

## رابطه فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان (پژوهشی در شرکت های یمه)\*

دکتر ناصر میرسپاسی

محمد زاهدی

### چکیده

تأثیر فرهنگ سازمانی بر عملکرد سازمان موضوعی است که در چند دهه اخیر مورد توجه زیادی واقع شده و این ادعا در پیشینه مباحث مریوط مطرح شده است که وجه تمایز سازمان های موفق و غیر موفق در فرهنگ آنها است. علی رغم چنین ادعایی، تحقیقات اندکی این موضوع را با دقت های لازم و به طور کمی بررسی کرده اند. بنابر این این امر شایسته کنکاش های بیشتر است. پژوهش حاضر که با استفاده از مدل مطرح در پیشینه در این زمینه به عمل آمده، ارتباط فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان را، با استفاده از داده های مریوط به چهار شرکت یمه: آسیا، البرز، ایران و داتا، بررسی کرده است.

برای سنجش فرهنگ سازمانی از پرسشنامه و برای اندازه گیری کارایی از داده های کمی و تکنیک (DEA) استفاده شد. تحلیل داده ها به روش های مختلف نشان داد که مدل یادشده از روانی کافی برخوردار نبوده و تفاوت در کارایی شرکت های یمه تنها با یک متغیر از متغیر های مریوط به انت邦اق پذیری در فرهنگ سازمانی، یعنی میزان کاغذ بازی، قابل تبیین است.

### مقدمه

عوامل موفقیت و اثر بخشی سازمان ها همواره مورد توجه و محور تلاش پژوهشگران رشته مدیریت بوده و موضوعات مختلفی از جمله ساختار، فرایند های سازمانی، مسائل محیطی، مزایای رقابتی و... مورد اظهار

\* این مقاله با استفاده از نتایج تحقیق رساله دکتری محمد زاهدی که به راهنمایی آقای دکتر ناصر میرسپاسی و مشاوره آقایان دکتر سید مهدی الوانی و دکتر محمدرضا علیرضائی انجام یافته و در تاریخ ۲۷ / ۱۳۸۰ از آن دفاع شده نگاشته شده است.

سهیم شدن در پیشرفت علمی در جهت دستیابی به نتایج معتبر و قبل انکا کمک می‌کند.

۲- از جنبه عملی، چنانچه ارتباط ویژگی هایی از فرهنگ سازمانی با عملکرد و انتصارات آن روشن شود توجه و به کار گیری آنها می‌تواند به بهبود عملکردهای مساعدت نماید.

تا کنون، در داخل کشور، پژوهشی از سخن مطالعات یاد شده که عملکرد سازمان را با استفاده از داده های عینی اندازه گیری کرده، ارتباط آن را با فرهنگ سازمانی بررسی کند، انجام نشده است.

با توجه به مراتب یادشده مقاله حاضر به بررسی ارتباط بین فرهنگ سازمانی و کارایی در شرکت های ییمه پرداخته است. دلیل انتخاب این شرکت ها برای مطالعه، امکان اندازه گیری کارایی آنها با استفاده از داده های کمی در سطح شعب و همچنین شرکت ها در مقایسه با یکدیگر و بررسی ارتباط فرهنگ سازمانی با آن بوده است.

### فرهنگ سازمانی و عملکرد سازمان

۱- مفاهیم فرهنگ سازمانی: هرچند بنا به نظر بعضی از مؤلفان (دنیسون<sup>۱</sup>، ۱۹۹۷، ص ۲۸؛ پارکر<sup>۲</sup>، ۲۰۰۰، ص ۳۹) اولین تعریف فرهنگ سازمانی توسط ایوت جاگوز<sup>۳</sup> (۱۹۵۱) ارائه شده است ولی همانطور که کوئن<sup>۴</sup> (۱۹۹۶) و پارکر (۲۰۰۰) اظهار داشته‌اند، بسیاری از مفاهیمی که در عرصه فرهنگ سازمانی مطرح است، از ابتدای قرن ییسم شروع شده و در خلال آثار دانشمندان مختلف قابل بررسی استند.

۱- Denison

2- Parker

3- Eliot Jagues

4- Koene

نظرهای صاحب نظران قرار گرفته است. لکن در دو دهه اخیر جنبه جدیدی از سازمان به این موضوعات افزوده شده و آن فرهنگ سازمانی است. کتب و مقالات بسیاری در این زمینه تکاشه شده و بعضی از آنها در سطح بسیاری مورد استقبال قرار گرفته است. نکته مهم و اساسی مطرح شده در آنها، آن است که وجود هویت مشترک فرهنگی اعضای سازمان ها، باور ها ارزش ها و هنجارهای رفتاری مشترک بین آنان موجب انسجام و یکپارچگی در کوشش های ایشان، تعهد درونی آنها به سازمان و درک روشن از فلسفه وجودی و جهت گیری اقدامات آن و در نتیجه موفقیت سازمان ها می شود.

به عبارت دیگر، به نظر آنان، موفقیت چشمگیر سازمان های موفق در عوامل غیر ملموس قدرتمند در فرهنگ سازمانی آنها، ارزش ها و باورهای کارکنان نهفته است.

در تبیین چگونگی ارتباط فرهنگ سازمانی و عملکرد سازمان منابع و مطالعات اولیه عمدتاً به توصیف سازمان های موفق و ویژگی های آنها پرداخته اند و کمتر به تعیین معیار ها و نظریه های روش در باره چگونگی تاثیر فرهنگ سازمانی بر عملکرد و کوشش در تایید آنها با استفاده از داده ها داشته‌اند.

به طور کلی پژوهش های کمی محدودی درباره تاثیر فرهنگ سازمانی بر عملکرد سازمان انجام شده است. بنابر این، با توجه به ادعاهای مطرح در این زمینه، مطالعاتی که این موضوع را به طور منظم پیگیری کنند از دو جهت دارای اهمیت می‌باشند:

- از جنبه نظری، با توجه به کمی تعداد مطالعات، انجام پژوهش به روشن شدن زوایای این امر و

ارزیابی و قضاوت درباره هر یک از آنها از حوصله این مقاله خارج است و انتخاب هر یک از آنها به عنوان چارچوبی برای پژوهش تا حد زیادی منوط به سوابق و علاقه پژوهشگران می‌باشد.

نکته مهم آن است که جایگاه پژوهش حاضر در این تقسیم‌بندی‌ها (و متناسب با آن، روش‌های مورد استفاده) روشن شود. این پژوهش از یعنی تقسیم بندی پارادایم‌های مختلف در پارادایم کارکردگرایی، از یعنی دیدگاه‌ها، در دیدگاه فرهنگ سازمانی، از یعنی مدل‌های در مدل کنترل فرهنگی، از نظر رشته‌های علمی در رویکرد کارکردی جامعه شناختی و از نظر مکاتب فرهنگ در مکتب کارکردگرایی قرار می‌گیرد و جهه مشترک عناوین یاد شده آن است که (پارکر، ۲۰۰۰) فرهنگ سازمانی در قالب هنجارهای مشترک و ورزش‌های سازمان مطرح می‌شود و دارا بودن یا سهیم بودن در مفروضات مشترک در عمق لایه‌های فرهنگ سازمانی مدنظر است. اگر آنچه در عمق است و این ساختار نهفته مورد درک قرار گیرد، می‌تواند از سطوح بالای سازمان تحت مدیریت قرار گیرد. به این ترتیب می‌تواند منجر به عملکرد مطلوب سازمان شود. انتخاب این نوع دسته بندی به نوبه خود در انتخاب مستودولوژی پژوهش تأثیر گذارد است.

نوشته‌هایی که در طی این قرن درباره سازمان و مدیریت به رشتۀ تحریر درآمده آنکه از رویکردهایی به سازمان است که تلویح‌آ، یا تصویح‌آ به شکل گیری فرهنگ سازمانی در قالب اظهاراتی، مانند فضاء شخصیت، جو، نهادینه ساختن، سازمان غیر رسمی و... پرداخته‌اند (پارکر، ۲۰۰۰، ص ۵۵).

البته می‌توان گفت که موضوع فرهنگ سازمانی تقریباً از ابتدای دهۀ هشتاد میلادی در مرکز مطالعات سازمانی قرار گرفته و کتب مهمی از بعضی نویسنده‌گان مانند دیل و کنندی<sup>۱</sup> (۱۹۸۲)، پیترز و واترمن<sup>۲</sup> (۱۹۸۲)، اوچی<sup>۳</sup> (۱۹۸۱) و دیگران نگاشته شد که از مقبولیت عامه برخوردار شده و میلیون‌ها نسخه از آنها طی مدت کوتاهی به فروش رفت (کوئن، ۱۹۹۶؛ پارکر، ۲۰۰۰). از آنجاکه بنابر اظهار ساکمن<sup>۴</sup> (۱۹۹۱، ص ۲) تقریباً به تعداد کسانی که درباره فرهنگ مطالبی نگاشته اند تعریف و درک از آن وجود دارد می‌توان بجای ارائه تعاریف متعدد از مؤلفان مختلف درباره فرهنگ سازمانی به دسته بندی‌هایی درباره فرهنگ سازمانی تحت عنوانی مانند مکاتب (الایر و فیرسیرو تو، ۱۹۸۴)، مدل‌ها (سینک لایر<sup>۵</sup>، ۱۹۹۷)، دیدگاه‌ها (درنت، تیری و دی ولف<sup>۶</sup>، ۱۹۹۸)، رشته‌های علمی (کامرون و کوئین<sup>۷</sup>، ۱۹۹۹) و یا پارادایم‌ها (پارکر، ۲۰۰۰) اشاره کرد.

1 - Deal and Kennedy

2 - Peters and Waterman

3 - Ouchi

4 - Sackman

5 - Allaire and Firsirotu

6 - Sinclair

7 - Drent , Thierry , and de Wolf

8 - Cameron and Quinn

بلند مدت خیر. همچنین فرهنگ سازمانی که دارای ویژگی انطباق پذیری باشد، برآورده کشته خوبی برای عملکرد کوتاه مدت است.

۳- مطالعات کاتر و هسکت<sup>۴</sup> (۱۹۹۲): این در پژوهشگر چهار مطالعه در این جهت انجام داده اند.

مطالعه اول- مربوط به بررسی اثر فرهنگ قوی<sup>۵</sup> بر عملکرد مالی سازمان ها بوده است. ۲۰۷ شرکت از ۲۲ صنعت مختلف در ایالات متحده مورد بررسی واقع شدن‌بای سنجش فرهنگ سازمانی شرکت ها از کسب نظر شش تن از مدیران عالی رتبه هریک از شرکت ها از طریق اظهار نظر درباره میزان قدرت فرهنگ سازمانی شرکت های رقیب (برروی یک پیوستار پنج گزینه ای) استفاده شد (مجموعاً ۶۰۰ نفر) و میانگین پاسخ های ارائه شده ملاک قرار گرفت. عملکرد اقتصادی شرکت ها در یک مقطع زمانی ده ساله با استفاده از سه شاخص میانگین افزایش سالانه درآمد خالص، بازده سرمایه و افزایش قیمت سهام اندازه گیری شد. جمع بندي نتایج این مرحله از مطالعات نشان دهنده ارتباط مثبت و در حد میانه شاخص های عملکرد مالی و میزان قدرت فرهنگ سازمانی بود.

مطالعه دوم- این مطالعه در پی بررسی ارتباط بین میزان تناسب فرهنگ سازمانی با محیط و شرایط سازمان با عملکرد سازمان بوده است. در این مرحله ۲۲ شرکت از ۲۰۷ شرکت قبلی انتخاب شدند به این نحو که ۲۲ شرکت بر مبنای عملکرد مالی به دو دسته تقسیم شدند و مصاحبه هایی با ۷۵ نفر از تحلیل گران مالی در باره فرهنگ سازمانی آنها به عمل آمد. اکثريت آنها فرهنگ سازمانی شرکت های دسته اول را باعث بهبود

۲. مرور مطالعات مربوط: مطالعاتی که به طور بسیار خلاصه مرور می‌شوند، عمدهاً مرتبط با دسته بنده مورد بحث در فوق می‌باشند.

۲-۱- مطالعه رینولز<sup>۶</sup> (۱۹۸۶): این مطالعه در سطح سه شرکت صنعتی و با تکمیل ۲۷۵ پرسشنامه توسط کارکنان آنها انجام شده است. برای اندازه گیری عملکرد درآمد و رشد شرکت ها ملاک قرار گرفت. به موجب یافته های این مطالعه تفاوت آماری معنی داری از نقطه نظر متغیرهای فرهنگ سازمانی درین نوع فعالیت شرکت ها و پست سازمانی وجود داشته ولی گواهی دال بر وجود ارتباط بین عملکرد سازمان و فرهنگ سازمانی یافت نشد.

۲-۲- مطالعه گوردون و دی توماسو<sup>۷</sup> (۱۹۹۲): این بررسی در سطح یازده شرکت بیمه ای انجام شد. ابزار سنجش فرهنگ سازمانی پرسشنامه بوده که توسط ۸۵۰ نفر از مدیران سطوح بالای سازمان در شرکت های یاد شده تکمیل شده است. مطالعه در پی آن بوده که اثر قدرت فرهنگی<sup>۸</sup> که از طریق سازگاری بین پاسخ دهنده گان در پیمايش در داخل سازمان اندازه گیری شده و همچنین انطباق پذیری را بر عملکرد مالی سال های بعد اندازه گیری کند. عملکرد مالی شرکت های بیمه با استفاده از شاخص رشد دارائی ها در یک دوره پنج ساله پس از سنجش فرهنگ سازمانی محاسبه شده است.

به موجب استنتاج پژوهشگران از یافته های این پژوهش، فرهنگ قوی که از طریق سازگاری ادراکات از ارزش های شرکت ها اندازه گیری شده برآورده کشته عملکرد شرکت در آینده کوتاه مدت می باشد ولی در

1 - Reynolds

2 - Gordon and Di Tomaso

3 - Cultural strength

در صد سود ناخالص هزینه های متغیر، ترک خدمت و ... در سطح فروشگاه استفاده به عمل آمد. بهموجب یافته های این پژوهش یعنی پنج متغیر از متغیر های فرهنگ سازمانی با متغیر های عملکرد همبستگی به میزان ۲۴ / و تا ۵۳ / مشاهده شد.

۲-۵ مطالعه دنیسون (۱۹۹۷): این پژوهشگر در پی آن بوده که ابتدا چارچوبی برای ارتباط فرهنگ سازمانی و اثر بخشی سازمان ارائه کرده، سپس از طریق ارائه فرضیاتی در باره چگونگی این ارتباط و آزمون آنها، این موضوع را بررسی کند. این فرضیه ها (دنیسون، ۱۹۹۷) یا ویژگی هایی در فرهنگ سازمانی (دنیسون، ۲۰۰۰) عبارتند از: درگیر شدن<sup>۱</sup>، سازگاری<sup>۲</sup>، انطباق<sup>۳</sup>، پذیری<sup>۴</sup> و رسالت<sup>۵</sup>.

مطالعه در دو بخش انجام شده، در بخش نخست رویکرد کمی مدل نظر بوده که درباره ۳۴ سازمان انجام شده است و مجموعاً ییش از ۴۰۰۰ نفر در این سازمان ها مورد بررسی قرار گرفته اند. این سنجش فرهنگ سازمانی در این بخش پرسشنامه بوده است که طی مدت طولانی تکمیل شده اند. برای اندازه گیری اثر بخشی از دو معیار بازده فروش و بازده سرمایه استفاده شده است. داده های مربوط به این دو معیار برای سال های اول تا پنجم بعد از سنجش فرهنگ سازمانی در هر یک از سازمان ها ملاک بررسی قرار گرفت. با در دست داشتن این دو دسته داده ها تحلیل هایی در باره ارتباط این دو با هم در باره ویژگی های «درگیر شدن» و «سازگاری» از طریق محاسبه همبستگی به عمل آمد.

- 2 - Involvement
- 3 - Consistency
- 4 - Adaptability
- 5 - Mission

عملکرد شرکت و عملکرد فرهنگ سازمانی شرکت های دسته دوم را به دلیل عدم تناسب با ابعاد محیطی، رقبه، بازار و تکنولوژی موجب لطمہ وارد ساختن به عملکرد دانستند. همچنین با مدیران شرکت ها و نیز چند صد نفر از مدیران ارشد سایر شرکت ها مصاحبه هایی در این باره به عمل آمد که نتایج مورد تأیید آنها بود.

مطالعه سوم در این مرحله موضوع انطباق پذیری در فرهنگ سازمانی مورد بررسی قرار گرفت. همانند مرحله قبلی راجع به دو دسته شرکت دارای عملکرد مالی بالا و پائین از تحلیل گران درباره اموری مانند اهمیت قائل شدن به برخورداری از توانایی رهبری برتر برای مدیران، ارزش قائل شدن برای مشتریان، سهامداران و کارکنان نظر خواهی شد. در مجموع، این دو دسته از نظر این امور متفاوت بودند. همانند مرحله قبلی، نتایج از طریق بازدید از شرکت ها و مصاحبه با کارکنان و مدیران تأیید شد. بر مبنای نتایج مصاحبه های فرهنگ سازمانی شرکت های دارای عملکرد مالی بالا بیشتر حامی تغییر بود تا شرکت های با عملکرد پایین.

مطالعه چهارم - این مطالعه درباره شرایطی که منجر به ایجاد فرهنگ سازمانی که عملکرد مالی را کاهش می دهد و بی آمده های این فرهنگ ها و میزان دشواری تغییر در آنها بوده که ویژگی هایی در این مورد با استفاده از سوابق شرکت ها به دست آمده است.

۴-۲ مطالعه کوئن<sup>۶</sup> (۱۹۹۶): این مطالعه در سطح ۵۰ فروشگاه زنجیره ای (از مجموعه ۴۵۰) فروشگاه بزرگ در هلند به دست آمده است. برای سنجش فرهنگ سازمانی از پرسشنامه استفاده و در مجموع ۱۲۲۸ پرسشنامه توسط کارکنان آنها تکمیل شد. برای اندازه گیری عملکرد از شاخص هایی مانند

- 1 - Koene

محدودیت‌های فرهنگ سازمانی بوده است. ترکیب این دو رویکرد علاوه بر ارائه دلایل کمی درک کیفی از رابطه فرهنگ سازمانی و اثربخشی را فراهم کرده است.

- جمع بندی و نتیجه گیری از مطالعات- مطالعات یاد شده را می‌توان از دو جنبه جمع بندی کرد:

**الف- از نظر سازگاری با یکدیگر:** در همه مطالعات بجز مطالعات کاتر و هستکت برای سنجش فرهنگ سازمانی از پرسشنامه استفاده شده است. در این مطالعه و مطالعه دنیسون از بررسی سوابق و مورد کاوی نیز بهره گیری به عمل آمده.

در همه مطالعات بجز مطالعه کوئن شاخص‌های مالی سطح سازمان برای انسازه گیری عملکرد به کار گرفته شده و در مطالعه او از شاخص‌هایی در سطح فروشگاه در این جهت استفاده گردیده. برای بررسی ارتباط فرهنگ سازمانی و عملکرد در همه آنها از ضریب همبستگی استفاده شده است. در مطالعات دنیسون و کاتر و هستکت از مقایسه دسته هایی از شرکت‌های با هم نیز استفاده به عمل آمده. در مطالعات گوردون و دنیسون عملکرد مالی پنج سال بعد از سنجش فرهنگ، در مطالعات کاتر و هستکت عملکرد مالی ده سال گذشته و در سایر مطالعات عملکرد همزمان با سنجش فرهنگ ملاک محاسبه بوده است. در همه مطالعات، بجز مطالعه ری نولزکه در آن ارتباطی بین فرهنگ سازمانی و عملکرد مشاهده نشده

تعدادی از متغیرهای فرهنگ سازمانی در باره هریک از این دو ویژگی دارای همبستگی با معیارهای اثربخشی در حدمیانه در بلندمدت و تعدادی در کوتاه مدت بوده‌اند (در قالب دوره پنج ساله). درباره دو ویژگی دیگر بررسی کمی انجام نشده است.

با توجه به محدودیت‌های روش کمی، در بخش دوم رویکرد کیفی در نظر بوده و سازمان در این آنها از طریق مورد کاوی<sup>۵</sup> بررسی شده که در آن تکیه بر سوابق تاریخی در زمینه‌های مربوط به هریک از سازمان‌ها بوده است.

روش و مراحل مطالعه کیفی برای همه سازمان‌ها مشابه و مشتمل بر این موارد بوده است: توصیف تاریخچه و زمینه هر شرکت و تأثیر بینیان گذاران و رهبران آن در فرهنگ سازمانی. به تصویر کشیدن فرهنگ شرکت، ایدئولوژی و نظام باورها، هنچارها و اقدامات مدیریتی با توجه خاص به پدایش فرهنگ سازمانی از طریق انطباق سازمان با محيط خود و اثری که این امر در بهبود و عملکرد داشته است.

به نظر محقق نتایج بخش کمی مطالعه نشان دهنده آن بوده که اندازه‌های رفتاری که از طریق پیمایش به دست آمده‌اند برآورده‌کننده خوبی برای عملکرد مالی سال‌های آینده این سازمان‌ها بوده‌اند. در مقابل مورد کاوی‌های انجام شده در پی درک ریشه‌های فرهنگ موجود هر سازمان از طریق بررسی سابقه تاریخی، نحوه ایجاد آنها و تحلیل مزایا و

کافی به نظر نمی رسد و در پیشینه نیز پیسابقه بوده است.

دقت در موارد فوق نشان دهنده آن است که ارتباط فرهنگ سازمانی و عملکرد سازمان موضوعی است که هنوز در پیشینه به حد کافی پخته نشده و شایان پژوهش های پیشتر است.

۳ چارچوب نظری: چهار اصلی که دنیسون بر مبنای بررسی پیشینه متابع در جهت تبیین نحوه ارتباط فرهنگ سازمانی و اثر بخش سازمان و با عنوان فرضیه ها (۱۹۹۷، صص ۱۳-۷) یا ویژگی ها (۲۰۰۰) ارائه کرده است، به عنوان کامل ترین چارچوب در این جهت مطرح می باشد.

عناصر این چارچوب با فرضیه ها (گوردون، ۱۹۹۲) یا نظریه هایی (کاتر و هسکت، ۱۹۹۲) تحت عنوان های قدرت فرهنگی و انطباق پذیری که در این زمینه ارائه شده و پژوهشگران مطالعات خود را به انجام رسانده اند مطابقت دارد. همچنین از دیدگاه جامعه شناختی، با چارچوب الگوهای کارکردنی سازمان های اجتماعی پارسونز<sup>۱</sup> (توسلی، ۱۳۶۱، صص ۲۴۶-۷) با عنوانین انطباق پذیری، دست یافتن به هدف و انسجام دادن موافقست دارد. در شکل شماره ۱ ترکیب این ویژگی ها را می توان مشاهده کرد.

ارتباط یین این دو در حد همبستگی ضعیف و میانه به دست آمده است. همه مطالعات مربوط به بخش های بازرگانی، صنعتی و خدماتی و غیر دولتی بوده اند.

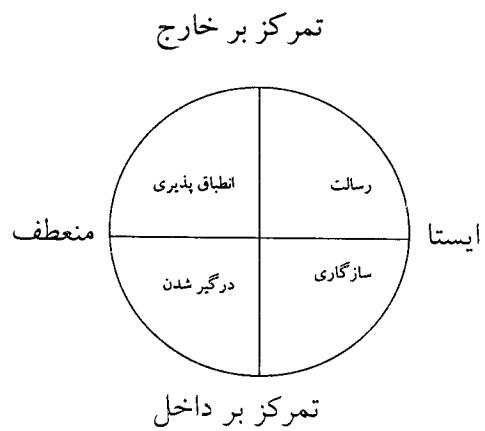
ب- از نظر صحت متولزی: در همه مطالعات بجز مطالعه کوئن مشکل تصادفی نبودن در انتخاب نمونه وجود دارد. در مطالعات گوردون و دنیسون در نحوه استنتاج از تغییرات ضریب همبستگی یین متغیرهای فرهنگ سازمانی و اندازه های عملکرد در طی زمان اشکال وجود دارد. در هر دوی آنها تماشی مقادیر ضریب همبستگی اعم از معنی دار و غیر از آن ملاک محاسبات قرار گرفته اند. در تمام مطالعات بجز مطالعه کوئن، همبستگی یین متغیرهای فرهنگ سازمانی و اندازه های مالی سطح سازمان به عمل آمده است. با عنایت به اینکه سازمان ها از قسمت های مختلفی (اعم از صفت و ستاد) تشکیل شده اند، استناد عملکرد کل سازمان به نمونه های غیر تصادفی از اعضای سازمان (که واحدهای سازمانی آنها مشخص نیست) از استحکام برخوردار نمی باشد. در مطالعه گوردون برای سنجش فرهنگ تنها به نظر سنجی از مدبران اکتفا شده که از نظر روائی درست نیست. در مطالعات کاتر و هسکت برای سنجش فرهنگ سازمانی از نظر خواهی از مدبران ارشد و متخصصان مالی (با طرح چند پرسش به عنوان راهنمای استفاده شده که با توجه به ابعاد مختلف، فرهنگ سازمانی

پرسش سوم: با توجه به تفاوتی که یعنی کارایی شرکت‌های ییمه وجود دارد، آیا تفاوت متناسب با آن از نظر میزان متغیر "اطلاق پذیری" در فرهنگ سازمانی آنها وجود دارد؟

پرسش چهارم: با توجه به تفاوتی که یعنی کارایی شرکت‌های ییمه وجود دارد، آیا تفاوت متناسب با آن از نظر میزان متغیر "رسالت" در فرهنگ سازمانی آنها وجود دارد؟

جامعه آماری در این پژوهش چهار شرکت سهامی ییمه: ایران، آسیا، البرز، و دانا مشتمل بر شعبات آنها در شهر تهران (۲۹ شعبه) هستند. دلیل انتخاب این شرکتها به عنوان جامعه آماری پژوهش آن بوده است که امکان اندازه‌گیری کارایی شعبه‌های آنها با توجه به سوابق موجود و موافق مرکز تحقیقات ییمه‌ای ییمه مرکزی ایران و همچنین سنجش فرهنگ سازمانی آنها وجود داشته و بنابراین می‌توان بررسی دقیق از نظر مقایسه‌ای این دو متغیر با هم و روابط آنها انجام داد. به عبارت دیگر فرهنگ سازمان در سطح واحدهای پاسخگوی عملیات قبل مطالعه می‌باشد، که این مزیت محسوب می‌شود.

تعاریف عملیاتی متغیرها و نحوه اندازه‌گیری آن‌ها- فرهنگ سازمانی: ارزش‌های اساسی، باورها و مفروضاتی که در سازمان‌ها وجود دارند. الگوهای رفتاری که از این ارزش‌های مشترک پدید می‌آیند و



Source: Denison.D.(2000).p.9

شکل شماره ۱: مدل فرهنگ سازمانی

### متودولژی

پرسش‌های پژوهش - با عنایت به مطالبی که قبل از آن شدند، پرسش‌های ذیل در جهت تبیین موضوع در سطح جامعه آماری پژوهش مطرح می‌باشند:

پرسش اول: با توجه به تفاوتی که یعنی کارایی شرکت‌های ییمه وجود دارد، آیا تفاوت متناسب با آن از نظر میزان متغیر "درگیر شدن" در فرهنگ سازمانی آنها وجود دارد؟

پرسش دوم: با توجه به تفاوتی که یعنی کارایی شرکت‌های ییمه وجود دارد، آیا تفاوت متناسب با آن از نظر میزان متغیر "سازگاری" در فرهنگ سازمانی آنها وجود دارد؟

روش تحلیل داده‌های در این پژوهش از روش‌های آمار توصیفی، میانگین و ضربی همبستگی پرسون استفاده شده است. با روش‌های به کار گرفته شده دو دسته متغیر در زمینه‌های فرهنگ سازمانی و کارایی محاسبه شده‌اند تا با استفاده از آنها بتوان به بررسی پرسش‌های پژوهش پرداخت. بنابراین، با در دست داشتن اطلاعات درباره مجموعه متغیرها امکان دو دسته بررسی در جهت تحلیل آنها فراهم می‌باشد. اول، از طریق مطالعه مقدار همبستگی یعنی متغیرهای فرهنگ سازمانی و کارایی و دوم، مقایسه مقادیر این دو مجموعه متغیرها با یکدیگر.

نکته‌ای اهمیت آن است که از آنجاکه در این پژوهش از نظر تکمیل پرسشنامه‌های فرهنگ سازمانی نمونه‌گیری به عمل نیامده و سرشماری شده (مجموعاً ۸۴ نفر پاسخ داده‌اند)، بنابراین سطح معنی دار بودن و استنباط آماری مطرح نمی‌باشد و مقادیر محاسبه شده ملاک خواهد بود. دسته‌بندی بررسی مقادیر همبستگی و نیز مقایسه‌های این نحو می‌باشد:

۱- مطالعه میزان همبستگی یعنی میانگین نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی و نمرات کارایی مربوط به هر پرسش در سطح شعبه‌ها.

۲- مطالعه میزان همبستگی یعنی واریانس نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی و نمرات کارایی در سطح شعبه‌های ابرای پرسش سازگاری و انسجام.

نمادهایی که مبنی پوند یعنی مفروضات و ارزش‌ها و رفتار اعضای سازمان می‌باشند (دیسون، ۱۹۹۷، ص ۲۷). برای سنجش آن از پرسشنامه مربوط استفاده شده است.

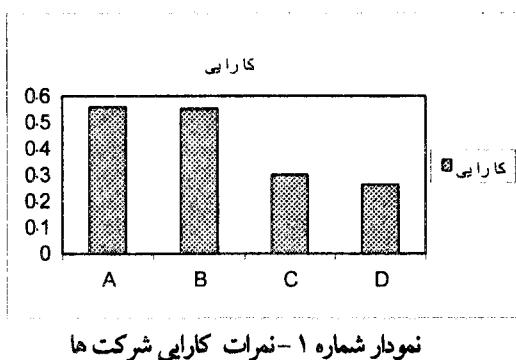
کارایی: مقایسه واحدهای تصمیم گیرنده (DMU)<sup>۱</sup> با یکدیگر از نظر داده‌ها و ستاده ها با بهره گیری از تکنیک تحلیل پوششی داده‌ها (DEA)<sup>۲</sup>، که نشان دهنده وضعیت استفاده آنها از داده‌هایشان می‌باشد.

برای اندازه‌گیری کارایی در این پژوهش از این تکنیک استفاده شد و واحدهای تصمیم گیرنده‌ای که مورد ارزیابی واقع شدند، شعبه شرکت‌های یمه هستند. داده‌های بسیاری درباره عملکرد که می‌توانستد به عنوان داده‌ها و ستاده‌های شعب برای ارزیابی مورد استفاده قرار گیرند از چهار شرکت جمع‌آوری شدند. چون امکان گردآوری بعضی از اقلام در مورد تعیادی از شعبات فراهم نشد و بدليل فراهم آمدن امکان محاسبه کارایی شعب در مقایسه با یکدیگر، در نهایت با توجه به تقسیم‌بندی کلی برای یمه‌نامه‌ها در دستبندی سه‌گانه اموال، اشخاص و مسئولیت، الگوی ذیل برای نهاده‌ها و ستاده‌ها برای هر شعبه مشخص شد:

نهاده	ستاده‌ها
تعداد یمه‌نامه‌های اموال	تعداد کارکنان
تعداد یمه‌نامه‌های اشخاص	
تعداد یمه‌نامه‌های مسئولیت	

1 - Decision Making Units

2 - Data Envelopment Analysis



نمودار شماره ۱ - نمرات کارایی شرکت ها

چنانچه مشاهده می شود در بین شرکت ها از لحاظ کارایی تفاوت وجود دارد و این به لحاظ استفاده مختلف از منابع آنها می باشد. هرچند مقدار کارایی دو شرکت A و B نسبت به یکدیگر و همچنین دو شرکت C و D نزدیک به هم هستند، ولی این تفاوت در مورد شرکت اول خیلی کمتر از دو شرکت دیگر است. در عین حال دو شرکت اخیر تفاوت قبل توجهی با دو شرکت اول دارند.

۲ - یافته های مربوط به فرهنگ سازمانی بابتدا با توجه به پاسخ های ارائه شده به پرسش های پرسشنامه و متغیر های مربوط میانگین و واریانس مربوط به هر یک از متغیر ها در سطح شعب در و سپس میانگین و واریانس موزون آنها (آذر و مومنی، ۱۳۷۵) در سطح شرکت ها محاسبه شد.

لازم به ذکر است برای متغیر های درگیر شدن، انطباق پذیری و رسانی جمع تک تک پاسخ های داده شده به پرسش های مربوط به آنها و برای متغیر فرهنگ (کل) جمع تک تک پاسخ های داده شده به تمامی پرسش ها در محاسبه در نظر گرفته شده است. برای متغیر سازگاری معکوس نمره انحراف استاندارد متغیر فرهنگ به عنوان نشانه ای از قدرت و انسجام فرهنگ (گوردون، ۱۹۹۲؛ دنیسون، ۱۹۹۷) منظور شده است.

۳- مطالعه میزان همبستگی بین میانگین نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی و نمرات کارایی در سطح شرکت.

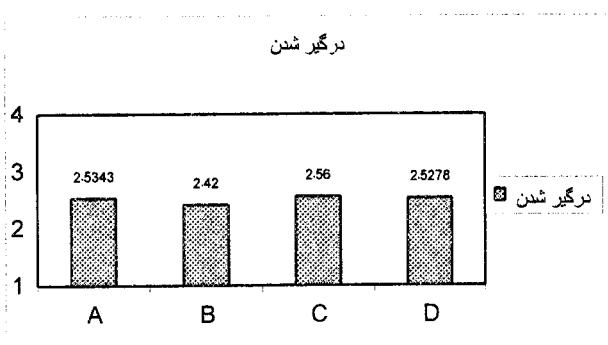
۴- مطالعه میزان همبستگی بین واریانس نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی و نمرات کارایی در سطح شرکت.

۵- مقایسه میانگین نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی نرمال شده با نمرات نرمال شده کارایی در سطح شرکت (توضیح اینکه از آنجاکه نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی و کارایی از یک جنس نیستند، برای فراهم شدن امکان مقایسه آنها از نرمال سازی استفاده شده است. به این نحو که هر یک از نمرات متغیرها در چهار شرکت بر بزرگترین آنها تقسیم می شود)

۶- مقایسه واریانس نمرات متغیرهای فرهنگ سازمانی نرمال شده با نمرات نرمال شده کارایی در سطح شرکت. در نهایت، استفاده از روش رگرسیون چندگانه به روشن stepwise در باره متغیر های سطح شعبه.

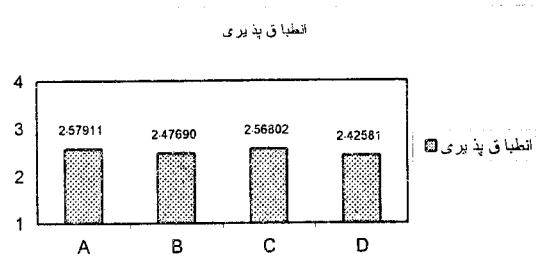
### نتایج و جمع بندی

۱. یافته های مربوط به کارایی شعب و شرکت ها: کارایی شعبه ها با استفاده از داده ها و ستاده های شعب و حل مسائل برنامه ریزی خطی آنها بدست آمد. سپس کارایی شرکت هایا استفاده از نتایج کارایی شعب و میانگین موزون آنها با توجه به تعداد کارکنان شعبه ها به نحوی که در نمودار شماره ۱ مشاهده می شود بدست آمده است.



نمودار شماره ۴- متغیر سازگاری به تفکیک  
چهار شرکت

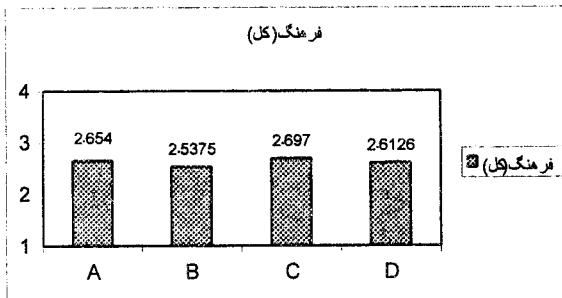
همانگونه که قبلاً ذکر شد این متغیر معکوس انحراف استاندارد متغیر فرهنگ(کل) می‌باشد، بنابراین تنهاشان دهنده میزان انسجام و قدرت با استفاده از آن متغیر است و اعداد مندرج در جدول تفاوت در بین شرکت‌ها را نشان می‌دهند که شرکت D بیشترین میزان را نشان می‌دهد. نکته مهم آنکه اعداد مندرج در این جدول قابل مقایسه با اعداد جداول دیگر نمی‌باشند



نمودار شماره ۵- میانگین متغیر انطباق پذیری به تفکیک چهار شرکت

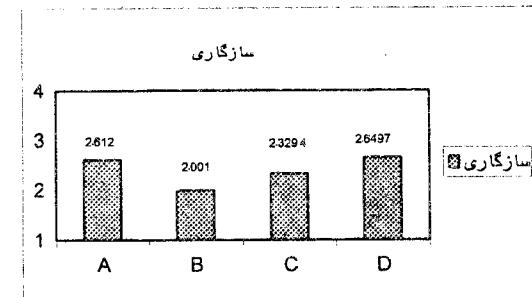
این متغیر با استفاده از شش پرسش مربوط به آن در پرسشنامه بدست آمده است و تفاوت بین شرکت‌ها را از این جهت نشان می‌دهد.

با استفاده از اطلاعات مربوط به فرهنگ سازمانی می‌توان نمودارهای بعدی را که جنبه کلی دارند مورد توجه قرار داد.



نمودار شماره ۲- میانگین متغیر فرهنگ(کل)  
به تفکیک چهار شرکت

همانگونه که ذکر شد این متغیر با استفاده از پاسخ‌های داده شده به تمامی پرسش‌های پرسشنامه ساخته شده و تفاوت بین شرکت‌ها را از این جهت نشان می‌دهد.



نمودار شماره ۳- میانگین متغیر درگیر شدن به تفکیک چهار شرکت

این متغیر با استفاده از پاسخ‌های داده شده به تک تک سوال‌های مربوط به پرسش اول ساخته شده است که میزان آن در شرکت‌ها متفاوت می‌باشد.

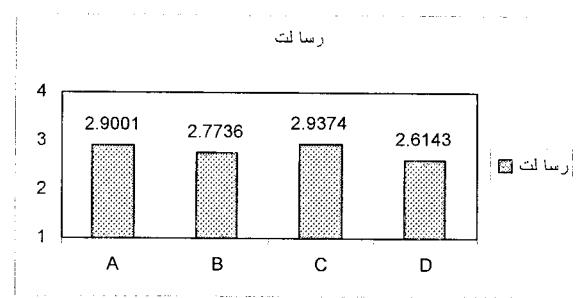
دیگر مقایسه مقادیر میانگین و واریانس نرمال شده فرهنگ سازمانی با نمره کارایی در سطح شرکت‌ها نیز نشان دهنده تناسب مورد جستجو نمی‌باشد. به عبارت دیگر جهت تغییرات اینظور نیست که در همه مواردی که متغیر فرهنگ مقدار پیشتری داشته باشد، متغیر کارایی درباره همه شرکت‌ها نیز همسو بوده، مقادیر بالاتری داشته باشد) در باره پرسش‌های اول، سوم و چهارم). همچنین جهت عکس مورد انتظار در تفاوت‌ها برای این دو در مورد پرسش دوم مشاهده نشد.

در نهایت پس از آنکه کوشش از طریق مطالعه همبستگی و مقادیر نرمال شده کمکی به تبیین ارتباط این دو دسته متغیر نکرد، از رگرسیون چند جانبی به روش STEPWISE استفاده به عمل آمد.

به این منظور یکبار داده‌های مربوط به تک تک ۲۸ سؤال پرسشنامه درباره ۲۹ شعبه از چهار شرکت مورد پردازش قرار گرفتند که ازین این پرسش‌ها تنها پرسش شماره ۱۲ پرسشنامه، که مربوط به سنجش کاغذبازی است، با مشخصات:  $\text{sig} = .010$  و میزان تبیین کارایی  $R^2 = .496$  وارد مدل گردید. این کار "مجدداً" در باره داده‌های مربوط به متغیر‌های فرهنگ سازمانی (که هریک از چند پرسش تشکیل شده‌اند) انجام شد. این بار متغیر انطباق پذیری با مشخصات:  $\text{sig} = .034$  و میزان تبیین کارایی

$R^2 = .395$  وارد مدل شد.

نکته با اهمیت آنکه پرسش یاد شده پرسشنامه مربوط به همین متغیر از متغیر‌های فرهنگ سازمانی می‌باشد برای کسب اطمینان از اینکه تغییر در هر یک از این دو متغیر منجر به تغییر در نتایج پژوهش می‌گردد (و کارایی را تبیین می‌کند) داده‌های مربوط به سایر



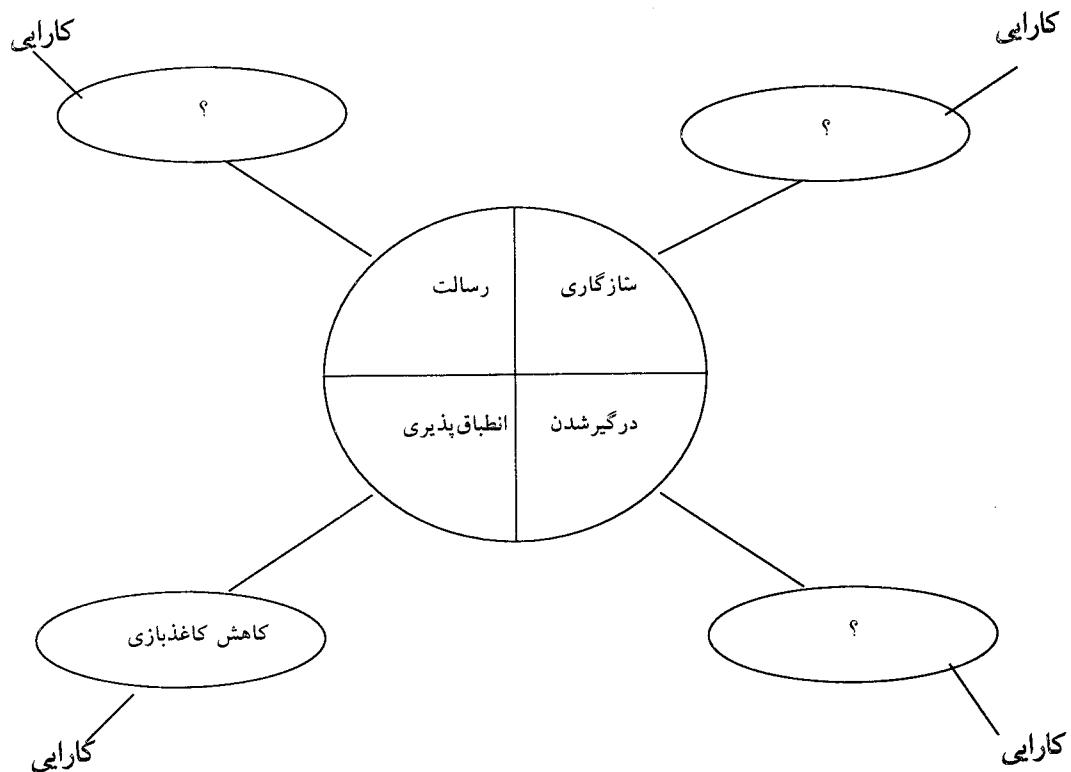
نمودار شماره ۶- میانگین متغیر رسالت به تفکیک چهار شرکت

این متغیر با استفاده از پاسخ‌های داده شده به تک تک سئوالات پرسشنامه مربوط به این پرسش پژوهش است که میزان آن بین شرکت‌ها متفاوت می‌باشد و پیشترین مقدار مربوط به شرکت C می‌باشد و به مفهوم درک بهتر از رسالت شرکت و توجه به تحقق آن است.  
- یافته‌های مربوط به پرسش‌های پژوهش پردازش داده‌ها مطابق آنچه در قسمت روش تحلیل داده‌ها ذکر شد، نشان دهنده آن است که مقادیر ضریب همبستگی متغیرهای فرهنگ سازمانی مربوط به هریک از پرسش‌ها در سطح شعب و شرکت‌های نمره کارایی آنها در دسته بندی ضعیف و یا خیلی ضعیف (نصفت، ۱۳۷، ص ۱۶۶) قرار گرفته و در پاره‌ای از موارد جهت خلاف انتظاریه خود گرفته‌اند. یعنی منفی در باره پرسش‌های اول، سوم و چهارم در حالی که انتظار داریم رابطه مثبت باشد. و مثبت در باره پرسش دوم، زیرا برای سنجش میزان انسجام یا قدرت فرهنگی از واریانس متغیرهای فرهنگ سازمان بین شعبه‌ها استفاده کرده و واریانس بیشتر نشان دهنده سازگاری کمتر می‌باشد و در چنین صورتی بنابر پیشنهاد انتظار رابطه منفی بین واریانس و کارایی را داریم. از سوی

پرسش مشاهده شد. فرایند مشابهی در باره سایر پرسش های پژوهش انجام شد که در مورد آنها تفاوت بین دو دسته معنی دار نبود.

با انجام این محاسبات این نتیجه حاصل شد که بر مبنای داده های موجود تنها عامل مربوط به کاهش کاغذ بازی از پرسش های تشکیل دهنده متغیر انطباق پذیری است که قابلیت تبیین کارایی را دارد. این یافته ها در شکل شماره ۲ خلاصه شده اند.

پرسش های پرسشنامه و همچنین سایر متغیر های فرهنگ سازمانی بر مبنای میانه این دو متغیر (کاغذ بازی و انطباق پذیری) به دو دسته تقسیم شدند و ضریب همبستگی بین آنها و کارایی در سطح شعبه ها محاسبه شد. در باره دو دسته مربوط به متغیر انطباق پذیری نتایج کاملاً متفاوت بودند. در مورد دو دسته مربوط به پرسش کاغذ بازی چنین وضعیتی در باره ۲۴



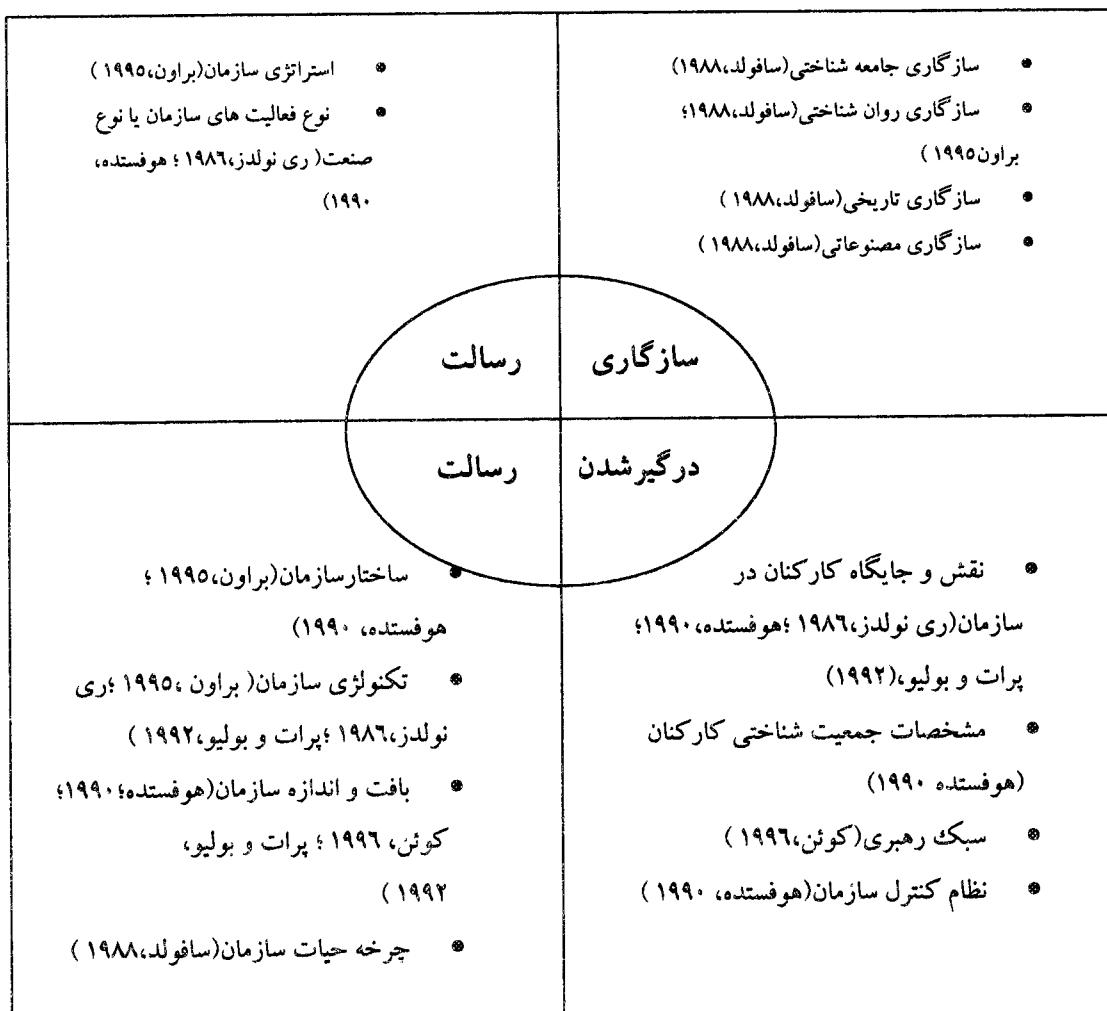
شکل شماره ۲: متغیر تبیین کننده ارتباط فرهنگ سازمانی و کارایی در شرکت های یمه

می باشد بی مناسبت نیست که مطالibi به طور مختصر در این باره ذکر شود. در زمینه کاغذ بازی پیشینه قوى و

نکاتی در باره "کاغذ بازی": حال که با توجه به داده های پژوهش تنها این متغیر قابلیت تبیین کارایی را دارا

- پژوهش های علمی معلومی وجود دارد (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲)، یا این حال، موضوعات متعددی مانند: ۱- دسته بندی تعاریف، اعم از عینی و ذهنی (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲؛ برینارجی، ۱۹۹۵؛ بانرجی، ۱۹۹۷؛ بوزمن و گوردون، ۱۹۹۸؛ پاندی و کینگسلی، ۲۰۰۰). ۲- انواع، از نظر کار کردی و غیر کار کردی (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲؛ بانرجی، ۱۹۹۷). ۳- نحوه اندازه گیری (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲؛ بانرجی، ۱۹۹۷؛ پاندی و برتر شنایدر، ۱۹۹۷؛ بوزمن و گوردون، ۱۹۹۸). ۴- ریشه ها و راه حل های قابل توصیه متناسب با آنها (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲؛ بانرجی، ۱۹۹۷؛ بوزمن و گوردون، ۱۹۹۸؛ پاندی و کینگسلی، ۲۰۰۰؛ کاسل، ۲۰۰۰) و راه حل های به کار گرفته شده (برینارد، ۱۹۹۵). ۵- شرایط موفقیت در برنامه های مواجهه با آن (برینارد، ۱۹۹۵). قابل طرح و بررسی هستند که یکی از مباحثت که جنبه فرهنگی داشته و می تواند مورد استفاده شرکت های یحمه قرار گیرد ارائه می شود تا متعاقباً در قسمت پیشنهادها مواردی متناسب با آن طرح شود. ریشه های کاغذ بازی - موارد ذیل در پیشینه مباحثت مربوط به عنوان ریشه های کاغذ بازی مطرح شده اند. ۱- اندازه سازمان (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲).
- تیجه گیری کلی - در جهت تبیین مسئله پژوهش در دستیابی به چگونگی ارتباط فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان و پاسخ دادن به پرسش های پژوهش با تحلیل شماره ۳ قبل ارائه است.
- تیجه گیری کلی - در جهت تبیین مسئله پژوهش در دستیابی به چگونگی ارتباط فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان و پاسخ دادن به پرسش های پژوهش با تحلیل شماره ۳ قبل ارائه است.

- 1-Bozeman and Pameia  
 2-Brynard  
 3-Banerjee  
 4- Gordon  
 5-Pandy  
 6-Kingsley  
 7-Bretshneider  
 8-Cassel



شکل شماره ۳: عوامل اقتصادی تأثیرگذار در ارتباط فرهنگ سازمانی و عملکرد سازمان

توصیه هایی به پژوهشگران در جهت بسط و تکمیل دل و همچنین شرکت های ییمه برای افزایش کارایی ارائه می شود.

داده های موجود از شرکت های ییمه مورد مطالعه مشخص شد که مدل مطرح در پیشینه در این مورد از روابط لازم برخوردار نبوده و بر مبنای این داده ها تنها متغیر کاغذ بازی از مجموعه اجزای مربوط به انطباق پذیری تبیین کننده کارایی می باشد. بر این مبنای و با توجه به پیشینه مباحثی در باره کاغذ بازی ارائه شده و در زیر

- ۱- گسترش قلمرو پژوهش به سطح کشور به منظور دقیق تر شدن آن.
- ۲- با توجه به آنچه قبله در باره کاغذ بازی و ریشه های آن ذکر شده، شخص می شود که این ریشه ها در دسته بندهای کلی: ساختاری، اقتصادی، فن آوری اطلاعات و موارد مرتبط با فرهنگ سازمانی قابل تقسیم بنده، تجزیه و تحلیل و رائمه راه حل هستند که تفصیل هر یک از آنها از حوصله این مقاله خارج است ولی به مواردی که موضوع جنبه فرهنگی داشته و باستاند پیشینه، می تواند مورد استفاده شرکت های ییمه قرار گیرد اشاره می شود.
- ۳- با در نظر گرفتن سازمان به عنوان شبکه ای از واحد های پردازش اطلاعات، به بود و تسهیل فرایند ارتباطات (بانرجی، ۱۹۹۷؛ پاندی و برتر شنايدر، ۱۹۹۷) از طریق:
- ۴- ۱- به بود نحوه پردازش داده ها در هر یک از واحد های سازمان و کاهش زمان مربوط به آن.
- ۵- ۲- کاهش زمان لازم برای انتقال اطلاعات از یک واحد به واحد دیگر (بنابر این پیشترین توجه باید معطوف به جایی باشد که تأثیر اداری پدید آمده از آن پیشتر باشد.
- ۶- ۲- با در نظر گرفتن اینکه بعد خطر پذیری در فرهنگ سازمانی مورد توجه صاحب نظران می باشد، فراهم آوردن زمینه استقرار فرهنگ خطر پذیری (بوزمن و گوردون، ۱۹۹۸؛ پاندی و کینگسلی، ۲۰۰۰) از طریق:

## توصیه های کاربردی

پیشنهادهای این پژوهش را می توان به دو دسته تقسیم کرد ابتدا توصیه هایی به پژوهشگران برای ارتقای مطالعات آینده و نیز پیشنهادهایی برای شرکت های مورد مطالعه.

## توصیه به پژوهشگران

- اندازه گیری عملکرد در چند دوره (سال) زمانی متواالی.
  - سنجش فرهنگ سازمانی در چند سال متواالی و بررسی تغییرات آن.
  - مطالعه ارتباط فرهنگ سازمانی و کارایی در طی سالیان.
  - استفاده از روش کیفی مطالعه فرهنگ سازمان به عنوان مکمل روش کمی.
  - افزایش داده ها و ستاده ها احتمالی در مدل DEA برای دقت پیشتر نتایج کمی.
  - طراحی پرسشنامه فرهنگ سازمانی ویژه سازمان های مورد مطالعه با استفاده از روش معرفی شده در منابع (گوردون، ۱۹۹۲؛ هوفسته، ۱۹۹۷).
  - یافتن و افزودن متغیرهای دیگری که در ارتباط فرهنگ سازمانی و عملکرد سازمان تأثیر گذار هستند. این عوامل با استفاده از پیشینه جمع آوری و در شکل شماره ۳ مناسب با ابعاد مطرح در مدل دنیسون ارائه شده اند.
- پیشنهادهای مربوط به شرکت های ییمه

یکی از مواردی که در پیشینه مباحث مربوط به کاغذ بازی مطرح است وجود شرایط لازم برای موفقیت برنامه های کاهش آن است (برینارد، ۱۹۹۵) از این رو به این شرکت ها ، باستناد پیشینه، این موارد توصیه می شود:

- ۱-۴-۲-تعهد زیادی برای مواجهه با کاغذ بازی وجود داشته باشد و به لفاظی اکتفا نشود.
- ۲-۴-۲-راه حل ها متناسب با شرایط انتخاب شوند.

- ۳-۴-۲- اهداف قابل اندازه گیری برای برنامه مواجهه با کاغذ بازی تعین شوند.
- ۴-۴-۲-تمام کسانی که دست اندر کار هستند، درگیر شوند.
- ۵-۴- بعد از تشخیص، اقدامات لازم به سرعت معمول گردند.
- ۶-۴-۲-کارکنان از وضع موجود کاغذ بازی ناراضی باشند و مقاعده به بهبود امور سازمان خود از طریق این برنامه ها باشند

۱-۲-۲- کوشش در شفاف سازی و وضوح هدف.

۲-۲-۲- مشارکت کارکنان در تعیین اهداف  
۳-۲-۲- مجاز دانستن کارکنان به انعکاس مشکلات و استقبال از مستقلان.

۴-۲-۲- ایجاد حس مالکیت در کار و مسئولیت پذیری در کارکنان .

۵-۲-۲- ایجاد امکان پیش بینی روش در باره آثار مقررات.

۶-۲-۲- روش کردن اختیارات هریک از حوزه های مدیریتی.

۷-۲-۲- اعتماد به کارکنان و ایجاد اعتماد بین مدیران و کارکنان و اعتماد به مقاصد و اقدامات و اهداف سازمان توسط آنان. این کار از طریق شناخت عوامل فردی و سازمانی خدشه دار کننده اعتماد راههای کاهش از خود بیگانگی کارکنان (فیرهولم ۲۰۰۰) و توجه به فرایندهای شناختی شکل گیری اعتماد متناسب باویژگی های فرهنگی (دانی و کانون، ۱۹۹۸) امکان پذیر می باشد.

۸-۲-۲- از آنجا که به موجب تحلیل های حاصل از داده های پژوهش، کاهش کاغذ بازی می تواند در بهبود کارایی نقش داشته باشد، سنجش میزان آن با توجه به رویکرد های مطرح در پیشینه (بوزمن و پاملا، ۱۹۹۲؛ بانرجی، ۱۹۹۷؛ پاندی و برت شنایدر، ۱۹۹۷؛ بوزمن و گوردون، ۱۹۹۸) به شرکت هاتوصیه می شود.

۹-۲- شرایط موفقیت در برنامه های مواجهه با کاغذ بازی:

## منابع

- ۱- آذر، عادل و مؤمنی، منصور. (۱۳۷۵). آمار و کاربرد آن در مدیریت، جلد اول، تهران: سمت
- ۲- توسلی، غلامعباس (۱۳۶۹). نظریه های جامعه شناسی، تهران: انتشارات سمت.
- ۳- نصفت، مرتضی. (۱۳۷۷) اصول و روش های آمار (جلد اول) تهران: مؤسسه انتشارات و چاپ دانشگاه تهران.
- ۴- Allaire, Y. and Firsirotu, M. (1984). Theories of organizational culture, *organizations studies* , 5( 3 ) , 193-226.
- ۵- Banerjee,Abhijit V.,(1997). *A theory of mismanagement*, Quarterly Journal OF Economics,112.
- ۶- Bozeman,B. and Pamela,N.(1992).Red tape and task delays in public and private organizations, *Administrative&Society*, 92(24),290.
- ۷- Bozeman,B.and gordon,K.,(1998).Risk culture in public and private organizations, *Public Administration Review*,58
- ۸- Brown, Andrew.(1995). *Organizational Culture*, London: Pitman Publishing.
- ۹- Brynard,D.J.(1995).Combating red tape in the public sector, *International Journal of Public Sector Management*,8(4).
- ۱۰- Cameron, kim, S. and Quinn , Robert , E.( 1999) .*Diagnosing and changing organizational Culture* , New york : Addison- wesley.
- ۱۱- Cassel, Merill.(2000).Devide and Rules,*Financial Management* (cima).
- ۱۲- Deal, T.A.,and Kennedy , A.A.( 1982).*corporate culture* Reading . MA: Addison-wesley.
- ۱۳- Denison, Daniel R.(1997) .Corporate culture and *Organizational effectiveness*, U. S. A: AVIAT.
- ۱۴- Denison,Daniel R.(2000).*Organizational Culture: Can it be a Key Lever for Driving Organizational Change?* In: Cartwright and Cooper.The Handbook of Organizational Culture.London: john Wiley&sons.
- ۱۵- Doney,P,M. Cannon,J., et al, Understanding the influence of national culture on the development of trust, *Academy of Management Review*,23.
- ۱۶- Drenth. Pieter J . D.Thierry,Henk., dewolff and charles. J.,( edit) (1998) . *Handbook of work and organizational psychology* volum4: organizational psychology. East sussex: psychology press.
- ۱۷- Fairholm,M,R. and Fairholm,G.(2000).*Leadership amid constraints of trust*,*Leadership & organization Development Journal*,21.

- 18- Gordon,G.(1985). The Relationship of corporate culture To Industry sector and corporate performance in: kilmam, R.,saxton, and M. sherpa (eds),*Gaining control of corporate culture*, san fransisco : Jossey- Bass.
- 19- Gordon , George G. and DI Tomaso , Nancy.( 1992) . Predicting corporate preformance for organizational culture, *Journal of Management studies*, 29(6).
- 20- Hofstede , G.,Neuyen B.,ohayv,D.D. ,and sanders,G.( 1990). Measuring organizational cultures: a qualitative and quantitative study across twenty cases , *Administrative Scince Quarterly*, 35, 286-316.
- 21- Hofstede , G.( 1997). *cultures and organizations software of the mind*. New york : Mc Graw- Hill
- 22- Jaques , E.( 1951) . *The changing culture of a factory* . new york: Dryden press. In : parker , M.(2000). *Organizational culture and Identity*, London, sage publications Inc.
- 23- Koene, B.A.S.( 1996) . *Organizational culture, leadership and performance in context : Trust and rationality in Organizations*. Doctoral dissertation , University Masstricht, the Netherlands.
- 24- Kotter, J.p., and Heskett,J. l.( 1992). *corporate culture and performance* , New york: The free press.
- 25- Ouchi , W. G( 1981). *Theory Z*.Reading , MA:Adisson- wesley.
- 26- Pandey,S.K, Bretschneider,s.(1997).The impact of red tapes administrative delay on public organizations interest in new information technologies, *Journal of public administration Research and Theory*,1.13-14.
- 27- Pandey,s.k, Kingsley,G.A, (2000)Examining red tape in public and private organizations. *Journal of Public Administration Reasearch & Theory*,10.
- 28- parker , M.( 2000) . *Organizational culture and Identity* , London , sage publications Inc.
- 29- Peters T.J., and waterman , R.H.( 1982). *In search of excellence*. New york: Harper and Row.
- 30- Pratt, J.,and Beaulieu,P., (1992).Organizational Culture in public accounting: size, technology, rank, and functional area, *Accounting organization and society*, 17,667-684

- 31- Rentsch Joan R.( 1990) .climate and culture :Interaction and Qualitative differences in organizational meanigs, *Journal of applied Psychology*, (75), 668-681.
- 32- Reynolds , paul D. ( 1986) . “Organizational Culture as related to industry , position and perfomance :A preliminary Report , Jouonal of manayement studiess , 23(3):333-45
- 33- sackman , S.A.( 1991) . *cultural knowledge in organizations*. London : sage . in : Drenth . pieter . D, Thierry, Hank , Dewolff charles J.( edit)(1988) . *Handbook of work and organizational psychology* , volum 4, East sussex: psychology press.
- 34- Saffold .111 ,Guys . ( 1988) . culture Traits , strentgh , and organizational performance: Moving Beyond “strong” culture. *Academy of management Review* , 13 ( 4 ) , 546-558.
- 35- Sinclair,A.(1997), “*After excellence: models of organizational culture for the public sector*” in: Considine,M .and painter,M.(eds). *Manageralism the great debate*, melborne: university press.