافیایی دانشگاه‌ها.

همچنین ما نحوه اثرباری تحقیقات صنعتی روی نتایج همکاری را تحلیل نمودیم. یافت شده است که همترازی تحقیق و پروژه به طور مثبتی با واحد‌های موفقیت همبسته هستند. این نتایج در زیربخش‌های زیر آمده است.

همکاریهای صنعت-دانشگاه نیاز دارند با راهبرد شرکت، خط مشی های تحقیق و توسعه، و امورات تجاری همتراز باشند. اگر چنین نباشد، ریسک بالای سرمایه گذاری در پروژه‌هایی که در قفسه‌ها قرار خواهند گرفت وجود دارد.

سه رکن همکاری که نیاز است همتراز باشند عبارتند از: پروژه، مدیر پروژه، و محقق دانشگاهی. همترازی پروژه به درجه ای از پشتیبانیهای همکاری توسط راهبرد تحقیق و توسعه شرکت اطلاق می شود. برای مثال، آزمایشگاههای تحقیق و توسعه شرکت نیاز دارند مقداری ظرفیت داخلی برای بهره مندی از مزایای خارجی تحقیق و توسعه داشته باشند، که از آن به عنوان ظرفیت جذب کننده<sup>۹</sup> شان یاد می شود. همترازی مدیران پروژه به انگیزه های صحیح بمنظور پشتیبانی مدیریت همکاری، گفته می شود. و در نهایت همترازی محقق دانشگاهی به درجه ای از ادراکات محقق از اهداف شرکت در پروژه و توانایی وی در هماهنگ کردن تحقیق با نیازهای شرکت گفته می شود، که شامل درک مقررات تجاری و شیوه ای که تحقیق را با راهبرد شرکت متناسب می کند، است.

از مدیران پروژه سؤال کردیم که آیا همکاریهای تحقیق و توسعه در شرکت را به سرانجام رسانند یا خیر. جواب آنها در یک معیار مخالف/موافق ۴ امتیازی ثبت شد. نتایج نشان می دهند که دیگر پروژه های تحقیق و توسعه تمام شده به طور مثبتی با خروجی های همکاری ( $r=0.365$ ,  $p<0.001$ ) و تأثیر ( $r=0.355$ ,  $p<0.001$ ) همبسته هستند.

مقیاس دیگر همترازی پروژه شرکت برای دنبال کردن تحقیق خارجی است. از مدیران پروژه خواستیم دلایلی را که شرکتهاشان برای دنبال کردن تحقیق خارج از شرکت داشتند، ارزیابی کنند. جوابهای آنها در یک معیار ۳ امتیازی ثبت شد. چنانکه ذکر شد، بیشترین انگیزه هایی که برای همکاری با دانشگاهها ذکر شد، گشايش رویکردهای جدید به مسائل، بهره جستن از منابع ارزشمند دانش درباره فناوریهای جدید و کاربردهایشان، و دسترسی به صلاحیتهای انتقادی مربوط به نیازهای تجاری شرکت بود. این انگیزه ها به طور مثبتی با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه همبسته بود.

نهایتاً، از مدیران پروژه خواستیم اهمیت رهبری سازمانهاشان در حوزه تحقیقاتی پروژه را رتبه بندی کنند. در این زمینه چهار مورد عنوان شد: (۱) اهمیت بحرانی- ظرفیت فکری، پیشرفت فناوری و علم در این حوزه مأموریت مرکزی شرکت است؛ (۲) مهم - شرکت نیاز دارد در این حوزه از لحاظ درونی قوی باشد؛ (۳) تاحدی مهم - ظرفیتهای این حوزه از طریق خارج در دسترس هستند، اما شرکت به مقداری نیروی داخلی در این حوزه نیاز دارد؛ و (۴) کم اهمیت- ظرفیتهای این حوزه به سهولت خارج از شرکت در دسترس هستند. نتایج نشان می دهد که پروژه های یک حوزه تحقیقاتی به عنوان امری مهم برای شرکت که به طور زیادی با تأثیری که آنها برای شرکت داشتند، متصور شده اند ( $r=0.383$ ,  $p<0.001$ ).

#### جدول شماره: (۴) همبستگی دلایل شرکتها برای همکاری تحقیقی با دانشگاهها

" چرا سازمان شما تصمیم گرفت این تحقیق را خارج از شرکت همبستگی با فعالیتهای پوشای کران مدیر پروژه انجام دهد؟"

محققان دانشگاهی...

رویکردهای جدیدی به مسائل می گشایند	$r=-0.350$ ; $p<0.001$
یک منبع ارزشمند دانش درباره فناوریهای نوین و کاربردهایشان	$r=-0.391$ ; $p<0.0001$
صلاحیتهای انتقادی مربوط به نیازهای تجاری شرکت را دارند.	$r=-0.233$ ; $p<0.005$

از مدیران پروژه پرسیدیم که آیا نتیجه همکاری قسمتی از عملکردشان یا اثر دیگر دوره کاریشان بود/خواهد بود یا خیر. این عمل به طور مثبتی با این موضوع که پرسنل داخلی شرکت گامهایی را برای بهره برداری از فرصتهای پیشنهاد شده توسعه خروجی های پروژه برداشته اند ( $r=0.285$ ,  $p<0.05$ )، و با تأثیر پروژه ( $r=0.324$ ,  $p<0.01$ ), همبسته بود.

اگر شرکتها می خواهند با خروجی های همکاری به منظور ارزیابی ها هماهنگ شوند، بایستی مدیران پروژه زمان کافی برای پردازش همکاری را تدارک بیینند. از مدیران پروژه پرسیدیم که آنها مسئولیتهای دیگری داشتند که زمانی لازم را روی پروژه سپری کنند. نتایج نشان می دهد که داشتن زمان ناکافی به طور منفی ای با کیفیت روابط بین گروههای تحقیقی، ( $r=-0.285$ ,  $p<0.05$ ) و همچنین با خروجی های پروژه همبسته بود ( $r=-0.250$ ,  $p<0.05$ ).

<sup>۹</sup>- Absorptive capacity

همترازی محقق دانشگاهی را از طریق ۳ سؤال مورد آزمون قرار دادیم، یکی از این ارزیابی‌ها این بود که آیا محققان دانشگاهی در کی از اهداف شرکت برای پروژه داشتند. مورد دوم آزمون این بود که آیا پروژه به درکی از ماهیت فعالیتهای شرکت نیاز داشت؟ سومین سؤال ارزیابی توانایی محقق دانشگاهی برای برقراری ارتباط تحقیق با فعالیتهای صنعتی بود. همه سؤالات در یک مقیاس ۴ امتیازی موافق/مخالف ثبت شدند.

نتایج نشان می‌دهند که سطح درک محقق دانشگاهی از اهداف شرکت در پروژه به طور مثبتی با خروجی‌های پروژه ( $r=0.268$ ,  $p<0.05$ ) و تأثیرات ( $r=0.276$ ,  $p<0.05$ ) همبسته است. به علاوه، پروژه‌هایی که به درکی از ماهیت فعالیتهای شرکت نیاز دارند به طور مثبتی با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه ( $r=0.243$ ,  $p<0.05$ )، و ارتباطات محقق دانشگاهی با پرسنل صنعتی ( $r=0.328$ ,  $p<0.01$ )، همبسته هستند. نهایتاً، توانایی محققان دانشگاهی در برقراری ارتباط نتایج تحقیقی با فعالیت‌ها و اهداف شرکت به طور مثبتی با کیفیت روابطی که آنها با مدیران پروژه ایجاد کرده بودند ( $r=0.567$ ,  $p<0.001$ )، همبسته بود.

شخصی برای مورد آزمون قراردادن ادراک محقق دانشگاهی از فعالیتهای شرکت این است که آیا آنها قبلاً در چنین صنعتی یا مشابه آن مشاوره ای داشته‌اند یا خیر. این تجربه قبلی به طور مثبتی با کیفیت روابط بین محققان ( $r=0.233$ ,  $p<0.05$ )، و همچنین خروجی‌های پروژه ( $r=0.233$ ,  $p<0.05$ ) همبسته هستند.

تأثیر مدت زمان پروژه روی خروجی‌ها و تأثیرات پروژه همکاری را به وسیله استفاده از لگاریتم تعداد ماههای کنترل چولگی در توزیع پروژه تحلیل شده و همچنین تأثیر بودجه سالانه پروژه روی واحدهای موقفيت پروژه بررسی شده است.

نتایج نشان می‌دهند که مدت همکاری به طور مثبتی با خروجی‌های پروژه ( $r=0.396$ ,  $p<0.001$ )، همبسته اند. بالعکس، بودجه پروژه همبستگی معناداری با خروجی‌های پروژه ( $r=0.83$ ,  $p>0.05$ )، یا تأثیر ( $r=0.48$ ,  $p>0.05$ ) ندارد.

همچنین مدت پروژه به طور مثبتی با فراوانی تعاملات بین محققان دانشگاهی و پرسنل شرکت ( $r=0.367$ ,  $p<0.001$ )، و با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه ( $r=0.300$ ,  $p<0.01$ )، همبسته بود. در یک دوره زمانی طولانی، افرادی که از طرحهای ارتباطی مختلف استفاده می‌کنند می‌توانند تفاوت‌های ارتباطی را درک کنند، و بنابراین روی مسائل انتقال دانش که بروز می‌کنند، اقدام مؤثر انجام می‌دهند. از این‌رو، چارچوبهای زمانی طولانی تر به محققان در جهت توسعه درک مسئله تحقیقاتی و ارتباط مؤثر با نتایج کمک می‌کنند. به علاوه، در طول زمان، ارتباطات فردی می‌تواند به ارتباطات مستحکم تبدیل شوند، که انتقال دانش پیچیده بین طرفین همکاری را میسر می‌سازد (Hansen, 1999).

سه پیشنهاد متنeg از اهداف و سؤالات پژوهش یافت شده اند به طور مثبتی با نتایج و تأثیر نهایی پروژه‌ها همبسته هستند. آزمون و نتایج این پیشنهادات و یافته‌های دیگر تحقیق می‌توانند به صورت زیر تشریح شوند.

"فعالیت پوشای کران داخلی مدیر پروژه شرکت اثر مثبتی روی خروجی‌ها و تأثیر همکاری دارد".

به منظور آزمون پیشنهاد اول معیاری از ترکیب هفت سؤال ایجاد شده است. این هفت سؤال به توانایی مدیر پروژه در عمل متقابل با دیگر همکاران در طول همکاری مرتبط است. از مدیران پروژه خواسته شد فراوانی (در یک مقیاس ۴ امتیازی) فعالیتهای مطرح شده را که انجام داده اند، نشان دهند.

به منظور آزمون پایایی این مقیاس، آلفای کرونباخ را محاسبه کردیم، که ثبات داخلی یک معیار را براساس همبستگی میانگین اندازه گیری می‌کند. به عنوان یک قانون کلی، امتیازات بالای ۶ نشان می‌دهند که سؤالات پایا هستند، به این معنی که تغییر پذیری در جوابها به وسیله ایده‌های متفاوت پاسخ دهنده‌گان به وجود می‌آید و نه به این دلیل که سؤالات گیج کننده یا سخت هستند.

نتایج ما پیشنهاد اول را پشتیبانی می‌کنند. فراوانی فعالیت پوشای کران مدیریت پروژه به طور مثبتی با خروجی‌های پروژه ( $r=0.267$ ,  $p<0.05$ )، با اینکه پرسنل شرکت گامهایی را برای بهره برداری از این خروجی‌ها بر می‌دارند، ( $r=0.380$ ,  $p<0.001$ )، و با تأثیر کلی پروژه ( $r=0.300$ ,  $p<0.001$ ) همبسته بودند.

نتایج همبستگی نشان می دهند که رابطه معنی دار آماری بین فعالیت پوشای کران مدیر پروژه و تأثیر پروژه روی شرکت وجود دارد. میزان این همبستگی می تواند با تحلیل مجدد همبستگی که برابر ۰.۰۹ است، تفسیر شود. به این معنی که ۹٪ تغییر در نتیجه تأثیر به وسیله فعالیت پوشای مدیر پروژه تفسیر می شود. این مقدار به طور معنی داری گستردگی و گوناگونی پروژه های تحلیل شده و نتایج کم همکاریهای دانشگاه را نشان می دهد. به علاوه، فعالیت پوشای کران مدیر پروژه تنها عامل اثر گذار روی تأثیر همکاریهای دانشگاه نیست. همانگونه که ما پیشنهادهای تحقیق را تحلیل می کنیم، انتظار داریم عوامل دیگر را که در تأثیر پروژه سهیم هستند، بیاییم.

یافته مهم دیگر این است که فعالیت پوشای کران به طور مثبتی با خروجی های پروژه و با اینکه افراد داخلی شرکت گامهایی را برای بهره برداری از خروجی های آنها برمی دارند، همبسته است. به همان اندازه که خروجی های پروژه و برداشت گامهایی برای بهره برداری به طور مثبتی با تأثیر پروژه همبسته اند، ممکن است پوشای کران روی تأثیر پروژه بیشتر باشد. همبستگی مثبت بین پوشای کران و خروجیهای پروژه نشان می دهد که فعالیت ها بایستی حتی قبل از اینکه پروژه به اتمام برسد، شروع شوند. همانگونه که یکی از مدیران پروژه ای که در مصاحبه ای با وی داشتیم توضیح داد: "در حالت ایده آل، ما بایستی رویکردی همانند 'بستن کمربند اینمی در پرواز' داشته باشیم. به محض اینکه محققان دانشگاهی نتایج تحقیق را ارائه کردند، بایستی شرکت فوراً نتایج را (در خطوط تحقیق و توسعه) یکپارچه بکند." بنابراین، پوشای کران بایستی یک فرآیند پیوسته که در طول اجرای پروژه شروع می شود و بعد از آن نیز به منظور حصول اطمینان از اینکه نتایج تحقیق به طور مناسبی در حال اجراست ادامه می یابد، باشد. به عبارت دیگر، مدیران پروژه در برابر اجرای نتایج خروجی مسئول اند.

"تعاملات دوطرفه مکرر بین محققان صنعت و دانشگاه و پرسنل شرکت به طور مثبتی با خروجی ها و تأثیر همکاری همبسته اند."

به منظور آزمون پیشنهاد دوم معیاری از ترکیب سه سؤال یافت شده در پرسشنامه ایجاد شده است. از مدیران پروژه خواسته شد فراوانی ملاقات با محققان دانشگاهی و با گروههای داخلی مختلف، را ارزیابی کنند. جوابها در یک مقیاس ۴ امتیازی ثبت گردید. به منظور آزمون پایایی این مقیاس، آلفای کرونباخ را محاسبه کردیم. امتیاز این سه مورد ۰.۸۶۲ است، که نشان می دهد این مقیاس پایا است. هیچ سؤالی نمی تواند بدون کاهش دادن پایایی معیار حذف شود.

نتایج ما پیشنهاد ۲ را تصدیق می کنند، به این معنی که تعاملات شخصی مکرر بین محققان دانشگاهی و پرسنل شرکت به طور مثبتی با خروجی های پروژه ( $p < 0.001$ ,  $r = 0.398$ ), با اینکه افراد داخلی شرکت گامهای بیشتری برای بهره برداری از این خروجی ها برمی دارند ( $p < 0.01$ ,  $r = 0.298$ ), و با کل تأثیرات پروژه ( $p < 0.01$ ,  $r = 0.323$ ), همبسته هستند.

نتایج همبستگی نشان می دهند که فراوانی تعاملات محققان دانشگاهی با پرسنل شرکت ۱۰٪ تغییر در تأثیر پروژه را منتج می شوند. ممکن است سهم غیر مستقیم دیگر فعالیتها به تأثیر پروژه شرح داده شده توسط همبستگی مثبت بین تعامل محقق دانشگاهی با پرسنل شرکت و خروجی های پروژه وجود داشته باشد.

همچنین تعامل محققان دانشگاهی با پرسنل شرکت به طور مثبتی با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه همبسته است ( $r = 0.340$ ,  $p < 0.01$ ). این موضوع نشان می دهد که مدیران پروژه ارزیابی ها را به وسیله بازیابی اطلاعات از همکارانشان و فرستادن آنها برای محققان دانشگاهی به عنوان یک مکانیزم بازخورد، انجام داده اند. بنابراین، جریان دانش دو طرفه خواهد بود. به منظور آزمون این ایده نیاز داریم که مرحله پروژه را که این روابط اتفاق می افتد، و اینکه شرکتها این تعاملات را تسهیل می کنند، تحلیل کنیم.

برای این کار یک معیار ترکیبی از ۴ سؤال استخراج شده پرسشنامه را ایجاد کردیم، و از مدیران پروژه خواستیم که همه مراحل پروژه را که در آن محققان دانشگاهی با پرسنل مختلف شرکت ملاقات داشتند را نشان دهند.

جوابها را توسط مرحله پروژه گروه بندی کردیم و تعداد جوابهای مثبت را به شکل سه معیار مختلف اضافه نمودیم. برنامه ریزی و انتخاب، مرحله اصلی و بعد از تکمیل پروژه. به منظور آزمون پایایی این معیارها، آلفای کرونباخ هر کدام از آنها را بصورت مستقل محاسبه کردیم. میزان آلفا برای مرحله برنامه ریزی و انتخاب ۰.۵۳۸؛ برای مرحله اصلی ۰.۷۲۰؛ و برای ارتباطات بعد از پروژه

۰.۸۰۵ است. از آنجایی که مشاهدات ما در مرحله برنامه ریزی و انتخاب بیش از ۶ بار نبود، توجه خود را به مراحل اصلی و بعد از انجام پروژه معطوف نمودیم.

نتایج ما نشان می دهنند که تعاملات شخصی بین محقق دانشگاهی و پرسنل شرکت به صورت برجسته ای در طول مرحله اصلی پروژه رخ می دهد (جدول ۵).

جدول شماره (۵): میانگین تعاملات شخصی بین محققان دانشگاهی و پرسنل شرکت براساس مرحله پروژه

ن	روابط مرحله اصلی	روابط بعد از انجام پروژه	روابط بعد از انجام پروژه	مجموع	حداقل امتیاز	حداکثر امتیاز	میانگین	انحراف استاندارد
۸۴				۲۰۲	۲۰۰	۲۰۲	۲/۴۰	۱/۳۸
۸۳				۸۸	۴	۰	۱/۶۰	۱/۳۸

تعاملات مرحله اصلی به طور مثبتی با خروجی های پروژه ( $r=0.352$ ,  $p<0.01$ ) و تأثیر ( $r=0.368$ ,  $p<0.001$ ) همبسته هستند. به علاوه، این تعاملات مرحله اصلی به طور مثبتی با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه ( $r=0.393$ ,  $p<0.001$ ) همبسته است که تأیید می کند جریان دوسویه دانش تأثیری روی خروجی ها و تأثیرات در طول همکاری دارد. "همکاریهایی که در آنها روابط مستحکم بین محققان دانشگاهی و پرسنل صنعتی وجود دارد خروجی ها و تأثیر بیشتری را برای شرکت به دست می دهنند."

به منظور آزمون پیشنهاد سوم معیاری از ترکیب هفت سؤال را ایجاد کردیم. از مدیران پروژه خواسته شد سطح توافق یا عدم توافق خود را (در یک مقیاس ۴ امتیازی) با هر کدام از سؤالات مطرح شده در پرسشنامه ارائه دهنند.

به منظور آزمون پایایی مقیاس، آلفای کرونباخ را محاسبه کردیم. امتیاز سه مورد مذکور ۰.۷۹۰ است، که نشان دهنده ی پایایی این معیار است. هیچ سؤالی نمی تواند بدون کاهش دادن پایایی معیار حذف شود.

نتایج ما پیشنهاد ۳ را تصدیق می کنند که کیفیت روابط بین مدیر پروژه و محقق دانشگاهی به طور مثبتی با خروجی های پروژه ( $r=0.407$ ,  $p<0.001$ )، با اینکه افراد در داخل شرکت گامهایی برای بهره برداری از خروجی ها برمی دارند ( $r=0.345$ ,  $p<0.01$ )، و با تأثیر نهایی پروژه ( $r=0.332$ ,  $p<0.01$ )، همبسته هستند.

نتایج همبسته بیانگر این موضوع هستند که کیفیت رابطه بین مدیر پروژه و محقق دانشگاهی ۱۱٪ انحراف در تأثیر پروژه را نشان می دهد. به علاوه، ممکن است سهم غیر مستقیم فعالیتهای دیگر در تأثیر پروژه شرح داده شده توسط همبستگی مثبت بین کیفیت رابطه و خروجی های پروژه و برداشتن گامهایی برای بهره برداری از این خروجی ها وجود داشته باشد.

همبستگی مثبتی بین روابط مستحکم و ارتباطات محققان دانشگاهی با پرسنل شرکت در طول مرحله اصلی پروژه ( $r=0.327$ ,  $p<0.01$ )، و با فعالیت پوشای کران مدیر پروژه ( $r=0.289$ ,  $p<0.01$ )، وجود دارد. این نتایج اهمیت گسترش روابط قوی برای جریان دانش دو سویه در طول همکاریهای دانشگاه را تأیید می کند.

سه پیشنهاد مذکور اهمیت (۱) فعالیت پوشای کران مدیر پروژه، (۲) تعامل مکرر محقق دانشگاهی با پرسنل شرکت، و (۳) کیفیت روابط بین محققان را تصدیق می کند. ترکیب این سه عامل قادر خواهد بود ۳۳٪ انحراف در خروجی های پروژه، و ۲۳٪ انحراف در تأثیر پروژه را همانگونه که به وسیله تحلیل رگرسیون نتایج با خروجی ها و تأثیر پروژه به عنوان متغیرهای وابسته آشکار است، شرح دهد.

این تحقیق آرایه ای از پروژه های همکاری صنعت- دانشگاه را، با متغیرهایی از تعداد شرکت های صنعتی، بودجه پروژه، و تعداد نیروی داخلی شرکت درگیر در همکاری تحقیقاتی را مورد تحلیل قرار داد. رایج ترین شیوه همکاری پشتیبانی مستقیم از محققان دانشگاهی به وسیله یک شرکت است. در مطالعه ما ۶۸٪ پروژه های تحلیل شده منطبق بر پروژه های منفرد به وسیله تأمین مالی شرکتها، بودند. همکاریهای پیچیده تر شامل آرایه های چند پروژه ای می شود، که ۲۱٪ موارد تحلیل شده بودند، و تأمین مالی آزمایشگاههای تحقیقی دانشگاه از طریق مشارکت ۱۱٪ موارد تحلیل شده را در بر می گرفت.

در ابتدای این پژوهش، مطالعه ای کامل از طریق طراحی پرسشنامه که دربرگیرنده فعالیتهای مختلف مرتبط با همکاری صنعت - دانشگاه است، توسعه داده شده است. همچنین این پرسشنامه محتوى چندین سؤال با هدف مشخص کردن چگونگی زمینه صنعتی تحت تأثیر فرآیند همکاری است.

از شرکتها خواسته شد زمانی را برای هدایت تقریبی مصاحبه های مفصل با مدیران پژوهه، پژوهه های دانشگاههای مختلف همانند مدیران ارشد که هماهنگ کننده همکاری دانشگاهی هستند، تدارک ببینند. این مدیران پژوهه ارزیابی مستقلی از تأثیر پژوهه روی شرکت را ارائه نمودند. بسیاری از مصاحبه ها چهره به چهره بود و از طریق یک ملاقات یک روزه در شرکت صورت گرفت. همچنین از طریق مصاحبه های سازمان یافته به داده های کیفی که نمونه هایی از چگونگی اعمالی که برای کار مشخص شده را به دست می دادند، رسیدیم.

از مدیران پژوهه خواسته شد مثالهایی از پژوهه های موفق و ناموفق برای رسیدن به انتظاراتشان را تدارک ببینند. به علاوه، از مدیران پژوهه خواستیم پژوهه هایی که قبلاً پایان یافته اند را بازتاب دهند، که در نتیجه آنها خواهند توانست خروجی ها و تأثیرات این پژوهه ها روی شرکت را ارزیابی کنند.

در حالیکه ما تصدیق می کنیم مدیریت کردن قراردادهای تحقیقی و مالکیت فکری یک قسمت مهم - و پر دغدغه - همکاری است، اهمیت دارد که تأکید کنیم این مطالعه روی اعمال مدیریت که بعد از قراردادهای تحقیقی امضا می شوند، توجه می کند. در سراسر این پژوهش، درباره ی سه پیشنهاد استخراج شده از اهداف و سؤالات این پژوهش بحث کردیم که نشان داده شده اند به طور مثبتی با نتایج و تأثیر نهایی پژوهه ها همبسته هستند. نتایج این پیشنهادات و یافته های تحقیقی دیگر می توانند به صورت زیر خلاصه شوند.

به واسطه یافته های پژوهش، هفت مورد از کارآمدترین اعمالی که مدیر پژوهه می تواند در حین همکاری با دانشگاهها دنبال کند، را بشرح زیر استخراج نمودیم.

هفت مورد از کارآمدترین اعمال برای همکاریهای تحقیقی صنعت و دانشگاه

✓ پژوهه هایی را انتخاب کنید که تحقیق و توسعه شرکت را به سرانجام می رسانند.

- همکاریهای همتراز با استراتژی شرکت

- اهرم حاضر شرکت یا ظرفیت بالقوه جذب کننده

✓ محققان دانشگاهی را انتخاب کنید که اعمال و اهداف صنعتی ویژه را درک می کنند، یا به پرسنل شرکت در حصول دانش کمک می کنند.

- در شبکه کارکنان خود جستجو کنید.

- براساس پژوهه های قبلی یا مشاوره های صنعتی همتراز کارمند استخدام کنید.

✓ مدیران پژوهه با توانایی های پوشای کران قوی را استخدام کنید.

- افرادی را با توانایی های ارتباطی و درک عمیق از زمینه همکاری بباید.

✓ چارچوبهای زمانی همکاری را ارتقاء دهید.

- انتظاراتی از مقیاس های زمانی صریح را ایجاد کنید.

- بودجه های منعطف از لحظه زمانی برای توسعه پژوهه های سودمند داشته باشید.

✓ حمایت داخلی مناسب و مسئولیت پذیری برای مدیریت پژوهه را تدارک ببینید.

- تأمین مالی داخلی کافی و زمان را به مدیر پژوهه اختصاص دهید.

- نتایج پژوهه را به عنوان جزیی از عملکرد مدیر پژوهه بگنجانید.

✓ ملاقاتهای منظم را در شرکت بین محققان صنعتی و دانشگاهی تدارک دهید.

- این ملاقاتها را تبدیل به یک لازمه بکنید.

- روابط غیر رسمی که روابط و اعتماد را می سازد و مبادله دانش را افزایش می دهد تشویق کنید.

- ✓ آگاهی از پروژه دانشگاهی را در داخل شرکت ایجاد کنید.
- تعاملات محققان دانشگاهی با پرسنل شرکت و مدیر پروژه را ارتقاء دهید.
  - مدیر پروژه را در قبال دستیابی به سراسر مرزهای شرکت، حتی بعد از اینکه پروژه به پایان رسید مسئول قرار دهید.

### تقدیر و تشکر

نویسنده‌گان مقاله از دانشگاه کردستان برای حمایتهای مالی و معنوی در انجام این پژوهش تشکر و سپاسگزاری می‌نمایند

#### ۴- منابع

1. Allen, T. J. (1977). *Managing the flow of Technology*. Cambridge: MIT Press.
2. Allen, Thomas J., and Stephen I. Cohen. (1969). Information Flow in Research and Development Laboratories. *Administrative Science Quarterly*, 14(1), 12-19.
3. Ancona, Deborah G., and David F. Caldwell. (1992). Bridging the Boundary: External Activity and Performance in Organization Teams. *Administrative Science Quarterly*, 4, 634-665.
4. Board, N. S. (2008). Science and Engineering Indicators. Arlington: National Science Foundation.
5. Bozeman, B. (2000). Technology Transfer and Public Policy: A Review of Research and Theory. *Research Policy*, 627-655.
6. Calder, E. S. (2007). *Best Practices for Industry-University Collaboration*. Massachusetts Institute of Technology, Technology and Policy Program. Cambridge.
7. Chesbrough, H. (2003). *Open Innovation*. Boston: Harvard Business School Press.
8. Cohen, Wesley M, Richard R Nelson, and John P Walsh. (2002, January). Link and Impacts: The Influence of Public Research on Industrial R&D. *Management Science*, 48(1), 1-23.
9. Cohen, Wesley M., and Daniel A. Levinthal. (1990). Absorptive Capacity: A New Perspective on Learning and Innovation. *Administrative Science Quarterly*, 35, 128-152.
10. Faulkner, W. (2002). Conceptualizing knowledge used in innovation: a second look at the science-technology distinction and industrial innovation. In P. Q. Stephen Little, *Managing Knowledge: An Essential Reader* (p. Chap. 7). The Open University.
11. Granovetter, M. S. (1973). The Strength of Weak Ties. *The American Journal of Sociology*, 78(6), 1360-1380.
12. Hansen, M. T. (1999). The Search-Transfer Problem: The Role of Weak Ties in SHaring Knowledge across Organization Subunits. *Administrative Science Quarterly*, 44, 82-111.
13. Katz, Elihu., and Paul F. Lazarsfeld. (1964). *Personal INfluence: The Part Played by People in the Flow of Mass Communications*. New York: The Free Press.
14. Lambert, R. (2003). *Lambert Review of Business-University Collaboration*. London: Department of Trade and Industry.
15. Lee, Y. S. (2000, June). The Sustainability of University-Industry Research Collaboration: An Empirical Assesment. *Journal of Technology Transfer*, 25(2), 111-133.
16. Maznevski, Martha., and Nicholas Athanassiou. (2007). Bringing the Outside In. In K. I. Nonaka, *Knowledge Creation and Management: New Challenges for Managers* (pp. 71-72). New York: Oxfor University Press.
17. Nochur, Kumar S., and Thomas J. Allen. (1992). Do Nominated Boundary Spanners Become Effective Technological Gatekeepers? *IEEE Transactions on Engineering Management*, 39(3).
18. Nonaka, I. (1994). A Dynamic Theory of Organizationa Knowledge Creation. *Organization Science*, 14-37.

19. Nonaka, Ikujiro, and Hirotaka Takeuchi. (1995). *The knowledge-creating company: how Japanese companies create the dynamics of innovation*. New York: Oxford University Press.
20. Perkmann, Markus, and Kathryn Walsh. (2007). University-industry relationships and open innovation: Towards a research agenda. *International Journal of Management Reviews*, 9(4), 259-280.
21. Polanyi, M. (1966). *The Tacit Dimension*. New York: Garden City.
22. Regans, Ray. and Ezra W.Zuckerman. (2001). Networks, Diversity and Productivity: The Social Capital of Corporate R&D Teams. *Organization Science*, 12, 502-517.
23. Regans, Ray., and Bill McEvily. (2003). Network Structure and Knowledge Transfer: The Effects of Cohesion and Range. *Administrative Science Quarterly*, 48, 240-267.
24. Schartinger, Doris, Christian Rammer, Manfred M. Fischer, and Josef Frohlich. (2002). Knowledge interaction between universities and industry in Austria: sectoral patterns and determinants. *Research Policy*, 31, 303-328.
25. Siegel, Donald S., David Waldman, and Albert Link. (2003). Assessing the impact of organizational practices on the relative productivity of university technology transfer offices: an exploratory study. *Research Policy*, 32, 27-48.
26. UN Millennium Project. (2005). *Applying Knowledge in Development*.
27. Uzzi, B. (1997). Social Structure and Competition in Interfirm Networks: The Paradox of Embeddedness. *Administrative Science Quarterly*, 42(1), 35-67.
28. Wilcoxon, F. (1945). Individual Comparisons by Ranking Methods. *Biometrics Bulletin*, 6, 80-83.

