

توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک و بازموازن نفوذ اقتصادی چین

محمد تقی زاده انصاری^۱

استادیار اقتصاد سیاسی بین الملل، پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
(تاریخ دریافت ۹۵/۱/۱ - تاریخ تصویب ۹۵/۴/۲)

چکیده

مشارکت فراپاسیفیک یا توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک فراتر از تاثیرات اقتصادیش پیامدهای مهم ژئopolیتیکی در آسیا پاسیفیک دارد. این توافق مولفه ای مهم از استراتژی بازگشت ایالات متحده به آسیا پاسیفیک است که ذیل عنوان محوری برای آسیا مطرح شده است. بر این اساس در معادلات منطقه ای آسیا پاسیفیک اهمیت ژئopolیتیکی این توافق بیش از اهمیت اقتصادی آن است. در واقع رشد چشمگیر اقتصادی چین در طول بیش از سه دهه گذشته پیامدهایی برای موضع مسلط آمریکا در امور منطقه ای آسیا پاسیفیک داشته است، بطوریکه توان و نفوذ فزاینده اقتصادی چین به چالشی برای موضع آمریکا در تسلط بر امور اقتصاد سیاسی منطقه ای آسیا پاسیفیک تبدیل شده است. در این راستا این سوال مطرح است که هدف ژئopolیتیکی ایالات متحده از ایفای نقشی فعال در گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک چیست؟ در پاسخ به این سوال، فرضیه این مقاله این است که: هدف ژئopolیتیکی ایالات متحده از مشارکت و ایفای نقشی فعال در گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک کوششی برای تداوم موضع مسلط منطقه ای خود در مواجه با افزایش نفوذ اقتصادی چین

1- Email: ansarimind@yahoo.com

است. به عبارتی افزایش نفوذ اقتصادی چین، متغیر تعیین کننده ژئوپولیتیکی است که سبب شده است ایالات متحده نقشی فعال در مشارکت و گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک ایفا کند. هدف این پژوهش تبیین رابطه این متغیرها است، متغیرهایی که ما را یاری می کنند که تقلای ژئوپولیتیکی آمریکا را در شکل توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک در مواجهه با افزایش نفوذ اقتصادی چین توضیح دهیم.

واژه‌های کلیدی: رشد چین، توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک، ایالات متحده، بازموازنی، ثبات هژمونیک.

مقدمه

چین و ایالات متحده در مقیاسی وسیع پیش برد توافق هایی نیرومند در زمینه تجارت آزاد دو و چندجانبه را پی گیری می نمایند. این در حالی است که چین بطور مشخص تا سال ۱۹۷۸، یک اقتصاد بسته سوسیالیستی محسوب می شد که با بازاری بشدت کنترل شده نقش اساسی را در آن نظام سیاسی تک حزبی یعنی حزب کمونیست بازی می کرد. مائو تسه دانگ رهبری حزب، در مواضعش قویا سرمایه داری را به انتقاد می گرفت. پس از درگذشت مائو، دنگ شیائوپینگ در ۱۹۷۸، بر عالی ترین مستند رهبری تکیه زد. شائوپینگ رفورم های اقتصادی و حرکت بسوی اقتصاد بازار را در دستور کار قرار داد و دگرباره درب های چین را که پس از پایان سده تحییر از ۱۹۴۹ بروی جهان بیرونی بسته شده بود، باز کرد و تجارت خارجی چین از مناطق آزاد تجاری نوار ساحلی شروع شد. این دولت تا ۲۰۱۴، ۱۲ توافق تجارت آزاد دو جانبه و توافق تجارت آزاد با آسه آن را نهایی کرده است و وارد روند مذاکرات بر سر توافق تجارت آزاد با نروژ، سورای همکاری خلیج فارس، کره جنوبی و ژاپن نیز شده است، طوریکه گسترش حوزه های تجارت آزاد دو و چند جانبه چین از اوایل قرن جدید، یکی از برجسته ترین تحولات در زمینه توافقات دو و چند جانبه تجارت آزاد در آسیا پاسیفیک بوده است. از طرفی گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک با مشارکت فعال ایالات متحده نیز تحولی بزرگ در حوزه های محصور تجارت آزاد به شمار می رود. واشنگتن که در حوزه آسیا پاسیفیک توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک را با همکاری اعضای آن نهایی کرده است امیدوار است که در حوزه آتلانتیک نیز یک ابر توافق آزاد منطقه ای را با اتحادیه اروپا نهایی کند. هر دوی این توافقات تجارت آزاد، استانداردهایی برای حوزه هایی وسیع از تجارت تعیین می کنند که به روی چین به مثابه دومین اقتصاد بزرگ در سیستم بین المللی محصوراند. حضور و عضویت هر یک از شرکای این توافق های تجاری ناشی از اهداف پیچیده آنها است، که بررسی هر کدام مستلزم

پژوهش‌هایی عمیق و جدگانه است. هر کدام از این دولت‌ها اهداف اقتصادی و سیاسی امنیتی خود را از مشارکت در این توافقات پی‌گیری می‌کنند و تشابه در اهداف و انگیزه‌ها برخی از آنها را به همکاری‌های نزدیکتر و نیرومندتری سوق داده است. بعلاوه این همکاری‌های دو و چند جانبه در زمینه تجارت آزاد هم چنان که منافع و نتایجی اقتصادی دارند، دارای پیامدهایی ژئوپولیتیکی می‌باشند که بر محاسبات امنیتی دولت‌هایی که از آنها متاثر می‌شوند تاثیر می‌گذارند. در این مقاله بر اهداف ایالات متحده از ایفای نقش فعال در گسترش و نهایی شدن توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک متمرکزیم. در این راستا بطور معین این سوال مطرح است که هدف ژئوپولیتیکی ایالات متحده از ایفای نقشی فعال در گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک چیست؟ در پاسخ به این سوال، فرضیه این مقاله این است که: هدف ژئوپولیتیکی ایالات متحده از مشارکت و ایفای نقشی فعال در گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک کوششی برای تداوم موضع مسلط منطقه‌ای خود در مواجهه با افزایش نفوذ اقتصادی چین است. به عبارتی افزایش نفوذ اقتصادی چین، متغیر تعیین کننده ژئوپولیتیکی است که سبب شده است ایالات متحده نقشی فعال در مشارکت و گسترش توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک ایفا کند. هدف این پژوهش تبیین رابطه این متغیرها است، متغیرهایی که ما را یاری می‌کنند که تقلای ژئوپولیتیکی آمریکا را در شکل توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک در مواجهه با افزایش نفوذ اقتصادی چین توضیح دهیم.

۱. نظریه ثبات هژمونیک

ثبات هژمونیک به مثابه یک مفهوم، در آغاز از سوی رابت کوهن و کیندل برگر لیرال برای تبیین هژمونی آمریکا پس از پایان جنگ جهانی دوم مطرح شد. رابت گیلیپن با باور به ناکامی ایده الیسم لیرال در ایجاد جهانی مبنی بر هارمونی (Buzan, 2014: 235)، بر پایه مفروضات نئورئالیستی، ثبات هژمونیک را برای تبیین نظام اقتصاد سیاسی بین‌الملل به کار گرفته است. ثبات هژمونیک شرایطی در عرصه نظام بین‌الملل است که در آن

یک دولت دارای تفوق، در زمینه‌های مختلف با ایجاد قواعد و رژیم‌های نیرومند بین‌المللی، ثبات و تعادل سیستم را حفظ کرده و دیگر دولت‌ها را وادار به رعایت آن قواعد می‌کند (Gilpin, 1987:43). تفوق چنین دولتی در درجه اول ریشه در نسبت نامتقارن منابع مادی قدرت ملی آن دولت دارد، و با اینکا به این منابع مادی قدرت است که قادر می‌شود نظم بین‌المللی را باسازی کرده و از ثبات این نظم حفاظت نماید. وی بر این باور است که هژمون مسلط در بازسازی نظم بین‌المللی ارزش‌ها و ترجیحات ملی خود را بکار می‌گیرد و نظم را به گونه‌ای بازسازی می‌کند که برایش بازدهی داشته باشد. اما در طول زمان، هژمون مسلط پیشاہنگی در رشد اقتصادی را از دست می‌دهد و پیشی گرفتن نرخ رشد اقتصادی دیگر دولت‌ها در بلندمدت سبب می‌شود که توزیع منابع مادی قدرت در عرصه بین‌المللی به هزینه هژمون مسلط رو به تغییر و دگرگونی بگذارد. این نقطه آغازی است که دولتی که نرخ رشد اقتصادی نسبتاً بادوامش از نرخ رشد اقتصادی هژمون مسلط پیشی گرفته است همانگونه که سهمش از منابع جهانی قدرت افزایش می‌یابد بطور فزاینده‌ای موضع و جایگاه هژمون مسلط را به چالش می‌کشد. چالشی که با کشمکشی بزرگ بر سر حفاظت از نظم مستقر بین‌المللی و از طرفی تقلای دولت درحال رشد برای بازیبینی نظم بین‌المللی است (Gilpin, 1981: 111).

گیلپین بر این باور است که چنین کشمکشی محتملاً به یک جنگ بزرگ مابین هژمون نوظهور و هژمون مسلط خواهد انجامید و هژمون پیروز دگرباره نظم بین‌المللی را بازسازی کرده و ثبات به عرصه بین‌المللی بازخواهد گشت. نظریه ثبات هژمونیک تبیینی عمیق از رشد و تنزل دولت‌ها و نظم بین‌المللی است. بدین گونه گیلپین بر تجزیه و تحلیل تغییر در ظهور و سقوط قدرت‌های هژمونیک متمرکر شده است و به این یافته رسیده که تغییر نظم بین‌المللی در متن بی‌پایان سیکل جنگ‌های هژمونیک رخ می‌دهد (Buzan, 2014: 234). جنگ بازنده و برنده‌گانی دارد و فرصت‌هایی بزرگ برای دولت پیروز فراهم می‌کند که به مثابه یک هژمون ظاهر شده و سیستم بین

المملی را سازماندهی کند. این سازماندهی دوباره ساختن نظم بین المللی در جهانی آنارشیک است نه این که دگرگونی عمیق در منطق آنارشی و پیامدهایش برای رفتار دولت‌ها باشد(Ikenberry, 2014: 83).

بر این اساس ایالات متحده قدرتی بزرگ است که پس از پیروزی در جنگ جهانی دوم بر پایه سهم نامتنااسبی که از توزیع منابع مادی قدرت در مقیاس جهانی داشته است قواعد و رژیم‌ها و نهادهایی را برای بازسازی نظم بین المللی بکار گرفته است. گیلپین بر این باور است که این قواعد، رژیم‌ها و نهادها ریشه در ارزش‌ها و ترجیحات ملی این قدرت پیروز جنگ جهانی دوم دارند. اما این سهم نامتقارن از قدرت پایدار نمی‌ماند، بلکه رشد دیگر دولت‌ها سبب می‌شود که رفته رفته بر سهم آنها از قدرت جهانی افزوده شود و آنها به مثابه چالشگرانی بر علیه ایالات متحده سر بر می‌آورند، گیلپین بر این باور است که شوروی پس از پایان جنگ جهانی دوم چالش گری بر علیه سلطه هژمونیک ایالات متحده بود که در نهایت قادر به واژگونی نظم تحت رهبری آمریکا نشده، بلکه فروپاشید(Gilpin, 1981: 241).

وی بر این باور است که برای هژمون مسلط کنونی کترل بر اقتصاد جهانی و نفوذ بر دیگر دولتها جزو مهمترین ابزارهای حفاظت از نظم موجود بین المللی و جایگاه خود در آن محسوب می‌شود و قواعد، رژیم‌ها و نهادهای کنونی بین المللی مولفه‌های سازنده نظم بین المللی هستند که با پشتیبانی قدرت آمریکا شکل گرفته و تداوم یافته‌اند، و در واقع تنظیم قواعد بین المللی در امور اقتصادی، سیاسی و امنیتی شکلی از کترل است. این نوع از کترل بویژه با توجه به این که فتح قلمرو در عصر امپراطوری‌ها با توسعه و گسترش اقتصادی در عصر مدرن جایگزین شده است اهمیتی حیاتی دارد (Gilpin, 1981: 219-223).

گیلپین بر این است که موتور تغییر در درون نظام وستفالیایی توزیع نامتوازن رشد اقتصادی است و دولت‌هایی قادر به تغییر نظم بین المللی خواهند شد که از پیشاهنگی

در نرخ رشد اقتصادی در بلندمدت برخوردار شوند(Buzan, 2014: 234-235). این پیشاهنگی در نرخ رشد اقتصادی در بلند مدت بطور روز افزون بر ثروت و قدرت ملی دولت پیشاهنگ می‌افزاید و هنگامی که سهم این دولت پیشاهنگ از منابع مادی قدرت از جمله ثروت اقتصادی و در پی آن نیروی نظامی با سهم هژمون مسلط به برابری نزدیک شد و یا این که برابر شد هزینه حفاظت از نظم مستقر برای هژمون مسلط رو به افزایش می‌گذارد و اگر در چنین وضعیتی برای حفظ سلطه اش تلاش نماید با بحران مالی مواجه خواهد شد(Gilpin, 2000: 86). از طرفی حفظ پیشاهنگی در رشد اقتصادی برای هژمون مسلط بسیار دشوار است. افزایش هزینه‌های سلطه که شامل هزینه‌های حفاظت از حوزه نفوذ، کاهش بازدهی منافع وضع موجود و پخش فن آوری‌های اقتصادی و نظامی و از دست رفتن پیشتازی در این زمینه‌ها عوامل کلیدی هستند که سبب تنزل نسبی جایگاه هژمون مسلط می‌شوند(Gilpin, 1988: 593). در ادامه از چشم انداز نظریه ثبات هژمونیک گلپیان به تبیین پیامدهای ژئopolیتیکی رشد اقتصادی چین و توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک به مثابه تقاضی با نقش موثر آمریکا در جهت بازموازنۀ چین پرداخته خواهد شد.

۲. رشد اقتصادی چین

چین در طول تاریخ حیات طولانی اش به مثابه یک امپراتوری موضع و منزلت اقتصادی درخوری داشته است. بطور کلی از ۲۰ قرن گذشته چین در طول ۱۸ قرن بطور متوسط حدود سی درصد از تولید ناخالص جهان را داشته است(کسینجر، ۱۳۹۲). این رقم گرچه بر اساس استانداردهای متداول کنونی رقمی دقیق نیست اما بیان گر جایگاه نسبی اقتصادی چین است. اما از میانه قرن نوزدهم در پی جنگ اول تریاک نشانه‌های زوال نسبی امپراتوری کهن سال چین در برابر دولت‌های ملی مدرن متهاجم غربی آشکار شد، جنگی که سرآغاز یک سده تحکیم چینی‌ها را در برابر قدرت‌های استعماری غربی و ژاپن رقم زد. در واقع در فن آوری و تکنولوژی یا آنگونه که موسوم

است انقلاب صنعتی در اروپای غربی، و انقلاب در ایده‌ها، که ایده‌های اساسی سازمان دهنده حیات سیاسی بشر را تغییر می‌داد، مذهب و سلسله‌ها و تبارها و خاندان‌های موروثی را کنار گذاشت و ایدئولوژی‌های مترقی شبیه لیبرالیسم، سوسیالیسم و ملی گرانی و راسیسم علمی را بسیار نیرومند نمود. در نتیجه آن بخش‌هایی از جهان یعنی اروپای غربی و سپس ایالات متحده، بشدت نسبت به دیگر حوزه‌ها و قلمروهای سیاسی جهان، قویاً توسعه یافتند، به گونه‌ای که یک گپ بزرگ در میزان قدرت دولت های ملی مدرن اروپایی نسبت به امپراطوری‌های کهن و دیگر اشکال حیات سیاسی بشر بوجود آمد (Buzan and Lawson, 2015: 46-48).

شکست چین در جنگ اول تریاک در میانه قرن نوزدهم در برابر انگلستان و در ادامه آن تبدیل شدن چین به حوزه‌ای برای نفوذ و کشمکش قدرت‌های مدرن غربی و ژاپن سبب تضعیف و زوال بیشتر سرزمین پادشاهی میانه شد. دوره‌ای از زوال و آشفتگی اقتصادی و سیاسی اجتماعی که از میانه قرن نوزدهم در چین آغاز شد تا ۱۹۴۹، که حزب کمونیست به رهبری مائو بر سرزمین اصلی تفوق یافت به طول انجامید. این دوره یک صد ساله در تاریخ چین به مثابه سده‌ای از تحقیر شناخته شده است. از ۱۹۴۹، حزب کمونیست به رهبری مائو سرزمین اصلی چین را دگرباره متحد و یکپارچه کرد. در ۱۹۵۳ چین که به تازگی از دل سده طولانی آشفتگی‌ها و کشمکش‌های قدرت‌های استعماری بیرون آمده بود، تحت رهبری مائو انتقال از سرمایه‌داری به سوسیالیسم را آغاز کرد. در ۱۹۵۶، انتقال سوسیالیستی کشاورزی، صنایع سرمایه‌ای و بازارگانی تکمیل شد و مائو یک مدل اقتصادی دستوری را پس از الگوگیری از نظام استالینیستی ایجاد کرد. در ۱۹۵۸، تعاونی‌های کشاورزی با عضویت کارگران، دانش آموزان، و رعایا در چارچوب سازوکارهایی شورایی کنترل تولید محصولات کشاورزی را عهده دار شد. جهش بزرگ به پیش که متعاقب آن در فاصله سال‌های ۱۹۵۹ الی ۱۹۶۱ با هدف پشت سر گذاشتن اقتصاد آمریکا و انگلستان به

عنوان دو خصم سرمایه داری را پیش برد. با اجرای دستورکارهای جهش بزرگ به پیش، اقتصاد کشور بیش از هر زمانی به کنترل حزب کمونیست درآمد. اما جهش بزرگ به پیش به قحطی در چین و مرگ دهها میلیون نفر منجر شد.

در ۱۹۶۶، مائو دگرباره به ابتکاری بزرگ دست زد که پیامدهایی مخرب برای اقتصاد کشور داشت. این ابتکار، انقلاب فرهنگی بود که هدف برچیدن نفوذ بورژوازی را از درون و خارج از حزب کمونیست دنبال می کرد. این انقلاب فرهنگی ده سال طول کشید، که در نتیجه آن حدود بیست میلیون نفر از چینی ها به کام مرگ رفتند. انقلاب فرهنگی پیامدهای مخرب وسیعی برای حیات اقتصادی میلیون ها چینی داشت، بطوریکه تخمین زده شده است که بطور متوسط از هر ۹ نفر چینی، حیات اقتصادی یک نفر نابود شده است. انقلاب فرهنگی که هدف ریشه کنی مخالفین درونی و شکل گیری جامعه ناب سوسیالیستی را دنبال می کرد که حزب را از تهدیدات درونی مصون کند، چین را به آستانه فروپاشی سوق داد. پس از درگذشت مائو در ۱۹۷۶، رشد چشمگیر اقتصادی چین با رهبری دنگ شیائوپینگ از ۱۹۷۸ آغاز شد. در دسامبر ۱۹۷۸ در یازدهمین نشست کنگره حزب کمونیست خلق چین، رسما اعلان داشت که تمرکز آینده باید بر روی توسعه اقتصادی و رفورم مدیریت اقتصادی باشد. از آن هنگام چین بتدریج وارد رفورم های اقتصادی شده است. در اولین مرحله، رفورم های محدودی در زمینه افزایش آزادی عمل شرکت های اقتصادی انجام گرفت، شرکت هایی که بطور غالب تحت سلطه حزب کمونیست بودند. موفقیت های اویله، اعتماد به نفس رفورمیستها را برای طرح استراتژی سنگ گذار که به معنای گذر محاطانه به اقتصادی بازتر بود را مطرح کردند. سپس مفهوم سوسیالیسم با ویژگی های چینی سوق بسوی ظهور اقتصادی کشور را مشروع نمود. بر این اساس اقتصاد چین از ۱۹۷۸، در بخش های مختلف رشد چشمگیری داشته است که در مجموع سبب افزایش قابلیت ها و توان ملی چین شده است.

۲-۱. رشد تولید ناخالص داخلی و سرانه ملی چین

از ۱۹۷۹ تولید ناخالص ملی چین با میانگین سالیانه ۱۰ درصد رشد کرده و به طور چشم‌گیری بر سهم چین از تولید ناخالص جهانی افزوده شده است. در سال ۱۹۹۲، از مجموع ۲۲.۸ تریلیون دلار تولید ناخالص جهان، ۲ درصد آن متعلق به چین بوده است. این نسبت به ۱۵ درصد از مجموع ۷۴.۶ تریلیون دلاری تولید ناخالص جهان در سال ۲۰۱۵ افزایش یافته، که در مقایسه با کاهش نسبی سهم ژاپن و آمریکا به عنوان مهم‌ترین رقبای منطقه‌ایی و جهانی چین، ارزش استراتژیک افزایش تولید ناخالص ملی چین آشکارتر می‌شود (Santasombat, 2015: 137). اگر رشد اقتصادی چین با نرخ سال ۲۰۱۵ تداوم داشته باشد تولید ناخالص ملی چین تا سال ۲۰۲۶ از تولید ناخالص ملی آمریکا پیشی گرفته و این کشور به بزرگترین اقتصاد جهان تبدیل خواهد شد و تا سال ۲۰۴۰ بالغ بر ۴۰ درصد از تولید ناخالص جهان را خواهد داشت.

جدول (۱). افزایش سهم چین از تولید ناخالص جهانی در مقایسه با آمریکا و ژاپن

سال	۱۹۹۰	۱۹۹۵	۲۰۰۰	۲۰۰۵	۲۰۱۰	۲۰۱۵
مجموع تولید ناخالص جهانی (تریلیون دلار)	۲۲/۸	۳۰/۷	۳۳/۲	۴۷	۵۲/۲	۷۴/۶
آمریکا						
ژاپن						
چین						

Source: IMF, the Beijing Axis Analysis (2015)

در سال ۲۰۱۴، مجموع تولید ناخالص چین ۱۰/۴ تریلیون دلار بوده است که با توجه به حجم اقتصادی سالیانه این کشور از ۱۹۷۸، به طور متوسط هر ۸ سال یک بار حجم اقتصاد چین دو برابر شده است و برآورد می‌شود که در سال ۲۰۱۶ نرخ رشد

اقتصادی چین ۷/۱ درصد باشد. گرچه بر اساس این برآوردها، رشد اقتصادی چین در سال آینده اندکی تنزل خواهد یافت اما روندهای کلی اقتصادی چین در جهت رشد فزاینده کشور است. در طول بیش از سه دهه گذشته چین بر توسعه اقتصادی نیمه شرقی متمرکز بوده است. طوری که تا سال ۲۰۰۸، به ترتیب مغولستان داخلی، شانکسی، هنان، گوانکسی، شاندونگ، کوینگ‌های، جیلان، نینکسی، تیانجين. جیانگسو بالاترین نرخ رشد اقتصادی را در درون چین داشته اند، این رقم برای منطقه خودمختار مغولستان ۲۰/۶ درصد و برای سایر این استان‌ها بین ۱۵/۴ الی ۱۶/۶ بوده است. چین با اتخاذ سیاست مدرنیزاسیون غرب کشور بر افزایش قابلیت‌های داخلی کشور متمرکز شده است، بهره‌گیری از این قابلیت‌ها سبب بسط روند کلی توسعه اقتصادی کشور شده است، طوریکه کویزوو با نرخ رشد ۱۴/۲ درصد، کینگ‌های با نرخ ۱۴/۲ درصد و سین‌کیانگ با نرخ ۱۴/۳ درصد در سال ۲۰۱۳ در نیمه غربی، شتابان ترین نرخ رشد اقتصادی کشور را داشته‌اند (Reynolds, 2014: 32).

در جهت تمرکز بر مدرنیزاسیون حوزه غربی کشور، چین در سپتامبر ۲۰۱۳ نقشی موثر در ابتکار جاده جدید ابریشم با مشارکت ۱۴ کشور بازی کرد. هدف این نهاد تسهیل ارتباطات ترانزیتی، سرمایه‌گذاری و همکاری برای رشد اقتصادی منطقه‌ای عنوان شده است که دسترسی اقتصادی استان‌ها و مناطق پررونق غربی کشور را به بازارهای بین‌المللی تسهیل می‌نماید. در واقع افزایش این قابلیت‌ها موقعیت چین را در عرصه بین‌المللی تقویت کرده است. تسهیل ارتباطات ترانزیتی نقشی قابل ملاحظه در گسترش اقتصادی چین داشته است. چین طرح راه آهن پان‌آسیایی را گیری می‌کند که با ۸۱۰۰۰ کیلومتر ۲۸ کشور را به هم متصل خواهد کرد. بزرگراه سین‌کیانگ قرقیزستان ازبکستان، در حال تکمیل است و سرمایه‌گذاری‌ها برای گسترش خطوط راه آهن از خاک چین به افغانستان، تاجیکستان، قرقیزستان نیز آغاز شده است، این خطوط آسیای مرکزی را از طریق ۱۱ بندر شرقی چین به حوزه پاسیفیک متصل می‌کند.

در کرانه‌های شرقی و جنوبی نیز حوزه‌های آزاد تجاری چین رو به گسترش گذاشته است، هم‌اکنون نوار ساحلی کشور از جمله شامل دالیان در شمال شرقی تا تیانجین، یانگ‌شان، نینگبو، فوجیان، سیامن، گوانگجو و های کائو در جنوب کشور به حوزه‌های وسیع تجارت آزاد در چین تبدیل شده‌اند. به طوری که پنج استان ساحلی کشور به خوبی به هم متصل شده و در سال ۲۰۱۴ چهل درصد تولید ناخالص داخلی کشور را به خود تخصیص داده‌اند.(Santasombat, 2015: 46).

میانگین درآمد سرانه چینی‌ها نیز در سال ۲۰۱۲، ۶۷۹۶۰ دلار بوده است که برابر با ۱۷/۸ درصد از درآمد سرانه ژاپنی‌ها و ۱۳/۱ درصد درآمد سرانه آمریکایی‌ها بوده است. سرانه ملی چینی‌ها در مناطق توسعه یافته تر کشور که عمدتاً در کرانه‌های ساحلی واقع هستند بیشتر است. برای نمونه تیانجین، پکن و شانگهای که پر جمعیت‌ترین شهرهای کشور هستند هر سه در ۲۰۱۴ سرانه ای بیش از ۱۶۰۰۰ دلار برای هر نفر از تولید ناخالص داخلی داشته‌اند. بر این اساس مرکز پکن بر کترل تورم و توسعه و مدرنیزاسیون اقتصادی نیمه غربی کشور در سال‌های پیش رو به طور فزاینده‌ایی بر سرانه ثروت اقتصادی چینی‌ها خواهد افزود. برآورد می‌شود که با تداوم این روند تا ۲۰۳۰ درآمد سرانه چینی‌ها سه برابر شود و تا ۲۰۵۰ سرانه تولید ناخالص ملی چین از سرانه تولید ناخالص ملی آمریکا پیشی گیرد. از دیگر شاخص‌های رشد اقتصادی چین نرخ تورم نسبتاً پایین در این کشور است، به گونه‌ای که به ترتیب در سال‌های ۲۰۱۲، ۲۰۱۳، ۲۰۱۴ و ژوئن ۲۰۱۵ متوسط نرخ تورم در این کشور ۲/۷، ۲/۶، ۲/۶ و ۳/۱ درصد بوده است، که در استان‌های مختلف همانند نرخ رشد اقتصادی، متفاوت بوده است. برای نمونه در ژوئن ۲۰۱۵، نرخ تورم در کینگ‌های ۲/۸، در شانگهای ۲/۴ و در لیائونینگ ۱/۱ درصد بوده است. علاوه بر این نرخ رشد اقتصادی چین در مناطق مختلف جغرافیایی و هم چنین بخش‌های مختلف اقتصادی متفاوت است (Hammer, 2014: 4).

۲-۲. رشد بخش های تولیدی چین

در بخش ماشین آلات الکترونیکی چین با صادراتی بالغ بر ۵۷۰ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۴ به بزرگترین صادر کننده در این زمینه تبدیل شده است. در زمینه تجهیزات تولید انرژی نیز با صادرات بیش از ۴۰۰ میلیارد دلار در همان سال چین ۲۰ درصد بازار جهانی را در این زمینه به خود تخصیص داده است. در زمینه صادرات تجهیزات فتوگرافیک با ۴۲/۴ درصد، در زمینه صادرات وسایل و لوازم خانگی با ۴۰/۸ درصد، چین به بزرگترین صادر کننده کالا در جهان تبدیل شده است(Santasombat, 2015: 36). در کل چین به بزرگترین تولید کننده کالاهای کارخانه‌ای جهان تبدیل شده است، در سال ۲۰۱۲، ارزش کالاهای کارخانه‌ای چین، ۲۸ درصد بیشتر از ارزش کالاهای تولیدی کارخانه‌ای ایالات متحده بوده است تولیدات کارخانه‌ای نقشی بسیار مهم در توسعه اقتصادی چین دارد، در واقع در بخش تولیدات کارخانه‌ای اقتصاد چین بزرگتر از اقتصاد آمریکا است، در سال ۲۰۱۱، تولیدات کارخانه‌ای ۳۰/۵ درصد از تولید ناخالص ملی چین را شامل می‌شد در حالیکه تولیدات کارخانه‌ای در همان سال تنها ۱۲/۳ درصد از تولید ناخالص ملی ایالات متحده را تشکیل می‌داد. بطور کلی صادرات چین دو طول سه دهه گذشته به نسبت حجم اقتصاد چین از مجموع تجارت جهانی افزوده است، افزایش چشمگیر صادرات چین در بستری امکان پذیر شده که دستگاه دیپلماسی در جهت افزایش توان کشور در عرصه بین المللی و ارتقا سطح زندگی شهروندان اقدام نموده است(Nye, 2015: 128).

رفم‌های اقتصادی در بخش‌های تجاری و سرمایه‌گذاری، مشوق‌های سرمایه‌گذاری در زمینه‌های مختلف اقتصادی را برای شرکت‌های خارجی و شرکت‌های خصوصی نوظهور داخلی افزایش داده است و از دهه ۱۹۹۰ سرمایه‌ها در درون چین رشد فزاینده‌ای یافته است، به‌گونه‌ای که یکی از حیاتی ترین منابع رشد اقتصادی چین سرمایه‌های خارجی و سرمایه‌های بخش خصوصی داخلی بوده است، برآورد می‌شود که ۴۴۵۲۴ شرکت و موسسه خصوصی خارجی در چین مشغول فعالیت هستند و در سال

۲۰۱۰، پنجاه و پنج میلیون و دویست هزار نفر از چینی‌ها در این موسسات و شرکت‌های خارجی مشغول به کار بوده‌اند، این شرکت‌ها در رشد تولید اقتصادی چین نقش مهمی بازی کرده‌اند. بر خلاف دوره مأثر در طول سه دهه گذشته تلاش عمل‌گرایانه حکومت برای ارتقای سطح زندگی مردم با استفاده از فرصت‌های محیط بیرونی در جدب سرمایه‌های خارجی نقشی موثر بازی کرده است (Hammer, 2014: 54).

۲-۳. رشد جدب سرمایه گذاری خارجی چین

تا پیش از ۱۹۹۲، نرخ سرمایه‌های مستقیم خارجی در تولید ناخالص داخلی چین بسیار پایین بود، و در واقع کمتر از ۱ درصد بود. اما بسرعت در فاصله سالهای ۱۹۹۲ الی ۱۹۹۴ رشد یافت و به ۶ درصد رسید که نسبت به سال ۱۹۹۱ بیش از شش برابر افزایش نشان می‌داد. در پایان سال ۲۰۰۴، دگرباره کاهش یافته و در ۳ درصد ثابت باقی ماند. در میانه دهه ۱۹۹۰، چین به این گونه سرمایه گذاری‌های مستقیم خارجی نیازی اجتناب ناپذیر داشت و نرخ ۳ درصد جزو نرخ‌های بالای جدب سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در جهان بود و برای برخی از کشورهای توسعه یافته که در بهترین وضعیت جدب سرمایه‌های مستقیم خارجی جای داشتند بین ۳ الی ۴ درصد بود. این نسبت از سال ۲۰۰۵، کاهش یافت و تا سال ۲۰۱۱، چین با نرخ ۱.۷ درصد به کشورهایی پیوست که ضرورت جدب سرمایه گذاری خارجی برای آنها در شرایط عادی قرار دارد. توزیع جغرافیایی سرمایه گذاری‌های مستقیم خارجی نیز در چین متحول شده است (Hammer, 2014: 23).

از آغاز سرمایه گذاری‌های مستقیم خارجی بطور غالب در پنج استان ساحلی کشور جدب می‌شد، به گونه ایکه در دوره زمانی ۱۹۹۳ الی ۲۰۰۳، که اولین دهه تمکن پکن بر جدب سرمایه گذاری مستقیم خارجی محسوب می‌شود، ۸۴ درصد سرمایه‌های مستقیم خارجی در پنج استان ساحلی جدب شده بود. اما سال ۲۰۰۳، شاهد چرخشی در توزیع متوازن تر جغرافیایی سرمایه گذاری‌های خارجی در چین بود. یکی از مهمترین

دلایل این امر افزایش هزینه های تولید در نوار ساحلی بود، این روند تا سال ۲۰۱۰ سهم نسبت سرمایه گذاری های خارجی جذب شده در استان های ساحلی را به ۶۹ درصد کاهش داد. بین سالهای ۱۹۷۸ تا ۱۹۹۹، هنگ کنگ، ماقائو و تایوان محل تامین ۵۹ درصد از سرمایه گذاری های مستقیم خارجی جذب شده در خاک اصلی کشور بودند و در دوره زمانی ۲۰۰۰ الی ۲۰۱۱، هنگ کنگ، تایوان و سنگاپور ۵۴.۴ درصد سرمایه گذاری های مستقیم خارجی چین را تامین کرده اند. در سال ۱۹۹۴، چین میزان ۵۰۹ میلیون دلار سرمایه از ماقائو جذب کرد که معادل ۷۰ درصد از میزانی بود که همزمان از کره جنوبی و ۱۹۷ درصد از میزانی که از آلمان و ۷۴ درصد از میزانی بود که از انگلستان جذب شده بود. ۱۷ سال پس از آن هنگ کنگ، بریتانیا، ژاپن، آلمان، آمریکا، سنگاپور، کره جنوبی و تایوان بزرگترین صادرکننده گان سرمایه به خاک اصلی چین بوده اند. از ۱۹۴۹ تا ۱۹۷۸، چین نه تنها رغبتی برای جذب سرمایه گذاری خارجی نداشت بلکه بشدت نگرشی منفی به این امر بر رهبری حزب که در دست مائوتسه دانگ بود غالب بود. تا جاییکه عمدۀ سرمایه های خارجی که در این دوره وارد چین می شد به وام هایی مربوط شد که پکن به طور غالب تا سال ۱۹۶۵ از شوروی دریافت می کرد. برای اولین بار در اوایل دهه ۱۹۸۰ بود که دنگ شیائوپینگ برای جذب سرمایه های مستقیم خارجی اقدام به ابتکار مناطق ویژه اقتصادی در نوار ساحلی کشور کرد. در طول دهه ۱۹۸۰ گرچه جذب سرمایه گذاری های خارجی در چین رشد می یافتد اما مجموعاً رقم چشمگیری جذب نمی شد (Thun, 2015: 26).

علاوه بر این روندکلی بحران سیاسی ۱۹۸۹ که سبب تنش در روابط چین و غرب شد دگرباره بر جذب سرمایه گذاری های مستقیم خارجی در چین تاثیرات مخربی بر جای گذاشت. در ۱۹۹۲، دنگ شیائوپینگ در طول سفر جنوب در شانگهای و گواندونگ مشوق ها و تسهیلات ویژه ای برای جذب سرمایه گذاری های مستقیم خارجی مطرح کرده و به اجرا درآمد. در اوایل دهه ۲۰۰۰ پیوستن چین به سازمان تجارت جهانی در

سال ۲۰۰۱، روند جذب سرمایه خارجی در کشور را پیش از تسهیل کرد که آثار قابل ملاحظه آن از سال ۲۰۰۳ نمایان شد. طبق آمار وزارت بازرگانی چین که در روز دوشنبه ۸ نوامبر، ۲۰۰۹ منتشر شد، برآورد می شود چین از سال ۲۰۰۶ تا ۲۰۰۹ جمیعاً مبلغ ۴۲۹ میلیار دلار سرمایه گذاری خارجی مستقیم جذب کرده و از این لحاظ رتبه دوم جهان را در اختیار داشته است. بنا به همین گزارش چین در ۱۸ سال پیش از آن در این جدول پیوسته مقام یکم را در میان کشورهای در حال رشد در اختیار داشته است. حتی در سال ۲۰۰۹ میلادی که اقتصاد کشور تحت تاثیرات منفی شدید از بحران مالی جهان قرار گرفت، درصد کاهش جذب سرمایه گذاری مستقیم خارجی چین، از سطح میانگین جهانی کمتر بود . امروزه شرکت هایی که با سرمایه خارجی در چین فعالیت می کنند، یکی از بزرگ ترین و مهم ترین منابع تولید ثروت و اشتغال زایی در کشور هستند و نسبت تولید صنعتی، مالیات و صادرات و واردات از قبل سرمایه گذاری خارجی، به ترتیب در سال ۲۰۰۹، به ۲۸، ۲۲ و ۵۵ رسیده است و برای حدود ۴۵ میلیون نفر شغل ایجاد کرده است (Zhongguo, 2012: 4).

بطور کلی از ۱۹۷۹ تا ۲۰۱۱، چین جمیعاً ۱.۱۷۷ میلیارد دلار سرمایه مستقیم خارجی را جذب کرده است. در سال ۲۰۱۰، این کشور ۱۱۶ میلیارد دلار سرمایه خارجی جذب کرد، که معادل نیمی از سرمایه ای بود که در همان سال در ایالات متحده جذب شده بود، این نسبت بسرعت تغییر کرده است و چین تا ۲۰۱۵ میلادی به بزرگترین جذب کننده سرمایه های خارجی تبدیل شده است. بدین گونه رشد جذب سرمایه گذاری مستقیم خارجی چین را تا سال ۲۰۱۵ به بزرگترین جذب کننده سرمایه در جهان تبدیل کرده است، برای سال های طولانی ایالات متحده سالیانه بیشترین میزان و نسبت سرمایه خارجی را جذب کرده می کرده است. در سال ۲۰۱۵، میزان سرمایه خارجی جذب شده در آمریکا معادل ۸۶ میلیارد دلار بوده است، این رقم هم زمان برای سرزمین اصلی چین ۱۳۸ میلیارد دلار بوده، این در حالی است که نرخ جهانی سرمایه گذاری خارجی در سال

۲۰۱۵ نسبت به سال پیش از آن برای دومین بار از بحران مالی ۲۰۰۸، به بعد کاهش داشته است. مجموع سرمایه گذاری خارجی در جهان در سال ۲۰۱۵، رقم ۱۲۶ تریلیون دلار بوده است. که چنانکه اشاره شد ۱۳۸ میلیارد دلار آن در چین جذب شده است.

۴-۲. رشد سرمایه گذاری خارجی چین

در مقایسه با جذب سرمایه گذاری های مستقیم خارجی، سرمایه گذاری های چین در خارج از کشور تاریخ کوتاه تری دارد. الگوی سرمایه گذاری های خارجی چین نشان می دهد که در طول دوره حیات مائو سرمایه گذاری های خارجی بسیار ناچیز و در شکل حمایت های قویاً امنیتی از برخی از متحدهن اردوگاه کمونیستی انجام می شده است. از آغاز دوره رiform نیز تا اواخر دهه ۱۹۹۰، حکومت بر جذب سرمایه های خارجی و نیز رشد سرمایه گذاری غیردولتی داخلی متمرکز بود و نه تنها رغبتی برای سرمایه گذاری خارجی نداشت بلکه محدودیت هایی نیز برای ممانعت از خروج سرمایه های داخلی به خارج از کشور اعمال کرده بود. تا پیش از سال ۲۰۰۴، بطور متوسط چین سالیانه ۱ الی ۴ میلیارد دلار در خارج از مرزهایش سرمایه گذاری می کرده است. این روند از پایان سال ۲۰۰۴ دگرگون شده است. بطوریکه در سال ۲۰۰۵، چینی ها ۱۲ میلیارد دلار در خارج از مرزهایشان سرمایه گذاری کردند و این رقم تنها ظرف ۵ سال تا سال ۲۰۱۰ به ۶۸.۸ میلیارد دلار در سال افزایش یافت و از این سال به بعد چین به منبعی مهم برای سرمایه گذاری خارجی در جهان تبدیل شده است. در آن سال ۱۸ درصد از مجموع سرمایه گذاری های خارجی در کشورهای در حال توسعه از چین جذب شد و در مقیاس کلی تر جهانی سهم چین از سرمایه گذاری خارجی به ۴ درصد رسید. در واقع در فاصله ۲۰۰۵ الی ۲۰۱۰ حجم سرمایه گذاری خارجی چین بیش از ۵ برابر در سال رشد یافته بود (Hale and Long, 2011:153)

میزان سرمایه گذاری مستقیم خارجی چین سال ۲۰۱۲ با هفده و شش دهم درصد رشد نسبت به سال ۲۰۱۱ میلادی به بیش از شصت و شش و نیم میلیارد یورو رسید و

این کشور برای نخستین بار در سال ۲۰۱۲ میلادی یکی از سه سرمایه گذار بزرگ خارجی در جهان تبدیل شد، در آن سال آمریکا و ژاپن اولین و دومین کشور صدرنشین در عرصه سرمایه گذاری خارجی بودند. چین از ۲۰۱۲ پس از آمریکا و ژاپن به بزرگترین سرمایه گذار خارجی تبدیل شده است. این در حالی بود که سرمایه گذاری مستقیم خارجی در جهان طی سال ۲۰۱۲ در مجموع هفده درصد افت را تجربه کرده بود. توزیع بخشی سرمایه گذاری های خارجی چین نیز نشانگر توسعه کیفی این سرمایه گذاری ها است. در سال ۲۰۱۳ مجموع سرمایه گذاری خارجی چین، بالغ بر ۱۰۷ میلیارد دلار بوده است (Hammer, 2014: 12).

این رقم به ۱۲۰ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۴، افزایش یافته است که نشانگر رشد ۱۰ درصدی آن در سال ۲۰۱۴ است. تا پایان سال ۲۰۱۴ مجموع سرمایه گذاری های مستقیمی که چین در خارج از مرزهایش انجام داده است یک تریلیون و دویست و پنجاه میلیارد دلار است. برآورد می شود که با توجه به نرخ رشد سرمایه گذاری خارجی چین، تا سال ۲۰۲۰ چین به بزرگترین سرمایه گذار خارجی در جهان تبدیل شود و در این زمانه نیز از آمریکا پیشی گیرد. بر این اساس چین تا سال ۲۰۲۰ به بزرگترین سرمایه گذار خارجی جهان تبدیل می شود و تا سال ۲۰۲۰ حجم دارایی های خارجی چین نسبت به میزان کنونی ۳ برابر خواهد شد و به ۲۰ هزار میلیارد دلار افزایش خواهد یافت. حجم دارایی های خارجی این کشور در حال حاضر ۶.۴ هزار میلیارد دلار برآورد می شود. در حالی که چین در حال حاضر یکی از سه کشور با بیشترین حجم سرمایه گذاری خارجی در جهان محسوب می شود، پیش‌بینی می شود طی سال‌های آینده حجم سرمایه گذاری مستقیم خارجی این کشور به ۲ هزار میلیارد دلار افزایش یابد که بیش از دو برابر میزان ۷۴۴ میلیارد دلار کنونی خواهد بود (بهرامی مقدم، ۱۳۹۳: ۱۲۸). چین بانک سرمایه گذاری زیر ساخت آسیا را به همراه ۵۲ کشور دیگر تأسیس کرد که به نظر می رسد با در نظر گرفتن محل این بانک که در پکن چین خواهد بود، این

بانک پروژه‌های زیر ساختی را در آسیا و اقیانوسیه پی گیری خواهد کرد. سرمایه اولیه این بانک ۵۰ میلیارد دلار بوده که پیش بینی می شود این میزان به ۱۰۰ میلیارد دلار افزایش یابد. از سوی دیگر طی اجلاس آتی گروه بربیکس، پیش بینی می شود این کشور به همراه ۴ عضو دیگر بانک توسعه بربیکس را با سرمایه اولیه ۱۰۰ میلیارد دلار راه اندازی کنند. در این اجلاس یک صندوق ذخیره ارزی نیز در بربیکس ایجاد خواهد شد که حجم ذخایر آن ۱۰۰ میلیارد دلار پیش بینی شده است. این صندوق کشورهای عضو بربیکس را در برابر نوسانات ارزی تحت پوشش قرار خواهد داد و بانک بربیکس نیز پروژه‌های زیر ساختی این گروه را تأمین مالی خواهد کرد. آنچه که بر جسته لست نقش سرمایه‌های چین در تاسیس این نهادهای مالی و اقتصادی نوظهور است. چین هم‌چنین در حوزه آمریکای لاتین متعهد به ۵ میلیارد دلار سرمایه گذاری در ونزوئلا و ۷.۵ میلیارد دلار در اکوادور شده است. شی جین پینگ در این خصوص اظهار داشته است که میزان سرمایه گذاری‌های چین تا سال ۲۰۲۵ در آمریکای لاتین به ۲۵۰ میلیارد دلار خواهد رسید(Solis, 2015: 4).

۳. پیامدهای رشد چین و چالش تفوق منطقه‌ای ایالات متحده در آسیا پاسیفیک

رشد اقتصادی چین در طول بیش از سه دهه گذشته پیامدهایی استراتژیک برای موضع مسلط ایالات متحده در اقتصاد سیاسی بین المللی آسیا پاسیفیک داشته است. بطوریکه در زمینه‌های مختلفی اقتصادی شامل صادرات، واردات، سرمایه گذاری و همکاری‌های اقتصادی چین نفوذی گسترده و فراینده در آسیا پاسیفیک کسب کرده است. در مقیاسی فرامنطقه‌ای چین در سال ۲۰۱۲، در زمینه صادرات و واردات به بزرگترین صادرکننده و واردکننده در جهان تبدیل شد و در این زمینه جایگاهی را کسب کرد که برای بیش از شش دهه به ایالات متحده تعلق داشته است. بویژه در آسیا پاسیفیک این امر در بستر رشد نفوذ تجاری چین رقم خورده است. گسترش تجارت خارجی توامان هم مولفه‌ای تاثیرگذار و هم از پیامدهای شکوفایی اقتصادی چین می‌باشد. بطور میانگین،

تجارت خارجی چین از سال ۱۹۷۸ به بعد ۱۷ درصد رشد سالیانه را تجربه کرده است. در سال ۱۹۷۸، هنگامی که پکن برای اولین بار پس از تاسیس جمهوری خلق، سیاست رفورم و گشايش درب ها را اتخاذ کرد، صادرات بازرگانی چین، حدود ۹.۸ میلیارد دلار بود، واردات بازرگانی اش نیز در آن سال ۱۰.۹ میلیارد دلار اعلام شد، یعنی مجموع تجارت خارجی این کشور معادل ۲۰.۶ میلیارد دلار بود، که چین را در رتبه بندی جهانی در جایگاه سی و دوم قرار می داد، (Fung, 1998: 12). این ارقام به ترتیب تا سال ۲۰۱۱ به ۱.۹۰ تریلیون دلار و ۱.۷۴ تریلیون دلار افزایش یافت. در سال ۲۰۱۰، تجارت کالای چین به ۳ تریلیون دلار رسید که نشانگر رشدی ۱۴۳ برابری نسبت به سال ۱۹۷۸ بود. این دگرگونی بویژه در مقایسه با تجارت خارجی رقبای چین در حوزه های مختلف قابل درک است.

در حوزه آسیای میانه در سال ۲۰۱۴ حجم تجارت چین و کشورهای آسیای میانه ۲۹ میلیارد دلار بوده است در مقایسه با آن حجم تجارت هند و این کشورها در همان سال ۵۰۰ میلیون دلار بوده است. در حوزه آسیای جنوب شرقی نیز چین به بزرگترین شریک تجاری برای آسه آن تبدیل شده است. در مجموع در سال ۲۰۰۶، آمریکا بزرگترین شریک تجاری برای ۱۲۷ کشور بود. در همان سال چین بزرگترین شریک تجارتی ۷۰ کشور از کشورهای جهان محسوب می شد، تا ۲۰۱۱ این نسبت این گونه تغییر کرده است که چین به بزرگترین شریک تجاری ۱۲۴ کشور از کشورهای جهان تبدیل شده است و سهم آمریکا به بزرگترین شریک تجاری برای ۷۶ کشور کاهش یافته است. این روند بطور فزاینده ای بر قدرت اهرم عمل های چین در حوزه های ژئوپولیتیکی جهان افروده است. گسترش تسهیلات ترانزیتی بین المللی کشور در حوزه غربی که با طرح های چون جاده جدید ابریشم و کریدور پاکستان پی گیری می شود، نقش موثری در افزایش رونق اقتصادی استان ها و مناطق غربی داشته است. حجم تجارت چین و اعضای جاده جدید ابریشم بالغ بر ۲/۵ تریلیون دلار در سال ۲۰۱۵ بوده

است. در مجاورت مرزهای غربی کشور در حوزه آسیای میانه، چین هم اکنون بزرگترین شریک تجاری روسیه، قرقیستان و ترکمنستان است، و هم چنین دومین شریک بزرگ تجاری ازبکستان و قرقیستان و سومین شریک بزرگ تاجیکستان است. در سال ۲۰۱۳ شی جی پینگ قراردادهایی به ارزش ۵۰ میلیارد دلار با کشورهای حوزه آسیای مرکزی امضا نمود. اما شرکای اصلی تجاری چین خارج از آسیای میانه واقع شده‌اند (Muzalevsky, 2015: 28-32).

در سال ۲۰۱۴ مجموع ۴۰ درصد از تجارت چین با ایالات متحده، هنگ کنگ، ژاپن، کره جنوبی و تایوان بوده است. که ایالات متحده با ۵۵۵ میلیارد دلار بزرگترین شریک تجاری چین بوده است. در این بین واردات چین از ایالات متحده ۱۵۹ میلیارد دلار بوده است، در حالیکه صادرات چین از این کشور در همان سال ۳۹۶ میلیارد دلار بوده است. در سال ۲۰۰۰، در آسیا ۵۵ توافق تجارت آزاد نهایی شده بود، این توافقات تا سال ۲۰۱۴ به ۲۷۸ مورد در آسیا رسیده است. در این میان هم اکنون ۱۵۰ کشور و منطقه تجاری، توافق‌هایی رسمی برای تجارت دوچانبه یا همکاری اقتصادی با چین به انجام رسانیده‌اند. (Lee, Khan, and Ming 2016). در جهت روند رشد فزاینده توافقات تجارت آزاد در آسیا، از سال ۲۰۰۲، چین و آسه آن بطور رسمی وارد پروسه تجارت آزاد شدند. بر اساس توافقی که در سال ۲۰۰۲ بین طرفین انجام شد، چین و آسه آن^۱ چارچوب همکاری‌هایشان را در زمینه تجارت آزاد معین کردند. چارچوبی که بر اساس آن به ترتیب در سال‌های ۲۰۰۴، ۲۰۰۷ و ۲۰۰۹ بر سر تجارت کالا، خدمات و سرمایه‌گذاری به توافق رسیدند و این توافق در سال ۲۰۱۰ نهایی شده و به اجرا درآمده است. پیشنهاد این توافق در نوامبر ۲۰۰۱ توسط چین در نشست سران آسه آن مطرح شد و با امضای همکاری جامع اقتصادی چین و آسه آن در سال ۲۰۰۲، ساختاری

^۱- آسه آن در ۱۹۶۷ با مشارکت اندونزی، فیلیپین، تایلند و مالزی تاسیس شد و در دهه ۱۹۹۰، برمه، کامبوج، لائوس و ویتنام به عضویت آن درآمدند.

قانونی برای امور همکاری‌های اقتصادی دو طرف شکل گرفت. توافق تجارت آزاد چین و آسه آن پس از اتحادیه اروپا و نفتا بزرگترین توافق تجاری منطقه‌ای است. در نتیجه این توافق تعرفه گمرکی چین بر کالاهایی که منشا صادراتشان حوزه آسه آن به چین باشد، از ۹۸ درصد به ۱۰ درصد کاهش یافته است. در مقابل تعرفه گمرکی شش کشور بروئی، اندونزی، مالزی، فیلیپین، سنگاپور و تایلند از ۱۲۸ درصد به ۶۰ درصد کاهش یافته است. این توافق هم چنین هدف به صفر رسانیدن تعرفه گمرکی کامبوج، لاوس؛ برمه، و ویتنام بر ۹۰ درصد از کالاهای وارداتی از چین را تا سال ۲۰۱۵ دنبال کرده است. توافق چین و آسه آن هم چنین به کشورهای عضو اجازه می‌دهد که تعرفه صدها قلم از کالاهای حساس را از قبیل تجهیزات الکترونیکی و مواد شیمیایی را تا سال ۲۰۲۰ کاهش ندهنند. در نتیجه این توافق حجم تجارت چین و کشورهای آسه آن رشد فزاینده‌ای به خود گرفته است. بطوريکه گزارش بانک توسعه آسیایی در ۲۰۱۲ نشان می‌دهد که توافق تجارت آزاد سبب افزایش اساسی حجم تجارت بین آسه آن و چین شده است (Qin, Xu, and Zhang, 2016: 259).

جدول شماره (۳). حجم تجارت چین در مقایسه با رقبای اصلی در حوزه آسه آن، ۲۰۱۴

میزان تجارت هند و آسه آن	۶۸ میلیارد دلار
میزان تجارت ژاپن و آسه آن	۲۳۰ میلیارد دلار
میزان تجارت آمریکا و آسه آن	۲۱۲ میلیارد دلار
میزان تجارت اتحادیه اروپا و آسه آن	۲۴۸ میلیارد دلار
میزان تجارت چین و آسه آن	۳۳۷ میلیارد دلار

Source: IMF, the Beijing Axis Analysis, 2015

صادرات چین به اندونزی با ۲۵۰ میلیون نفر، به عنوان پر جمعیت ترین عضو آسه آن از ۴ میلیارد دلار در سال ۲۰۰۳ به ۳۷ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۳ افزایش یافته است.

بدین گونه چین به بزرگترین صادرکننده کالا به اندونزی تبدیل شده است، بطوریکه ۱۶ درصد از کالاهای وارداتی این کشور از چین است. میزان سرمایه گذاری چین نیز در اندونزی به ۵ میلیارد دلار رسیده است. واردات مالزی نیز از چین از رقم ۱۴ میلیارد دلار در ۲۰۰۳ به ۶۱ میلیارد دلار در سال ۲۰۱۳ افزایش یافته است که این میزان معادل ۱۶.۵ درصد از کل واردات مالزی است این در حالی است که سهم واردات مالزی از آمریکا ۸ درصد از کل واردات این کشور است (Solís, 2013: 28).

در خصوص تایلند نیز ۱۵ درصد از کل واردات این کشور در سال ۲۰۱۳ از چین تامین شده است که معادل ۳۹ میلیارد دلار است. چین تا آن هنگام دومین صادرکننده بزرگ به تایلند بوده است. سهم آمریکا از کل واردات تایلند کمتر از ۶ درصد است. این ارقام بیانگر شکاف فزاینده در نفوذ اقتصادی چین در تایلند در مقایسه با آمریکا است. چین هم چنین با صادرات بیش از ۱۹ میلیارد دلاری در سال ۲۰۱۳، بزرگترین صادرکننده کالا به فیلیپین بوده است و مجموع سهم واردات فیلیپین از چین در مقایسه با واردات از آمریکا، ۳ درصد بیشتر است. در مورد ویتنام نیز این شکاف بیشتر است. مجموع واردات ویتنام در سال ۲۰۱۳، رقم ۴۹ میلیارد دلار است که معادل ۲۵ درصد از کل واردات این کشور است. در حالیکه نسبت واردات ویتنام از آمریکا کمتر از ۶ درصد است. ۴۰ درصد از کل واردات برمه در سال ۲۰۱۳ نیز از چین تامین شده است. این رقم در مورد کامبوج ۳۳ درصد است که در مقایسه با آن سهم آمریکا کمتر از ۷ درصد می باشد. لائوس نیز بیش از ۱۱ درصد از کل وارداتش از چین تامین می شود. چین پس از تایلند بزرگترین صادرکننده کالا به لائوس می باشد (Junhua, and Jianzhong, 2015: 32).

سنگاپور رقابت چین و آمریکا در صادرات کالا به این کشور بسیار تنگاتنگter است بطوریکه چین یازده درصد از کل واردات سنگاپور را تامین می کند و آمریکا ۱۰ درصد در مورد بروئی آمریکا تا سال ۲۰۱۵ بیش از چین به این کشور صادرات داشته است اما از سال ۲۰۱۵، چین به بزرگترین شریک تجاری بروئی تبدیل شده است. در

مجموع در سال ۲۰۱۴، مجموع تجارت آسه آن و چین، ۴۸۰.۵ میلیارد دلار بوده است. هم اکنون نیز دو طرف حجم ۱ تریلیون تجارت و ۱۵۰ میلیارد دلار سرمایه گذاری را تا ۲۰۲۰ برآورد کرده اند. این روند در خصوص ژاپن، کره جنوبی، استرالیا و زلاندنو نیز بطور فرایندهای به هزینه آمریکا و به نفع چین در جریان است. در نتیجه نفوذ گسترده اقتصادی چین در آسیا پاسیفیک ایالات متحده را به واکنش واداشته است. توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک در همین راستا مولفه ای مهم در بازموازنی نفوذ اقتصادی چین است (Qin, Xu, and Zhang, 2016: 262).

۴. بازموازنی اقتصادی چین در پرتو توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک

۱-۴. افزایش توان اقتصادی آمریکا در مواجه با چین

طرح مفهوم بازموازنی و اعلام کاخ سفید مبنی بر بازگشت به حوزه اقیانوس آرام در آغازین سال دومین دهه از قرن جدید سرآغاز کشمکش مابین آمریکا بر سر حفظ موضع مسلط منطقه ای و از طرفی چالش چین را به نمایش می گذارد. کشمکشی که از طرفی پیامد رشد تقریبا ۱۰ درصدی اقتصادی چین از ۱۹۷۸، و تقلای آمریکا در جهت غلبه بر تبعات آن بر موضع مسلط منطقه ایش رقم خورده است. در این جهت است که آمریکا استراتژی بازموازنی آسیا را با تاکید بر مولفه های کلیدی تقویت حضور نظامی، بازسازمان دهی اتحادهای منطقه ای، اشاعه ارزش های غربی و احیا و گسترش مشارکت های اقتصادی در دستور کار قرار داده است (Petri, Plummer, and Zhai, 2012: 7).

براین اساس نقش فعال آمریکا در مشارکت در توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک و گسترش آن در میان متحدهای منطقه ایش در حوزه اقیانوس آرام تقلای ژئopolیتیکی در مواجه با توان و نفوذ روز افزون اقتصادی چین است. این توافق در اصل در ژوئن ۲۰۰۵، بین چهار دولت بروئنی، شیلی، نیوزلند و سنگاپور با هدف گسترش تجارت آزاد مابین اعضای بسته شد، که بسرعت توجه ایالات متحده را به مثابه فرصتی استراتژیک در تقلای ژئopolیتیکی منطقه ای بر علیه چین به خود جلب کرد. در همین

راستا آمریکا، استرالیا، مالزی، ویتنام و پرو، بدان پیوستند و توافق بر سر عقد توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک با هدف یکسان سازی استانداردهای تجاری بین آمریکا و ۱۱ کشور حاشیه اقیانوس آرام در ۵ اکتبر سال ۲۰۱۵ میلادی نهایی شد تا به این ترتیب افزایش سطح مبادلات اقتصادی در پویاترین منطقه جهان، آغازگر فصل جدیدی در سیاست گذاری واشنگتن نسبت به آسیا پاسیفیک باشد. سند شش هزار صفحه ای این توافق، شرکا را به تعهدات وسیع و گسترده ای در گسترش تجارت آزاد متعهد کرده است. این سند استانداردهای جدید بالایی برای تجارت آزاد در بین متعهدین تعیین کرده است که بازارهای آنها را به مراتب بیش از آنچه که در نفتا رخ داده است به روی صادرات یکدیگر باز می کند. این توافق فراتر از توافق های تجاری کلاسیک قرن بیستم، قواعدی جدید در زمینه های تجارت آزاد از قبیل تجارت خدمات، سرمایه، تجارت الکترونیک، شرکت های دولتی و حفاظت از محیط زیست تنظیم کرده است. بر طبق این توافق تعرفه ها در بخش های بسیار حساس محصولات تولیدی کشاورزی کاهش یافته و با حذف تعرفه بیش از ۱۸ هزار کالای تجاری ظرف مدت ۵ سال، بسیاری از قید و بند های تجاری در گستره وسیعی از حوزه اقیانوس آرام با جمعیتی ۸۰۰ میلیون نفری که حدود ۴۰ تولید ناخالص و ۲۶ درصد تجارت جهانی را به خود اختصاص داده است از میان برداشته می شود. کره جنوبی، تایوان، تایلند، فیلیپین و هند نیز تمایل خود را به پیوستن به این توافق اعلام داشته اند (Santasombat, 2015: 34).

این توافق نقطه عطفی در نوشتن قواعد نوین تجارت آزاد بین المللی است و ایالات متحده را به پشتونه نفوذ چشمگیرش قادر کرده، که قوانین تجارت آزاد را در یکی از پویاترین و استراتژیک ترین مناطق دنیا بر پایه ارزش ها و منافع لبرال بازنویسی کرده و پکن را بنگزیر به الگو و استانداردهای نوین تجارت آزاد سوق داده و همانگونه که اویاما به وضوح تاکید نمود، ایالات متحده اجازه نداد که چین قواعد تجاری را در حوزه های ژئopolیتیکی اقیانوس آرام بنویسد. این توافق هم چنین استانداردهایی دقیق تر و

جدی تر در خصوص شرکت های دولتی دارد که آنها را به شفافیت بیشتر و رعایت قواعدی جزئی تر در جهت تعمیق تجارت آزاد وادار می کند. در مورد حقوق نیروی کار در تاسیس اتحادیه های مستقل و استانداردهای کار نیز قواعدی منطبق بر ارزش های عمیق لیبرال نگاشته شده است. بطور کلی این توافق تعهداتی وسیع برای لیبرالیزه کردن جامع فعالیت های تجاری و ایجاد استانداردهای والا برای قرن جدید و چارچوبی برای تجارت و سرمایه گذاری در منطقه آسیا پاسیفیک است که مبانی رژیم اقتصادی منطقه پر رونق آسیا پاسیفیک را برای قرن بیست و یکم بر اساس ارزش های اقتصادی آمریکا تدوین می کند که در صورت پیوستن چین نیز این دولت ناگزیر از پذیرش و رعایت این هنجرها است. این گونه وضعیت آمریکا بعنوان سازنده و ایجادکننده قواعد در تنظیم تجارت در منطقه ثبیت می شود (Lei and Hanlin, 2010:8).

۴-۴. افزایش توان ژئopolیتیکی آمریکا در مواجه با چین

فراتر از دست آوردها و انگیزه های اقتصادی، توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک ابزاری برای رویارویی ژئopolیتیکی با چین است. همانگونه که پتاگون اعلان داشته این توافق به قدر افزودن یک ناوگان جدید به نیروی دریایی آمریکا در اقیانوس آرام ارزشمند است (Carter, 2015;6)، و همانگونه که او باما اظهار داشته است بدون این توافق چین قواعد حیات اقتصادی منطقه ای را می نوشت (Seib, 2015:11). این مشارکت وسیع اقتصادی هم چنین نیروی نظام اتحادهای آمریکایی را در مواجه با چالش چین افزایش می دهد. چین قویا همگرایی منطقه ای را در آسیای شرقی و جنوب شرقی پیگیری می کند که بر همکاری اقتصادی همسایگانش وابسته است. توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک می تواند در چین همگرایی هایی که چین موضع نیرومندی در آنها دارد شکاف ایجاد کند. فراتر از آن در پکن مقامات عالی رتبه بر این باورند که دلیل اصلی حمایت کاخ سفید از دستور کار این مشارکت اقتصادی، استفاده از آن در مهار اقتصادی رشد چین است (Zhongwei and Jiawen, 2012: 44).

حساسیت پکن در خصوص این توافق هنگامی آشکار شد که تمایل آمریکا را برای مشارکت در آن دریافت. دئو لان در مرکز مطالعات بینالمللی پکن بر این باور است که هدف آمریکا از مشارکت در این توافق افزایش صادرات به آسیا پاسیفیک، بهره‌بری از رونق اقتصادی منطقه و احیای اقتصادی خود است. ایالات متحده با حضور در این توافق در صدد تحقق دوبرا بر کردن حجم صادراتش به این حوزه آزاد تجاری در طول ۵ سال آینده و ایجاد دو میلیون شغل جدید است که وزن اقتصادیش را از این طریق در مقابله با چین تقویت کند. در واقع هم چون دیگر توافقات تجارت آزاد آمریکا در طول قرن بیستم، این توافق نیز به رغم منافع اقتصادی که برای ایالات متحده دارد بیش از آن متاثر از عوامل ژئopolیتیکی است که از چشم انداز استراتژی بازموازن آسیا قابل درک است. این توافق گامی اساسی در تحقق مولفه‌های کلیدی اقتصادی بازگشت به آسیا است. چالش‌هایی که در پی افزایش وزن و نفوذ اقتصادی چین برای تفوق موضع منطقه‌ای آمریکا ایجاد شده است، عاملی حیاتی در پیوستن آمریکا به این توافق است که از طریق آن نقش نوظهور چین در معادلات اقتصادی منطقه را مهار کند. آمریکا از این طریق می‌تواند نفوذ فزاینده اقتصادی چین را در حوزه وسیع آسیا پاسیفیک کند نماید. چنان دلیلی ارگان رسمی حزب کمونیست در ۲۷ژولای ۲۰۱۱، هدف سیاسی توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک را بروشنبی مهار رشد چین خواند (Gang and Peijuan, 2011: 25).

چنانین برداشتی از نیات پنهانی آمریکا در پکن غالب است. این توافق آمریکا را قادر می‌نماید که از حوزه نفوذ ژئopolیتیکی خود در آسیا پاسیفیک در مقابله با چالش چین دفاع کند. علاوه بر آن این توافق سبب انحراف بزرگ تجاری به زیان چین خواهد شد، چرا که بازارهای اعضاء را بروی صادرات وسیع تر و ارزان تر یکدیگر باز می‌کند و از آنجا کیفیت تولید و قیمت بسیاری از اقلام و کالاهای صادراتی برخی از این اعضاء توسعه یافته نسبت به کالاهای و اقلام چینی مناسب تر است نه تنها نفوذ فزاینده چین را کند خواهد کرد که بخش‌هایی از بازارها را از تولیدات چین بازپس خواهد گرفت. به

گونه ای که این توافق تهدیدی جدی علیه صادرات چین به بازارهای آمریکا است (Guoyou, 2011).

۵. پاسخ چین به توافق تجارت آزاد فرابرآسیفیک

چین در پاسخ به نقش مقابله جویانه آمریکا در توافق تجارت آزاد فرابرآسیفیک، به جستجوی موازنۀ احیای نفوذ اقتصادی آمریکا در آسیای شرقی افتاده است. پاسخ کلیدی پکن، گسترش حوزه های تجارت آزاد خود با شرکای عمله تجاری اش در آسیا است. بر همین اساس پکن در تدارک توافقات جدید تجارت آزاد با همسایگان آسیایی اش در مقابله با بازموازنۀ اقتصادی خود از سوی آمریکا است (Zhihceng, 2012: 14). تا اوایل ۲۰۱۲، چین توافق های تجارت آزاد دو و چندجانبه ای با ده شریک اقتصادی امضا کرده، که شامل هنگ کنگ، ماکائو، تایوان، آسه آن ۱۰، پاکستان، شیلی، نیوزلند، سنگاپور، پرو، و کاستاریکا می شود. هم چنین با استرالیا، ایسلند، کره جنوبی، نروژ، سویس، شورای همکاری خلیج فارس اتحادیه گمرکی افریقای جنوبی وارد فرایند مذکرات برای نهایی کردن توافقات تجارت آزاد شده است. در اواخر می ۲۰۱۲ نیز چین وارد یک توافق تاریخی با توکیو و سئول شد که بر اساس آن مذکرات را برای پیش برد یک توافق تجارت آزاد سه جانبه آغاز کنند. این توافقات تحت تاثیر انگیزه های قوی سیاسی و امنیتی چین از جمله برای به چالش کشیدن موضع مسلط آمریکا در معادلات اقتصادی منطقه ای است. این انگیزه بویژه در خصوص متحدهین و شرکای کلیدی آمریکا در آسیا صدق می کند. پکن در پس توافق تجارت آزاد با تایوان، پیش برد سیاست چین واحد را دنبال می کند و در پیش برد توافق تجارت آزاد با استرالیا، کره جنوبی و ژاپن افزایش نفوذ بر متحدهین کلیدی آمریکا و ارتقا روابطش را با آنها جستجو می کند تا بتواند بیش از این بر موضع آنها در همراهی با آمریکا بر علیه خود تاثیر بگذارد (Santasombat, 2015: 32).

هنگامی که مذکرات بین برونشی و آمریکا در سال ۲۰۱۰ در خصوص توافق تجارت

آزاد فراپاسیفیک آغاز شد، پکن با بدگمانی و حزم بیشتری به نیات واشنگتن نگریست و آن را چیزی بیش از یک مشارکت اقتصادی خواند(Solis, 2013: 10). عدم تمایل آشکار واشنگتن برای دعوت از چین در چنین مذاکرات مهمی در پکن تلاش آمریکا برای خارج کردن چین از امور اقتصادی منطقه ای فهمیده شد و هنگامی که ژاپن در ۲۰۱۳، برای پیوستن به آن ابراز تمایل کرد، پکن بیش از پیش نگران شد که از ترتیباتی که در خصوص ۴۰ درصد از اقتصاد جهان و تدوین نسل جدیدی از قواعد تجارت آزاد تصمیم گیری می کند، بیرون نگه داشته شده، در حالیکه منافع اقتصادی و ژئوپولیتیکی اش ایجاب می کند که در پی ریزی چنین بنای بزرگی در معماری تجارت منطقه ای نقشی فعال داشته باشد. از سویی پکن ابتکار تاسیس بانک توسعه زیرساخت آسیا را در ۲۰۱۳، مطرح کرد که در زمستان ۲۰۱۶، با ۵۷ عضو و ۱۰۰ میلیارد دلار سرمایه فعالیت رسمی خود را آغاز کرده است. این بانک خارج از اجماع واشنگتن که بر نهادهای مالی بین المللی از قبیل صندوق بین المللی پول و بانک توسعه آسیا غالباً است فعالیت می کند. برآورد شده است که در طول دومین دهه قرن جدید، منطقه آسیا پاسیفیک به ۸ تریلیون دلار سرمایه‌گذاری زیرساختی نیاز دارد و تا سال ۲۰۲۵، شصت درصد سرمایه‌گذاری های زیرساختی جهان در این منطقه انجام خواهد شد. در این زمینه هند به تنها یی به یک تریلیون دلار سرمایه‌گذاری نیاز دارد. در این میان بانک جهانی و بانک توسعه آسیا، مجموعاً ۴۰۰ میلیارد سرمایه در اختیار دارند. این میزان سرمایه‌ها گرچه چهار برابر سرمایه بانک توسعه زیرساخت آسیا در سال ۲۰۱۶ است، اما در درجه اول این نهادهای مالی بشدت تحت نفوذ آمریکا هستند و از طرفی بر پایه اجماع واشنگتن سرمایه‌گذاری هایشان در زمینه های عمده فقره‌زدایی متمرکز است. پکن ابتکار بانک توسعه زیر ساخت آسیا را برای کanalizه کردن سرمایه‌های موجود به زیرساخت‌های فرودگاه‌ها، جاده‌ها، راه آهن، ارتباطات، مخابرات و انرژی متحقق نموده است، که فارغ از نفوذ و توابی واشنگتن مکانیزمی برای سرمایه‌گذاری‌های چشمگیر در

زیرساخت های آسیا طراحی نماید (موسوی شفایی، ۱۳۹۴). تا سال ۲۰۱۶، تنها مجموع ذخایر ارزی یازده دولت عضو این بانک یعنی اعضای آسه آن و چین بالغ بر ۵ تریلیون دلار است که پکن امیدوار است نسبت چشمگیری از آن را در جهت ساخت زیرساخت های آسیایی کanalیزه کند. در کنار چنین مکانیزمی، پکن ابتکار بزرگ یک جاده یک کمربند^۱، را نیز در پاییز ۲۰۱۳، مطرح و پی گیری نموده است که راهنمای استراتژی هدایت سرمایه‌گذاری ها در توسعه زیرساخت های ارتباطی فرا آسیایی شامل شبکه ای از جاده ها و خطوط ریلی و خطوط انتقال انرژی در مسیر جاده کهن ابریشم به سوی اوراسیا و از طرفی نیز شامل شبکه ای از بنادر و زیرساخت های حمل و نقل دریایی به جنوب و جنوب شرقی آسیا و از آنجا تا کرانه های غربی آفریقا و شمال دریای مدیترانه است. هدایت سرمایه‌گذاری ها در چنین شبکه ای عظیم ارتباطی در سازواری با سیاست های نوین پکن در خصوص توسعه کندر اما باداوم و تمرکز بر توسعه نیمه غربی کشور قرار دارد که در مقایسه با نوار ساحلی در پیرامون شرقی و جنوبی به مراتب توسعه نیافته تر باقی مانده است. این ابتکارات بزرگ از آنجا که در پکن پردازش شده و در عرصه بین المللی به اعمال می‌شوند، موضع مسلط آمریکا را در پردازش و تنظیم امور بین المللی در آسیا پاسیفیک به چالش گرفته است. تا جایی که وزیر خزانه داری سابق آمریکا از بانک توسعه زیرساخت آسیا به مثابه نقطه عطفی در پایان هژمونی ایالات متحده یاد می‌کند که دست کم تصدیق این باور غالب است که چن اگرنه چالشی علیه نظم لیبرال که چالشی علیه موضع مسلط ایالات متحده در نظم لیبرال است.

نتیجه گیری

پس از پایان جنگ جهانی دوم، ایالات متحده بر پایه میزانی از منابع مادی قدرت که نسبت به دیگر دولت ها داشته است، قادر شده است که نظم بین المللی را حول آرایشی

¹. One Belt, One Road

از قواعد و هنجارهایی که ریشه در ارزش‌های لیبرال این ابرقدرت دارند بازسازی کرده و شکل دهد. به رغم فروپاشی سوروی، رشد قدرت‌های نوظهور سبب شده است که توزیع منابع مادی قدرت به هزینه نسبی آمریکا دستخوش دگرگونی شود. در این میان اقتصاد چین از ۱۹۷۸، با نرخ میانگین ۱۰ درصد رشد یافته است، این نرخ رشد نسبتاً با دوام و بالای اقتصادی سبب شده است که چین در زمینه‌های مختلف اقتصادی مواضع و رتبه‌هایی را که برای بیش از شش دهه به ایالات متحده تعلق داشته است به خود اختصاص دهد، از جمله این تا سال ۲۰۱۲، چین به بزرگترین صادر کننده و وارد کننده در جهان تبدیل شده و در سال ۲۰۱۴، چین در زمینه جذب سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی رتبه نخست را کسب کرده و جایگزین آمریکا شده است. در مقیاس منطقه آسیا پاسیفیک پیامدهای ژئopolیتیکی رشد چین برای موضع مسلط آمریکا در امور اقتصاد سیاسی منطقه چشمگیرتر است. به گونه‌ای که بطور فراینده‌ای بر نفوذ و وزن اقتصادی چین در منطقه آسیا پاسیفیک افزوده شده است، که پیامد استراتژیک آن به چالش کشیده شدن تسلط آمریکا بر امور اقتصاد سیاسی آسیا بوده است. چالشی که واشنگتن با طرح استراتژی محور در جهت بازموازنۀ چین به آن پاسخ داده است. در این راستا توافق تجارت آزاد فراپاسیفیک بعنوان مولفه‌ای از استراتژی بازموازنۀ آسیا، پاسخی به پیامدهای استراتژیکی رشد اقتصادی چین برای تسلط منطقه‌ای آمریکا است. این توافق هم چنین چالشی هم اقتصادی و هم ژئopolیتیکی برای چین است.

منابع:

- کسینجر، هنری، (۱۳۹۲)، چین، ترجمه حسین راسی، نشر فرهنگ معاصر.
- بهرامی مقدم، سجاد (۱۳۹۳)، «پاسخ آمریکا به رشد چین: استراتژی بازیابی توازن»، *فصلنامه تحقیقات سیاسی بین المللی*، دوره ششم، شماره ۲۰. صص ۹۳-۱۳۶.
- موسوی شفایی، سید مسعود، (۱۳۹۴)، «تاسیس بانک توسعه زیرساخت آسیایی»، *گزارش راهبردی*، مرکز مطالعات استراتژیک مجمع تشخیص مصلحت نظام. صص ۱-۷.

- Buzan, Barry, and George Lawson(2015), **The global transformation: history, modernity and the making of international relations**, Cambridge, Cambridge University Press.
- Buzan, Barry (2014), **Brilliant but now wrong: a sociological and historical sociological assessment of Gilpin's War and Change in World Politics**, Cambridge, Cambridge University Press.
- Ikenberry, G. John(2014), **Power, order, and change in world politics**, Cambridge, Cambridge University Press.
- Gilpin, Robert (1983), **War and change in world politics**, Cambridge, Cambridge University Press
- Gilpin, Robert, and Jean M. Gilpin(1987), **The political economy of international relations**, Princeton, Princeton University Press.
- Santasombat, Yos, ed.(2015), **Impact of China's Rise on the Mekong Region**, Palgrave Macmillan.
- Shenggen, Fan et al., eds. (2014), **The Oxford Companion to the Economics of China**, Oxford University Press.
- Carter, Ashton(2015), “Remarks on the Next Phase of the U.S. Rebalance to The Asia-Pacific,” Speech, U.S. Department of Defense, April 6. Available at: <http://www.defense.Gov>
- Ding Gang and Ji Peijuan(27 July 2011), “The U.S. Attaches Great Importance to the Pan-Pacific Partnership”, **People's Daily**.
- Junhua, Wang, and Zhang Jianzhong (2015), "Study on the China-ASEAN Cooperation of Economy and Trade under the Background of the 21st Century Maritime Silk Road", **Around Southeast Asia 7: 001**.
- Hammer, Anita(2014), "Employment relations in emerging economies: China and India". **Hangzhou University Conference**.
- Li Zhongwei and Shen Jiawen(2012), “The Review of Research Frontier and Frameworks of TPP”, **Contemporary Asia Pacific**, no. 1.

-
- Marks, Stephen V. (2015), "The ASEAN Chins,", **Bulletin of Indonesian Economic Studies**, 51.2
 - Petri, Peter A., Michael G. Plummer, and Fan Zhai.(2012), "The Trans-pacific partnership and Asia-pacific integration: A quantitative Assessment", **Peterson Institute**. Vol. 98.
 - Seib, Gerald F, (27 April 2015), "Obama Presses Case for Asia Trade Deal, Warns Failure Would Benefit China", **The Wall Street Journal**.
 - Solís, Mireya(24 May 2013), "The Containment Fallacy: China and the TPP," Brookings Institution, available at: <http://www.brookings.edu>
 - Song, Guoyou, and Wen Jin Yuan. (2012), "China's Free Trade Agreement Strategies", **The Washington Quarterly**, 35.4.

Trans-Pacific Partnership and Rebalancing of China's Economic Influence

Mohammad Taghizadeh Ansari¹

Assistant Professor at the Department of Economics,
Institute of Humanities and Cultural Studies

Abstract

Beyond its dynamic economic effects, TPP also has powerful geopolitical implications. Centerpieces of United States policy toward Asia—especially East and Southeast Asia—during the Obama presidency have included the “pivot” or “rebalancing” on the security side and seeking Trans-Pacific Partnership as a massive trade agreement on the economic side, from the start, this particular trade pact has been as much about geopolitics as economics that with this pact US conspiracy aimed at the economic containment of the mainland. It is more than just a trade agreement and it represents a large market led by the US. In particular, the TPP will rewrite the rules of regional trade in a way that boosts the economies of the United States and its allies relative to the economy of Washington’s primary geopolitical rival, China. The post-war Asia Pacific regional order built by the United States and its allies now faces its greatest challenge since the end of the Cold War. Then the TPP has the potential to be a game-changer for the United States in Asia.

Key words: China Rise, Trans-Pacific Partnership, US, Rebalance, Hegemonic Stability

1- Email: ansarimind@yahoo.com